

# SOLARE <sup>B2B</sup>

EFFICIENZA E RISPARMIO ENERGETICO



sonnen

Vuoi sfruttare con noi il Superbonus 110%?  
Diventa subito uno dei  
Professionisti Tecnici e Commerciali  
del Network **sonnen EINS**

Per maggiori informazioni  
scrivi a: [info@sonnen.it](mailto:info@sonnen.it)

IL TUO PARCO  
FOTOVOLTAICO  
NON PRODUCE PIÙ  
COME PRIMA?  
SCOPRI  
I NOSTRI SERVIZI

RITIRO RAE  
DEI PANNELLI  
NON FUNZIONANTI

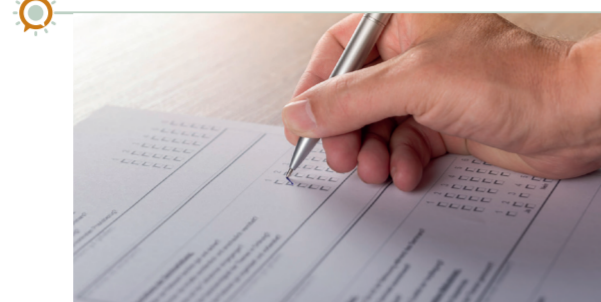
TRATTAMENTO  
RAE CON  
RECUPERO MATERIE

ISCRIZIONE  
ECO-CONTRIBUTO  
NUOVI PANNELLI

**Yousolar Srl**  
Via A. Ferrarin, 14  
36022 Cassola (VI) - Italy  
[www.yousolar.it](http://www.yousolar.it)  
[info@yousolar.it](mailto:info@yousolar.it)  
+39 327 1804900



**PRIMO PIANO / PAG. 34**



**COVID E SUPERBONUS:  
LA PAROLA AGLI INSTALLATORI**

La ripartenza in Italia dopo il lockdown, l'impatto della maxi agevolazione, le aspettative per il prossimo anno. Ecco cosa ne pensano gli operatori del settore da un sondaggio di SolareB2B e ClientiPerTe.

**MERCATO / PAG. 44**



**LA FORMAZIONE  
PROSEGUE SUL WEB**

Anche per il prossimo anno, i principali player dei comparti del fotovoltaico e del risparmio energetico intendono continuare a organizzare eventi online, focalizzati principalmente su novità di prodotto e normative. Ecco alcuni dei webinar in calendario per i primi mesi del 2021.

**MERCATO / PAG. 52**



**MODULI, NUOVE CERTIFICAZIONI  
IN ARRIVO**

Da maggio 2021 entreranno in vigore nuove modalità per testare e definire gli standard dei pannelli fotovoltaici. I principali produttori attendono il provvedimento e, intanto, annunciano importanti novità di prodotto con tecnologie ancora più innovative.



## INNOVAZIONE, PARTNERSHIP E SUPERBONUS: "COSÌ CI PREPARIAMO AL BOOM"

INTERVISTA A MATEVŽ KASTELIC,  
COUNTRY MANAGER ITALIA DI BISOL

**MERCATO: È SUCCESSO NEL 2020**

ACQUISIZIONI, CAMBI DI POLTRONA, NORMATIVE, E SOPRATTUTTO EMERGENZA SANITARIA, SUPERBONUS E COMUNITÀ ENERGETICHE: ECCO GLI EVENTI PIÙ SALIENTI DELL'ANNO

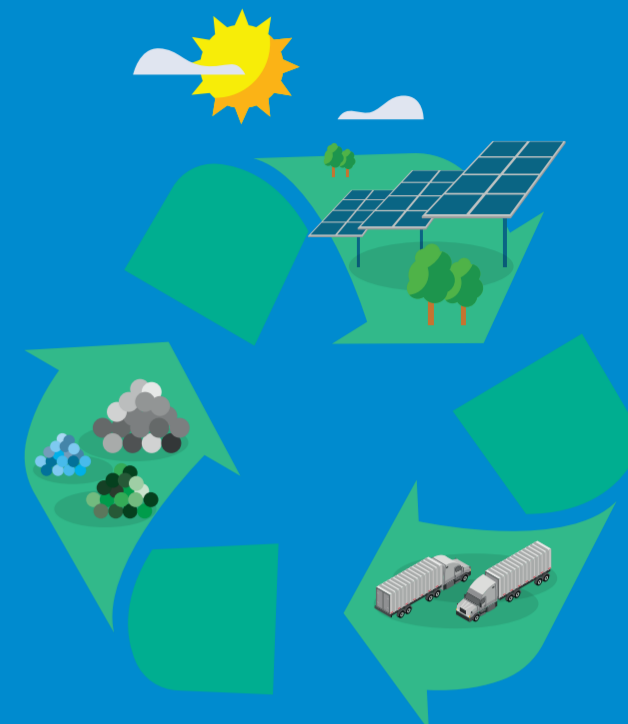
**SUPERBONUS: PARTENZA A RILENTO**

LA POCA CHIAREZZA E LE COMPLESSITÀ BUROCRATICHE STANNO RALLENTANDO L'AVVIO DEGLI INTERVENTI CHE POSSONO RIENTRARE NELLA MAXI AGEVOLAZIONE. MA IL MERCATO SI PREPARA AL BOOM PREVISTO PER IL 2021

**IN ITALIA INSTALLATI OLTRE 36MILA SISTEMI DI STORAGE**

AL 31 OTTOBRE 2020 SI CONTAVANO 36.896 ACCUMULI ABBINATI A IMPIANTI FOTOVOLTAICI, PER UNA POTENZA COMPLESSIVA DI 170 MW E UNA CAPACITÀ DI STOCCAGGIO DI 267 MWh

**AL 100%**



Ritiriamo come RAE  
i pannelli non funzionanti  
nel rispetto  
del regolamento GSE

1

2 Recuperiamo dai  
pannelli RAE  
non funzionanti  
fino al 100%  
delle materie prime

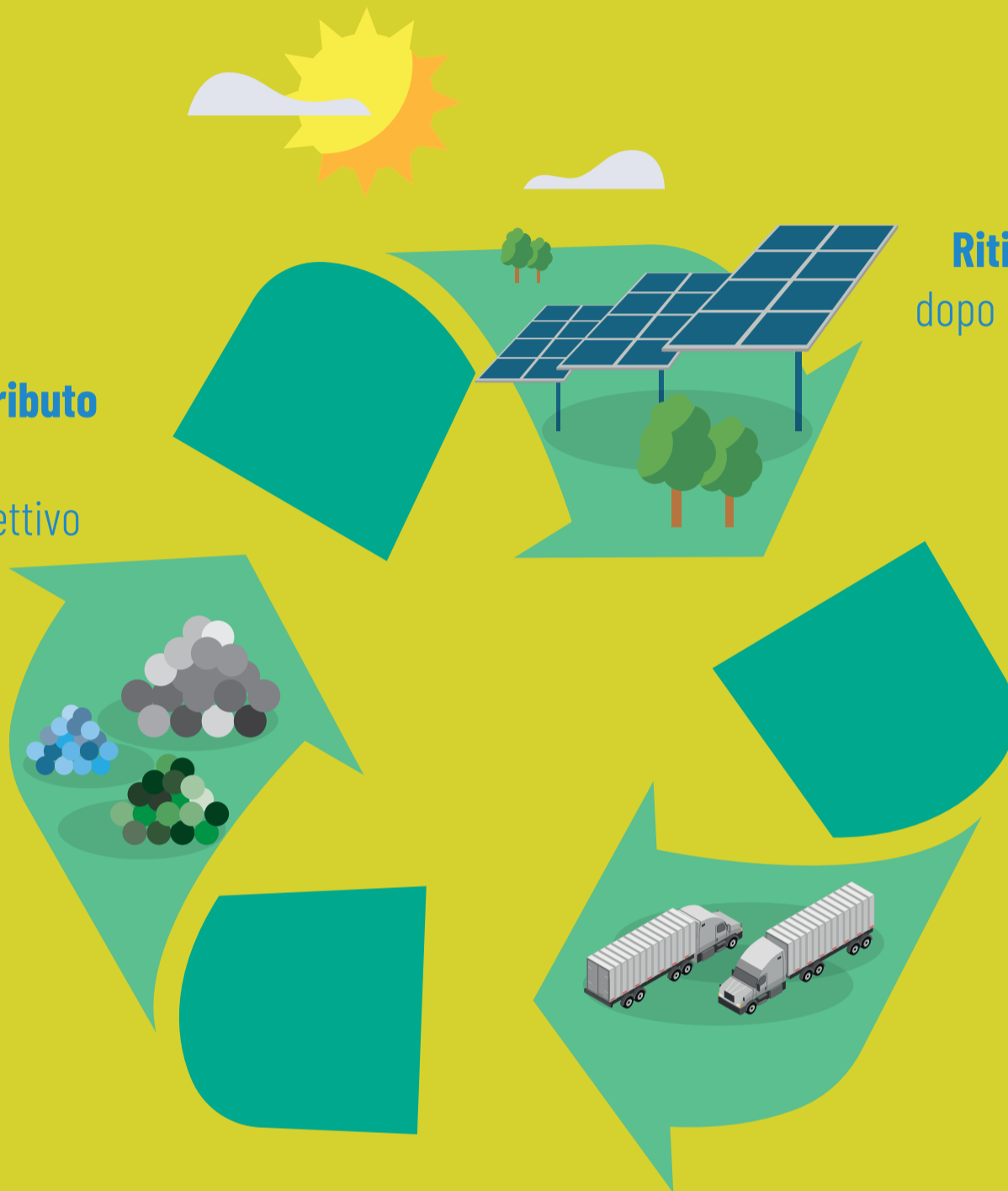
3 Registriamo  
l'eco-contributo  
dei nuovi pannelli  
nel nostro sistema  
collettivo  
autorizzato GSE

3

# Ritiriamo i pannelli RAEE dal tuo parco fotovoltaico

# 3

**Iscriviamo l'eco-contributo** dei tuoi nuovi pannelli nel nostro Sistema Collettivo autorizzato GSE



**Ritiriamo pannelli RAEE** dopo una consulenza legale e sopralluogo tecnico

**Trattiamo RAEE i tuoi pannelli** recuperando fino al **100%** delle materie prime in ottemperanza del D.lgs 49/2014 e delle prescrizioni GSE

**1° - 2° - 3° Conto energia  
contributo 10€ RAEE GSE**



non devi più versare 10€ /pannello al GSE



con il nuovo Decreto 118/2020 ora è possibile

Registra nel nostro sistema collettivo i tuoi pannelli fotovoltaici!

Maggiori info su [www.yousolar.it](http://www.yousolar.it)

# CHI FA DA SAEM FA PER 3



Progetto, Realizzazione e O&M del tuo impianto fotovoltaico, tutti in un unico partner

## ✓ Siamo tecnici

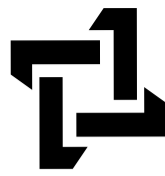
Con un **ufficio tecnico interno** operativo da più di 15 anni, abbiamo l'esperienza per rimuovere le barriere che si frappongono tra te e l'autoproduzione di energia in azienda.

## ✓ Siamo integrati

Non abbiamo bisogno di partner esterni: il nostro gruppo opera già da **più di 80 anni nell'impiantistica industriale, elettrica e meccanica.**

## ✓ Siamo unici

Se scegli SAEM per realizzare il tuo impianto, **avrà come unico interlocutore SAEM:** dall'operatore del servizio clienti al di là della cornetta, al team che installerà e manterrà l'impianto.



**TORRI SOLARE**

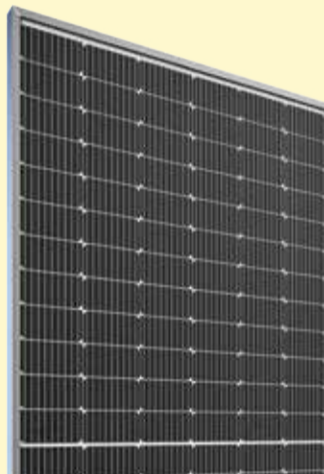
Artigiani del fotovoltaico dal 2007

Da 3 generazioni, giorno dopo giorno,  
impegnati a fornire affidabilità e presenza costante.



Silvered  
**CLASSICO**  
la cultura della qualità, senza compromessi

Un prodotto top di gamma, assemblato solo con  
celle full square in silicio monocristallino e con vetro  
antigrandine e antiriflesso da 4mm



Silvered  
**HALF CELL**  
la più raffinata tra le innovazioni di processo

La massima espressione della tecnologia  
disponibile, con una spinta innovativa che lo  
reinterpreta in una configurazione tutta nuova



**Silvered**  
l'argento per una migliore resa nel tempo

Silvered  
**CLASSICO**  
la cultura della qualità, senza compromessi

Silvered  
**HALF CELL**  
la più raffinata tra le innovazioni di processo

**ReOn**  
nuova vita al tuo impianto

**INTEGRA**  
INTEGRAZIONE EFFICACE

**INNOVA**  
l'integrazione innovativa con telaio Solrif®

**DIAMANTE**  
SMART CRYSTALLINE SOLAR APPLICATIONS

**CUBO**  
verso un futuro indipendente

**PRSG**  
STAFFA PRESAGGIATA PER TETTO PIANO



## DOPO L'ANNO DELLA RESILIENZA, NUOVE SFIDE PER IL FV ITALIANO

DI DAVIDE BARTESAGHI

Due sono le parole con cui probabilmente a distanza di anni ci ricorderemo di questo 2020 per quanto riguarda il business del fotovoltaico: Covid-19 e Superbonus 110%.

Del primo ci resteranno nella memoria lo sgomento delle prime settimane di contagio, la paura, la tragedia delle malattie e delle morti, il lockdown, le sue conseguenze sulle attività commerciali e produttive, e sull'economia in generale. Del secondo, non è ancora chiaro cosa ci ricorderemo. Bisognerà vedere come questa misura atterrerà concretamente sul mercato nei prossimi mesi, quando i grandi volumi di attività legati al maxi incentivo cominceranno a mettersi in moto. Sino ad ora, bisogna ammetterlo, si è visto più fumo che arrosto, tanto che a fine novembre si contavano solo 193 interventi autorizzati (anche se va riconosciuto che quel poco arrosto si è rivelato molto succoso per chi ha potuto beneficiarne). In generale possiamo dire che il fotovoltaico esce rafforzato da questo anno così turbolento. Sono cresciute le nuove installazioni nel primo semestre. Sono tornati in modo massiccio i grandi e grandissimi impianti, sia su copertura industriale, sia a terra. Anche i sistemi di accumulo hanno avuto un notevole balzo in avanti. Intanto hanno preso forma e consistenza le comunità energetiche. E tutto ciò in un contesto economico davvero complicato a causa dell'emergenza sanitaria. Ma anche il crollo dei consumi di energia elettrica dovuto al lockdown è stato una prova di maturità da cui il fotovoltaico ne è uscito bene, con un peso maggiore nel mix energetico di molti Paesi dove invece sono state le fonti fossili a pagare il conto più salato della minor domanda di energia. Giustamente la Ceo di SolarPower Europe, Walburga Hemetsberger, ha usato il termine resilienza per connotare l'andamento del fotovoltaico a livello continentale in questo 2020.

La resilienza è sicuramente un fattore chiave per il futuro di molti settori. Alcuni di questi sono chiamati a un profondo cambiamento, pensiamo ad esempio al commercio. Nel caso del fotovoltaico la sfida sarà quella di affrontare una nuova fase dove il mercato dovrà affrontare un'ulteriore prova di maturità: quella di giocare la partita dell'energia non più a bordo campo, ma al centro del terreno di gioco.

Si tratta di sfide nuove, legate a doppio filo alla necessità di sviluppare un mix energetico che volti pagina rispetto al passato.

Non sarà un cammino in discesa. Difficoltà e insidie non mancano. Basti pensare all'ambiguità degli obiettivi del Pniec (Piano Nazionale Integrato per l'Energia e il Clima) o alle resistenze e viscosità del sistema energetico nazionale che cerca di difendere lo status quo e le rendite che ne conseguono. E lo si può vedere con chiarezza anche dal modo con cui è stato gestito il capacity market, che rivela una preoccupazione più conservatrice che innovatrice. Sono sfide che entreranno nel vivo proprio a partire dal prossimo anno.

Per adesso, la cosa che più preme a chi scrive e a tutta la squadra di SolareB2B, è rivolgere a ciascuno di voi i migliori auguri di un Buon Natale.

## SOMMARIO

### LOCKDOWN E SUPERBONUS: QUALE IMPATTO PER GLI INSTALLATORI FV

Qual è la percezione degli installatori alla luce delle opportunità offerte dalla maxi agevolazione? Quali sono i nodi e i dubbi da sciogliere? E quali gli interventi maggiormente richiesti? Ecco i risultati del sondaggio di SolareB2B e ClientiPerTe a cui hanno partecipato oltre 200 operatori

PAG. 34

### ATTUALITÀ E MERCATO PAG. 6

### NEWS PAG. 16

### COVER STORY Innovazione, partnership e Superbonus: "Così ci prepariamo al boom" Intervista a Matevz Kastelic PAG. 20

### MERCATO Fotovoltaico: il 2020 in pillole PAG. 22

### Superbonus: partenza a rilento PAG. 30

### Moduli: tra certificazioni e innovazione PAG. 52

### Formazione 2021 si continua online PAG. 44

### ATTUALITÀ Comunità energetiche e autoconsumo collettivo: in Gazzetta Ufficiale il decreto che definisce gli incentivi PAG. 28

### Storage: in Italia installati 36.896 sistemi abbinati a impianti FV PAG. 39

### Superbonus: fotovoltaico e domotica nella soluzione di SMA Italia PAG. 40

### Siel torna sul mercato italiano degli inverter di stringa PAG. 41

### Ecco il fotovoltaico integrato davvero trasparente PAG. 60

### Enel Green Power studia il FV galleggiante PAG. 61

### Superbonus 110%: le figure più ricercate PAG. 70

### EVENTI Key Energy digital edition: buona la prima PAG. 62

### MCE Live+Digital tra fisico e virtuale PAG. 64

### CASE HISTORY Oltre 100 GWh all'anno dal parco FV più grande d'Italia PAG. 66

### CONTRIBUTI FER al 2030: occorre una svolta PAG. 68

### Decreto FER 1 e DL Semplificazioni: le proposte di modifica di Italia Solare PAG. 69

### COMUNICAZIONE AZIENDALE Riello: l'evoluzione continua PAG. 71

### Rifiuti da impianti? Facile con Ecoem Servizi PAG. 72

### Fotovoltaico Semplice ricerca progettisti e installatori PAG. 73

### La visione ibrida di Powertronic PAG. 73

### EFFICIENZA E RISPARMIO ENERGETICO E-mobility: a fine 2020 previsti in Italia 61mila punti di ricarica pubblici e privati (+85%) PAG. 74

### News PAG. 78

### NUMERI E TREND PAG. 81

### DATI & PREVISIONI PAG. 82

### CRONOLOGIA ARTICOLI PAG. 84

DICEMBRE 2020

**Direttore responsabile**  
Davide Bartesaghi  
bartesaghi@solareb2b.it

**Responsabile Commerciale**  
Marco Arosio  
arosio@solareb2b.it

**Hanno collaborato:**  
Evelina Cattaneo, Cesare Gaminella,  
Raffaele Castagna, Michele Lopriore,  
Erica Bianconi, Marta Maggioni,  
Sonia Santoro, Monica Viganò

**Editore:** Editoriale Farlastrada srl  
**Stampa:** Ingraph - Seregno (MI)

**Redazione:**  
Via Don Milani 1  
20833 Giussano (MB)  
Tel: 0362/332160 - Fax 0362/282532  
info@solareb2b.it  
www.solareb2b.it

**Impaginazione grafica:**  
Ivan Iannacci

**Responsabile dati:**  
Marco Arosio  
Via Don Milani, 1  
20833 Giussano (MI)

**Solare B2B:** periodico mensile Anno XI - n.12 - Dicembre 2020  
Registrazione al Tribunale di Milano n. 195 del 2 aprile 2010.  
Poste Italiane SpA - Spediz. in Abb. Postale D.L. 353/2003  
(Conv. in Legge 27/02/2004 n°46) Art.1 Comma 1 D.C.B. Milano -  
L'editore garantisce la massima riservatezza dei dati personali  
in suo possesso. Tali dati saranno utilizzati per la gestione degli  
abbonamenti e per l'invio di informazioni commerciali. In  
base all'Art. 13 della Legge numero 196/2003, i dati potranno  
essere rettificati o cancellati in qualsiasi momento scrivendo a  
Editoriale Farlastrada srl.

Questo numero è stato chiuso  
in redazione il 25 novembre 2020

EDITORIALE  
FARLASTRADA

La soluzione **ideale**  
per il **residenziale**

Batteria **GBLI6532**



6,5 + 6,5kWh  
**13 kWh**  
IMPAREGGIABILE

- ✓ La soluzione di accumulo che non ha paragoni sul mercato, anche in ottica Ecobonus110%
- ✓ Capacità nominale 13kWh
- ✓ Prestazioni imbattibili con profondità di scarica del 94,5%
- ✓ Design elegante e compatto
- ✓ Livello di sicurezza eccellente
- ✓ Garanzia 10 anni

powering tomorrow  
**Growatt**  
ITALIA  
f in v www.growatt.it

**distribuzione specializzata**  
di componenti e sistemi per le energie rinnovabili e il risparmio energetico



**Moduli fotovoltaici**



**Inverter**



**Batterie al litio**



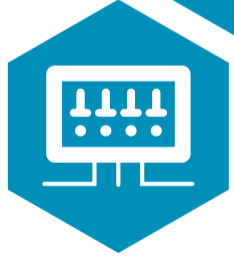
**Stazioni di ricarica**



**Strutture**



**Monitoraggio**



**Quadri elettrici**



**info@esaving.eu**  
**www.esaving.eu**  
**+39 0461 160050**

**PERSONE&PERCORSI**

## È MORTO A 58 ANNI FRANCESCO SPERANDINI, EX PRESIDENTE DEL GSE



Venerdì 20 novembre è venuto a mancare, all'età di 58 anni, Francesco Sperandini, dopo una breve ma grave malattia. Nato a Roma nel 1962, Sperandini era noto al mondo dell'energia soprattutto per i suoi incarichi all'interno del GSE. Laureato in economia, dal 2013 Sperandini ha coperto il ruolo di direttore della divisione operativa del GSE, prima di assumere l'incarico di presidente dal 2015 al 2018. Prima del GSE, Sperandini era stato direttore dell'area Reti di Acea.

**SolareB2B si unisce al cordoglio dei familiari di Francesco Sperandini.**

## COORDINAMENTO FREE: LIVIO DE SANTOLI ALLA PRESIDENZA

L'assemblea dei soci del Coordinamento Free ha eletto, all'unanimità, Livio De Santoli come nuovo presidente dell'associazione. De Santoli prende il posto di Giovanni Battista Zorzoli, che lascia il mandato dopo quasi sei anni restando però in carica come presidente onorario. A Francesco Ferrante, invece, la vicepresidenza.

Livio de Santoli, che ha partecipato fin dalla fondazione all'attività del Coordinamento, prima come membro del consiglio direttivo, poi dal 2019 come vicepresidente, è Prorettore all'Università La Sapienza, con delega per l'energia, presidente del consiglio d'area di Ingegneria Energetica della Facoltà d'Ingegneria, Direttore del Master Strategy Energy Management Systems, presidente dell'ATI e coordinatore del gruppo di lavoro di Arera sull'efficienza energetica.

«Ringrazio tutti i soci e il presidente onorario Zorzoli per la fiducia», afferma il neo eletto presidente del Coordinamento Free. «Dobbiamo continuare con l'ottima attività degli anni passati, come ad esempio le ultime attività sul fotovoltaico in agricoltura e sull'idrogeno, continuando e rafforzando l'opera contro l'eccesso di burocrazia che affligge tutte le rinnovabili in Italia. Lo sviluppo massiccio e organico delle fonti rinnovabili non è cruciale solo per il clima ma anche per l'economia del nostro Paese che vanta delle eccellenze di tutto rispetto nel settore che devono essere non solo salvaguardate, ma sviluppate».

Il nuovo direttivo del Coordinamento Free votato all'unanimità dall'assemblea è composto da:

Livio de Santoli (presidente), Francesco Ferrante (vicepresidente), Marino Berton (Aiel), Cristian Curlisi (Cib), Dario Di Santo (Fire), Marozzi (Motus-E), Attilio Piattelli (Italia Solare), Simone Togni (Anev), Paolo Picco (Federidroelettrica), Fabio Roggiolani (Giga), Andrea Zaghi (Elettricità Futura) ed Edoardo Zanchini (Legambiente).



## ELFOR: LORENA CAPPELLA È LA NUOVA RESPONSABILE MARKETING & SALES



Lorena Cappella è la nuova responsabile marketing & sales di Elfor. Cappella entra nel team di Elfor dopo un'esperienza di dieci anni nel settore assicurativo.

“L'importante posizione la porterà a dare il suo contributo nel mondo green, impostare strategie innovative e quindi a velocizzare il cambiamento che Elfor sta affrontando in questo momento storico investendo in innovazione e sviluppo”, si legge in una nota dell'azienda.

# Soluzioni LG Solar per Super Bonus Interventi sul campo raccolti dalla rete LG PRO Partner

**LG PRO**  
Programma Solar Partner  
Installatore Autorizzato



Il meccanismo per ottenere il Super Bonus non è semplice ed è proprio per questo che i clienti finali scelgono di rivolgersi ai nostri installatori LG PRO partner e affidare a loro lo studio di fattibilità dello specifico caso.

Per valutare la fattibilità occorre fare un'analisi a 360° del contesto abitativo, a partire dallo studio ingegneristico e/o termotecnico, alla verifica del corretto accatastamento, fino alla scongiura di eventuali posizioni aperte con il fisco dei beneficiari dell'intervento.

L'impianto fotovoltaico da solo non permette di accedere al Super Bonus ma è necessario che sia abbinato ad un intervento trainante. Il caso più diffuso è sicuramente quello termico, ovvero la sostituzione della vecchia caldaia con una nuova pompa di calore ad alte prestazioni.

Di seguito un esempio di intervento recente effettuato sul campo da uno dei nostri installatori LG PRO Partner.



## Soluzione a Combinazione Impiantistica Fotovoltaico LG NeON 2 Bifacciale + Pompa Di Calore LG Therma V



### Descrizione del contesto nel quale è ubicato l'impianto

Intervento di efficientamento energetico per ottenimento Super Bonus 110% su Villetta Residenziale Indipendente sita a Viterbo realizzato nel mese di Ottobre 2020

#### Situazione iniziale

- Superficie da riscaldare: 150 m<sup>2</sup>
- Località: Viterbo
- Caldaia a metano e caldaia a pellet
- Radiatori in ghisa (nessun intervento)
- Consumi metano: ~1500 €/anno
- Consumi pellet: ~290 €/anno

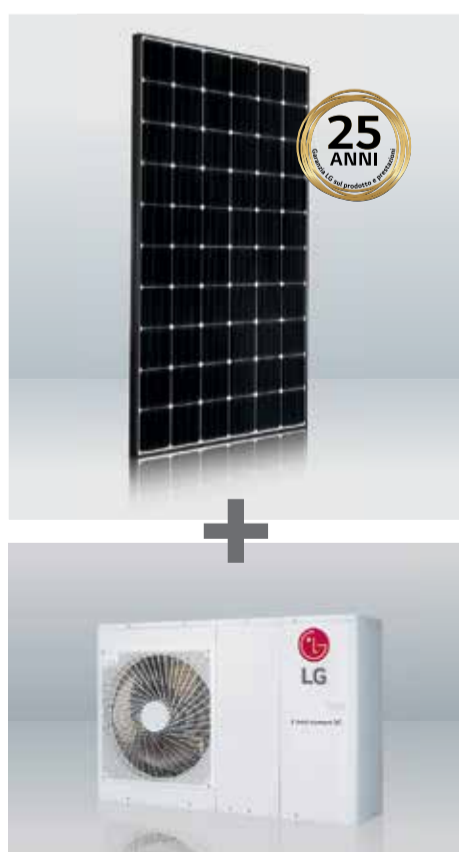
**Classe energetica iniziale G**

### Descrizione dell'impianto con particolare attenzione alle componenti utilizzate e alla tipologia di installazione:

Intervento di efficientamento

- Pompa di calore aria/acqua Therma V LG 12 kW
- FV 16 moduli LG bifacciali 400 Wp - 6,4 kWp
- Batteria LG chem 7 kWh
- Nessun intervento su involucro
- Adeguamento impianto idronico
- Serbatoio ACS riscaldato da pompa di calore
- Serbatoio inerziale sulla linea di ritorno
- Radiatori in ghisa e termoarredi inalterati
- Inserimento di fan coil per il raffrescamento

**Classe energetica iniziale D**



Superbonus  
**110%** su  
un impianto  
combinato

La nostra offerta premium  
per la vostra casa

**TIGER Pro · 585W**  
Rethink Power



italy@jinkosolar.com  
www.jinkosolar.com

PERSONE&PERCORSI

**ELETTOVENETA: FRANCESCO SFERRA  
NUOVO DIRETTORE GENERALE E COMMERCIALE**



A partire da febbraio 2021, il nuovo direttore generale e commerciale di Elettroveneta sarà Francesco Sferra che prenderà il posto di Diego Mandarà. Quest'ultimo, che lascerà l'azienda il 31 gennaio 2021, ha dichiarato: «Sono stati due anni molto intensi per Elettroveneta e per me dopo l'acquisizione da parte di Sonepar. Ora che il processo di integrazione è in fase di finalizzazione, i tempi sono maturi per aprire un nuovo capitolo imprenditoriale della mia vita professionale». Francesco Sferra, che prenderà il suo posto, ha dal canto suo commentato: «Sono dispiaciuto per la decisione di Diego e allo stesso tempo onorato per la fiducia che Sonepar mi dimostra. Il progetto Elettroveneta è vivo e vibrante e la mia determinazione sarà massima, con il contributo di tutti».

**ENERCITY PA: DISPONIBILE IL NUMERO  
DI NOVEMBRE/DICEMBRE**

NELLA NUOVA EDIZIONE SPAZIO A COMUNITÀ ENERGETICHE, ENTI LOCALI E AL RESOCONTO DEL WEBINAR ORGANIZZATO DALLA TESTATA LO SCORSO 23 SETTEMBRE

Il quinto numero di Enercity PA, targato novembre/dicembre, è disponibile. Nel nuovo numero spiccano l'approfondimento dedicato al rapporto tra comunità energetiche ed enti locali, un tema di particolare attualità e l'intervista a Federico Pizzarotti, vicepresidente di Anci e sindaco della città di Parma. Spazio poi al resoconto del webinar organizzato da Enercity PA lo scorso 23 settembre dal titolo "Transizione energetiche quante opportunità per la Pubblica Amministrazione e il mercato" a un interessante approfondimento sulle figure degli Ege e delle esco sempre nel rapporto con gli enti locali e sullo stato dell'arte del tema Smart City. Come di consueto, ampio spazio a interventi e realizzazioni effettuati in diverse amministrazioni locali, a una ricca selezione di notizie e alle best practice.



SPAZIO INTERATTIVO  
**Accedi  
al documento**

Inquadra il QR Code o clicca sopra per leggere o scaricare il quinto numero di Enercity PA in formato PDF



**NEL 2021 LA DOMANDA DI MODULI FV SUPERERÀ I 143 GW (+15%)**

SECONDO LE STIME DI PV INFO LINK, CINA, STATI UNITI, INDIA ED EUROPA GUIDERANNO LA CRESCITA COPRENDO IL 70% DEL TOTALE



Nel 2021, la domanda globale di pannelli fotovoltaici crescerà di circa il 15% e raggiungerà una capacità totale di 143,7 GW. La Cina, gli Stati Uniti, l'India e l'Europa traineranno la crescita del mercato fotovoltaico e rappresenteranno congiuntamente oltre il 70% della domanda mondiale. È questo quanto emerge dalla ricerca effettuata dalla società taiwanese PV InfoLink. Stando alla ricerca, la crescita per il prossimo anno sarà correlata principalmente a progetti che a causa del Covid-19 sono stati rimandati ma avrebbero dovuto essere completati nell'arco dell'anno in corso. Un segnale positivo viene anche dall'attuale domanda di pannelli fotovoltaici: entro la fine dell'anno, le spedizioni di moduli solari dovrebbero raggiungere i 126,2 GW. In particolare ci si aspetta che la Cina cresca del 20% mentre l'Europa, impegnata a rispettare l'accordo di Parigi, continuerà a vedere una forte crescita nella domanda. Il mercato statunitense dovrebbe registrare uno sviluppo della domanda superiore al 30%, crescita che in India si prevede raggiunga il 60%. Tutte queste crescite spingeranno la domanda di moduli verso i 100 GW.



# SUPER BONUS 110%

CONVIENE  
per davvero!

 **EnergyTime**  
efficientamento energetico

NUMERO VERDE

800 187-397



**SEI UN PROGETTISTA  
O UN INSTALLATORE?  
COLLABORA CON NOI**



**I NOSTRI SERVIZI**

- CONSULENZA A PROGETTISTI E INSTALLATORI
- FORMAZIONE
- MATERIALE IN PRONTA CONSEGNA
- COPERTURA CAPILLARE DEL TERRITORIO TRAMITE UNA RETE DI AGENTI PROFESSIONISTI DEL SETTORE
- SOLUZIONI PER ECOBONUS 110%, 65% E 50%
- ASSISTENZA POST VENDITA



SCANSIONA IL QR CODE E ISCRIVITI ALLA NEWSLETTER



**FV UTILITY SCALE: ENEL UNICA ITALIANA NELLA CLASSIFICA DEI MAGGIORI SVILUPPATORI**

LA MULTINAZIONALE HA SCALATO CINQUE POSIZIONI, DALL'OTTAVO POSTO DI FINE 2018 AL TERZO GRADINO DEL PODIO DELLO SCORSO ANNO, CON UNA BASE INSTALLATA DI OLTRE 3,6 GW

Enel è l'unica italiana nella classifica dei maggiori sviluppatori di impianti fotovoltaici utility scale. È quanto emerge dall'analisi di Wiki-Solar, secondo cui la multinazionale ha scalato ben cinque posizioni, dall'ottavo posto di fine 2018 al terzo gradino del podio dello scorso anno. Ad oggi l'azienda conta una base installata cumulata di 48 impianti per oltre 3,6 GW. Al primo e al secondo posto della top 36 si trovano invece la statunitense First Solar (72 impianti per 4,9 GWp) e Canadian Solar (196 impianti e 4,4 GW). Oltre alla già citata Enel, rientrano nella classifica altre dieci aziende europee, mentre sette sono di provenienza statunitense e altrettante di origine cinese. Bene anche l'India, rappresentata in classifica da sei gruppi.

**DAL MINISTERO DELL'INTERNO 497 MILIONI AI COMUNI PER EFFICIENTAMENTO ENERGETICO E SVILUPPO SOSTENIBILE**

IL 20 NOVEMBRE È STATO PUBBLICATO IN GAZZETTA UFFICIALE IL DECRETO CHE SBLOCCA NUOVE RISORSE PER GLI ENTI LOCALI E MIRA A FAVORIRE LO SVILUPPO DI IMPIANTI DA FONTI RINNOVABILI E OPERE DI RIQUALIFICAZIONE ENERGETICA

Il Ministero dell'Interno destina ai Comuni italiani, per l'anno 2021, contributi aggiuntivi pari a 497.220.000 euro per investimenti destinati a opere pubbliche, in materia di efficientamento energetico e sviluppo territoriale sostenibile. È stato infatti pubblicato sulla Gazzetta Ufficiale n.289 del 20 novembre il decreto dell'11 novembre del ministero dell'Interno che, in applicazione del comma 29-bis dell'art. 1 della legge 27 dicembre 2019, n. 160, sblocca nuove risorse per gli enti locali. Le risorse saranno assegnate ai comuni per investimenti destinati sia alla realizzazione di nuove opere pubbliche, che per ampliamenti di opere già previste e finanziate, in materia di: Efficientamento energetico, compresi interventi volti all'efficientamento dell'illuminazione pubblica, al risparmio energetico degli edifici di proprietà pubblica e di edilizia residenziale pubblica, nonché all'installazione di impianti per la produzione di energia da fonti rinnovabili. Sviluppo territoriale sostenibile, ivi compresi interventi in materia di mobilità, e interventi per l'adeguamento e la messa in sicurezza di scuole, edifici pubblici e patrimonio comunale e per l'abbattimento delle barriere architettoniche. Il comune beneficiario del contributo è tenuto a iniziare l'esecuzione dei lavori per la realizzazione delle opere pubbliche entro il 15 settembre 2021, sia nel caso di nuovi lavori che nel caso di ampliamenti di opere già previste e finanziate.

**SPAZIO INTERATTIVO**

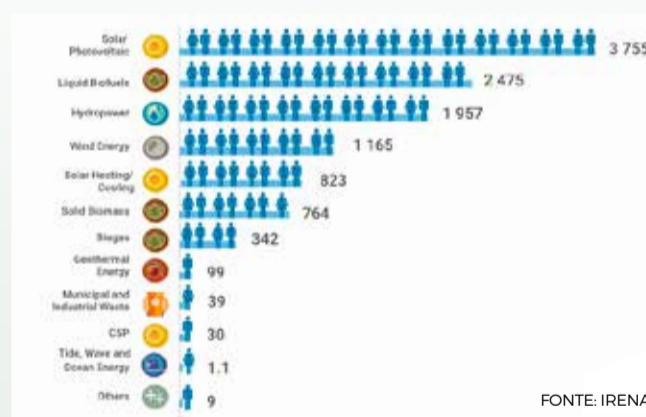
**Accedi al documento**

Inquadra il QR Code o clicca sopra per consultare il decreto pubblicato



**NEL 2019 IL FV HA DATO LAVORO A 3,8 MILIONI DI PERSONE (+4%)**

IL SOLARE HA COPERTO IL 33% DEI POSTI DI LAVORO COMPLESSIVI NEL COMPARTO DELLE FER



Nel 2019, il 33% della forza lavoro nel mercato delle energie rinnovabili è stata occupata nel fotovoltaico, per un totale di circa 3,8 milioni di lavoratori in tutto il mondo, in crescita del 4% rispetto all'anno precedente. È quanto emerge dalla settima edizione del report Renewable Energy and Jobs realizzato da Irena. Sempre nel 2019, il mercato delle rinnovabili in generale ha dato lavoro a circa 11,5 milioni di persone in tutto il mondo. L'Asia ha rappresentato il 63% del totale dei posti di lavoro nel mercato delle energie rinnovabili e, più

nello specifico, l'83% del totale globale dei posti di lavoro nel fotovoltaico per circa 3,1 milioni di persone. Alle sue spalle, il Nord America con il 6,5% di lavoratori nel fotovoltaico, l'Europa con il 4,4% e l'Africa con il 3,7%. Considerati congiuntamente, i 10 Paesi principali del mondo sono patria dell'87% della forza lavoro mondiale impiegata nel fotovoltaico, segno che lo sviluppo e la manifattura in questo mercato continuano a essere concentrati in pochi Stati. In Cina, che da sola copre oltre la metà dei lavoratori nel fotovoltaico del mondo, sono impiegati circa 2,2 milioni di persone. Degna di nota la performance dell'Unione Europea dove i posti di lavoro in ambito fotovoltaico sono cresciuti da 95.600 nel 2018 a 127.300 nel 2019. Secondo Irena, le rinnovabili possono sostenere un miglioramento dell'equilibrio di genere: le donne al momento coprono il 32% dei posti di lavoro. Questo settore inoltre può dar lavoro a più persone rispetto a quello delle energie fossili. Investendo 1 milione di dollari nelle rinnovabili, infatti, si creano in media circa 7,49 lavori a tempo pieno, quasi triplicando i 2,65 lavori che si creerebbero con lo stesso investimento nelle fonti fossili.

**SPAZIO INTERATTIVO**

**Accedi al documento**

Inquadra il QR Code o clicca sopra per leggere o scaricare il report "Renewable Energy and Jobs" in PDF



**SCEGLI IL MEGLIO PER IL TUO LAVORO**

Tubi - Raccordi - Flange  
Valvole - Saracinesche - Misurazioni  
Controllo - Pompe - Serbatoi  
Paratoie fluviali - Acquedotto  
Irrigazione - Piscine - Trattamento acque  
Condizionamento - Riscaldamento  
Antincendio - Enologia - Vapore  
Gas - Ceramiche - Rubinetterie  
Vasche - Box doccia - Scaldabagni  
Accessori bagno - Wellness  
Articoli per disabili - Caldaie - Radiatori  
Condizionatori - Fumisteria - Pannelli solari  
Edilizia - Lavorazione ferro per C.A.  
Coperture grecate - Pannelli coibentati  
Rivestimenti di facciate - Solai metallici  
Lattonerie e Accessori



*da*



**idrocentro**  
*troverai tutta la merce  
che ti occorre  
in pronta consegna!*



**IDROCENTRO**



**idrocentro**

Numero Verde 800 577385

email: [uffcomm@idrocentro.com](mailto:uffcomm@idrocentro.com)

info, orari e indirizzi su: [www.idrocentro.com](http://www.idrocentro.com)

SCANNERIZZA IL QR CODE  
E VISITA IL NOSTRO SITO



# Energia Italia®

Soluzioni per l'Indipendenza Energetica



Con  
**Energia Italia**  
scopri le  
opportunità  
dell'**Ecobonus**  
per il **fotovoltaico**.

Chiedi una consulenza all'**ENERGY Specialist**  
della tua regione.



commerciale@energiaitalia.info

0923 1885440 centralino

Richiedi una  
quotazione  
sul nostro  
sito shop  
rinnovato nella  
veste grafica,  
semplice  
e intuitivo



Vai su: [shop.energiaitalia.info](http://shop.energiaitalia.info)



**Energia Italia** il tuo distributore di fiducia per:

FOTVOLTAICO, CLIMATIZZAZIONE, SISTEMI DI ACCUMULO,  
SOLARE TERMICO, SCALDACQUA A POMPA DI CALORE, E-MOBILITY

## FOCUS ON



Fino al 15 dicembre 2020, supportando Fronius nella promozione dei prodotti per impianti residenziali, potrai accumulare un credito di 50€ ogni volta che installerai un impianto fotovoltaico di potenza fino a 10 kW con gli inverter FRONIUS PRIMO, FRONIUS SYMO e FRONIUS SYMO GEN24 PLUS.

/ REGISTRA  
/ CONNETTI  
/ GUADAGNA

**Fronius**

**50€**

PER OGNI INVERTER FRONIUS REGISTRATO E CONNESSO



... leggi la news su [www.energiaitalia.info](http://www.energiaitalia.info)

[energiaitalia.info](http://energiaitalia.info)



## #ATTUALITÀ E MERCATO

SOLARE B2B - DICEMBRE 2020

### TERNA: APPROVATO IL PIANO INDUSTRIALE 2021-2025

SUL TOTALE DEGLI INVESTIMENTI, PER 8,9 MILIARDI DI EURO, IL GRUPPO SI CONCENTRERÀ PRINCIPALMENTE SULLA TRANSIZIONE ENERGETICA



Giovedì 19 novembre 2020, il consiglio di amministrazione di Terna S.p.A. ha approvato il Piano Industriale 2021-2025. Come spiega una nota dell'azienda, il documento, presentato dall'amministratore delegato Stefano Donnarumma, punta a "confermare e rafforzare il ruolo centrale di Terna quale regista e abilitatore del sistema energetico italiano e della transizione energetica, principale realtà in grado di consentire al nostro Paese di raggiungere gli obiettivi del Green New Deal europeo e del Piano Nazionale Integrato

Energia e Clima, prima fra tutti la riduzione del 55% delle emissioni al 2030, per arrivare a zero emissioni al 2050". Le fondamenta su cui si basa il nuovo Piano sono quindi gli investimenti sostenibili nella rete di trasmissione nazionale, finalizzati all'integrazione delle fonti rinnovabili non programmabili e all'incremento della sicurezza e resilienza del sistema. Terna ha quindi deciso di imprimere una forte accelerazione agli investimenti nelle attività regolate in Italia, che nell'arco di Piano ammontano a 8,9 miliardi di euro, il livello più alto mai previsto da Terna per il nostro Paese, in crescita del 22% rispetto al piano precedente.

### NEL 2021 LA CAPACITÀ PRODUTTIVA DI MODULI DA 182 MM DI JA SOLAR, JINKO E LONGI TOCCHERÀ I 54 GW

MAGGIORI POTENZE ED EFFICIENZE, AFFIDABILITÀ, E VANTAGGI IN TERMINI LOGISTICI HANNO SPINTO I TRE PRODUTTORI AD AMPLIARE LA PRODUZIONE DI PANNELLI CON WAFER DI ULTIMA GENERAZIONE

Il prossimo anno la capacità produttiva di moduli fotovoltaici con wafer da 182 millimetri di JA Solar, JinkoSolar e Longi Solar dovrebbe raggiungere i 54 GW secondo quanto dichiarato dagli stessi produttori. Li Shaotang, senior product manager di Longi Solar, ha commentato: «Già nel 2018 l'industria voleva un modulo di dimensioni maggiori per aumentare la potenza. Tuttavia, dimensioni maggiori non significano necessariamente prestazioni migliori. Bisogna infatti considerare tanti step legati alla produzione, al trasporto, all'affidabilità e all'installazione. In linea di massima, i moduli da 182 mm, in termini di Lcoe, sono molto più performanti dei pannelli con wafer da 210 mm per minor costo del sistema, migliore capacità di generazione e affidabilità. Sono caratteristiche ottimali soprattutto in relazione alle grandi centrali fotovoltaiche a terra». «Migliorare la generazione di energia riducendo le perdite è uno dei modi per ridurre i costi generali di sistema», spiega Yu Hanbo, senior manager of Global Products di JinkoSolar. «Rispetto ai moduli da 210 mm, i pannelli da 182 mm possono ridurre il costo chiavi in mano di oltre 0,1 yuan al watt. Dal punto di vista dei costi BOS, questi prodotti possono garantire un risparmio di 2,6 centesimi di yuan al watt rispetto ai pannelli con wafer da 210 mm». Monsoon Wang, senior vice president assistant e senior product technician di JA Solar, ha aggiunto: «Con questi moduli l'efficienza può aumentare fino al 23,1%. Vanno poi considerati i vantaggi in termini logistici: per quanto riguarda il trasporto, ogni container per i moduli da 182 mm può caricare fino al 20% in più di watt. Si stima che, nel 2021, la capacità produttiva di cristallo, vetro e pellicola per i prodotti da 182 mm rappresenterà più del 50% del totale».



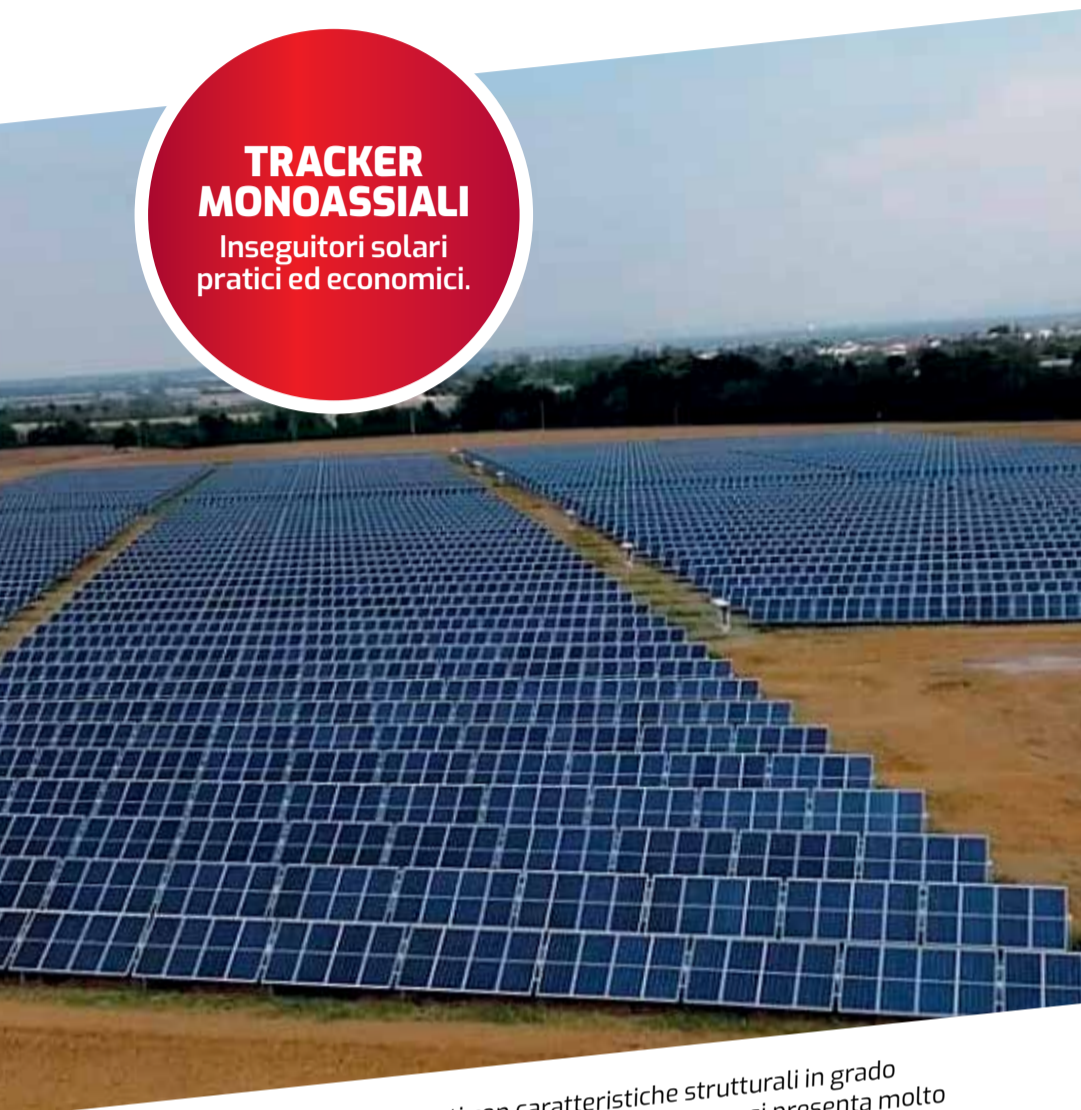
### COLDIRETTI ROVIGO: "NO A IMPIANTI FV SU TERRENI DESTINATI ALL'AGRICOLTURA"

SECONDO L'ASSOCIAZIONE, CHE A NOVEMBRE HA SCRITTO AI SINDACI DELL'AREA DEL POLESINE (VENETO), LE CENTRALI A TERRA RISCHIANO DI COMPROMETTERE LA VOCAZIONE AGRICOLA E RURALE

Coldiretti Rovigo ha scritto ai Sindaci dell'area del Polesine, in Veneto, per avviare un dialogo sul tema della realizzazione di impianti fotovoltaici a terra con l'obiettivo di contrastare il consumo del suolo. Nel Polesine si assiste allo sviluppo di numerosi progetti di realizzazione di importanti impianti fotovoltaici a terra che, secondo Coldiretti, rischiano di compromettere la vocazione agricola e rurale. Il presidente di Coldiretti Rovigo, Carlo Salvan, ha spiegato: «Sull'utilizzo delle energie da fonti rinnovabili, come associazione, siamo assolutamente d'accordo qualora si applichi previamente a quelle migliaia di metri quadri disponibili su tetti, parcheggi, aree produttive e commerciali, aree dismesse o comunque non idonee all'attività agricola, che possono rispondere a questa esigenza». Le preoccupazioni legate alla tematica del consumo del suolo hanno trovato anche la condivisione del presidente della Regione Veneto, Luca Zaia, e del ministro delle Politiche agricole, Teresa Bellanova, contrari a questi progetti. «Come Coldiretti Rovigo, siamo convinti che la terra destinata all'agricoltura debba rimanere tale, col principale scopo della produzione di cibo sano e di qualità, ancora più strategico in questo periodo pandemico, e non a progetti che sul territorio non lasciano alcunché, anzi, sottraggono buon terreno ed impoveriscono il sistema economico locale. Per questo confidiamo nel supporto delle amministrazioni locali e nella sensibilità di tutti coloro che condividono la tutela del nostro Polesine», ha concluso Carlo Salvan.

### TRACKER MONOASSIALI

Inseguitori solari  
pratici ed economici.



**TRACKER MONOASSIALI:** progettati con caratteristiche strutturali in grado di ottimizzare l'efficienza dei moduli fotovoltaici. La struttura si presenta molto robusta, con un perfetto equilibrio baricentrico che permette di limitare al massimo gli sforzi sul sistema meccanico. Il sistema di gestione e controllo è stato sviluppato in collaborazione con ABB.

### STRUTTURE PER COPERTURE

Semplici da montare,  
economicamente  
convenienti.



**STRUTTURE PER COPERTURE:** il nostro sistema di ancoraggio per tetti in lamiera grecata è l'ideale per chi è alla ricerca di una soluzione economica senza dover rinunciare alla qualità. Le staffe possono essere realizzate in acciaio inox o in acciaio zincato a caldo con rondella di appoggio in PVC. Questa tipologia di impianto fotovoltaico rappresenta un sistema di montaggio economico, semplice e veloce. Un sistema di fissaggio sicuro che può essere realizzato sia su nuove coperture, sia su coperture esistenti, senza comportare un incremento di carico oltre al peso dei pannelli fotovoltaici.

### STRUTTURE FISSE

Semplici ed economiche  
Elevata tolleranza  
di montaggio.



**NOVITÀ!**  
DISPONIBILI ANCHE IN COR-TEN,  
CON RAPPORTO QUALITÀ-PREZZO  
ANCORA PIÙ CONVENIENTE

**STRUTTURE FISSE:** realizzate su misura in base al Layout del committente. Vengono proposte soluzioni che permettono una elevata tolleranza di montaggio in modo da ridurre sensibilmente i costi relativi. Disponiamo di mezzi piantapalo con tecnologia GPS. Forniamo se richiesti attrezzature e maestranze specializzate per il montaggio in opera.

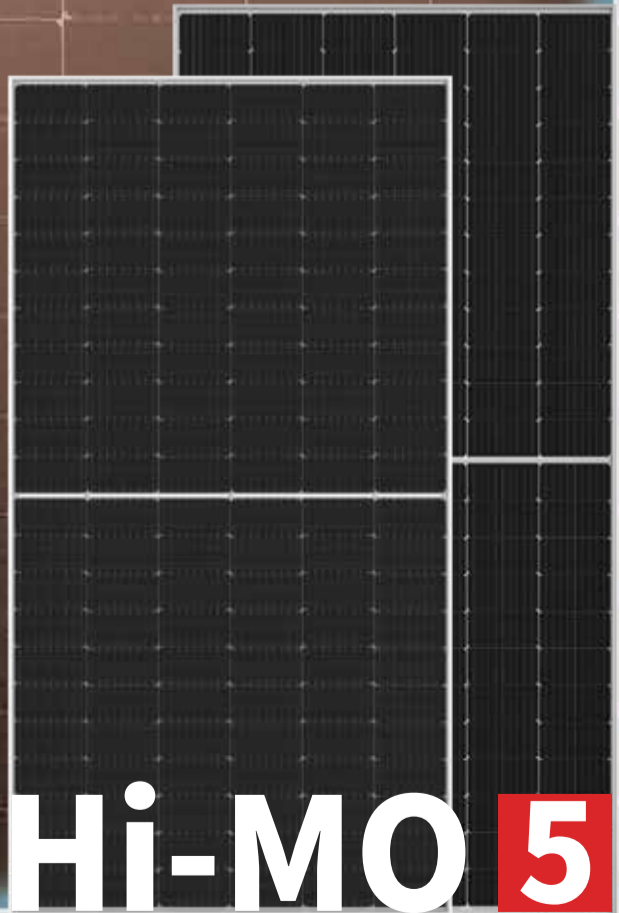
### PENSILINE FOTOVOLTAICHE

Altamente personalizzabili  
Con sistema di raccolta  
acque piovane senza  
l'utilizzo di  
sottocopertura.



**PENSILINE FOTOVOLTAICHE:** realizzate su misura in base alle esigenze progettuali con caratteristiche strutturali che tengono conto sia dei valori di carico (Neve - Vento - Sisma) sia delle scelte architettoniche. In particolare le nostre strutture permettono la raccolta delle acque meteoriche senza la necessità di inserire una sottocopertura, con conseguente miglioramento dell'efficienza produttiva. La progettazione BIM permette già in fase di preventivo di avere una visione fotorealistica dell'opera finita.

Shaping the future.  
Once again.



Hi-MO 5

## RISULTATI TRIMESTRALI

### TRINA SOLAR: NEI PRIMI 9 MESI DEL 2020 RICAVI A 3,01 MILIARDI DI DOLLARI (+18,6%)



Nei primi nove mesi del 2020, Trina Solar ha registrato ricavi per 19,93 miliardi di RMB (pari a 3,01 miliardi di dollari), per una crescita anno su anno del 18,6%. Solo nel terzo trimestre i ricavi sono stati pari a 7,38 miliardi di RMB (1,12 miliardi di dollari).

A febbraio Trina Solar ha presentato la serie di moduli ad alta potenza Vertex da 500 Wp. In soli cinque mesi, la potenza di questi moduli è stata portata da 500 Wp a oltre 600 Wp. A oggi la società ha ricevuto ordini per oltre 2 GW di moduli Vertex dai principali mercati di Europa, Asia, America Latina e Middle East. Tutti gli ordini domestici sono invece arrivati dai principali produttori di energia della Cina. Trina Solar si aspetta che la capacità produttiva totale di questi moduli arrivi a 22 GW entro la fine del 2020.

### NEL 3Q 2020 I RICAVI DI SOLAREEDGE TORNANO A CRESCERE GRAZIE ALLA SPINTA DALL'EUROPA

Dopo il calo generale registrato nel secondo trimestre a causa dell'emergenza sanitaria, nel terzo trimestre del 2020 SolarEdge torna a crescere e la spinta principale arriva dall'Europa. In particolare la società ha registrato ricavi per 338,1 milioni di dollari, in crescita del 2% rispetto ai 331,9 milioni del trimestre precedente anche se in calo del 18% rispetto ai 410,6 milioni registrati nella stessa finestra temporale dello scorso anno.

I ricavi relativi al business solare hanno raggiunto quota 312,5 milioni di dollari, in crescita dell'1% rispetto ai 310,1 milioni del trimestre precedente e in calo del 19% rispetto ai 387,8 milioni registrati nel 3Q del 2019. In totale SolarEdge ha fornito 153mila inverter (contro i 142mila del 2Q) e 3,3 milioni di ottimizzatori (erano 3,5 nel 2Q) per un volume totale pari a 1,4 GW. I ricavi relativi al mercato residenziale sono cresciuti a livello globale mentre quelli inerenti ad attività commerciali stanno ancora subendo il rallentamento causato dal Covid-19.

L'utile netto è stato pari a 65,9 milioni di dollari, segnando +26% rispetto al trimestre precedente (52,1 milioni) e +4% rispetto al 3Q del 2019 (63,6 milioni). Infine il flusso di cassa da attività operative è stato pari a 28,4 milioni di dollari, in calo rispetto ai 59,3 milioni del trimestre precedente (-52,11%) e anche dei 68,7 milioni dello stesso periodo dello scorso anno (-58,66%). SolarEdge ha infine fornito le stime relative al quarto trimestre dell'anno che si concluderà il 31 dicembre 2020. In particolare i ricavi dovrebbero attestarsi tra i 345 e i 365 milioni di dollari mentre quelli relativi ai prodotti solari dovrebbero raggiungere i 320-335 milioni. Il margine lordo per questi ultimi dovrebbe stare tra il 34% e il 36%.

### ENEL: NEL TRIENNIO 2021-2023, INVESTIMENTI NELLE FER PER 17 MILIARDI DI EURO

IL GRUPPO TRAGUARDERÀ, IN TOTALE, 60 GW DI CAPACITÀ INSTALLATA DA FER ENTRO I PROSSIMI TRE ANNI



SPAZIO INTERATTIVO

Accedi al documento

Inquadra il QR Code o clicca sopra per leggere il documento pubblicato dal Gruppo Enel



Nel triennio 2021-2023, Enel prevede di investire direttamente circa 38 miliardi di euro, di cui la metà sarà dedicata alla Global Power Generation. È quanto si legge nel piano strategico pubblicato dal Gruppo e riferito al triennio 2021-2023. In particolare, Enel prevede di investire in rinnovabili 16,8 miliardi di euro. Di questi, 15,7 miliardi saranno destinati allo sviluppo di oltre 15,4 GW di nuova capacità. In totale si arriverà a una capacità installata da fonti rinnovabili su base consolidata di 60 GW entro il 2023 (+33% rispetto al 2020). Tramite gli investimenti in rinnovabili, la capacità di nuova realizzazione dovrebbe raggiungere circa 19,5 GW, in aumento del 40% rispetto al piano precedente. Oltre il 90% degli investimenti di Enel saranno in linea con gli Obiettivi di sviluppo sostenibile delle Nazioni Unite. Il piano strategico pubblicato dal Gruppo comprende anche una vision al 2030. In totale Enel prevede di mobilitare investimenti per 190 miliardi di euro tra il 2021 e il 2030, promuovendo la decarbonizzazione, l'elettrificazione dei consumi e le piattaforme per creare valore condiviso e sostenibile per tutti gli stakeholder e redditività di medio e lungo periodo.



## REGALGRID E ANCI VENETO INSIEME PER LO SVILUPPO DI NUOVE COMUNITÀ ENERGETICHE

SONO STATI GIÀ INDIVIDUATI NOVE COMUNI VENETI PER LA REALIZZAZIONE DI NUOVI PROGETTI. NELLA SECONDA FASE SPAZIO ALLO STUDIO DI FATTIBILITÀ, MENTRE IL TERZO STEP PREVEDE ATTIVITÀ DI FORMAZIONE DEDICATI AGLI ENTI COMUNALI E AGLI INSTALLATORI



Regalgrid Europe e Associazione Regionale dei Comuni del Veneto hanno firmato un accordo per un nuovo progetto finalizzato a promuovere la nascita di comunità energetiche. L'accordo prevede il supporto dei comuni, da parte di Regalgrid Europe, nel percorso di costituzione delle rispettive comunità energetiche. Si è già concretizzata la prima fase di questo percorso con l'individuazione, da parte di Anci Veneto, dei comuni in cui avviare il progetto pilota. I nove comuni sono: Treviso e Preganziol (provincia di Treviso), Meolo (provincia di Venezia), Granze (provincia di Padova), Polesella (provincia di Rovigo), Feltre e Valle di Cadore (provincia di Belluno), Valeggio sul Mincio (provincia di Verona) e Bassano del Grappa (provincia di Vicenza). Nella seconda fase del percorso Regalgrid Europe si occuperà dello sviluppo dello studio di fattibilità delle singole comunità energetiche comunali; per ognuna di esse verrà studiata la configurazione e la comunicazione fra diversi asset energetici esistenti o di successiva installazione, con gli edifici e le entità abitative e lavorative per progettare al meglio la struttura delle comunità energetiche. Ci sarà anche una terza fase, in cui Regalgrid Europe e Anci Veneto imposteranno attività di formazione per guidare i comuni e gli installatori locali.

## ENFINITY GLOBAL APRE A MILANO LA SEDE ITALIANA

L'AZIENDA PUNTA AD AMPLIARE IL PERSONALE CON NUOVE FIGURE TRA CUI BUSINESS DEVELOPERS, INGEGNERI E AVVOCATI

La società statunitense Enfinity Global ha aperto a Milano la sua sede italiana, che si trova in via San Raffaele 1. L'azienda è attualmente alla ricerca di personale da unire al suo team internazionale (in particolare business developers, ingegneri e avvocati) così come di business partner per lo sviluppo di progetti in Italia. L'organizzazione italiana è guidata da Alessandro Ceschiati nel ruolo di head of business development. Il management di Enfinity Global, che opera nel finanziamento, nella costruzione e nella gestione di impianti di energia rinnovabile in tutto il mondo con oltre 10 GW realizzati, ha importanti piani di sviluppo anche per il mercato italiano.

## TAR BASILICATA: SÌ A IMPIANTO FOTOVOLTAICO DA 20 MW

ANNULLATO IL PROVVEDIMENTO CON CUI LA REGIONE BLOCCAVA LA REALIZZAZIONE DI UNA CENTRALE NEL COMUNE DI FERRANDINA DA PARTE DELLA SOCIETÀ MARA SOLAR SRL

Il TAR Basilicata ha annullato il provvedimento con cui la Regione aveva dichiarato improcedibile l'istanza di rilascio dell'autorizzazione unica ex art. 12 D.Lgs. 387/2003 per la costruzione e l'esercizio di un impianto fotovoltaico della potenza di circa 20 MW da realizzare nel Comune di Ferrandina da parte della società Mara Solar Srl.

Ad assistere in giudizio Mara Solar sono stati lo studio Watson Farley & Williams (WFW), con il partner Tiziana Manenti e l'associato Gianluca Di Stefano.

Il provvedimento della Regione Basilicata era basato, in particolare, sull'assunto che la proposta progettuale presentata dovesse essere considerata unitariamente ad altre istanze, con il raggiungimento di una potenza totale "cumulata" eccedente il limite di 20 MW previsto dalla normativa lucana.

Il TAR Basilicata, con sentenza n. 721 del 16 novembre 2020, ha accolto le tesi sostenute da Mara Solar e WFW e riconosciuto l'illegittimità dell'operato della Regione Basilicata. Dopo una ricostruzione del quadro normativo di riferimento e dei più recenti principi enunciati dalla Corte Costituzionale in tema di limiti regionali al principio di massima diffusione delle fonti di energia rinnovabile, il TAR, in particolare, ha ritenuto non applicabile la fattispecie dell'artato frazionamento nell'analisi di plurime istanze, in assenza di "un preciso referente normativo".

Il TAR ha inoltre qualificato non manifestamente infondata per "contrasto con la Costituzione e con il diritto euro unitario" la questione di legittimità costituzionale del limite di 20 MW previsto dalla normativa regionale.

# SAJ

## R5 ROOFTOP ON-GRID SOLAR INVERTER

Soluzione Per Il Monitoraggio Dei Consumi Sulle 24 Ore Già Disponibile



Solar Congress 2019



2018



Monofase da 0,7 a 8 kW; Trifase da 3 a 20 kW

Monitoraggio dei consumi h24

### SAJ Electric Europe BV

Maagdenstraat 44, 9600 Ronse

www.saj-electric.com

southern.eu@saj-electric.com



Speciale  
Superbonus 110%

## Fotovoltaico a 360° con cessione del credito

- ✓ Moduli FV SENECSolar
- ✓ Accumulo ibrido SENECHome V3
- ✓ Soluzione energetica SENECloud
- ✓ Ricarica elettrica SENEWallbox

SENEC ti offre un pacchetto FV completo con cessione del credito.

Per saperne di più, inquadra il QR code e fissa un appuntamento telefonico con il nostro reparto commerciale.



# SENEC



#NEWS

SOLARE B2B - DICEMBRE 2020

## QCELLS LANCIA IL CONTEST "L'ESPERTO FOTOVOLTAICO 2020" DEDICATO AGLI INSTALLATORI

QCells presenta la prima edizione degli "Italian Photovoltaic Award", contest rivolto agli installatori e finalizzato a decretare "l'Esperto fotovoltaico 2020" QCells. Il concorso è aperto a tutti gli impianti fotovoltaici installati da professionisti accreditati utilizzando moduli QCells con tecnologia Q.Antum DUO (linea Q.Peak DUO G5 e successivi). Gli impianti da candidare devono inoltre essere connessi alla rete di distribuzione nazionale. Per iscriversi al concorso è necessario fornire alcune foto contestualizzate dell'installazione, i seriali dei moduli installati e i dati di resa energetica nel periodo tra il 1° novembre 2019 e il 31 ottobre 2020, forniti in termini numerici o come screenshot del sistema di monitoraggio installato. Su eventuale richiesta, per le migliori installazioni sarà necessaria la firma di una liberatoria del cliente finale per la verifica delle dichiarazioni riportate dall'installatore. La registrazione può essere effettuata dal cliente finale indicante l'installatore realizzatore o viceversa dall'installatore per conto del cliente finale. È possibile candidare gli impianti dal 3 novembre al 13 dicembre 2020. Ai fini del concorso l'Italia viene suddivisa in sei zone di riferimento, stabilite in funzione dei dati storici di irraggiamento e radiazione solare media: per ciascuna di esse verrà assegnato un premio per l'impianto più performante (un buono Amazon del valore di 400 euro) al migliore professionista capace di realizzarlo. Inoltre le immagini dei migliori 20 impianti pervenuti da tutta Italia, selezionate dall'ufficio marketing centrale di QCells, parteciperanno al contest "la Grande Bellezza" per il quale una giuria di esperti assegnerà un punteggio valutandone l'impatto estetico, la soluzione impiantistica e il suo impatto sull'edificio e paesaggio circostante. In palio un premio (una gift card Amazon del valore di 1.000 euro) per l'installatore e il suo cliente.



## FRONIUS: CON LA APP SOLAR.START, INVERTER ATTIVO IN TRE MOSSE



Con la nuova applicazione Fronius Solar.Start, la messa in servizio degli inverter Fronius diventa rapida e immediata. Gli installatori dovranno effettuare solamente tre passaggi che consentiranno loro di connettere gli inverter alla rete internet dei clienti, creare e configurare gli impianti sul portale Solar.web per attivare il monitoraggio, e infine registrare gli inverter per eventualmente estenderne subito la garanzia. La nuova applicazione è compatibile con tutti gli inverter Fronius, sia della gamma SnapInverter sia della nuova generazione Fronius GEN24 Plus. La app è scaricabile dagli app store Android e iOS ed è utilizzabile da qualsiasi dispositivo mobile (smartphone o tablet) connesso ad internet. Inoltre le app consentono di beneficiare dell'assistenza tecnica della casa madre in fase di installazione e manutenzione direttamente dai propri smartphone.

## GOODWE: CON PLUS+ ESTENSIONE A 10 ANNI DELLA GARANZIA DEGLI INVERTER



GoodWe Europe offre ai partecipanti della sua nuova iniziativa Plus+ un'estensione a 10 anni della garanzia degli inverter on-grid fino a 20 kW senza costi aggiuntivi oltre a un training esclusivo. Plus+ è un programma formativo dedicato agli installatori residenti nell'area EMEA. L'obiettivo è quello di consolidare la professionalità e l'assistenza post vendita dei professionisti con cui GoodWe collabora. La presentazione del progetto è stata ben accolta dal mercato fotovoltaico e ha «attirato l'attenzione di consolidati professionisti del comparto», ha dichiarato Ali Bouattour, technical director di GoodWe Europe.





## ELETTRA INVESTIMENTI REALIZZERÀ UN IMPIANTO FV DA 1,3 MWP

Elettra Investimenti S.p.A. ha raggiunto un accordo con la Frascold S.p.A. di Rescaldina (Milano) per la realizzazione di un impianto fotovoltaico da 1,3 MWp, di cui 345 kWp su pensiline parcheggio. Frascold S.p.A. è il terzo produttore mondiale di compressori per l'industria della refrigerazione e del condizionamento dell'aria. L'azienda conta oltre 200 dipendenti e dispone di uno stabilimento industriale con superficie coperta di 30.000 metri quadrati. L'impianto fotovoltaico verrà realizzato in modalità Esco con la formula Impresa Solare di Elettra Investimenti. In questo modo Frascold si è assicurata una produzione minima contrattualmente garantita di 1,3 GWh annui di energia pulita per soddisfare i propri autoconsumi, senza sostenere alcun investimento per la progettazione e la realizzazione dell'impianto nonché per la sua successiva manutenzione ordinaria e straordinaria, già compresi per l'intera durata del contratto pari a 12 anni. I ricavi complessivi attesi per Elettra Investimenti dal contratto sottoscritto con Frascold sono pari a circa 2,43 milioni di euro.

## DISPONIBILE IL MICROFOTOVOLTAICO DI ONE WAY ENERGY



È disponibile sul mercato il sistema microfotovoltaico plug & play proposto da One Way Energy. Questa tecnologia nello scorso agosto è stata regolamentata da una delibera dell'Autorità di regolazione per energia reti e ambiente (Arera) con l'obiettivo di semplificare le regole per impianti alimentati da fonti rinnovabili al di sotto degli 800 watt. Il microfotovoltaico è inoltre svincolato da qualsiasi richiesta o permesso alle autorità comunali competenti in urbanistica ed edilizia privata, basta una semplice "comunicazione di utilizzo" da inviare al Distributore di Rete competente. Il sistema plug & play immette energia elettrica nel circuito domestico, tramite una normale connessione spina-presa. Il prodotto viene attivato dall'utente stesso inserendo la spina in dotazione in una comune presa domestica dedicata, senza dover richiedere preventivamente alcuna autorizzazione al distributore di energia elettrica. Ogni elemento One Way è autonomo e produce da 230 a 300 kWh/anno.

Guarda il video

Inquadra il QR Code o clicca sopra per guardare una video presentazione del microfotovoltaico Plug & Play



## DA DYNAMO ENERGIES UNA CAMPAGNA DI CROWDFUNDING PER IL FOTOVOLTAICO 3D

Dynamo Energies ha lanciato una campagna di equity crowdfunding per sostenere i suoi progetti più innovativi nel mondo del fotovoltaico e nella produzione di energia pulita. I prodotti Dynamo utilizzano un fotovoltaico 3D dove i moduli sono posizionati in modo da recepire al meglio i raggi da più direzioni attraverso l'uso di collettori solari tridimensionali. In questo modo si punta ad incrementare l'efficienza energetica in maniera significativa, con la possibilità inoltre di stoccare l'energia in esubero. Queste strutture traggono anche il meglio dal design italiano, adottando linee eleganti e forme e nomi evocativi come Monolite, Piramide e Dodecaedro. In questo modo i prodotti sono progettati per offrire un valore aggiunto in un contesto abitativo o aziendale, incrementando la funzionalità e donando indipendenza energetica e bellezza, grazie allo stile unico che li contraddistingue. «Si tratta quindi di macchine che consentono di rispettare l'ambiente, essere autonomi e ottimizzare consumi e costi, monitorando anche da smartphone in tutta comodità i livelli di produzione e stoccaggio» spiega Amerigo Della Pina, founder e presidente dell'azienda. Dynamo Energies è un progetto di Verde21, società benefit che ha come priorità la responsabilità ambientale, intesa come impegno concreto a salvaguardare e proteggere le risorse e gli equilibri del pianeta.



## L'orgoglio della Famiglia Solar-Log Base



## Adattabile, funzionale ed economico: Solar-Log Base.

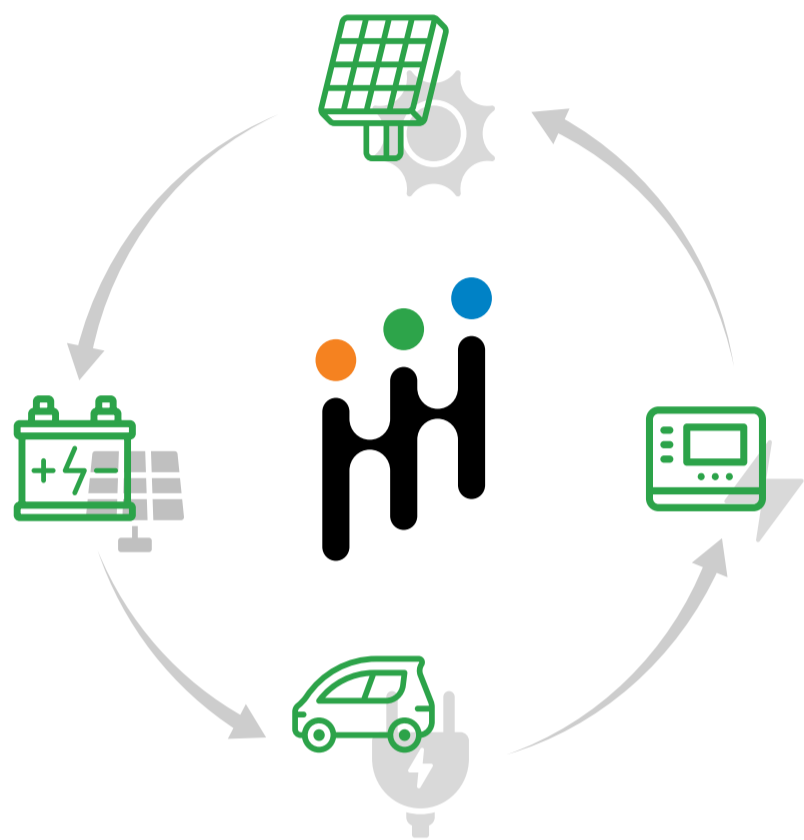
Solar-Log Base è il nuovo standard per il monitoraggio fotovoltaico, gestione dell'energia a 360° e su misura per le tue esigenze.

### La nostra soluzione - il tuo punto di forza

- Facile installazione plug and play
- Comunicazione garantita grazie a numerose interfacce
- Funzioni espandibili tramite licenze software
- Funzionamento secondo i Performance Management Standard sia per grandi che piccoli impianti
- Monitoraggio integrato ed automatico per la verifica della comunicazione
- Compatibile con la maggior parte dei componenti elettrici sul mercato



**Una squadra di professionisti  
per le migliori soluzioni  
di efficienza energetica**



Scarica il catalogo ENERGIE RINNOVABILI 2020 e scopri il nuovo eCommerce [www.marchiol.com](http://www.marchiol.com)



## SOLARWATT: SUPERATI I TEST SUL DETERIORAMENTO DEI MODULI FV CAUSATO DA LUCE E TEMPERATURA

I moduli fotovoltaici Solarwatt hanno superato i test di comparazione Benchmark LeTID che valutano il deterioramento causato da luce e temperatura. Le prestazioni dei pannelli Vision 60M e Vision 60M style non sono infatti mai scese al di sotto dell'1,81%.

Le aziende produttrici di impianti fotovoltaici stanno affrontando la problematica dell'impatto del fenomeno LeTID sulle celle Perc che può verificarsi nei primi mesi fino ai primi anni dopo l'installazione e in alcuni casi provoca una riduzione della potenza dei moduli fino al 10%. Il LeTID è un processo reversibile e dopo un certo tempo le prestazioni tornano quasi alla normalità.

Secondo le norme elettrotecniche internazionali IEC, è prevista l'introduzione di un ulteriore test per il LeTID, il CD IEC 61215-1: Ed.2.0. Solarwatt è uno dei primi produttori ad aver già sottoposto i propri moduli fotovoltaici a questo esame.



### ATTIVITÀ FORMATIVE E TRAINING - CALENDARIO 2020

AZIENDA	CONTENUTI E LINK
Italia Solare	<a href="#">Forum Italia Solare</a>
VP Solar	<a href="#">I meccanismi delle comunità energetiche</a>
Energia Italia	<a href="#">Energy Webinar Q Cells</a>
SMA	<a href="#">La nuova soluzione di SMA per il Superbonus</a>
Coenergia	<a href="#">Sunny Boy Storage e LG Chem in collaborazione con SMA</a>
Memodo	<a href="#">"Inverter ibridi e dimensionamento accumulo in collaborazione con Sungrow"</a>
Huawei	<a href="#">Superbonus 110%: soluzioni e prodotti per il fotovoltaico</a>
MC Energy	<a href="#">Ecobonus 110%: tre cose da controllare prima di iniziare</a>
Anie	<a href="#">Il tetto fotovoltaico come asset dell'impresa</a>
Fronius	<a href="#">L'Ecobonus e i sistemi di accumulo Fronius</a>
Kostal	<a href="#">Ecobonus 110% &amp; Covid-19</a>
Memodo	<a href="#">SolarEdge: soluzioni storage</a>
Coenergia	<a href="#">Sungrow serie CX</a>
Fronius	<a href="#">Fronius GEN24 e BYD: messa in servizio</a>
MC Energy	<a href="#">Ecobonus 110%: Vincoli e abusi, come uscirne</a>
SMA	<a href="#">Superbonus 110%: soluzioni e prodotti per il fotovoltaico</a>
Ok Group	<a href="#">"Le Soluzioni Huawei per Revamping negli Impianti Commerciali e Focus sul Servizio di Diagnosi Intelligente Curva I-V"</a>
SMA	<a href="#">La nuova soluzione di SMA per il Superbonus</a>
SMA	<a href="#">"SMA 110 Energy Solution - Le pompe di calore Vaillant nella Smart Home SMA: webinar avanzato per gli installatori"</a>
MC Energy	<a href="#">Ecobonus 110%: Vincoli e abusi, come uscirne</a>

## SOLAR-LOG: CON I NUOVI SISTEMI DI MONITORAGGIO, PLASTICA A -90%



Grazie alla nuova generazione di hardware, i sistemi di monitoraggio Solar-Log utilizzano minime quantità di plastica. L'azienda ha infatti dichiarato di aver tagliato del 90% l'utilizzo della plastica, passando dai 370 grammi dei vecchi datalogger a 51 grammi nei nuovi Solar-Log Base.

“Si tratta di un enorme successo”, si legge in una nota dell'azienda, “ma non ci fermeremo qui: continueremo a lavorare per migliorare l'impatto delle nostre soluzioni sull'ambiente”.

## SULLA SEDE DI CARIOCA A TORINO UN IMPIANTO FV DA 500 KWP CON MODULI SUNPOWER E INVERTER FIMER

A Settimo Torinese (TO) è stato completato un impianto fotovoltaico da 500 kWp sui tetti della sede di Carioca, azienda leader nella produzione di articoli per scrivere, disegnare e colorare. Maxeon Solar Technologies, azienda che gestisce il marchio Sunpower, ha fornito i moduli. In particolare, l'impianto conta 1.248 pannelli solari SunPower Performance installati su una superficie di 2.574 metri quadrati. I moduli, inoltre, sono allacciati a cinque inverter Fimer. Ogni anno l'impianto dovrebbe produrre circa 524 MWh di energia pulita. La sede di Carioca potrà così risparmiare 57mila euro annui in bolletta. L'impianto è stato progettato e installato dall'EPC IM-EL Osasio, installatore Premier Partner di Sunpower dal 2017. I moduli Performance sono stati scelti in quanto possono produrre fino all'8% in più di energia nel corso dei 25 anni rispetto a un pannello tradizionale, grazie all'innovativo design delle celle.



Per consultare il calendario in continuo aggiornamento inquadra il QR CODE o cliccaci sopra



DATA	LOCALITÀ
01/12/20	online
01/12/20	online
01/12/20	online
01/12/20	online
02/12/20	online
02/12/20	online
03/12/20	online
03/12/20	online
03/12/20	online
04/12/20	online
04/12/20	online
09/12/20	online
10/12/20	online
10/12/20	online
10/12/20	online
11/12/20	online
11/12/20	online
15/12/20	online
17/12/20	online
17/12/20	online



**Soluzione Residenziale FusionSolar Smart PV**

# AI BOOST

## Costo Ottimale dell'Elettricità & Sicurezza Attiva

Protezione Attiva da Arco Elettrico

Stringa Intelligente ESS con Ottimizzazione Energetica

Batteria Ready con Potenza x2

Soluzione a Taglia Unica






SUN2000  
-450W-P

SUN2000  
-2-6KTL-LT

SUN2000  
-3-10KTL-M1

LUNA2000  
-5/10/15-S0





MATEVŽ KASTELIC,  
COUNTRY MANAGER ITALIA DI BISOL

LA STRATEGIA DI BISOL GROUP PER IL 2021 PREVEDE IL RINNOVAMENTO DELLE LINEE DI PRODUZIONE E NUOVI ACCORDI COMMERCIALI CON ALCUNE UTILITY ATTIVE IN ITALIA PER BENEFICIARE DELLA MAXIAGEVOLAZIONE. «CI ASPETTIAMO UN PICCO DI VENDITE NEI PRIMI TRE MESI DEL PROSSIMO ANNO», SPIEGA MATEVŽ KASTELIC, COUNTRY MANAGER PER L'ITALIA DEL GRUPPO, «NON SOLO PER QUANTO RIGUARDA LE NUOVE INSTALLAZIONI, MA ANCHE PER LA SPINTA DALLE ATTIVITÀ DI REVAMPING»



# INNOVAZIONE, PARTNERSHIP E SUPERBONUS: “COSÌ CI PREPARIAMO AL BOOM”

**B**isol Group si prepara ad affrontare un primo trimestre del 2021 molto intenso.

Le opportunità di business offerte in Italia dal Superbonus, che l'azienda intende sfruttare grazie in particolare alla collaborazione con distributori e utility, dal Decreto FER e dalle attività di manutenzione sul parco installato, sono tra gli aspetti che Bisol reputa vincenti in chiave vendite per il prossimo anno. A ciò si aggiungono gli interventi che l'azienda apporterà alle linee produttive per il rinnovamento della gamma di moduli fotovoltaici, a cui Bisol affianca anche i sistemi di montaggio con l'obiettivo di offrire ai propri clienti un unico pacchetto e ottimizzare, così, tempi e costi d'installazione. Ne abbiamo parlato con Matevž Kastelic, country manager per l'Italia del gruppo.

**Per il mercato del fotovoltaico, il 2020 è un anno che verrà ricordato in particolare per due aspetti: il rallentamento nei mesi del lockdown, e il fermento intorno al Superbonus. Che impatto hanno avuto questi due fenomeni sulla vostra attività?**

«Il lockdown non ci ha rallentati in maniera importan-

te, anzi, praticamente non abbiamo sentito gli effetti sulle vendite. Il ritmo dei nostri distributori in Italia è infatti rimasto costante per tutto l'anno. E anche a livello globale chiudiamo l'anno con una crescita del 20% delle vendite grazie in particolare alla spinta di Paesi tra cui Francia, Belgio, Olanda e Slovenia. Tornando al mercato italiano, il Superbonus avrà invece un impatto significativo sulla nostra attività, soprattutto a partire dai primi mesi del 2021».

**In che modo?**

«Bisol Group in Italia si rivolge in particolare al segmento di impianti di taglia residenziale e commerciale. Per cogliere al meglio le opportunità del Superbonus, ma anche delle comunità energetiche, oltre a rafforzare la collaborazione con i nostri attuali distributori stiamo siglando delle partnership con alcune utility per aumentare la penetrazione dei nostri prodotti in alcuni specifici ambiti, come ad esempio quello dei condomini».

**Quali sono le motivazioni che hanno spinto le utility a scegliere i vostri moduli?**

«Abbiamo una storia di 15 anni e puntiamo molto sul concetto del Made in Europe, che da sempre ci permette di differenziarci dalla concorrenza. Un altro aspetto che colpisce è legato alle garanzie di resa e produzione che offriamo con i nostri moduli. Questo è un plus importantissimo soprattutto nel segmento dei piccoli impianti, dove c'è una maggiore attenzione e sensibilità da parte degli installatori alla qualità e all'affidabilità dei prodotti. In ambito residenziale i moduli devono lavorare al top delle performance per tutto il ciclo di vita dell'impianto, perché l'installazione fotovoltaica è al centro di un sistema multi energia molto più complesso

## La scheda

**Ragione sociale:** Bisol Group d.o.o.

**Indirizzo sede:** Latkova vas 59 A  
3312 Prebold (Slovenia)

**Telefono:** +386 (0)3 703 22 50

**Mail:** info@bisol.com

**Sito:** https://www.bisol.com

**Fatturato previsto nel 2020 a livello mondiale:** +15% sul 2019

**Vendite 2019 in Italia:** 26 MW

**Previsioni vendite 2020 in Italia:** 30 MW

**Obiettivo 2021 in Italia:** 45 MW

che può essere caratterizzato da diversi dispositivi per il risparmio energetico tra cui storage, colonnine di ricarica e pompe di calore. Proprio per questo, alle utility proponiamo il nostro modulo Supreme».

**Perché proprio questi moduli?**

«Perché hanno tutti i plus richiesti dai nostri partner. Questi moduli sono disponibili per il mercato italiano da febbraio 2020 e sono particolarmente apprezzati. Tra i punti di forza dei nuovi pannelli ci sono la garanzia del 100% sulla potenza di uscita per 25 anni ed i 25 anni di garanzia sul prodotto. I moduli possono raggiungere una potenza di 320 Watt e sono in grado di resistere a fenomeni tra cui PID e LID. L'azienda ha inoltre migliorato i coefficienti di temperatura. Ma i loro vantaggi non si concludono con garanzie e prestazioni superiori. Ogni pannello è infatti dotato di codice QR individuale attraverso cui sarà possibile accedere

*«All'inizio del 2021 le nostre linee di produzione verranno nuovamente rinnovate per poter implementare la produzione dei moduli con celle di nuova tecnologia M6 half cut multi bus bar. Ne sono un esempio i nuovi moduli Duplex con le potenze fino a 605 Wp»*



alla sua carta di identità completa: le curve I-V, i dati di flash test, i test EL e i materiali utilizzati, il personale coinvolto nel processo di fabbricazione e il certificato personalizzato del controllo qualità. Abbiamo inoltre progettato e sviluppato un nuovo packaging creativo che condivide con i nostri clienti contenuti interessanti e informativi sul fotovoltaico e sulle rinnovabili in generale. C'è infine anche un beneficio per il cliente finale che può ricevere un premio in denaro da Bisol direttamente sul suo conto corrente attraverso il programma Bisol Supreme Cashback».

#### Tornando al Superbonus, come intendete cogliere le opportunità offerte?

«L'anno prossimo, tra gennaio e febbraio, avvieremo una nuova campagna marketing per raggiungere in particolare la clientela finale. Vogliamo utilizzare il canale dei magazine specializzati per riuscire ad arrivare ai nostri clienti e portare il nostro messaggio dentro le case degli italiani».

#### C'è spazio per poter crescere sfruttando la maxi agevolazione?

«Sicuramente sì: ci sono tantissimi tetti e tanti clienti finali a cui proporre l'installazione dell'impianto fotovoltaico».

#### Come cambia la vostra strategia di vendita?

«Continueremo a lavorare in stretta collaborazione con i nostri distributori partner, tra cui Marchiol, Sonepar, Baywa r.e., P.M. Service, Voltaia ed Electra, per raggiungere in modo capillare gli installatori attivi sul territorio. E continueremo a sviluppare, attraverso i continui investimenti in ricerca e sviluppo, le migliori soluzioni tecnologiche».

#### In che modo?

«Miglioriamo continuamente il nostro lavoro e portiamo le novità più rilevanti del fotovoltaico nella nostra produzione Bisol, situata in Slovenia. All'inizio del primo trimestre del 2021, Bisol inizierà la produzione dei nuovi moduli fotovoltaici della serie Duplex con le innovative celle M6 a tecnologia half-cut multibusbar di dimensioni maggiori e con nove bus bar. Questi moduli fotovoltaici ad alta efficienza saranno disponibili nelle versioni da 120 e 144 celle con una potenza nominale massima di 380 Wp e 455 Wp rispettivamente. Oltre a questo, verrà realizzato anche un modulo fotovoltaico completamente nuovo ad altissima potenza, da 605 Wp».

#### Quali sono i fenomeni di cambiamento più importanti nei segmenti di mercato che più vi riguardano?

«Sicuramente l'alta efficienza e potenza. In ambito residenziale e commerciale gli installatori sono molto più orientati verso prodotti monocristallini con potenze superiori ai 330 Watt ed efficienze di conversione che hanno largamente superato il 19%. Anche per questo crediamo che dal prossimo anno la tecnologia policristallina sparirà, e resterà in auge solo per gli interventi di revamping».

#### Per quale tipologia di impianti avete lavorato meglio quest'anno e con quali prodotti?

«Abbiamo lavorato molto bene con i moduli monocristallini ad alta efficienza: il modulo più venduto è senz'altro il Bisol Premium 330 Wp. Anche il modulo monocristallino Bisol Supreme ha avuto un ottimo riscontro per le nuove realizzazioni e su tutti i mercati del gruppo».

#### E per quanto riguarda il revamping?

«Nel 2020 in Italia abbiamo sostituito intorno a 10 MW di moduli su impianti in Conto Energia, soprattutto per le piccole taglie. Per questi interventi proponiamo i nostri moduli monocristallini da 320 Watt e policristallini da 280 Watt, grazie in particolare alle certificazioni che possiamo garantire».

#### Come chiudete il 2020 in termini di vendite di moduli in Italia?

Quest'anno nonostante la situazione abbiamo venduto attorno al 10% in più rispetto all'anno scorso. Chiudiamo il 2020 con quasi 30 MW di moduli venduti in tutta Italia».

#### E per quanto riguarda i ricavi?

«A parità di vendita, i ricavi per il mercato italiano sono in leggero calo a causa della flessione dei prezzi dei moduli che si è registrata a livello globale».

#### Quanto coprono vendite e ricavi in Italia sul totale del gruppo?

«Da cinque anni le vendite dei moduli in Italia oscillano tra il 10 e il 20% sul totale del gruppo. Quest'anno in particolare le vendite in Italia sono state circa il

## ASCOLTA MATEVŽ KASTELIC CON LA REALTÀ AUMENTATA



INQUADRA LA FOTO CON L'APPLICAZIONE SOLARE B2B (DISPONIBILE SU GOOGLE PLAY E APP STORE) PER VEDERE UN ESTRATTO DELL'INTERVISTA



### «Tra gennaio e febbraio avvieremo una nuova campagna marketing focalizzata sul Superbonus per raggiungere in particolare la clientela finale interessata»

12% sul totale».

#### Guardando al prossimo anno, quali sono gli obiettivi di vendita per il nostro Paese?

«Prevediamo una buona spinta nel 2021 grazie in particolare alle opportunità offerte dal Superbonus e dal Decreto FER, oltre alle opportunità del revamping. Sulla carta ci sono tutte le premesse per lavorare tanto e bene».

#### Quali sono le novità per il mercato italiano?

Come accennato prima, nel primo trimestre del 2021 lanceremo come novità assoluta i moduli Duplex. Sono sicuro che anche il modulo fotovoltaico ad alta potenza da 605 Wp scuoterà il mercato. È inutile dire che il modulo Supreme è ancora una novità dato che è stato lanciato a febbraio 2020 non solo sul mercato italiano, ma in tutto il mondo. Siamo sicuri di poter affermare che tutti i futuri moduli seguiranno questo trend in cui il cliente finalmente non paga per il degrado del prodotto. Siamo assolutamente certi che la garanzia di potenza in uscita al 100% del modulo Bisol Supreme

diventerà una tendenza. A queste novità aggiungeremo anche il continuo aggiornamento di tutti i prodotti che da anni caratterizzano la nostra ampia gamma».

#### Come si compone la vostra gamma?

«Oltre ai moduli Supreme e Duplex, che sono le vere novità del 2020 e 2021, abbiamo mantenuto in gamma il policristallino da 280 Wp per le attività di revamping, la linea standard monocristallina da 330 a 395 Watt, e i moduli semitrasparenti Lumina ideali per tettoie, pensiline, serre e giardini d'inverno ed i moduli colorati della serie Spectrum o ad integrazione architettonica Bipv, ideali per mitigare l'integrazione architettonica e l'impatto sul paesaggio».

#### Quali sono i punti di forza dei vostri prodotti e in che modo li valorizzerete?

«Sicuramente la produzione in UE che garantisce il rispetto dei più alti standard qualitativi a livello mondiale, la possibilità di poter fornire come unico produttore sia un vasto range di moduli fotovoltaici di alta qualità che di soluzioni di montaggio smart, l'affidabilità, il know how maturato in 15 anni di esperienza e le nostre garanzie. A ciò aggiungiamo la posizione geografica di Bisol Group, che ci permette di seguire e servire ogni singolo mercato locale affiancando i nostri partner dalla progettazione al post vendita, e fornendo merci in maniera rapida e puntuale».

#### Qual è oggi la vostra market share in Italia?

«La nostra market share in Italia oscilla attualmente tra il 7 e l'8%. Non male considerando che a gennaio festeggeremo i primi dieci anni di attività in Italia».

## Non solo moduli

LA GAMMA DI BISOL GROUP COMPRENDE ANCHE SISTEMI DI MONTAGGIO, CHE L'AZIENDA PROPONE AI PROPRI CLIENTI IN ABBINATA AI PANNELLI PER SEMPLIFICARE TEMPI E COSTI DI INSTALLAZIONE. «QUALITÀ, ROBUSTEZZA E LA POSSIBILITÀ DI INTERFACCIARSI CON UN UNICO INTERLOCUTORE SONO I PUNTI DI FORZA CHE CI STANNO PERMETTENDO DI CRESCERE A UN TASSO ANCHE PIÙ VELOCE DI QUANTO REGISTRIAMO RISPETTO ALLE VENDITE DEI MODULI», SPIEGA MARCO DE BORTOLI, PROJECT ENGINEER SETTORE FOTOVOLTAICO DI BISOL GROUP

#### Bisol sta investendo molto sulla produzione e fornitura di sistemi di montaggio. Qual è il vantaggio competitivo?

«Tempi di installazione ridotti e un unico interlocutore sono le chiavi di successo. Inizialmente le strutture di montaggio erano dei semplici sistemi realizzati artigianalmente. Oggi, invece, gli installatori richiedono prodotti di qualità ma allo stesso tempo ottimizzati nei costi e semplici da posare fin dalla prima installazione».

#### Quali prodotti offrite al mercato?

«La nostra gamma EasyMount è stata sviluppata sia per i tetti piani che inclinati. Nel primo caso offriamo la serie di basi Elegant Hdpe 200 con inclinazioni a 20°, sistemi in alluminio come la Slim Base, sempre con inclinazioni 10° o 20° e la versatile soluzione Alpine Triangle, che proponiamo sia per tetti piani sia per le superfici inclinate. Nel caso di queste ultime, la gamma comprende i sistemi delle serie Robust Bolt da ancorare direttamente alla struttura del tetto, Quick Rail per tetti in lamiera grecata, Home Hook, ideali per tetti con tegole o coppi. Oltre a quelle appena elencate, offriamo anche soluzioni per impianti a terra, su pensiline, ad integrazione architettonica grazie

alla versatilità che ci contraddistingue come Bisol».

#### Quanto coprono le vendite di sistemi di montaggio sul fatturato totale del gruppo?

«La percentuale cresce di anno in anno a una velocità maggiore rispetto abbiamo registrato in questi anni sui moduli. Attualmente i sistemi di montaggio coprono il 5% delle vendite complessive».

#### Quali sono le novità per il 2021?

«Solo alcuni mesi fa abbiamo lanciato la nostra nuova generazione di strutture di montaggio Bisol EasyMount, ottimizzata e totalmente rinnovata, che giocherà un ruolo importante anche nel 2021. Ci sarà comunque spazio anche per ulteriori interessanti novità: lanceremo, ad esempio, un nuovo morsetto universale e rinnoveremo il software di progettazione EasyTool 2.0 con nuove funzioni».



MARCO DE BORTOLI, PROJECT ENGINEER SETTORE FOTOVOLTAICO DI BISOL GROUP



# FOTOVOLTAICO IL 2020 IN PILLOLE

NUOVE NOMINE E CAMBI DI POLTRONA, ACQUISIZIONI, PREVISIONI SULL'INSTALLATO A LIVELLO GLOBALE E IN ITALIA, NORMATIVE, BANDI E REALIZZAZIONI: ECCO GLI EVENTI SALIENTI DEL MERCATO DEL SOLARE NEL CORSO DELL'ANNO

**A**nche nel corso del 2020 il mercato del fotovoltaico ha confermato il suo forte dinamismo, come dimostrano i tanti fatti accaduti a livello globale e nel nostro Paese. Nonostante le strette imposte dai principali Governi a livello mondiale per riuscire a contenere l'emergenza sanitaria da Coronaviurs, che ha di fatto rallentato il business di molti operatori della filiera, sono comunque numerosi gli aspetti che hanno interessato e movimentato il mercato: nuovi incarichi, strategie e iniziative da parte dei principa-

li produttori, maxi realizzazioni, acquisizioni e nuove filiali, e tanti cambiamenti a livello normativo, come confermano Superbonus e comunità energetiche. Insomma, il 2020 è stato un anno ricco di novità, che hanno avuto un forte impatto su ogni tassello della filiera e che saranno determinanti anche per tutto il 2021. Di seguito riportiamo alcuni dei fatti che hanno caratterizzato maggiormente l'anno.



LEONARDO PRO X 3000 5000



- modelli  
+ MODULARITA'



da 3 a 30kW



Gestione FV fino a 240A



MONITORAGGIO integrato



ASSISTENZA da remoto



FULL BACKUP integrato

CEI 0-21  
Certified

Certificato CEI 0-21 con:



## PERSONE & PERCORSI

### Gennaio

**MARCO DI CARLO È IL NUOVO AMMINISTRATORE PER L'ITALIA DI MENNEKES**



Marco Di Carlo ha assunto l'incarico di amministratore di Mennekes Electric Italia S.r.l. In questa sua nuova carica, Di Carlo continuerà sempre a seguire la divisione eMobility, oltre alla divisione industriale (spine e prese).

### Febbraio

**PAOLO FARAON È IL NUOVO NATIONAL SALES MANAGER ITALIA DI UPSOLAR**



Paolo Faraon è il nuovo national sales manager Italia di Upsolar. Faraon, 40 anni, avrà il compito di riformare la rete commerciale dell'azienda in tutta Italia e incrementare, così, le vendite di moduli a livello nazionale. Negli ultimi tre anni Faraon ha coperto il ruolo di responsabile della divisione "Energie Rinnovabili" di Marchiol, mentre prima di questo incarico aveva operato per circa tre anni in Danfoss in qualità di key account manager.

### Aprile

**FIMER: ALESSIO FACONDO NOMINATO AD; A FILIPPO CARZANIGA LA PRESIDENZA**



Il consiglio di amministrazione del gruppo Fimer ha annunciato la nomina di Alessio Facondo a nuovo amministratore delegato della società. Filippo Carzaniga diventa presidente e membro del consiglio di amministrazione di Fimer.

**ADDIO A MARCO PIGNI, STORICA FIGURA DEL FOTOVOLTAICO ITALIANO**



Martedì 28 aprile è scomparso Marco Pigni, una delle figure storiche del fotovoltaico italiano. Aveva 54 anni. Lascia la moglie Laura e la figlia Denise. Laureato in Ingegneria Elettronica nel 1996 presso il Politecnico di Milano, ha avuto una lunga esperienza professionale in ambito della consulenza alle PMI ed in ambito associativo.





Maggio

GIORGIA DOLZANI È IL NUOVO SENIOR MARKETING MANAGER EMEA DI GOODWE



Giorgia Dolzani entra in GoodWe come senior marketing manager EMEA. Giorgia si inserisce nel team europeo di GoodWe dopo diversi anni di esperienza nel settore solare presso Ingeteam ed Elettronica Santerno.

Giugno

ENERTRONICA SANTERNO: PIETRO GINTOLI HEAD OF PV SALES



Pietro Gintoli è entrato a far parte del team di Enertronica Santerno in qualità di head of PV Sales. Gintoli, 51 anni, vanta una lunga carriera nel fotovoltaico, e in particolare nel comparto degli inverter. Ne sono infatti esempio le esperienze in Siemens (dal 2000 al 2006), Power-One (dal 2006 al 2011) e Bonfiglioli (dal 2011 al 2016).

Luglio

LIOR HANDELSMAN LASCIA SOLAREEDGE



Lior Handelsman, fondatore e vicepresidente Marketing e Product Strategy di SolarEdge, lascia il suo incarico. Handelsman, che inizierà una nuova carriera nel campo delle venture capital, resterà comunque in azienda come consulente, per iniziative e progetti strategici. SolarEdge, allo stesso tempo, ha avviato la ricerca di un nuovo Chief Marketing Officer.

ELETTRICITÀ FUTURA: AGOSTINO RE REBAUDENGO PRESIDENTE PER IL QUADRIENNIO 2020-2024



Agostino Re Rebaudengo è stato eletto presidente di Elettricità Futura per il quadriennio 2020-2024. L'assemblea di Elettricità futura ha anche approvato la nomina degli otto vice presidenti: Luca Alippi (EP Produzione), Luca Bettonte (ERG Power Generation), Massimiliano Bianco (Iren), Francesco Giunti (EniPower), Renato Mazzoncini (A2A), Pietro Pacchione (Delos Service), Marco Peruzzi (Edison) e Carlo Tamburi (Enel).

Settembre

SUNTECH: MARCO BOBBIO È IL NUOVO COUNTRY DIRECTOR ITALIA



Suntech ha ufficializzato l'ingresso di Marco Bobbio nel team aziendale come nuovo country director Italia, scelto direttamente dalla sede del gruppo. Bobbio si occuperà dello sviluppo di nuovi clienti, della gestione di quelli esistenti e della costruzione di un team per Suntech Italia che consentirà negli anni a venire crescita e qualità costante.

Ottobre

SENEC: AD AURÉLIE ALEMANY LA CARICA DI AMMINISTRATORE DELEGATO



Aurélie Alemany è il nuovo amministratore delegato del gruppo Senec. Laureata in ingegneria gestionale, con esperienze manageriali anche nell'industria chimica, Alemany lavora nel mondo dell'energia dal 2011.

OLIVER KOCH NOMINATO CEO DEL GRUPPO SONNEN



A partire dal 1° ottobre 2020, Oliver Koch è il nuovo Ceo del Gruppo Sonnen. Koch succede a Christoph Ostermann, fondatore dell'azienda, che fino alla fine dell'anno rimarrà in Sonnen come consulente.

ATTUALITÀ & MERCATO

Gennaio

IHS: NEL 2020 PREVISTI 142 GW DI NUOVI IMPIANTI FV NEL MONDO (+14%)

Nel 2020 sono previsti 142 GW di nuovi impianti fotovoltaici a livello globale, con una crescita del 14% rispetto al 2019. A riportarlo è IHS Markit, secondo cui il valore sarebbe di sette volte superiore rispetto ai 20 GW di potenza cumulata a livello globale all'inizio dello scorso decennio.

STORAGE FV: NEL 2019 IN EUROPA INSTALLAZIONI A +57%

Nel 2019 sono stati installati in Europa 96mila sistemi di storage abbinati a impianti fotovoltaici per una capacità di 745 MWh, con una crescita del 57% rispetto all'anno precedente. È quanto emerge dal report "European market outlook for residential battery storage" di SolarPower Europe. Complessivamente, a fine 2019 si contavano in Europa sistemi di accumulo per una capacità totale cumulata di quasi 2 GWh.

NEL 2019 IN ITALIA NUOVA POTENZA FV A 737 MW (+69%)

Un impianto in Puglia da 86 MW, entrato in funzione a dicembre, ha contribuito allo sprint finale. Complessivamente bene le taglie 3-4,5 kW (+30,1%) e 6-10 kW (+66,5%). In crescita anche la taglia 100-200 kW (+32,8%) e 200-500 kW (+50%).

IN ITALIA 17.357 INTERVENTI DI REVAMPING SU IMPIANTI FV INCENTIVATI NEL CORSO DEL 2019 (-4%)

Lo scorso anno in Italia sono stati effettuati 17.357 interventi di revamping su impianti fotovoltaici in Conto Energia, dato in lieve calo rispetto alle 18.110 operazioni del 2018 (-4%). A questo numero vanno poi sommate 425 comunicazioni di potenziamento non incentivato. È quanto emerge dal Rapporto Attività del GSE, secondo cui lo scorso anno il 94% delle modifiche ha riguardato la sostituzione dei componenti.

NEL 2019 IN ITALIA IL MERCATO PRIMARIO FV VALE 860 MILIONI DI EURO (+28%)

Nel 2019 in Italia il valore del mercato primario del fotovoltaico è di 860 milioni di euro, con una crescita del 28% rispetto a quanto registrato l'anno precedente (671 milioni di euro). È uno dei tanti dati forniti in occasione della presentazione del Renewable Energy Report 2020, lo studio dell'Energy & Strategy Group del Politecnico di Milano che ha valutato lo stato attuale del mercato italiano.

STORAGE: NEL 2019 IN ITALIA INSTALLATI 10.300 NUOVI SISTEMI

A fine 2019 in Italia si potevano contare 25.767 sistemi di storage installati per una potenza totale di 118 MW. I sistemi di storage cumulati in Italia sono connessi a ben 161 MW di impianti fotovoltaici, la maggior parte dei quali, più del 90%, di taglia residenziale.

DECRETO FER1: NEL PRIMO BANDO AL FV SOLO 25 MW TRA ASTE E REGISTRI

Martedì 28 gennaio, il GSE ha pubblicato sul proprio sito i risultati del primo bando del Decreto FER1, che prevede incentivi per impianti da fonti rinnovabili. Il bando, avviato a fine settembre 2019 e chiuso dopo un mese, riguarda la prima delle sette procedure che consentono l'accesso a registri e aste, a seconda della potenza degli impianti.

TRAGUARDO SUNGROW: VENDUTI 100 GW DI INVERTER A LIVELLO GLOBALE

Sungrow ha raggiunto il traguardo di 100 GW di inverter venduti a livello globale. L'ultimo inverter centralizzato da 1 MW, che ha poi portato al raggiungimento del record, è stato fornito per un impianto da 200 MWp allacciato a fine 2019 nel sud-est della Cina.

Febbraio

COMUNITÀ ENERGETICHE: OK DAL GOVERNO



Con l'approvazione di un emendamento al decreto Milleproroghe si apre la sperimentazione dell'autoconsumo collettivo. Le prime prove sulla convenienza confermano che la strada è quella giusta.

NEL 2019 JINKOSOLAR PRIMO PRODUTTORE MONDIALE DI MODULI CON 14,2 GW (+25%)

JinkoSolar è ancora una volta il primo produttore di moduli fotovoltaici a livello globale. È quanto emerge dall'annuale classifica di Globaldata. Lo scorso anno, JinkoSolar ha totalizzato vendite per 14,2 GW, con una crescita del 25% rispetto agli 11,4 GW del 2018. Al secondo e al terzo posto si confermano ancora una volta JA Solar, con 10,3 GW (+17%), e Trina Solar, con 9,7 GW (+20%).

BANDO STORAGE DI REGIONE LOMBARDIA: BOOM DI RICHIESTE, STANZIATI ALTRI 4 MILIONI DI EURO

È stato approvato da Regione Lombardia, su proposta dell'assessore alle Risorse energetiche Massimo Sertori, il rifinanziamento di 4 milioni di euro del bando "Accumulo 2019-2020", finalizzato all'incentivazione di nuovi sistemi di storage per impianti fotovoltaici fino a 20 kWp. Si tratta dello scorrimento delle domande già presenti nel sistema per questo bando (chiuso nel novembre 2019), non ancora finanziate per carenza di risorse.

È DISPONIBILE IL PRIMO NUMERO DI ENERCITY PA

È disponibile il primo numero di Enercity PA, la nuova rivista bimestrale di Editoriale Farlastrada rivolta alla Pubblica Amministrazione e dedicata ad approfondire i temi della sostenibilità ambientale delle città del futuro, con focus su efficienza energetica, mobilità elettrica, energie rinnovabili e Smart city.



PPA: ITALIA SECONDA IN EUROPA PER NUMERO DI PROGETTI

L'Italia sarebbe il secondo Paese in Europa per numero di progetti fotovoltaici in PPA con uno sviluppo previsto pari a 1,91 GW. A rivelarlo è l'ultimo rapporto della società tedesca di analisi del mercato energetico Enervis, secondo la quale dopo la Spagna, con 4,39 GW e prima della Germania, con 1,05 GW, il nostro sarebbe uno dei mercati più attraenti per questo tipo di progetti.



Marzo

**L'EMERGENZA COVID-19 CAMBIA LE PREVISIONI BLOOMBERG: NEL 2020, NUOVA POTENZA FV A 108-143 GW**



A causa dell'emergenza Coronavirus a livello globale, potrebbero esserci delle ripercussioni sulla domanda di nuovi impianti fotovoltaici previsti nel corso del 2020. Bloomberg, che inizialmente stimava per il 2020 una nuova potenza installata compresa tra 121 e 152 GW, ha infatti rivisto le previsioni al ribasso. Secondo il centro di ricerca, quest'anno la nuova potenza installata potrebbe attestarsi attorno ai 108-143 GW, con una flessione tra il 5 e il 10% rispetto alle stime iniziali.

**CORONAVIRUS: IL 74% DEGLI OPERATORI FV IN ITALIA HA REGISTRATO UN CALO DEGLI ORDINI**



Italia Solare ha condotto un'indagine rivolta agli operatori associati per capire come l'emergenza Covid-19 stia avendo i suoi effetti su tutta la catena del fotovoltaico

e quali possano essere le soluzioni per affrontare il post emergenza. Le figure coinvolte nell'indagine sono state installatori di impianti fotovoltaici, progettisti, distributori, produttori, EPC, General Contractor - O&M e sviluppatori di impianti. Il 74% degli operatori ha registrato un calo degli ordini dall'inizio della crisi, con una riduzione che va dal 10 al 30% per il 40% degli intervistati. C'è addirittura un 10,6% che ha registrato una diminuzione tra il 70 e l'80%.

**IL CORONAVIRUS NON FERMA GLI INSTALLATORI FV**



Giovedì 12 marzo, la società padovana Lemonfour ha condotto un sondaggio telefonico che ha coinvolto 300 installatori impegnati in Italia nell'installazione di impianti fotovoltaici.

Il 54,9% del campione intervistato ha deciso di non sospendere l'attività. Il 17,3% ha deciso di fermarsi, mentre il 14,1% è fermo già da diversi giorni. Il 13% del campione è invece diviso tra chi ha pensato di concludere i lavori già avviati prima di sospendere l'attività, e chi invece non ha ancora deciso come comportarsi.

**LOMBARDIA: BANDO DA 10 MILIONI DI EURO PER FV E STORAGE DESTINATI AGLI ENTI LOCALI**

La giunta di Regione Lombardia ha approvato il bando "Axel", che prevede l'erogazione di contributi al fine di incentivare la realizzazione di nuovi impianti fotovoltaici e di sistemi di accumulo per gli enti locali. Il bando ha una dotazione di 10 milioni di euro a valere su fondi europei.

**PIEMONTE: BANDO PER FINANZIARE IMPIANTI FV FINO AL 100%**

Regione Piemonte ha riaperto il "Bando per l'efficienza energetica e fonti rinnovabili nelle imprese", con il quale finanzia fino al 100% i costi ammissibili per la realizzazione di interventi finalizzati alla riduzione dei consumi energetici e delle emissioni di gas climalteranti da parte delle imprese. Il finanziamento si riferisce anche alla realizzazione di impianti per la produzione di energia da fonte rinnovabile per l'autoconsumo e interventi per l'efficientamento energetico.

**LONGI: OPERATIVO IL NUOVO STABILIMENTO IN CINA CON CAPACITÀ PRODUTTIVA DI 5 GW**

Il nuovo stabilimento Longi, situato nella provincia cinese di Jiangsu e con una capacità produttiva pari a 5 GW, è pienamente operativo e contribuirà all'accelerazione della produzione di massa di moduli con wafer da 166 mm. La linea di produzione è stata migliorata per essere più efficiente e l'intero nuovo stabilimento garantirà una produzione totalmente automatizzata.

Aprile

**CANCELLATA INTERSOLAR EUROPE 2020**



A causa dell'emergenza Covid-19, l'evento Intersolar Europe 2020 è stato cancellato. La decisione è stata comunicata dagli enti organizzatori Solar Promotion GmbH e Freiburg Wirtschaft Touristik und Messe GmbH & Co. KG.

**WOOD MACKENZIE RIDUCE LE PREVISIONI SULLA NUOVA POTENZA FV NEL 2020 DA 129,5 A 106,4 GW**

Per il 2020 Wood Mackenzie, che inizialmente stimava una nuova potenza installata di 129,5 GW, ha rivisto le previsioni al ribasso a causa dell'emergenza

**È PROPRIO NEI MOMENTI PIÙ DIFFICILI CHE BISOGNA RINNOVARSI**  
Sun Ballast® lancia il Nuovo Sito

**COSA POTRAI TROVARE**

Progetti Realizzati

Webinar Formativi

Approfondimenti

**WWW.SUNBALLAST.IT**



za Covid-19. Secondo il centro di ricerca, quest'anno la nuova potenza installata potrebbe attestarsi attorno ai 106,4 GW, con una flessione del 18% rispetto alle stime iniziali.

**SOLAREB2B PUBBLICA VIDEO INTERVENTI CON PARERI SU MERCATO E COVID**

Ad aprile e maggio SolareB2B ha pubblicato sul proprio sito una serie di video interventi dal titolo "Uno sguardo oltre l'emergenza Covid", che hanno affrontato la situazione del fotovoltaico italiano dopo il primo lockdown. Sono intervenuti Sonepar, Q Cells, JinkoSolar, Fronius, FuturaSun, Energia Italia, Zucchetti Centro Sistemi, Longi Solar ed Enea.

**HUAWEI AL PRIMO POSTO PER VENDITE DI INVERTER FV NEL 2019**

Nel 2019 Huawei si conferma leader a livello globale per vendite di inverter fotovoltaici. A riportarlo è uno studio di Wood Mackenzie Power & Renewables, secondo cui l'azienda si è aggiudicata il primo posto per il quinto anno consecutivo grazie a 28,1 GW di inverter venduti in tutto il mondo, con una crescita del 21% rispetto al 2018. Seguono Sungrow Power Supply e SMA Solar Technology, che confermano rispettivamente il secondo e terzo posto.

**COMUNITÀ ENERGETICHE, LA SPERIMENTAZIONE ENTRA NEL VIVO**

La sperimentazione delle comunità energetiche entra nel vivo. La società Ricerca sul Sistema Energetico (RSE) ha reso noto sul suo portale la lista dei partner scelti per poter attuare, attraverso una serie di progetti, analisi sui costi-benefici dell'autoconsumo collettivo condominiale, dal punto di vista energetico, economico, ambientale e sociale, oltre a valutazioni sulle barriere regolatorie, tecniche, normative, amministrative, ambientali e sociali che potrebbero limitarne lo sviluppo.

**EDISON E RENERGETICA: ACCORDO TRIENNALE PER SVILUPPARE 150 MWP FV IN ITALIA**

Edison ha sottoscritto un accordo triennale con la società Renergetica, che opera nel settore delle energie rinnovabili in qualità di developer e independent power producer. L'accordo prevede da parte di Renergetica lo sviluppo di progetti per la realizzazione di impianti fotovoltaici sul territorio italiano con una potenza complessiva di almeno 50 MWp per ciascuno degli anni di partnership. In totale quindi saranno progettati impianti per 150 MWp.

**Maggio**

**SOLAREB2B COMPIE 10 ANNI**

A maggio 2010, mentre si avvicinava l'undicesima edizione di Solarexpo e il mercato attendeva la pubblicazione del 3° Conto Energia, Editoriale Farastrada presentava il primo numero della rivista SolareB2B.

**FV ANCORA PIÙ COMPETITIVO: LCOE IN CALO DEL 4%**



L'energia prodotta da fotovoltaico ed eolico onshore è molto più economica rispetto a quella prodotta da centrali convenzionali per almeno due terzi della popolazione mondiale. Lo riporta Bloomberg New Energy Finance, secondo cui a partire dalla seconda metà del 2019 il costo livellato dell'energia (Lcoe) è diminuito in media del 9% e del 4% rispettivamente per eolico e fotovoltaico, con valori di 44 e 50 dollari al MWh.

**È LEGGE LA DETRAZIONE AL 110% PER FV E STORAGE**

A maggio è stato pubblicato in Gazzetta Ufficiale il decreto Rilancio, accolto con favore soprattutto per le opportunità di spinta a solare, accumuli e riqualificazione del parco degli edifici esistenti. Intanto però il mercato dei piccoli impianti si è fermato. Torna la cessione del credito in una nuova versione migliorata che coinvolge anche le banche.

**IL WEBINAR DI SOLAREB2B "EMERGENZA COVID-19 E BONUS 110%: QUALE RIPARTENZA PER IL FOTOVOLTAICO?"**

Lunedì 25 maggio SolareB2B ha tenuto la tavola rotonda online dal titolo "Emergenza Covid-19 e Bonus 110%: quale ripartenza per il fotovoltaico?". L'evento ha evidenziato la situazione del mercato del solare e il post lockdown anche alla luce del Decreto Rilancio.

**EMERGENZA SANITARIA E FV: IN ITALIA PESANTE CALO DEGLI ORDINI**

L'emergenza sanitaria generata dalla pandemia da Covid-19 ha determinato un importante calo degli ordini per chi opera nel settore fotovoltaico. Il 32% degli intervistati ha registrato una contrazione dell'attività tra il 75 e il 100%, mentre il 40% tra il 25 e il 74% e il restante 29% dice che la contrazione degli ordini è arrivata fino a un quarto del valore rispetto all'anno precedente. È quanto emerge da una indagine che Italia Solare ha condotto a due mesi di distanza dalla prima.

**DECRETO FER1: NEL SECONDO BANDO RADDOPPIA IL VALORE DEL FV IN SOSTITUZIONE DELL'AMIANTO (22,5 MW)**



Giovedì 28 maggio, il GSE ha pubblicato sul proprio sito i risultati del secondo bando del Decreto FER1, che prevede incentivi per impianti da fonti rinnovabili. Il bando, avviato il 31 gennaio e chiuso il 1° marzo, riguarda la seconda delle sette procedure che consentono l'accesso a registri e aste, a seconda della potenza degli impianti.

**Giugno**

**CANCELLATA L'EDIZIONE 2020 DI MCE**

L'edizione 2020 di MCE - Mostra Convegno Expo-comfort, la fiera dedicata a impiantistica civile e industriale, climatizzazione ed energie rinnovabili e BIE - Biomass Innovation Expo, è stata cancellata. L'evento doveva tenersi inizialmente dal 17 al 20 marzo a Milano, ma l'emergenza sanitaria da Covid-19 aveva costretto gli organizzatori a posticipare l'appuntamento a settembre, dall'8 all'11. Tuttavia, l'entità, la durata e l'ampiezza dell'emergenza sanitaria, che sono andate ben oltre le aspettative, hanno costretto gli organizzatori a spostare nuovamente l'evento. MCE torna quindi a Milano dall'8 all'11 marzo 2022.

**IL GRUPPO SORGENIA LANCIA LA SUA ESCO**

Dall'acquisizione di Universal Sun nasce "Sorgen Green Solutions", un nuovo ramo del gruppo dedicato interamente all'efficienza energetica. Privati, imprese e pubblica amministrazione sono i target; fotovoltaico e cogenerazione, invece, le aree di attività principali.

**SETTE PRODUTTORI DI MODULI FV DEFINISCONO LE DIMENSIONI STANDARD DEI WAFER IN SILICIO M10**

Secondo quanto emerge da un comunicato diffuso da Longi Solar a fine giugno, il produttore asiatico di moduli insieme ad altre sei aziende del mercato fotovoltaico ha definito le nuove dimensioni standard del

wafer in silicio M10. Queste misure stabilite sono pari a 182 x 182 mm.

**LE SONNENBATTERIE FORNISCONO SERVIZI DI RETE IN ITALIA**

Dal mese di giugno anche in Italia i sistemi di accumulo Sonnen installati forniscono attivamente servizi di stabilizzazione della rete elettrica nazionale. Protagoniste sono le prime SonnenBatterie integrate nelle unità virtuali aggregate miste (Uvam) gestite da EGO Energy.

**FRONIUS RADDOPPIA GLI SPAZI LAVORATIVI E ASSUME NUOVE FIGURE**

Fronius Italia ha acquistato tre immobili, raddoppiando gli spazi lavorativi e ampliando la capacità di servizio e assistenza per i propri clienti. Inoltre l'azienda ha investito nel personale assumendo nuove figure a potenziamento del team.

**Luglio/agosto**

**AL VIA IL SUPERBONUS**



Gli ultimi provvedimenti del mese di agosto, tra cui la firma dei decreti attuativi e la presentazione delle linee guida dell'agenzia delle entrate, danno ufficialmente il via al Superbonus al 110% per interventi di efficienza energetica tra cui l'installazione di impianti fotovoltaici, sistemi di accumulo e colonnine di ricarica.

**DOMANDA MODULI, PV INFO LINK ABBASSA LE STIME A 108,8 GW (-15%)**

Per il 2020 la domanda di moduli fotovoltaici a livello globale dovrebbe attestarsi intorno ai 108,8 GW, con una flessione del 15% rispetto alle stime che PV Info Link aveva annunciato prima dell'emergenza sanitaria da Covid-19. Le previsioni del centro di ricerca si attestavano attorno ai 129 GW per l'anno in corso.

**LT RENEWABLES COMPLETA L'ACQUISIZIONE DI ENERRAY**

La società di O&M LT Renewables ha completato l'acquisizione di Enerray, controllata dal gruppo Maccaferri. Si tratta della seconda acquisizione del 2020 (la prima è stata quella della società Homes), che ha permesso di far crescere il portafoglio di impianti gestiti in Italia da circa 200 MWp di potenza installata a oltre 500 MWp.

**LG SOLAR RINNOVA LE LINEE PRODUTTIVE IN COREA E LANCIA MODULO DA 370 W**

La divisione solare di LG Electronics annuncia nuovi progetti e nuovi prodotti per il 2020-2021. L'azienda ha introdotto all'interno del proprio portafoglio il modulo LG370N1C-N5 (tipo N). Il pannello, dotato di 60 celle, garantisce potenza fino a 370 watt ed efficienza di conversione del 21,4%.

**Settembre**

**COMUNITÀ ENERGETICHE: ADESSO C'È PROPRIO TUTTO**

A settembre la firma del decreto del MISE, che stabilisce la natura dell'incentivo, ha dato ufficialmente il via alla realizzazione e sperimentazione delle comunità energetiche e dell'autoconsumo collettivo in Italia.

**ENEL: STOP AL CARBONE ENTRO IL 2025; SPAZIO ALLE RINNOVABILI**

Enel conferma il programma di chiusura di tutte le centrali a carbone sul territorio italiano entro il 2025, e anticipa al 2021 la data per lo stop delle centrali di Fusina e La Spezia.

**DECRETO FER, TERZO BANDO: AL FV 141 MW; E C'È ANCHE UNA CENTRALE DA 82 MW A UTA (CA)**

Giovedì 24 settembre, il GSE ha pubblicato sul proprio sito i risultati del terzo bando del Decreto FER1, che prevede incentivi per impianti da fonti rinnovabili. Il bando, avviato il 31 maggio e chiuso il 30 giugno 2020, riguarda la terza delle sette procedure che consentono l'accesso a registri e aste.

**ENERTRONICA SANTERNO SI RILANCIA IN ITALIA E PUNTA AI PICCOLI IMPIANTI FV**

Dopo un periodo di focus specifico sul segmento utility scale soprattutto fuori dai confini nazionali, con una base installata di 7 GW di inverter a livello globale, il gruppo torna alla ribalta con una nuova gamma di dispositivi monofase e trifase della serie sunway si, che verranno commercializzati grazie alle partnership con i principali distributori

**SUNPOWER-MAXEON: SPIN-OFF STRATEGICO**

Ad agosto le due aziende hanno completato l'operazione che ha visto le due realtà dividersi in due società indipendenti. La prima si dedicherà esclusivamente a Stati Uniti E Canada, mentre la seconda si concentrerà sui mercati regionali e locali, come quello italiano.

**GOODWE FA IL SUO INGRESSO NELLA BORSA DI SHANGHAI**

GoodWe ha annunciato il suo ingresso ufficiale nella Borsa di Shanghai come società per azioni. Le azioni sono quotate con codice 688390. La cerimonia di ufficializzazione ha coinciso con il decimo anniversario di GoodWe. L'azienda continuerà inoltre ad ampliare il suo portafoglio di prodotti storage includendo le ultime innovazioni e continuando a guidare la rivoluzione dell'accumulo.

**TRINA SOLAR COMPLETA L'ACQUISIZIONE DI NCLAVE**

Trina Solar ha annunciato l'acquisizione del restante 49% del capitale dell'azienda Nclave Renewable che è così diventata interamente una sua controllata. Fondata nel 1999, Nclave è una realtà specializzata nella progettazione, produzione, installazione e manutenzione di inclinazioni fisse e inseguitori solari che vanta più di 5 GW sviluppati in tutto il mondo e più di 300 progetti realizzati.

**IL NUOVO PROGRAMMA GREEN AMBASSADOR DI SORGENIA PER I PROFESSIONISTI**

Sorgenia Green Solutions ha lanciato una nuova iniziativa finalizzata a coinvolgere professionisti del settore della green energy all'interno di un progetto di crescita condivisa.

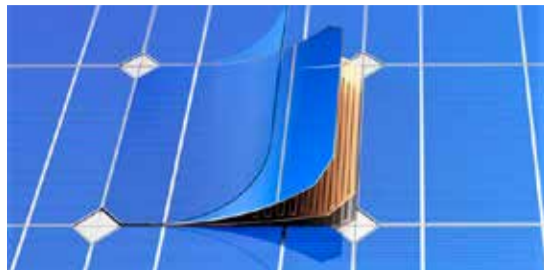
La proposta è diventare "ambasciatori" del programma di efficienza e sostenibilità di Sorgenia Green Solutions e, in questo modo, poter accedere a un ampio spettro di servizi che consentono ai professionisti di sviluppare e rafforzare la propria attività.

**Ottobre****DETRAZIONI AL 50% E AL 65% CONFERMATE PER TUTTO IL 2021**

Il documento programmatico di bilancio 2021 che il governo ha inviato alla commissione europea a metà ottobre contiene la proroga delle due agevolazioni.

**STORAGE: AL 31 OTTOBRE 2020 IN ITALIA INSTALLATI 36.896 SISTEMI ABBINATI A IMPIANTI FV**

Al 31 ottobre 2020 si contavano in Italia ben 36.896 sistemi di storage abbinati a impianti fotovoltaici, per una potenza complessiva di 170 MW e una capacità di accumulo di 267 MWh. Ad eccezione di un sistema di accumulo stand-alone, tutti gli altri dispositivi installati sono abbinati a impianti solari di taglia residenziale con potenza inferiore ai 10 kW.

**MODULI: L'AUMENTO DI POTENZA DIVIDE IL MERCATO**

Alcuni produttori hanno investito nella realizzazione di pannelli con potenze superiori ai 500 Wp, soprattutto per i benefici in termini di riduzione dei costi del Lcoe nei grandi impianti. Ma una parte della filiera non è convinta dei vantaggi.

**IL GRUPPO KIWA ITALIA ACQUISISCE LA MAGGIORANZA DEL LABORATORIO CREI VEN**

Il Gruppo Kiwa Italia ha acquisito le quote di maggioranza del Laboratorio Crei Ven di Padova, fondato nel 1995 e operante prevalentemente nel settore elettrico. Con questa operazione prosegue l'azione di consolida-

mento del gruppo nel settore dell'energia, soprattutto quella prodotta da FER, già avviata con l'acquisizione della società Moroni&Partners nell'agosto del 2019.

**Novembre****COMUNITÀ ENERGETICHE E AUTOCONSUMO COLLETTIVO: IN C.U. IL DECRETO CHE DEFINISCE GLI INCENTIVI**

Martedì 17 novembre, è stato pubblicato in Gazzetta Ufficiale il testo del decreto del ministero dello Sviluppo Economico che definisce gli incentivi per comunità energetiche e autoconsumo collettivo. Si completa così l'iter che porterà alla creazione di modelli volti alla condivisione dell'energia e all'autoconsumo.

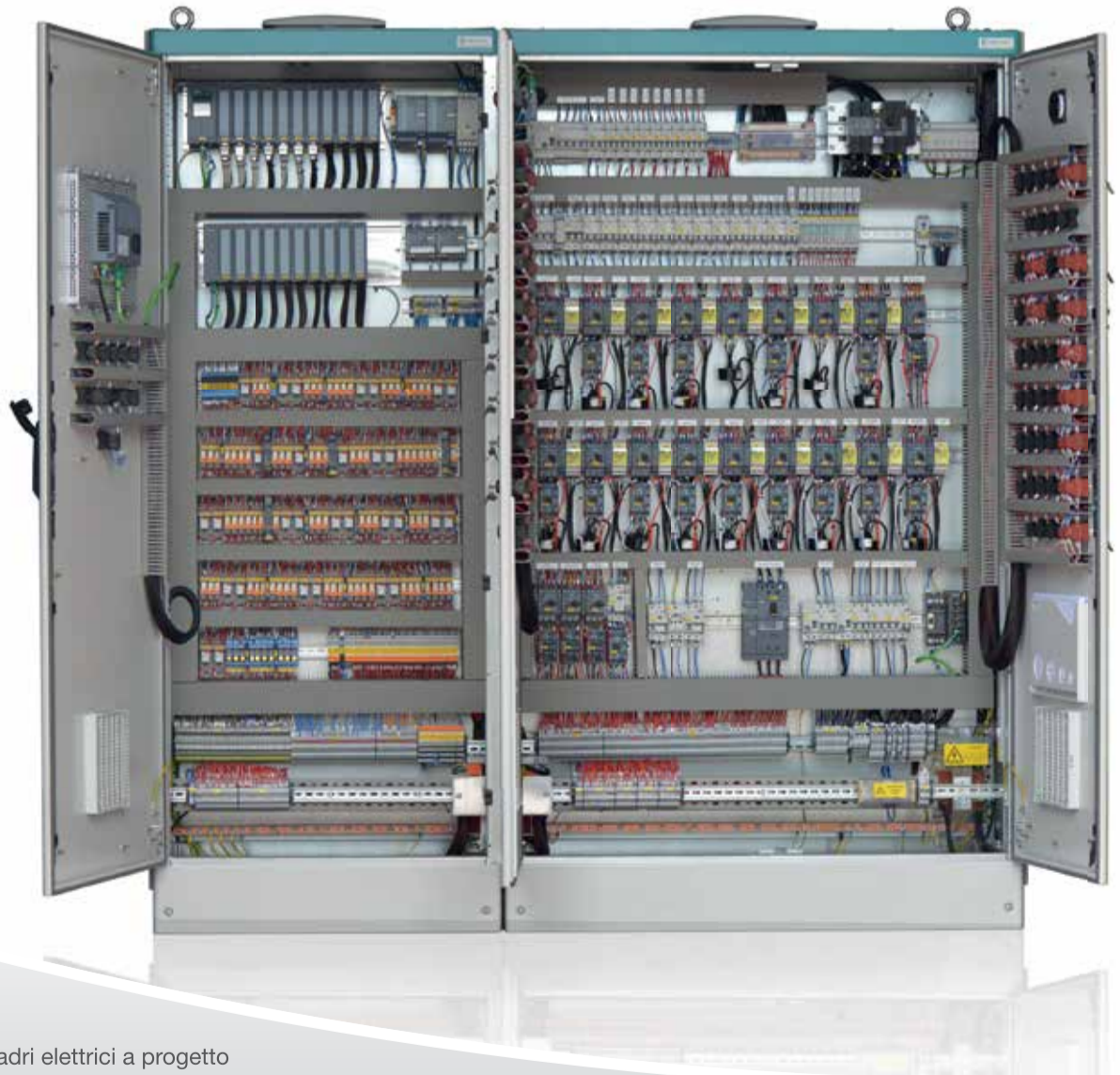
**PV INFOLINK: NEL 2021 LA DOMANDA DI MODULI FV SUPERERÀ I 143 GW (+15%)**

Nel 2021, la domanda globale di pannelli fotovoltaici crescerà di circa il 15% e raggiungerà una capacità totale di 143,7 GW. La Cina, gli Stati Uniti, l'India e l'Europa traineranno la crescita del mercato e rappresenteranno congiuntamente oltre il 70% della domanda mondiale.



da oltre **10 ANNI**  
realizziamo  
**QUADRI ELETTRICI**  
di **AUTOMAZIONE**

- ✓ Realizzati con componenti di marche primarie
- ✓ Certificati secondo la norma CEI EN61439 1/2
- ✓ Spedizione rapida e gratuita
- ✓ Assistenza tecnica specializzata pre/post vendita
- ✓ Sviluppo software PLC



- Quadri elettrici a progetto
- Quadri elettrici di distribuzione terminale (di serie)
- Quadri elettrici di interfaccia - fotovoltaico
- Quadri elettrici per impianti off-grid/stand alone ad isola
- Quadri elettrici di campo - fotovoltaico
- Quadri elettrici di comando e controllo

**SECSUN Srl Unipersonale**  
C.da Grotta Formica  
70022 Altamura (Ba)  
Tel. 080.9675815  
info@secsun.it

www.secsun.it



seguici su:





# COMUNITÀ ENERGETICHE E AUTOCONSUMO COLLETTIVO: IN GAZZETTA UFFICIALE IL DECRETO CHE DEFINISCE GLI INCENTIVI

LE TARIFFE INCENTIVANTI, PER UNA DURATA DI 20 ANNI, SONO STATE FISSATE A 100 EURO AL MWH NEL CASO IN CUI L'IMPIANTO DI PRODUZIONE FACCIA PARTE DI UNA CONFIGURAZIONE DI AUTOCONSUMO COLLETTIVO, E DI 110 EURO AL MWH NEL CASO DELLE COMUNITÀ ENERGETICHE

**M**artedì 17 novembre è stato pubblicato in Gazzetta Ufficiale il testo del decreto del ministero dello Sviluppo Economico che definisce gli incentivi per comunità energetiche e autoconsumo collettivo. Si completa così l'iter che porterà alla creazione di modelli volti alla condivisione dell'energia. Il decreto, in attuazione dell'articolo 42 -bis, comma 9, del decreto legge 162/2019, individua infatti la tariffa incentivante per la remunerazione degli impianti da fonti rinnovabili che faranno parte delle comunità energetiche o di modelli che premiano l'autoconsumo collettivo. In particolare, l'energia elettrica prodotta da ciascuno degli impianti a fonti rinnovabili ha diritto, per un periodo di 20 anni, ad una tariffa incentivante in forma di tariffa premio pari a 100 euro al MWh nel caso in cui l'impianto di produzione faccia parte di una configurazione di autoconsumo collettivo, e di 110 euro al MWh nel caso in cui l'impianto faccia parte di una comunità energetica.

Il decreto si applica alle configurazioni entrate in esercizio dal 1° marzo 2020 ed entro i sessanta giorni successivi alla data di entrata in vigore del provvedimento di recepimento della direttiva (UE) 2018/2001. E c'è un'importante novità: i soggetti che beneficiano dello scambio sul posto per gli impianti da fonti rinnovabili entrati in esercizio dal 1° marzo 2020 fino a sessanta giorni successivi alla data di entrata in vigore del presente decreto, possono recedere dalla convenzione di scambio sul posto con il GSE ai fini dell'inserimento dei medesimi impianti in configurazioni di autoconsumo collettivo o di comunità di energia e, quindi, accedere alla tariffa. «Adesso privati cittadini, realtà produttive ed enti pubblici possono costituire una comunità e usufruire dei vantaggi a essa connessi», dichiara Gianni Pietro Giroto, presidente della commissione Industria, Commercio e Turismo al Senato. «Sul versante pubblico, in particolare, stiamo promuovendo una mozione rivolta ai rappresentanti eletti nelle istituzioni locali, affinché si impegnino per incoraggiare, sui propri territori di competenza, politiche sociali attive che coinvolgano i cittadini nella promozione e nella creazione di tali configurazioni. Sarà dunque auspicabile che gli enti locali predispongano appositi sportelli informativi per mettere a disposizione dei cittadini tutte le informazioni necessarie alla realizzazione di configurazioni di autoconsumo collettivo e comunità energetiche. Quello delle comunità energetiche è un universo in grado di innescare un circolo virtuoso di vantaggi e benefici ambientali, sociali ed economici diretti, e puntare a una crescita sostenibile, abbattendo le emissioni inquinanti e riducendone le conseguenze ambientali e sanitarie, fortemente impattanti nei centri urbani».



## DECRETO INCENTIVI: IL TESTO DELLA LEGGE

ECCO UN ESTRATTO DEL DECRETO PUBBLICATO IN GAZZETTA UFFICIALE CHE STABILISCE GLI INCENTIVI PER LE CONFIGURAZIONI RELATIVE A COMUNITÀ ENERGETICHE E AUTOCONSUMO COLLETTIVO

### Art. 1.

#### Oggetto e campo di applicazione

1. Il presente decreto, in attuazione del comma 9 dell'art. 42 -bis del decreto-legge n. 162/2019 e nel rispetto dei criteri ivi indicati, individua la tariffa incentivante per la remunerazione degli impianti a fonti rinnovabili inseriti nelle configurazioni per l'autoconsumo collettivo da fonti rinnovabili e nelle comunità energetiche rinnovabili, come disciplinate dallo stesso art. 42 -bis e regolate da Arera con deliberazione n. 318/2020/R/eel del 4 agosto 2020. Il presente decreto, in attuazione dell'art. 119, comma 7, del decreto-legge n. 34/2020 individua inoltre i limiti e le modalità relativi all'utilizzo e alla valorizzazione dell'energia condivisa prodotta da impianti fotovoltaici che accedono alle detrazioni stabilite dal medesimo art. 119.

2. Il presente decreto si applica alle configurazioni di autoconsumo collettivo a alle comunità energetiche rinnovabili di cui al comma 1 realizzate con impianti a fonti rinnovabili, ivi inclusi i potenziamenti, entrati in esercizio a de-

correre dal 1° marzo 2020 ed entro i sessanta giorni successivi alla data di entrata in vigore del provvedimento di recepimento della direttiva (UE) 2018/2001 e per i quali il GSE abbia svolto con esito positivo la verifica di cui all'art. 4.6 dell'allegato A alla deliberazione Arera n. 318/2020/R/eel del 4 agosto 2020.

3. Restano fermi gli obblighi di registrazione degli impianti sul sistema Gaudi.

[...]

### Art. 3.

#### Tariffa incentivante e periodo di diritto

1. Fermo restando quanto previsto al comma 2, l'energia elettrica prodotta da ciascuno degli impianti a fonti rinnovabili facenti parte delle configurazioni di autoconsumo collettivo ovvero di comunità energetiche rinnovabili e che risulti condivisa ha diritto, per un periodo di 20 anni, ad una tariffa incentivante in forma di tariffa premio pari a:

a) 100 €/MWh nel caso in cui l'impianto di produzione faccia parte di una configurazione di

## SPAZIO INTERATTIVO

## Accedi al sito

Inquadra il QR Code o clicca sopra per consultare il testo integrale del decreto in Gazzetta Ufficiale



autoconsumo collettivo;

b) 110 €/MWh nel caso in cui l'impianto faccia parte di una comunità energetica rinnovabile.

2. L'intera energia prodotta e immessa in rete resta nella disponibilità del referente della configurazione, con facoltà di cessione al GSE con le modalità di cui all'art. 13, comma 3, del decreto legislativo n. 387/2003, fermo restando l'obbligo di cessione previsto per l'energia elettrica non autoconsumata o non condivisa, sottesa alla quota di potenza che acceda al Superbonus.

3. Ai fini di quanto previsto dall'art. 119, comma 7, del decreto-legge n. 34/2020, il comma 1 non si applica all'energia elettrica condivisa sottesa alla quota di potenza di impianti fotovoltaici che ha accesso al Superbonus, per la quale resta fermo il diritto al contributo per l'autoconsumo collettivo previsto dalla regolazione di Arera, nonché l'obbligo di cessione già richiamato al comma 2.

4. Il periodo di diritto alle tariffe incentivanti di cui al comma 1 è considerato al netto di eventuali fermate, disposte dalle competenti autorità, secondo la normativa vigente, per problemi connessi alla sicurezza della rete elettrica riconosciuti dal gestore di rete, per eventi calamitosi riconosciuti dalle competenti autorità, per altre cause di forza maggiore riscontrate dal GSE. A tal fine, il GSE riconosce, a fronte di motivate e documentate richieste, un'estensione del periodo nominale di diritto, pari al periodo complessivo di fermate di cui al presente comma.

Il periodo per il quale si ha diritto ai meccanismi incentivanti è inoltre considerato al netto di eventuali fermate per la realizzazione di interventi di potenziamento, anche eseguiti successivamente alla data ultima per l'accesso alle tariffe incentivanti, di cui all'art. 1, comma 2. In tale ultimo caso, si applica la procedura di riconoscimento di cui al presente comma e l'estensione del periodo nominale di diritto non può essere comunque superiore a dodici mesi, fermo restando il diritto alle predette tariffe solo sui potenziamenti entrati in esercizio nei termini temporali di cui allo stesso art. 1, comma 2.

5. Per ciascun impianto facente parte della configurazione di autoconsumo collettivo o di comunità di energia rinnovabile, il diritto alla tariffa di cui al comma 1 decorre dalla data di decorrenza del contratto di cui al punto 4.6 della delibera Arera n. 318/2020/R/eel del 4 agosto 2020, se l'impianto è in esercizio, ovvero dalla data di entrata in esercizio commerciale dell'impianto, se successiva. Per gli impianti entrati in esercizio nel periodo dal 1° marzo 2020 alla data di entrata in vigore del presente decreto, la data di decorrenza dell'incentivo non può essere antecedente alla data di entrata in vigore del presente decreto ed è indicata dal referente.

6. I soggetti che beneficiano dello scambio sul posto per impianti a fonti rinnovabili entrati in esercizio nel periodo intercorrente dal 1° marzo 2020 fino a sessanta giorni successivi alla data di entrata in vigore del presente decreto possono recedere della convenzione di scambio sul posto con il GSE ai fini dell'inserimento dei medesimi impianti in configurazioni di autoconsumo collettivo o di comunità di energia rinnova-

bile e dell'accesso alla tariffa incentivante di cui al presente decreto, con effetti decorrenti dalla data indicata dal referente, comunque successiva alla data di chiusura della medesima convenzione.

#### Art. 4. Modalità di accesso ed erogazione della tariffa incentivante

1. L'istanza di accesso alla tariffa di cui all'art. 3 è effettuata con le modalità previste dal punto 4.2 della deliberazione Arera n. 318/2020/R/eel del 4 agosto 2020.

2. L'erogazione della tariffa di cui all'art. 3 avviene nell'ambito dell'erogazione del contributo per la valorizzazione e l'incentivazione dell'autoconsumo collettivo di cui all'art. 8 della deliberazione ARERA n. 318/2020/R/eel del 4 agosto 2020, secondo le modalità ivi indicate.

3. Nei casi previsti, il GSE acquisisce l'informazione antimafia.

4. Agli impianti che beneficiano delle tariffe di cui al presente decreto si applica il comma 1

dell'art. 25 del decreto-legge n. 91 del 2014, convertito con modificazioni dalla legge 11 agosto 2014, n. 116. A tale fine, il corrispettivo dovuto al GSE per la copertura dei costi amministrativi sostenuti dallo stesso GSE è pari a quello stabilito dal decreto ministeriale 24 dicembre 2014 per gli impianti in scambio sul posto.

#### Art. 5. Cumulabilità di incentivi

1. Per gli enti territoriali e locali, le tariffe di cui al presente decreto non sono cumulabili con gli incentivi di cui al decreto del Ministro dello sviluppo economico 4 luglio 2019, pubblicato nella Gazzetta Ufficiale n. 186 del 9 agosto 2019, né con il meccanismo dello scambio sul posto.

Tariffe di cui al presente decreto sono cumulabili esclusivamente con:

a) la detrazione di cui all'art. 16 -bis, comma 1, del decreto del Presidente della Repubblica n. 917/1986;

b) la detrazione del 110%, nei limiti e alle condizioni stabilite dall'art. 3, comma 3.

[...]



# Vuoi sapere come incrementare il fatturato dei tuoi parchi fotovoltaici?

E' dimostrato che il coating **Anti-Riflesso di DSM** applicato in retrofit aumenta l'energia prodotta dai moduli fotovoltaici installati sui vecchi parchi solari fino al 3%. Appliciamo la tecnologia mentre il vostro parco continua ad operare. E' approvato dai principali produttori di moduli fotovoltaici. Viene venduto con una garanzia risk-free.

E adesso stiamo offrendo una consulenza gratuita per verificare l'eleggibilità dei vostri moduli FV\*.

Contattateci oggi per iniziare a massimizzare il vostro investimento solare.

[www.dsm.com/solar](http://www.dsm.com/solar)

\*offerta valida per parchi FV di dimensione >900 kWp



**DSM**  
BRIGHT SCIENCE. BRIGHTER LIVING.



# SUPERBONUS: PARTENZA A RILENTO



GLI INTERVENTI CHE POSSONO RIENTRARE NELLA MAXI AGEVOLAZIONE NON DECOLLANO ANCORA, SOPRATTUTTO PER LA POCA CHIAREZZA DI ALCUNI PASSAGGI E PER LE COMPLESSITÀ BUROCRATICHE. TUTTAVIA IL SETTORE È FIDUCIOSO: GIÀ PER I PRIMI TRE MESI DEL 2021 CI SI ASPETTA UN BOOM DI INSTALLAZIONI. E, PER SODDISFARE L'ELEVATA DOMANDA, LE ASSOCIAZIONI CHIEDONO DI ESTENDERE LA MISURA AL 2024

DI MICHELE LOPRIORE

**P**er il mercato del fotovoltaico italiano si conclude un anno, e se ne sta per aprire un altro, sulla scia del Superbonus. Continuano infatti le iniziative da parte della filiera del fotovoltaico e del risparmio energetico a seguito della pubblicazione dei due decreti attuativi sui requisiti tecnici e sulle asseverazioni avvenuta a inizio ottobre, e iniziano anche a vedersi le prime realizzazioni che accedono alla maxi agevolazione. Tuttavia, continuano anche a emergere molte criticità e incertezze che stanno di fatto rallentando e limitando le opportunità di business offerte dal Superbonus. In un sondaggio realizzato da SolareB2B in collaborazione con ClientiPerTe, di cui riportiamo un'ampia analisi nelle pagine successive, emerge in generale un giudizio negativo sul Superbonus da parte dei piccoli installatori, soprattutto per le difficoltà nell'attuarlo. Difficoltà che vengono associate ai numerosi passaggi burocratici che la norma porta con sé e che continueranno a costituire un freno anche nei prossimi mesi. A causa delle numerose incertezze, alcuni installatori vedono il meccanismo del Superbonus non ancora pienamente operativo. Secondo un'al-

tra indagine condotta a fine settembre dalla Confederazione nazionale dell'artigianato e della piccola e media impresa (CNA), e rivolta a circa 2.000 imprese, fino a oggi il grande interesse verso il Superbonus non si è ancora tradotto nell'apertura di nuovi cantieri.

Per il 54,4% delle imprese intervistate, infatti, meno del 10% dei clienti potenziali che le hanno contattate per richiedere informazioni ha poi richiesto un preventivo di spesa. Tra le motivazioni, vengono sottolineate l'impossibilità di far rientrare gli interventi nell'agevolazione, difformità catastali e complessità burocratiche.

Proprio in merito a quest'ultimo punto, l'84,9% degli intervistati dichiara che dovrà avvalersi di intermediari per affrontare al meglio le fasi di pianificazione amministrativa e finanziaria. Le difficoltà interpretative riguardano sia gli adempimenti richiesti sia il passaggio cruciale della cessione del credito d'imposta.

Vista la necessità di realizzare interventi complessi per garantire il salto delle due classi energetiche dell'edificio, le imprese che hanno ricevuto un numero maggiore di manifestazioni di interesse sono

quelle più strutturate, con più di dieci dipendenti. Nonostante tutti questi aspetti, ci sono installatori che si sono organizzati e attrezzati per lavorare con il Superbonus. Anche se al momento molte delle attività sono di tipo propedeutico, e quindi legate ad analisi di fattibilità e asseverazioni, una fetta importante degli operatori resta ottimista sulle vendite del 2021, che secondo loro aumenteranno in maniera significativa.

E qui sorge un'altra domanda: basterà il 2021 a soddisfare la domanda che il Superbonus genererà?

#### SI CHIEDE LA PROROGA

Secondo operatori e associazioni, la risposta è no: il 2021 non riuscirà a contenere l'elevata domanda a livello nazionale. Stando a un'indagine condotta per Facile.it da mUp Research e Norstat, che a fine settembre aveva effettuato 1.009 interviste online su un campione rappresentativo della popolazione italiana adulta in età compresa fra 18 e 74 anni sull'intero territorio nazionale, emerge come oltre 21 milioni di italiani hanno intenzione di utilizzare il Superbonus 110%. Tradotto si parla di circa 9

milioni di nuclei familiari interessati al provvedimento. In riferimento alla tipologia di intervento incentivabile, anche se 3 milioni di italiani avrebbero già rinunciato al Superbonus a causa principalmente della quantità di documenti richiesta, il valore degli interessati a beneficiare dell'iniziativa resta molto alto. Il 2021 rischia quindi di non bastare, soprattutto perché l'intervento maggiormente richiesto è la sostituzione del cappotto, opera che richiede molto più tempo rispetto agli altri interventi di riqualificazione.

Per questo motivo, a metà novembre Italia Solare ha inviato una lettera al presidente del Consiglio, Giuseppe Conte, al ministro dello Sviluppo economico Stefano Patuanelli e al ministro dell'Economia e delle Finanze Roberto Gualtieri, con la quale chiede di prorogare il Superbonus 110% fino al 2024. "La pandemia sta creando non pochi problemi alla partenza del Superbonus e poiché si tratta di interventi complessi e lunghi è necessario un respiro ben maggiore della fine del prossimo anno perché si possa permettere agli operatori di attivarsi e si possano registrare i primi risultati. Capiamo bene che avete forse difficoltà a garantire la copertura delle risorse senza l'uso del Recovery Fund ma noi, come tutti gli italiani, ne abbiamo sentito parlare, anche da lei, come una cosa certa, pertanto ci aspettiamo che si prendano provvedimenti considerando l'aiuto dall'Europa come cosa fatta. Noi, come lei, non ci aspettiamo sorprese". Secondo Italia Solare, è urgente mandare al più presto un segnale di fiducia, estendendo il Superbonus al 2024 o almeno al 2023. "Solo così potrete davvero contare sul Superbonus come una soluzione determinante per la ripartenza", conclude l'associazione, "e le aziende potranno organizzarsi in un'ottica di medio-lungo termine, assumendo da subito nuova forza lavoro necessaria a seguire la domanda, che è enorme ma rischia di rimanere delusa".

## 21 MILIONI DI ITALIANI INTERESSATI, MA 3 MILIONI HANNO GIÀ RINUNCIATO

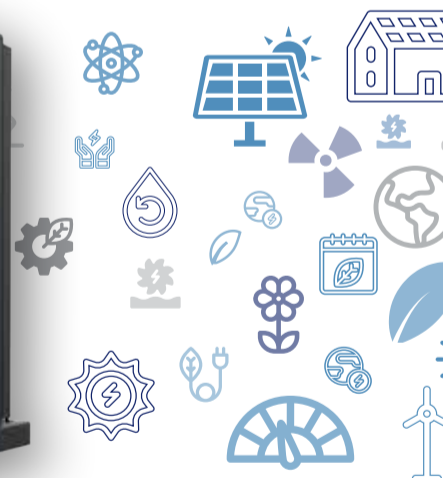
ECCO I PUNTI SALIENTI DELL'INDAGINE CONDOTTA PER FACILE, IT DA MUP RESEARCH E NORSTAT CHE, A FINE SETTEMBRE, HANNO EFFETTUATO 1.009 INTERVISTE ONLINE SU UN CAMPIONE RAPPRESENTATIVO DELLA POPOLAZIONE ITALIANA IN ETÀ COMPRESA FRA 18 E 74 ANNI

- **21 milioni**, gli italiani interessati al Superbonus. Si tratta di 9 milioni di nuclei familiari;
- **3 milioni**, gli italiani che hanno già rinunciato a causa principalmente della quantità di documenti necessari;
- **Dei 21 milioni totali, 11,7 milioni di italiani (55%) chiederebbero il Superbonus per il condominio in cui risiedono mentre 6,3 milioni di persone (29,3%) lo utilizzerebbero per la casa unifamiliare di residenza;**
- **Analizzando i condomini, il 46% di coloro che li abitano e che chiedono il Superbonus cederà il credito di imposta mentre il 42,9% detraerà quanto possibile nella dichiarazione dei redditi e solo il 21,6% userà lo sconto in fattura;**
- **In relazione a coloro che userebbero il Superbonus per una casa unifamiliare, il 45,3% ha dichiarato di voler cedere il credito di imposta alla banca o altri soggetti, il 43,8% pensa di detrarre quanto possibile nella dichiarazione dei redditi e il 18,6% usufruirà dello sconto in fattura;**
- **Degli interessati al Superbonus, il 58,2% del campione, pari a quasi 12,4 milioni di individui, pensa di ricorrere alla detrazione per l'intervento di isolamento termico (cappotto termico). Il 34,7% ha intenzione di sostituire l'impianto di climatizzazione invernale esistente con impianti centralizzati per il riscaldamento, raffreddamento o fornitura di acqua calda sanitaria a condensazione. Il 7,1% si dedicherà all'implementazione di misure antisismiche;**
- **6 milioni di italiani (il 14,4% della ricerca) non hanno ancora capito bene come funziona il Superbonus 110%.**

# TRIPLICE EVOLUZIONE

**Serie RS: il nuovo inverter**

RIELLO ELETTRONICA **riello** solar tech



### Serie RS Monofase

- Tecnologia di raffreddamento a convezione naturale
- Rendimento massimo 97.6%
- Rendimento europeo 97.1%
- Ampio range di intervallo MPPT
- Tensione di soglia per l'erogazione verso rete bassissima
- Wi-Fi a doppio canale integrato
- Autotest intelligente e autoapprendimento tramite App
- Consultazione notturna

### Serie RS Trifase

- Rendimento massimo 98.2%
- Rendimento europeo 97.7%
- Ventilazione forzata a velocità regolata
- Ampio range di tensione operativa MPPT
- Scaricatori DC e AC di tipo II
- Doppio MPPT
- Grado di protezione IP65
- Wi-Fi integrato e gestione dati con datalogger
- Display LCD suddiviso in più sezioni e multi LED di indicazione di stato



SPAZIO INTERATTIVO

**SUPERBONUS: TUTTI I DOCUMENTI**

*Inquadra i QR Code con l'applicazione dedicata oppure clicca sopra se stai visualizzando la versione online per visualizzare i contenuti dei documenti*

Agenzia delle Entrate:  
specifiche tecniche;  
ottobre 2020



Agenzia delle Entrate:  
modello per l'invio  
della comunicazione;  
ottobre 2020



Agenzia delle Entrate:  
istruzioni per la compilazione;  
ottobre 2020



Enea: FAQ; ottobre 2020



Decreto Asseverazioni  
pubblicato in GU;  
ottobre 2020



Decreto Requisiti  
pubblicato in GU;  
ottobre 2020



Agenzia delle Entrate:  
risoluzione N.60/E;  
settembre 2020



Agenzia delle entrate -  
Provvedimento 8 agosto  
2020. Disposizioni di  
attuazione; agosto 2020



Agenzia delle Entrate:  
linee guida; luglio 2020



**UN DOCUMENTO IN COMUNE**

Alla voce di Italia Solare si unisce quella dell'Ordine dei Commercialisti, che a inizio novembre era intervenuta in un'audizione tenuta presso la commissione parlamentare di vigilanza sull'anagrafe tributaria, sottolineando la necessità di estendere la misura al 2024. L'Ordine aveva inoltre sottolineato l'importanza di un completo riordino delle norme col fine di ridurre la complessità. «Se non risultasse possibile accorpere le diverse discipline in un testo unico normativo in ragione del fatto che si tratta per lo più di norme transitorie aventi un orizzonte temporale limitato che viene di volta in volta prorogato», ha spiegato Maurizio Postal, consigliere nazionale dell'Ordine, «sarebbe quanto meno opportuno venire incontro agli operatori e ai contribuenti predisponendo e mantenendo aggiornato un testo unico delle interpretazioni. L'Agenzia delle Entrate produce già ora utili guide dedicate alle singole detrazioni edilizie, le quali, tuttavia, risultano molto spesso superate nel giro di poco tempo da ulteriori chiarimenti di prassi che vengono diramati nella forma di risposte a interpello presentate da contribuenti con riguardo a singole fattispecie di interesse generale. Appare poco appropriato includere i chiarimenti annuali relativi a queste detrazioni nell'ambito della maxi-circolare con cui ogni anno l'Agenzia delle Entrate aggiorna le proprie istruzioni». Per rispondere alle numerose richieste di chiarimento, l'Agenzia delle Entrate pubblicherà una nuova circolare, nella quale saranno chiariti numerosi dubbi relativi al Superbonus 110%. Lo ha dichiarato il 18 novembre il direttore dell'Agenzia delle Entrate, Ernesto Maria Ruffini, durante un'audizione in Commissione parlamentare di vigilanza sull'anagrafe tributaria. In audizione, in particolare, alla richiesta se si possa diffondere a cura dell'Agenzia una circolare annuale interamente dedicata ai chiarimenti sulle detrazioni in materia edilizia, Ruffini ha risposto che annualmente l'Agenzia pubblica una circolare in occasione della campagna dichiarativa delle persone fisiche che "costituisce una trattazione sistematica delle disposizioni riguardanti ritenute, oneri detraibili, deducibili e crediti di imposta [...] con l'obiettivo di offrire, in ossequio ai principi della trasparenza e soprattutto della collaborazione sanciti dallo Statuto dei diritti del contribuente, nell'ottica del potenziamento della tax compliance, a tutti gli operatori uno strumento unitario che garantisca un'applicazione uniforme delle norme sul territorio nazionale".

**NUOVE INIZIATIVE**

La richiesta di maggiore chiarezza e di un orizzonte temporale più ampio non sta frenando i player dell'industria del fotovoltaico e del risparmio energetico. Nel mese di novembre sono state presentate nuove iniziative dedicate proprio alla maxi agevolazione. Il kit SolarEdge per il Superbonus è in pronta consegna presso i distributori partner dell'azienda. Il pacchetto si compone di moduli smart, con ottimizzatore di potenza integrato, inverter ibridi monofase e trifase, inverter monofase con caricabatterie per veicoli elettrici e dispositivi smart energy per la gestione intelligente dei sistemi termici. SMA ha lanciato un pacchetto dedicato al Superbonus che favorisce l'integrazione tra fotovoltaico, storage, riscaldamento efficiente, mobilità elettrica e domotica. Senec, invece, che già da tempo si fa carico del credito d'imposta per l'installazione dell'impianto fotovoltaico, accumulo e stazione di ricarica elettrica, ha deciso di continuare su questa strada ma con una percentuale di credito aggiuntiva. In questo modo, gli installatori potranno cedere all'azienda il 120% dell'importo scontato al cliente, riuscendo a coprire anche una quota per altri interventi di riqualificazione energetica, come ad esempio l'installazione della pompa di calore. E.On continua con la comunicazione e promozione del pacchetto dedicato al provvedimento. Il kit comprende sistema ibrido Daikin, composto da caldaia a condensazione e pompa di



SPAZIO INTERATTIVO

Accedi al sito

Inquadra il QR Code o clicca sopra per consultare l'indagine completa del centro studi CNA in formato PDF

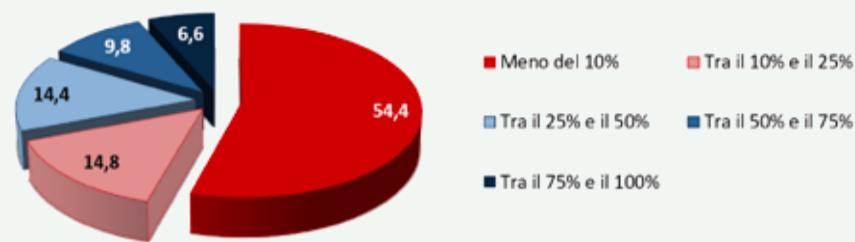


calore, impianto fotovoltaico con moduli Aura da 330 W, ottimizzatori Tigo, valvole termostatiche e termostati, e infine sistema di monitoraggio E.On Home per controllare la produzione dell'impianto e monitorare i consumi.

Continuano anche le numerose iniziative legate alla formazione. Nel mese di dicembre e nei primi mesi dell'anno sono previsti webinar online da parte di aziende tra cui MC Energy, Coenergia, Fimer, Forniture Fotovoltaiche, LG, Marchiol, Suncity, Sonnen, Upsolar, VP Solar, Eaton, Fronius e FuturaSun, tutte focalizzate sul Superbonus. Insomma, nonostante il Superbonus non abbia ancora potuto iniziare a esprimere tutte le potenzialità di sviluppo anche nel mondo dell'energia solare, le iniziative e le attività di molte aziende confermano come l'agevolazione abbia le potenzialità per dare una forte spinta ai settori del fotovoltaico e dell'efficienza energetica in ambito residenziale in Italia.



Manifestazioni di interesse che si sono trasformate in preventivi



Gli interventi che riscuotono maggiore interesse



FONTE: CENTRO STUDI CNA

SECONDO QUANTO EMERGE DA UN SONDAGGIO CONDOTTO DALLA CONFEDERAZIONE NAZIONALE DELL'ARTIGIANATO E DELLA PICCOLA E MEDIA IMPRESA (CNA), RIVOLTA A CIRCA 2.000 IMPRESE, IL GRANDE INTERESSE VERSO IL SUPERBONUS NON SI È ANCORA TRADOTTO NELL'APERTURA DI NUOVI CANTIERI. PER IL 54,4% DELLE IMPRESE INTERVISTATE, INFATTI, MENO DEL 10% DEI CLIENTI POTENZIALI CHE LE HANNO CONTATTATE PER RICHIEDERE INFORMAZIONI HA POI RICHiesto UN PREVENTIVO DI SPESA

DAL SONDAGGIO EMERGE INOLTRE COME GLI INTERVENTI CHE STANNO RISCOUOTENDO MAGGIORE INTERESSE TRA LA CLIENTELA SIANO QUELLI CHE RIGUARDANO LA COIBENTAZIONE DELL'EDIFICIO E L'EFFICIENTAMENTO ENERGETICO. IL CAPPOTTO TERMICO, INFATTI, È L'OPERA PIÙ RICHiesta (33,2%) SEGUITA DAL RIFACIMENTO DEGLI IMPIANTI DI RISCALDAMENTO/RAFFRESCAMENTO UNIFAMILIARI (21,6%) E DALL'INSTALLAZIONE DELL'IMPIANTO FOTOVOLTAICO (11,7%). TRA I PARTECIPANTI AL SONDAGGIO, CHE (LO RICORDIAMO) SONO ARTIGIANI E PICCOLA E MEDIA IMPRESA, UN BASSO INTERESSE SEMBRANO RISCOUTERE GLI INTERVENTI VOLTI A RIDURRE IL RISCHIO SISMICO (1,6%)

# COMUNITÀ ENERGETICHE

Consulenza **ad hoc** per il tuo progetto

Solarplace, insieme ai suoi collaboratori, offre un servizio completo per la realizzazione di progetti di comunità energetiche e autoconsumo collettivo, che comprende:

- Fornitura di componenti per gli impianti
- Consulenza tecnica
- Consulenza giuridica
- Consulenza fiscale

www.solarplace.net

**SOLARPLACE**

Contattaci per una call gratuita!

info@solarplace.net

070 796 8010



# LOCKDOWN E SUPERBONUS: QUALE IMPATTO PER GLI INSTALLATORI FV

QUAL È LA PERCEZIONE DEGLI INSTALLATORI ALLA LUCE DELLE OPPORTUNITÀ OFFERTE DALLA MAXI AGEVOLAZIONE? QUALI SONO I NODI E I DUBBI DA SCIogliere E QUALI GLI INTERVENTI MAGGIORMENTE RICHIESTI? ECCO I RISULTATI DEL SONDAGGIO DI SOLAREB2B E CLIENTIPERTE A CUI HANNO PARTECIPATO OLTRE 200 OPERATORI

A CURA DI **SOLAREB2B** E **CLIENTIPERTE-LEMONFOUR**

**A** inizio novembre SolareB2B e ClientiPerTe, il servizio web che fornisce potenziali clienti alle aziende dell'efficientamento energetico, hanno lanciato un sondaggio dal titolo "La situazione del mercato del fotovoltaico a novembre 2020" rivolto agli installatori di impianti fotovoltaici. A partire dalle conseguenze dell'emergenza sanitaria che ha investito il Paese per gran parte dell'anno, e alla luce delle nuove opportunità offerte dal Superbonus al 110%, il sondaggio ha voluto raccogliere il punto di vista degli installatori rispetto all'attuale situazione di mercato. Dalle risposte di oltre 200 operatori emerge come il lockdown di marzo abbia avuto un impatto significativo sull'attività di tante aziende, che sono però subito ripartite lavorando su cantieri già avviati prima della chiusura o su nuove realizzazioni. Sono contrastanti gli atteggiamenti di fronte al Superbonus: da una parte la maxi agevolazione è guardata in modo distaccato, anche a motivo del fatto che all'inizio della scorsa estate gli annunci sull'arrivo del provvedimento avevano ottenuto la conseguenza di bloccare completamente un mercato che si stava rimettendo in moto dopo il lockdown. Da parte degli installatori il 110% sembra più sopportato che benvenuto, anche a causa delle complessità che lo rendono più adatto alle grandi organizzazioni e che hanno spinto molti operatori a sottoscrivere, nel sondaggio, la definizione di "un'opportunità per pochi". Nonostante questo, guardando al futuro c'è un clima di

SPAZIO INTERATTIVO

Guarda il video

Inquadra il QR Code o clicca sopra per ascoltare l'introduzione al sondaggio di Matteo Ravagnan, Ceo di ClientiPerTe



maggior disponibilità a inserire anche il Superbonus all'interno della propria offerta, dato che potrebbe garantire una forte spinta delle nuove installazioni di taglia residenziale, e che potrebbe garantire un incremento dell'attività di molti installatori. Ma secondo quanto hanno espresso i partecipanti all'indagine, servirà snellire burocrazia e pratiche per esprimere in toto il suo potenziale e per fare in modo che questa opportunità non sia solo per poche e grandi aziende, ma per tutti. Ecco i risultati del sondaggio.

## DOMANDA 1 QUAL È L'ANDAMENTO DELLE TUE INSTALLAZIONI DI NUOVI IMPIANTI FOTOVOLTAICI RESIDENZIALI DOPO GIUGNO 2020?

Dalle risposte alla prima domanda emerge subito una significativa insoddisfazione da parte degli installatori. I primi mesi del 2020 sono stati for-

temente condizionati dal lockdown, che hanno rallentato l'attività di tanti player. A ciò si aggiunge il fatto che, dopo giugno, l'attesa da parte del mercato nei confronti del Superbonus al 110% ha generato una fase di stallo che ha interessato in particolare gli impianti fotovoltaici di taglia residenziale. E così, il 51,4% del campione intervistato non si reputa soddisfatto del lavoro svolto da giugno in poi. «Era abbastanza prevedibile una risposta simile», spiega Matteo Ravagnan, Ceo di ClientiPerTe, «soprattutto per la fase di stallo generata dall'attesa dei decreti attuativi del Superbonus, arrivati solo a fine agosto, e dei vari chiarimenti da parte dell'Agenzia delle Entrate». Tuttavia non mancano elementi incoraggianti: il 27,6% del campione afferma di essere parzialmente soddisfatto, "perché l'attività è ripartita, anche se diminuita rispetto allo scorso anno", e il 12,4% afferma di essere "pienamente soddisfatto", perché sta installando un buon numero di impianti. La soddisfazione

di una fetta di installatori potrebbe essere anche legata al fatto che, al di là del Superbonus, stia continuando a funzionare molto bene il meccanismo delle detrazioni fiscali al 50%, alle quali quest'anno è stata aggiunta un'opzione in più: la cessione del credito d'imposta.

**DOMANDA 2**  
**LE INSTALLAZIONI CHE HO PORTATO A TERMINE DOPO GIUGNO 2020, SONO STATE...**

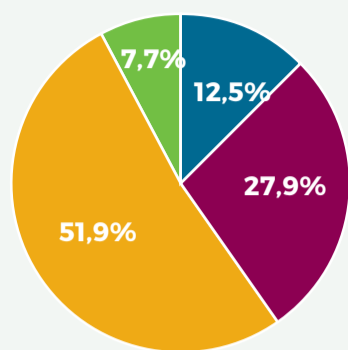
Dopo il primo lockdown, una grossa fetta di business per il 54% del campione intervistato ha fatto riferimento a cantieri avviati prima di giugno ma non portati a termine a causa della pandemia. Tuttavia, circa il 45% del campione si divide in maniera uguale tra chi, dopo giugno, ha lavorato sia sui vecchi cantieri sia su nuovi impianti, e tra gli installatori che, invece, hanno lavorato solo con nuovi clienti.

E questo è un trend che sottolinea come, lockdown e attese a parte, nel secondo semestre dell'anno il mercato non si sia mai fermato.

**DOMANDA 3**  
**COME DEFINIRESTI IL SUPERBONUS 110% PER GLI INTERVENTI DI EFFICIENTAMENTO ENERGETICO INTRODOTTI DAL "DECRETO RILANCIO"?**

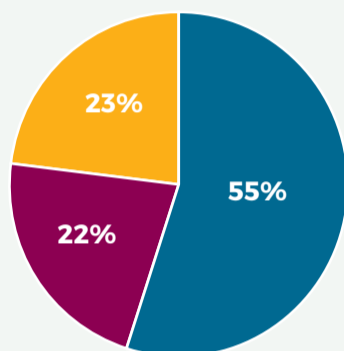
Alla domanda che chiede di definire il Superbonus e le opportunità offerte dalla misura, emerge generalmente un giudizio negativo. Il 57% del campione considera la maxi agevolazione un'occasione che solo in pochi coglieranno, soprattutto per la mole di documenti e pratiche da sbrigare, mentre il 39% pensa che la misura

**DOMANDA 1: QUAL È L'ANDAMENTO DELLE TUE INSTALLAZIONI DI NUOVI IMPIANTI FOTOVOLTAICI RESIDENZIALI DOPO GIUGNO 2020?**



- SONO PIENAMENTE SODDISFATTO, PERCHÉ STO INSTALLANDO UN BUON NUMERO DI IMPIANTI
- SONO ABBASTANZA SODDISFATTO, PERCHÉ L'ATTIVITÀ È RIPARTITA ANCHE SE È DIMINUITA RISPETTO A QUELLA DELLO SCORSO ANNO
- SONO INSODDISFATTO, PERCHÉ LE INSTALLAZIONI SONO MOLTO DIMINUIE O SONO TUTT'ORA QUASI FERME
- ALTRO

**DOMANDA 2: LE INSTALLAZIONI CHE HO PORTATO A TERMINE DOPO GIUGNO 2020, SONO STATE...**



- ...IN MAGGIORANZA CANTIERI CHE AVEVO INIZIATO PRIMA DEL LOCKDOWN, E CHE HO RIPRESO NON APPENA HO POTUTO
- ...QUALCHE CANTIERE CHE DOVEVO TERMINARE, MA SOPRATTUTTO MOLTI NUOVI CLIENTI ACQUISITI DOPO GIUGNO
- ...SOLO CANTIERI DI NUOVI CLIENTI ACQUISITI DOPO GIUGNO



 Per il tuo Ecobonus 110% e le Comunità Energetiche

**Inverter Ibrido Solax Trifase**  
compatibile con batterie **Pylontech** in alta tensione a moduli "impilabili"



**Inverter Ibrido zeroCO<sub>2</sub> Monofase**  
compatibile con batterie **Pylontech** in bassa tensione a moduli "impilabili"



Richiedi informazioni o acquista presso i distributori specializzati di materiale fotovoltaico





### DOMANDA 3: COME DEFINIRESTI IL SUPERBONUS 110% PER GLI INTERVENTI DI EFFICIENTAMENTO ENERGETICO INTRODOTTI DAL "DECRETO RILANCIO"?



## LUCI E OMBRE

AGLI INSTALLATORI CHE HANNO PARTECIPATO AL SONDAGGIO ABBIAMO CHIESTO DI LASCIARE UN COMMENTO SULL'ATTUALE SITUAZIONE DEL MERCATO ALLA LUCE DEL PROVVEDIMENTO E SULLE PREVISIONI PER IL 2021. ECCONE ALCUNI DEI PIÙ SIGNIFICATIVI

-  *"Il Superbonus è un'ottima opportunità, ma il cliente deve essere bene informato su quello a cui va incontro".*
-  *"Il Superbonus è sicuramente l'unica soluzione per chi ha veramente intenzione di beneficiare del fotovoltaico e in passato non ha potuto farlo per problemi di liquidità o altro".*
-  *"Nonostante il blocco Covid, per i prossimi mesi vedo una crescita dei cantieri grazie al Superbonus e maggiore interesse all'installazione di impianti fotovoltaici. Prevedo due anni di ottimi lavori".*
-  *"L'Ecobonus 110% crea realmente i presupposti per una rivoluzione energetica nazionale. C'è un forte entusiasmo degli italiani, da nord a sud, di aderire all'iniziativa e di poter rendere la propria casa efficiente e ad impatto zero".*
-  *"Troppa burocrazia, troppi vincoli, tutto estremamente complicato".*
-  *"L'ecobonus ha fatto solo molti danni, in quanto le persone credono che possano fare tutto a costo zero ma non è così: le banche cercano di portare l'acqua al proprio mulino. Poi credo che solamente le aziende grosse e strutturate riescano ad accedere ai benefici previsti. Noi piccole realtà commerciali siamo penalizzate".*
-  *"Il Superbonus ha bloccato di fatto il mercato. I clienti privati aspettano di capire meglio. Le persone hanno una percezione errata del Superbonus e sono convinte che vi possano rientrare tutti i tipi di lavori".*
-  *"Da marzo ho fatto solo qualche impianto fotovoltaico per aziende perché i privati attendevano tutti il Superbonus".*
-  *"Il Superbonus deve essere un'opportunità, ma al momento ha bloccato la realizzazione degli interventi che incentiva; si deve partire al più presto".*
-  *"Credo che il Superbonus per il fotovoltaico non sia la scelta giusta. Lo è senz'altro per tutti gli altri interventi. La convenzione scambio sul posto combinata al bonus 50% e allo sconto in fattura è la scelta migliore".*
-  *"La situazione del mercato è un po' bloccata a causa delle incertezze burocratiche sul Superbonus. A mio avviso sarebbe stata sufficiente una minore detrazione (90%) e uno snellimento della burocrazia".*
-  *"Il mercato è condizionato dal bonus 110%, preparato, proposto e gestito di fatto dalle grandi aziende (prevalentemente le multiutility) che rischieranno di appiattire e distruggere il mercato".*
-  *"Buona l'idea del Superbonus, ma troppo articolata e con molti paletti da rispettare".*
-  *"Il Superbonus ha fermato di fatto le vendite nel secondo semestre sul residenziale. Bastava la detrazione al 50% con cessione del credito a intermediari finanziari".*

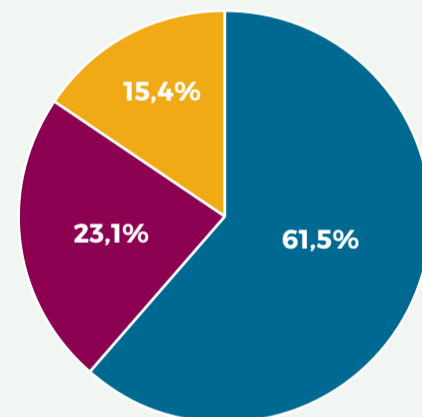
favorirà solo grandi aziende in grado di seguire e gestire ogni singolo step senza dover demandare a terzi.




Anche in questo caso, però, una fetta del campione sottolinea come il provvedimento "sia giusto per rilanciare il fotovoltaico dopo il lockdown", e che "serviva per aumentare il numero delle installazioni di fotovoltaico nel residenziale". «È anche per questo», continua Matteo Ravagnan, «che la maggior parte degli installatori si è già attrezzata per offrire ai propri clienti il Superbonus».

### DOMANDA 4: AL MOMENTO ATTUALE, COME HAI DECISO DI OPERARE CON LA TUA AZIENDA RIGUARDO AL SUPERBONUS?

E infatti, le risposte alla quarta domanda confermano questo atteggiamento: il 61% degli installatori che hanno partecipato al sondaggio ha dichiarato di essersi già strutturato e organizzato per rispondere alla domanda dei clienti che intendono beneficiare del Superbonus. Il 23%, invece, ha scelto di non offrire l'agevolazione, cercando di lavorare con quella fetta di clienti finali che, per motivazioni di natura tecnica o burocratica, non possono ottenerla. Proprio a questa fetta di clienti, gli installatori potrebbero proporsi con le detrazioni fiscali al 50% e possibilità di farsi carico del credito d'imposta e dello sconto in fattura.

### DOMANDA 4: AL MOMENTO ATTUALE, COME HAI DECISO DI OPERARE CON LA TUA AZIENDA RIGUARDO AL SUPERBONUS?



-  CI SIAMO ORGANIZZATI PER OFFRIRE L'INSTALLAZIONE DEL FOTOVOLTAICO CON IL SUPERBONUS AI CLIENTI CHE LO RICHIEDONO
-  ABBIAMO SCELTO DI NON OFFRIRE IL SUPERBONUS, E CERCHIAMO DI LAVORARE SOLO CON CLIENTI PRIVATI CHE NON LO VOGLIONO O NON POSSONO OTTENERLO, O CON LE AZIENDE
-  VORREMMO OFFRIRE IL SUPERBONUS, MA NON SIAMO ANCORA RIUSCITI AD ORGANIZZARCI

### DOMANDA 5: SE OPERI CON IL SUPERBONUS, QUALI OPZIONI SEI IN GRADO DI OFFRIRE O SUGGERIRE AI TUOI CLIENTI?

Alla domanda 5 gli installatori che hanno partecipato al sondaggio potevano selezionare più opzioni, ma è interessante notare come la maggior parte di chi oggi opera con il Superbonus, offre al cliente finale la possibilità di cedere il credito d'imposta alla banca, oppure propone lo sconto in fattura. Le risposte confermano un aspetto importante: sconto in fattura e cessione del credito sono gli elementi catalizzatori del provvedimento, il punto che crea attenzione attorno alla misura soprattutto per quanto riguarda la clientela finale.

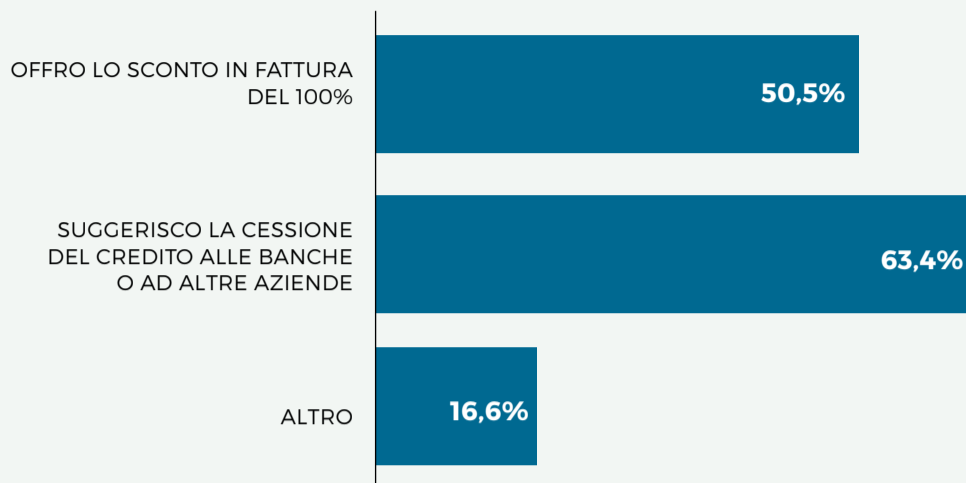
**DOMANDA 6**  
**SE LO OFFRI,**  
**COME TI SEI ORGANIZZATO**  
**PER LO SCONTO IN FATTURA?**

Per quanto riguarda cessione del credito e lo sconto in fattura, il passaggio alle banche è quasi fisiologico. E infatti, il 55% del campione che ha partecipato al sondaggio ha dichiarato di cedere il credito direttamente alla banca o a un intermediario finanziario. C'è anche una fetta consistente di operatori, il 25%, che cede il credito ai distributori, che a loro volta poi si interfacciano con gli istituti finanziari gestendo tutte le pratiche. Solo l'11% ha invece dichiarato di trattarsi il credito detraendolo direttamente dai propri debiti con il fisco. In questo caso, potrebbe trattarsi di grosse aziende e utility che, potendo far leva su importanti volumi di utili, hanno deciso di gestire internamente cessione del credito e sconto in fattura.

**DOMANDA 7**  
**SE OFFRI IL SUPERBONUS,**  
**QUALE INTERVENTO ABBINI**  
**ALL'IMPIANTO FOTOVOLTAICO?**

Passiamo ora agli interventi più frequenti che gli installatori fotovoltaici realizzano nell'ambito del Superbonus. Ricordiamo innanzitutto che il fotovoltaico rientra tra gli interventi trainati, che devono obbligatoriamente essere associati a uno dei tre interventi trainanti per permettere al cliente finale di beneficiare del Superbonus: cappotto, sostituzione centrale termica e interventi anti sismici. E così, la stragrande maggioranza degli installatori propone, oltre all'impianto fotovoltaico, la sostituzione della vecchia centrale termica con una più efficiente pompa di calore per riscaldamento, raffrescamento e produzione di acqua calda sanitaria. Dalle risposte emerge anche come storage e colonnine di ri-

**DOMANDA 5: SE OPERI CON IL SUPERBONUS, QUALI OPZIONI SEI IN GRADO**  
**DI OFFRIRE O SUGGERIRE AI TUOI CLIENTI?**



**DOMANDA 6: SE LO OFFRI, COME TI SEI ORGANIZZATO**  
**PER LO SCONTO IN FATTURA?**



**INVERTER SOLARE SUNWAY™ SI**

*Regala un futuro più verde e sostenibile*  
*Scoprirai che è anche conveniente!*





carica sembrano entrate di diritto nell'offerta "standard" che gli installatori propongono ai loro clienti. E questo, soprattutto in merito allo storage, è un aspetto cruciale: basti pensare, infatti, che sino ad ora i sistemi di accumulo venivano proposti come un elemento aggiuntivo e accessorio nell'offerta dell'impianto fotovoltaico al cliente finale. Tra gli interventi, molti partecipanti al sondaggio segnalano il rifacimento del cappotto termico per poter ottenere il doppio salto di classe dell'edificio. Il 35,1% potrebbe sembrare una percentuale eccessivamente bassa se si considerasse tutto il mercato del Superbonus, ma non bisogna dimenticare che questo sondaggio era rivolto al mondo degli installatori fotovoltaici e non a quello dell'edilizia. «Degli operatori che hanno partecipato al sondaggio, solo uno su tre al momento può offrire anche questo tipo di servizio», continua Matteo Ravagnan. «Per questo motivo, molti installatori stanno già avviando nuove partnership con imprese edili specializzate, mentre altri hanno deciso di specializzarsi e puntare a un pacchetto composto da tecnologie per il risparmio energetico a 360° che, indipendentemente dal cappotto, consentano il doppio salto».

**DOMANDA 8**  
**AD OGGI, RITIENI CHE TUTTO IL MECCANISMO DEL SUPERBONUS SIA PIENAMENTE OPERATIVO?**

Finora abbiamo riportato il sentiment degli installatori verso il Superbonus, con uno sguardo a come gli operatori si stanno organizzando e strutturando per rispondere alle richieste della clientela finale, e con quali interventi. Tuttavia, la partenza dell'iniziativa sta andando a rilento. E lo confermano le risposte alla domanda 8.

Il 50% del campione che ha partecipato al sondaggio sostiene che il meccanismo del Superbonus non sia ancora pienamente operativo. C'era da aspettarselo: i decreti requisiti e asseverazioni, gli ultimi tasselli che servivano a far partire il provvedimento, sono stati pubblicati in Gazzetta Ufficiale solo ad ottobre, mentre una serie di incertezze attorno alla misura continuano a frenare i lavori in attesa di nuovi chiarimenti da parte dell'Agenzia delle Entrate. Tuttavia, questi aspetti non hanno fermato gli installatori: se infatti il 50% del campione ha dichiarato che la misura non è ancora pienamente operativa, dall'altra questa fetta di operatori ha dichiarato di aver comunque iniziato a proporre la maxi agevolazione ai clienti finali iniziando a portare avanti tutte quelle operazioni preliminari tra cui asseverazioni e verifica di eventuali difformità catastali. Il 23% ha dichiarato di essere pronto e di aver avviato dei cantieri, mentre il 21% è ancora fermo in quanto diversi istituti finanziari e banche non sono ancora pronte a farsi carico del credito d'imposta.

**DOMANDA 9**  
**COSA PREVEDI PER LA TUA ATTIVITÀ NEL 2021?**

Indipendentemente dal Superbonus al 110%, per il 2021 c'è un clima di forte ottimismo: il mercato è fiducioso in una partenza del settore a 360°. In particolare, il 67% del campione prevede, per il prossimo anno, "un aumento delle nuove installazioni fotovoltaiche".

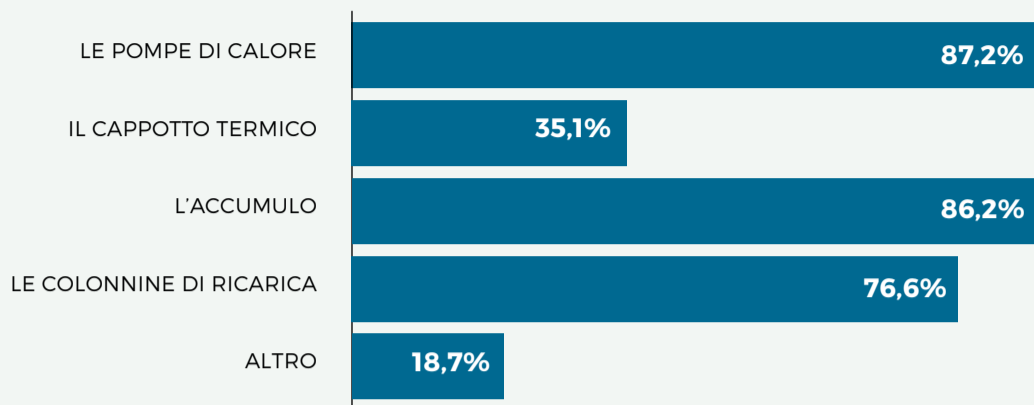
C'è però una fetta importante, per un totale del 33%, che invece non prevede un aumento delle vendite: di questa percentuale, c'è addirittura chi stima un calo delle vendite (9%). E questo aspetto potrebbe essere legato all'incertezza generata dalla pandemia che continua a verificarsi a livello globale e che potrebbe generare nuove restrizioni.

**DOMANDA 10**  
**QUALI SONO AL MOMENTO LE TUE PRINCIPALI DIFFICOLTÀ O PERPLESSITÀ RELATIVE ALLA TUA ATTIVITÀ NEI PROSSIMI MESI?**

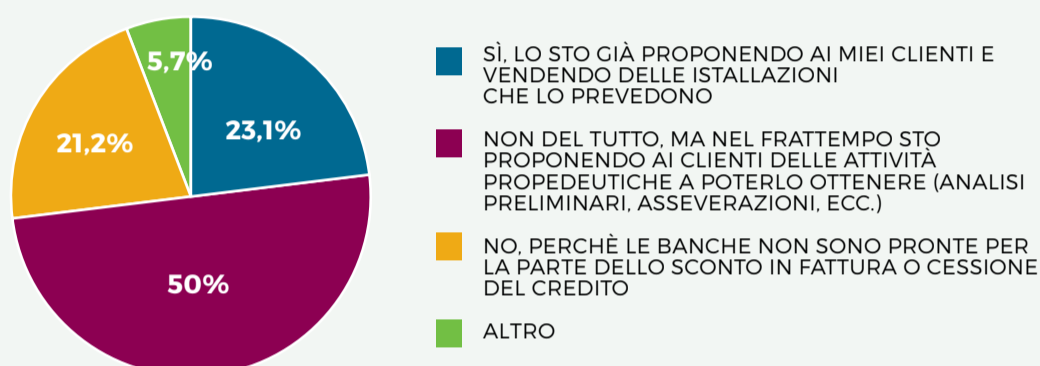
«Le problematiche principali previste per i prossimi mesi», conclude Ravagnan, «sono soprattutto legate alla troppa burocrazia e alla scarsa chiarezza di alcuni passaggi del Superbonus».

Si tratta di elementi che potrebbero frenare l'attivi-

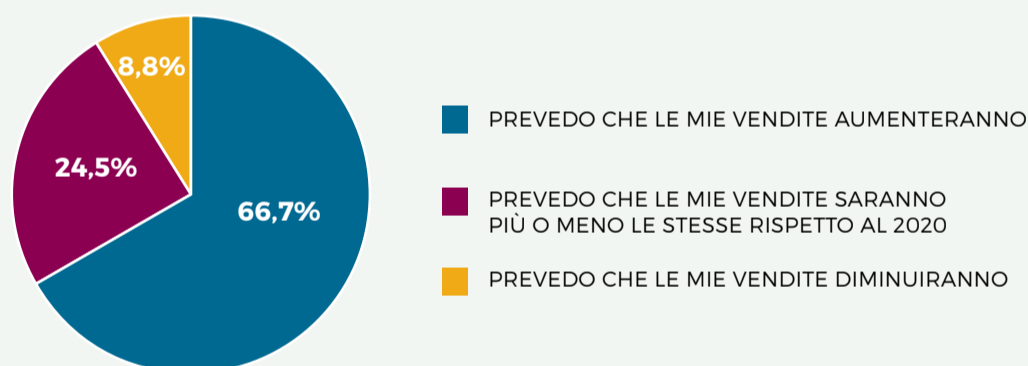
**DOMANDA 7: SE OFFRI IL SUPERBONUS, QUALE INTERVENTO ABBINI ALL'IMPIANTO FOTOVOLTAICO?**



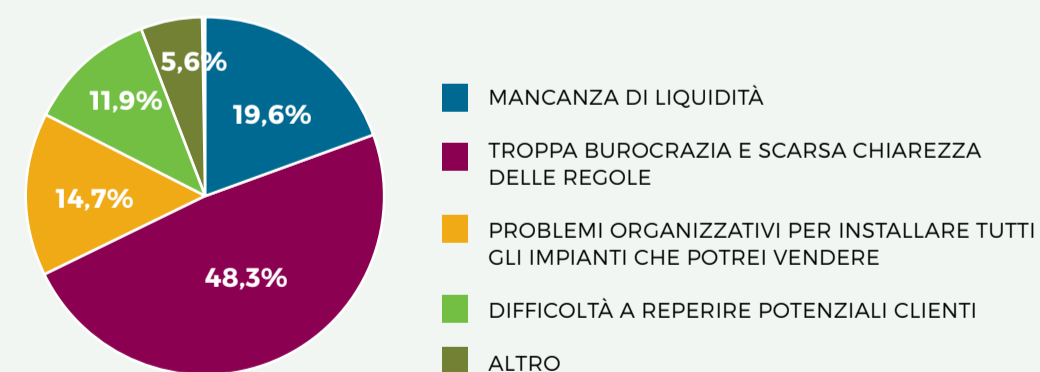
**DOMANDA 8: AD OGGI, RITIENI CHE TUTTO IL MECCANISMO DEL SUPERBONUS SIA PIENAMENTE OPERATIVO?**



**DOMANDA 9: COSA PREVEDI PER LA TUA ATTIVITÀ NEL 2021?**



**DOMANDA 10: QUALI SONO AL MOMENTO LE TUE PRINCIPALI DIFFICOLTÀ O PERPLESSITÀ RELATIVE ALLA TUA ATTIVITÀ NEI PROSSIMI MESI?**



tà di molti installatori e che spiegano l'atteggiamento di estrema cautela di una fetta di operatori alla domanda "cosa prevedi per la tua attività nel 2021?". Anche per questo motivo, diversi installatori stanno spingendo la proposta della detrazione fiscale al 50%, che risulta al momento molto più semplice da mettere in atto, proponendo la cessione del credito o lo sconto in fattura. Non dovrebbero invece

esserci particolari difficoltà nel raggiungere nuovi potenziali clienti, che oggi sono decisamente informati in merito alle opportunità del Superbonus e, per questo, sono proprio loro a mettersi in contatto con le aziende che si occupano di installazione per richiedere sopralluoghi e analisi di fattibilità.



# STORAGE: IN ITALIA INSTALLATI 36.896 SISTEMI ABBINATI A IMPIANTI FV

AL 31 OTTOBRE SUL TERRITORIO SI CONTAVA UNA POTENZA DI 170 MW E UNA CAPACITÀ DI ACCUMULO DI 267 MWh. DA GENNAIO A OTTOBRE 2020, NONOSTANTE IL CALO REGISTRATO A MARZO E APRILE PER IL LOCKDOWN, SONO STATI INSTALLATI 10.608 SISTEMI DI STORAGE, SOLO DIECI UNITÀ IN MENO RISPETTO A QUANTO TOTALIZZATO IN TUTTO IL 2019

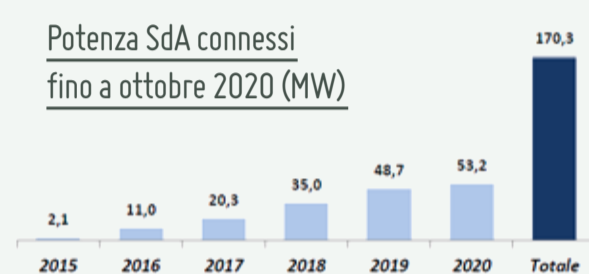
**A**l 31 ottobre 2020 si contavano in Italia ben 36.896 sistemi di storage abbinati a impianti fotovoltaici, per una potenza complessiva di 170 MW e una capacità di accumulo di 267 MWh. Ad eccezione di un sistema di accumulo stand-alone, tutti gli altri dispositivi installati sono abbinati a impianti solari di taglia residenziale con potenza inferiore ai 10 kW. Questi alcuni dei dati pubblicati da Anie Rinnovabili nella terza edizione del report "Osservatorio sistemi di accumulo" che, sulla base di un'elaborazione dei dati Terna, riporta i numeri delle installazioni di dispositivi per lo storage in Italia abbinati a impianti fotovoltaici. Considerando solo i primi dieci mesi del 2020, nonostante il calo registrato a marzo e aprile attribuibile al rallentamento delle attività a causa del lockdown, sono stati installati 10.608 sistemi di storage, solo dieci unità in meno rispetto a quanto totalizzato in tutto il 2019. I sistemi di accumulo più diffusi sono ancora una volta quelli al litio, che coprono il 96% del totale, seguiti dal piombo (4%). Inoltre, la quasi totalità (99%) dei sistemi di accumulo è di taglia inferiore ai 20 kWh con una

## Installazioni sistemi di accumulo (SdA) in Italia

N. SdA connessi fino a ottobre 2020



Potenza SdA connessi fino a ottobre 2020 (MW)



FONTE: ANIE RINNOVABILI

netta prevalenza dei sistemi di capacità inferiore o uguale ai 5 kWh (44%) e di quelli compresi nel range tra 5 kWh e 10 kWh (40%). Per quanto riguarda la tipologia di configurazione, i sistemi di storage sono prevalentemente installati lato produzione in corrente continua (56%) che sta registrando una crescita negli ultimi anni per i sempre più frequenti interventi sugli impianti esistenti. Il 14% dei sistemi sono installati con configurazione

lato produzione in corrente alternata e il 30% lato post-produzione. La Lombardia è la regione con il maggior numero di sistemi installati (11.366 per una potenza di 47,2 MW e capacità di 78,9 MWh) seguita da Veneto (6.206 per una potenza di 28,1 MW e capacità di 47,7 MWh), da Emilia Romagna (3.847 sistemi per una potenza di 19,2 MW e capacità di 29,6 MWh), Piemonte (2.647 storage per 14,4 MW) e Lazio (con 2.014 storage per 9,2 MW).

**CONTACT  
ITALIA®**  
SOLAR DIVISION

ANCHE SE  
DISTANTI...  
CI SIAMO  
DISTINTI

**Supporto tecnico, vasta gamma di soluzioni e disponibilità di magazzino sono stati elementi che hanno contraddistinto la Contact Italia anche in questo anno 2020 così difficile e particolare.**

Sistemi di montaggio per impianti fotovoltaici con Profili in Alluminio



Sistemi di montaggio per impianti fotovoltaici con Zavorre



**CONTATTACI PER UN PREVENTIVO GRATUITO**



Contact Italia srl  
SP 157 C.S. 1456 C.da Grotta Formica - 70022 Altamura (BA)  
Tel. 080.3141265 - tecnico@contactitalia.it  
www.contactitalia.it





# SUPERBONUS: FOTOVOLTAICO E DOMOTICA NELLA SOLUZIONE DI SMA ITALIA

SI CHIAMA "SMA 110 ENERGY SOLUTION" IL PACCHETTO CREATO DALL'AZIENDA IN COLLABORAZIONE CON LG CHEM E VAILLANT PER RISPONDERE ALLE OPPORTUNITÀ OFFERTE DALLA MAXI AGEVOLAZIONE. LA SOLUZIONE PROPOSTA INTEGRA MONITORAGGIO, INVERTER CON ACCUMULO, SISTEMA DI RICARICA PER I VEICOLI ELETTRICI, BATTERIA AD ALTO VOLTAGGIO E POMPA DI CALORE. SONO PREVISTI INOLTRE PER GLI INSTALLATORI PARTNER ALCUNI SERVIZI ESCLUSIVI COME LA POSSIBILITÀ DI CEDERE IL CREDITO, UNA CONSULENZA COMPLETA E UN RICCO CALENDARIO DI FORMAZIONE

**S**ono tante le iniziative che i player attivi nel comparto del fotovoltaico stanno mettendo a punto per partecipare alla corsa del Superbonus al 110%. Tra le più recenti va segnalata quella di SMA Italia che, nel mese di novembre, ha presentato SMA 110 Energy Solution. Si tratta di un soluzione per ottimizzare il dialogo tra impianto fotovoltaico e il resto dei dispositivi domestici, che comprende il Sunny Home Manager 2.0 per garantire una gestione intelligente di tutti i flussi energetici dell'abitazione, il sistema di accumulo per impianti residenziali costituito da inverter Sunny Boy Storage 3.7 e batteria ad alto voltaggio LG Chem Resu 10M e il sistema di ricarica SMA EV Charger per i veicoli elettrici. E non finisce qui: per ottimizzare ancora di più la soluzione e rispondere anche alla domanda di interventi trainanti, l'azienda ha siglato un accordo con Vaillant, che fornisce pompe di calore per riscaldamento, raffrescamento e acqua calda sanitaria.

## DIALOGO COMPLETO

Il cuore della soluzione integrata è il sistema di monitoraggio Sunny Home Manager 2.0 che consente, attraverso il protocollo di comunicazione Eebus, di far dialogare tutti gli elettrodomestici e i dispositivi connessi alla propria rete, identificando il consumo energetico di ognuno e il momento in cui è possibile attivarli sfruttando l'energia solare dell'impianto. Anche la gestione è digitalizzata, dato che gli installatori potranno avvalersi di un'app dedicata. SMA 110 Energy Solution è stata quindi sviluppata con l'obiettivo di massimizzare il consumo dell'energia solare autoprodotta attraverso una forte componente tecnologica e domotica, ottenendo così un fortissimo risparmio economico. Infatti, in alcuni casi già realizzati, il risparmio finale ottenuto ha superato l'80%.

## BENEFICI PER I PARTNER

Per gli installatori iscritti al Partner Program di SMA, l'azienda ha pensato di offrire in esclusiva anche la possibilità di attuare la procedura di cessione del credito, in collaborazione con le principali banche italiane e con fornitori di servizi affini. Questi professionisti avranno, tra l'altro, accesso a un programma di formazione focalizzato sull'installazione dei prodotti e dei servizi SMA 110 Energy Solution, e a un servizio di consulenza per la progettazione degli impianti direttamente dalla divisione di ingegneria dell'azienda.

«Le fonti energetiche rinnovabili, tra cui il solare, sono destinate a crescere nel prossimo futuro», commenta Valerio Natalizia, regional manager South Europe di SMA. «Le agevolazioni introdotte attraverso il Superbonus sono un segnale importante dell'impegno del nostro Paese in questa direzione, e devono rappresentare un'opportunità e una spinta anche per i cittadini. Per questo abbiamo scelto di lavorare ad una soluzione dedicata a questa iniziativa, che coniugasse risparmio, attenzione verso l'ambiente, forte innovazione

## SMA: IL PACCHETTO PER IL SUPERBONUS



SUNNY HOME MANAGER 2.0, PER UNA GESTIONE INTELLIGENTE DI TUTTI I FLUSSI ENERGETICI DOMESTICI



INVERTER SMA SUNNY BOY



INVERTER SUNNY BOY STORAGE 3.7



BATTERIA AD ALTO VOLTAGGIO LG CHEM PER L'ACCUMULO



SMA EV CHARGER PER LA RICARICA DEI VEICOLI ELETTRICI



POMPE DI CALORE VAILLANT



VALERIO NATALIZIA, REGIONAL MANAGER SOUTH EUROPE DI SMA: «ABBIAMO SCELTO DI LAVORARE A UNA SOLUZIONE CHE CONIUGASSE RISPARMIO, ATTENZIONE VERSO L'AMBIENTE, FORTE INNOVAZIONE TECNOLOGICA E GESTIONE DOMOTICA DEI FLUSSI ENERGETICI. TUTTO QUESTO SEMPLIFICANDO SENSIBILMENTE L'ITER PER USUFRUIRE DELLA DETRAZIONE»

tecnologica e gestione domotica dei flussi energetici. SMA 110 Energy Solution è la migliore soluzione sul mercato perché semplifica sensibilmente l'iter per accedere alla detrazione fiscale attraverso strumenti di supporto forniti per arrivare al visto di conformità, all'asseverazione tecnica, e quindi alla cessione del credito».

## TARGET E COMUNICAZIONE

SMA 110 Energy Solution è rivolta a tutto il mercato residenziale perché punta a supportare i proprietari di ogni tipo di impianto, sia quelli su abitazioni unifamiliari (villette), sia quelli installati nei condomini. L'azienda ha deciso di puntare a una strategia di comunicazione immediata e innovativa, creando un mini-sito, [www.SuperbonusSma.com](http://www.SuperbonusSma.com), collegato al sito web principale di SMA Italia. La pagina sarà il punto di riferimento per i partner di SMA, ma soprattutto per il cliente finale, che avrà, per esempio, la possibilità di ricercare tramite il codice di avviamento postale l'installatore più vicino a cui rivolgersi. Il mini-sito, dunque, oltre a raccogliere tutte le informazioni relative all'SMA 110 Energy Solution, promuoverà la stessa attraverso i video del progetto pilota, materiali marketing e altri strumenti.





# SIEL TORNA SUL MERCATO ITALIANO DEGLI INVERTER DI STRINGA

DOPO ANNI DEDICATI PRINCIPALMENTE ALLA VENDITA ALL'ESTERO DI CONVERTITORI CENTRALIZZATI, SOPRATTUTTO IN AMERICA LATINA, L'AZIENDA TORNA IN ITALIA CON UNA GAMMA DI PRODOTTI DI STRINGA TRIFASE PER IMPIANTI DI TAGLIA INDUSTRIALE E UTILITY SCALE E PER IL REVAMPING

In un contesto economico fortemente influenzato dalla pandemia da Covid-19, il ritorno di un'azienda sul palcoscenico italiano del fotovoltaico è una notizia che non solo fa piacere, ma che conferma anche il forte appeal e gli orizzonti di crescita del comparto per i prossimi anni. E così Siel, produttore di inverter con sede a Trezzano Rosa, in provincia di Milano, ha deciso di ripresentarsi al mercato dopo anni di stop. O meglio, dopo anni di assenza a livello nazionale.

Ma andiamo con ordine. Nel 2002 il gruppo avvia la sua attività nel solare in Italia focalizzandosi principalmente sulla fornitura di inverter di stringa trifase per impianti fotovoltaici di taglia commerciale e industriale.

Negli anni del boom degli incentivi, Siel sposta l'attenzione sulle grosse macchine centralizzate, con potenze da 50 kW a 500 kW, particolarmente richieste in quel periodo per le installazioni di taglia utility scale che fanno registrare, nel triennio 2009-2011, un'impennata della potenza installata.

Con la fine degli incentivi, però, la domanda di inverter centralizzati sui grandi impianti in Italia subisce un brusco rallentamento, che per alcuni gruppi europei verrà poi compensato dallo sbocco su nuovi mercati internazionali. Dopo aver installato circa 1 GW di inverter a livello nazionale, Siel decide di fermarsi con le vendite in Italia, dove continuerà a dedicarsi solo ad attività di manutenzione sulle macchine installate. E, fino al 2018, l'azienda si focalizza sui mercati esteri. A partire dalla metà del 2018, diversi EPC attivi in Italia con i quali l'azienda collaborava chiedono a Siel la disponibilità di inverter di stringa trifase da destinare sia alle nuove installazioni, sia agli interventi di revamping. Le richieste fanno riferimento soprattutto agli inverter di stringa trifase e non ai centralizzati perché, a fronte dei numerosi upgrade tecnologici, iniziano a essere considerati dagli EPC ottimi alleati in termini di semplicità e velocità di installazione e manutenzione.

Siel decide così di riproporsi al mercato nazionale con una nuova gamma di inverter di stringa trifase e con nuove strategie di vendita. «Negli anni in cui ci siamo fermati in Italia, il 98% delle vendite di inverter faceva riferimento in particolare ad America Latina e Oriente, mentre solo il 2% veniva destinato alle attività di manutenzione sul territorio», spiega Glauco Pensini, titolare di Siel. «L'obiettivo per il 2021 è portare la percentuale dal 2 al 30%, facendo leva sui fattori chiave che più ci contraddistinguono: Made in Italy e service».

## NUOVA GAMMA E STRATEGIE

Per raggiungere questi obiettivi, Siel ha in primis aggiornato la gamma di inverter. Oggi l'azienda si presenta al mercato con convertitori di stringa della serie Solar Roof Top, sviluppati per gli impianti fotovoltaici su tetto, con una vasta gamma di modelli monofase da 3 a 5 kW e trifase da 20 a 50 kW. La serie SPX è invece composta da inverter di stringa trifase da 50 a 250 kWp, che l'azienda ha sviluppato per rispondere alla

domanda dei nuovi impianti di taglia industriale e utility scale e per la sostituzione di grosse macchine centralizzate.

Per espandere il brand e per far conoscere la nuova gamma, nel mese di ottobre Siel ha stretto un primo accordo con il distributore 1stBeam e ha annunciato che entro la fine del 2020 vorrebbe siglare altre partnership. «Il canale della distribuzione servirà a Siel per crescere soprattutto nei segmenti residenziale e piccolo commerciale», aggiunge Pensini, «mentre per quanto riguarda la vendita di inverter trifase per gli impianti di taglia industriale e utility scale ci affideremo agli EPC e alle utility». Oggi Siel collabora con 20 aziende EPC, ma anche con importanti utility tra cui Enel, con cui ha lavorato soprattutto nei progetti fotovoltaici in America Latina, e Acea.

## PIÙ SERVICE LOCALE

«Intendiamo riproporci al mercato italiano in maniera prepotente», continua Pensini, «e per farlo punteremo molto sul service». Per Siel questo è un aspetto fondamentale sul quale l'azienda ha fortemente investito nel corso degli anni per offrire ancora più supporto agli installatori. Oggi l'azienda conta 14 centri di assistenza esclusivi su tutto il territorio oltre al proprio personale diret-



«DAL 2014 AL 2018 SOLO IL 2% DEI NOSTRI INVERTER È STATO DESTINATO AL MERCATO ITALIANO PER LE ATTIVITÀ DI MANUTENZIONE», SPIEGA GLAUCO PENSINI, TITOLARE DI SIEL. «L'OBIETTIVO PER IL 2021 È PORTARE LA PERCENTUALE DAL 2 AL 30%, FACENDO LEVA SUI FATTORI CHIAVE CHE PIÙ CI CONTRADDISTINGUONO: MADE IN ITALY E SERVICE»

## La scheda

**Ragione sociale:** Siel S.P.A.  
**Indirizzo:** via 1° Maggio, 25  
 20060 Trezzano Rosa (Milano)  
**Sito:** <https://www.sielups.com/>  
**Personale in Italia:** 86 dipendenti  
**Centri assistenza esclusivi in Italia:** 14  
**Inverter installati in Italia:** 1 GW  
**Inverter installati nel mondo:** 2 GW  
**Filiali internazionali:** Inghilterra, Colombia, Cile, Dubai e USA  
**Personale impiegato all'estero:** 43 persone

## LA GAMMA



**SIGLA:** SPX  
**TIPOLOGIA:** INVERTER DI STRINGA TRIFASE  
**POTENZA:** DA 50 A 250 KWP  
**TARGET:** INDUSTRIALE, UTILITY SCALE E REVAMPING



**SIGLA:** SOLAR ROOF TOP  
**TIPOLOGIA:** INVERTER DI STRINGA MONOFASE E TRIFASE  
**POTENZE:** DA 3 A 5 KWP (MONOFASE) E DA 20 A 50 KWP (TRIFASE)  
**TARGET:** RESIDENZIALE E COMMERCIALE

to, che permettono all'installatore di intervenire sull'impianto, in caso di guasti o anomalie, entro massimo due ore dal contatto telefonico.

Lo stesso modello è stato replicato anche all'estero: Siel conta filiali in Inghilterra, dove lavorano 16 persone, Colombia (12 persone), Cile (6), Dubai (5) e USA (4). I dipendenti di queste filiali lavorano soprattutto su service e manutenzione.

«Vogliamo garantire un servizio di assistenza capillare che sappia offrire tutto il necessario e rispondere alle esigenze locali. E lo vogliamo fare in modo tempestivo. Ecco perché anche all'estero siamo strutturati con filiali e personale che conosce bene la cultura e le necessità del territorio e che può intervenire su ogni specifica esigenza», spiega Pensini.

## UNO SGUARDO AL SUPERBONUS

Se da una parte l'alta domanda degli inverter di stringa trifase è stata la motivazione che ha spinto Siel a riproporsi al mercato italiano, dall'altra l'azienda si sta organizzando anche per rispondere alle opportunità offerte dal Superbonus al 110%, che potranno invece offrire margini di sviluppo ai modelli monofase.

Per questo motivo, Siel è entrata a far parte di un consorzio nato per rispondere alla domanda di interventi che possano beneficiare della maxi agevolazione. Il consorzio è costituito da società attive nella produzione e installazione di cappotti, serramenti, caldaie a condensazione e pompe di calore, impianti fotovoltaici, ma anche da periti e tecnici focalizzati sulla parte burocratica, e da istituti finanziari, che si occuperanno della cessione del credito d'imposta. Siel, più in particolare, completa il cerchio grazie alla fornitura dei propri inverter monofase da allacciare all'impianto fotovoltaico.

«Il nostro obiettivo, per il 2021, è realizzare circa 5mila interventi nell'ambito del Superbonus», conclude Pensini. «Sono più che sicuro che riusciremo a trarre questo risultato: il consorzio sarà infatti coadiuvato da una rete di agenti dislocati sul territorio nazionale specializzati in edilizia, idraulica e parte elettrica».

# Grazie!

Siamo vicini alla conclusione del 2020. Ringraziamo i nostri lettori, che anche quest'anno ci hanno seguito con fedeltà e attenzione. Un ringraziamento particolare va a chi ha scelto SolareB2B per i suoi investimenti in comunicazione, contribuendo a fare ancora più grande e autorevole questa rivista.

Conta su di noi per un futuro solare

ABB

BISOL Supreme

CONTACT ITALIA

"La miglior soluzione di montaggio con zavorre sul mercato."

Gestiamo la vostra energia

e-on

ECOEM

IL TUO PARTNER PER IL RICICLO

PARTECIPA SUBITO ALLA FIERA VIRTUALE DI ELFOR

Scopri i dettagli qui

IL NOSTRO NUOVO SITO WEB È PARTITO!

www.elfor.org

SANTERNO

Più valore all'energia

LA NUOVA PIATTAFORMA ESSE SOLAR È ONLINE

L'INNOVAZIONE NELLA VENDITA DI SETTIMI FOTOVOLTAICI

FIMER

Conta su di noi per un futuro solare

Greensun!

LA RIVOLUZIONE A PORTATA DI MANO.

Growatt

MIN TL-XE

l'evoluzione digitale dell'inverter

dry-tech® per la green energy

Ingeteam

OLTRE 1.6 GW DI IMPIANTI FOTOVOLTAICI INSTALLATI IN ITALIA

INSUN

IL più potente software per la simulazione di impianti PV per i professionisti del settore.

Jinko

Tiger Pro · 585W

Rethink Power

LG PRO

VUOI INCREMENTARE LE VENDITE CON PRODOTTI TOP? DIVENTA PARTNER LG

HI-MO 5

Shaping the future. Once again.

PYLONTECH

PIENA AFFIDABILITÀ E DISPONIBILITÀ

RCM

STRUTTURE IN ACCIAIO PER IMPIANTI FOTOVOLTAICI

Saem

Una nuova RIGENERAZIONE per il tuo IMPIANTO FOTOVOLTAICO

SAJ

R5 ROOFTOP ON-GRID SOLAR INVERTER

SMA

SMA 360 Professional Support

solar edge

Roadshow 2020 Innovarsi per vincere assieme

Sorigenia

SE NON È GREEN CHE FUTURO È?

SUN BALLAST

PERCHÉ SCEGLIERE SUN BALLAST

SUNPOWER

AFFIDABILITÀ STRATOSFERICA PER ANNI DI RISPARMIO SICURO

Vertex

Minore tensione, maggiore potenza di stringa

Trinasolar

Minore tensione, maggiore potenza di stringa

CanadianSolar

Nuova Serie HiKu 5 & 6

DSM

Vuoi sapere come incrementare il fatturato dei tuoi parchi fotovoltaici?

Hoval

Soluzioni Fotovoltaiche Digitali per una Migliore Sicurezza e una Migliore Esperienza

secsun

da oltre 10 ANNI QUADRI ELETTRICI

Solar-Log

L'orgoglio della Famiglia Solar-Log Base

Stäubli

OLTRE 280 GW DI CAPACITÀ FOTOVOLTAICA CONNESSA.

zero Emission

TECNOLOGIE • INNOVANTI PRODOTTI • SERVIZI 2021

This section contains 100 individual advertisements for solar products and services. Key themes include:

- Super Bonus 110%:** Multiple ads (e.g., SunEnergy, Jinko, SunPower) promoting the 110% tax credit for solar investments.
- Investimento Zero:** Several ads (e.g., Centrica, SunEnergy) advertising zero-investment solar solutions.
- Product Promotions:** Ads for specific solar panels like SunPower's 12 MPPT HT Series, Jinko's Solar, and REC's Alpha-Di.
- Company Profiles:** Ads for various solar companies such as SunEnergy, SolarCity, SunPower, and others.

Buon Natale



# FORMAZIONE 2021 SI CONTINUA ONLINE

IL PROTRARSI DELL'EMERGENZA SANITARIA RENDE INCERTI I CALENDARI DI INCONTRI E APPUNTAMENTI CHE PER LA PRIMA PARTE DEL NUOVO ANNO SARANNO ANCORA IN DIGITALE E SOTTO FORMA DI WEBINAR. NON MANCANO FORMAT ALTERNATIVI COME I COLLEGAMENTI IN DIRETTA DAI CANTIERI, LE PILLOLE TECNICHE DURANTE LE PAUSE CAFFÈ E LE MARATONE DEDICATE ALLE RINNOVABILI

DI MONICA VIGANÒ

**N**el primo trimestre del nuovo anno si terranno quasi interamente online gli incontri formativi previsti dai principali player del mercato del fotovoltaico e dell'efficienza energetica. Questa modalità di svolgimento di corsi e convegni, affinata durante l'anno che sta volgendo al termine, rimane infatti al momento l'unica da prendere in considerazione alla luce del protrarsi dell'emergenza sanitaria da Covid-19.

Una delle più evidenti e riconosciute conseguenze di questa pandemia è stata l'accelerazione verso il digitale. L'impossibilità di organizzare seminari, momenti di training, eventi e convegni in presenza infatti ha spinto i principali attori di ogni mercato a ripensare le proprie strategie comunicative trasferendole nel mondo virtuale.

Così le attività formative non solo sono proseguite

ma anzi durante il primo lockdown sono incrementate. Verrebbe da dire che si è fatto di necessità virtù, trasformando il maggior tempo a disposizione in un'occasione di formazione e crescita professionale.

### AMPIO BACINO D'UTENZA

I roadshow e gli eventi hanno lasciato spazio a sempre più numerosi webinar, workshop online e dirette che hanno paradossalmente dato agli organizzatori la possibilità di raggiungere più persone rispetto agli appuntamenti in presenza, ampliando a volte anche in maniera importante il bacino di utenza. Alla luce quindi dei buoni riscontri di questa modalità di svolgimento dei corsi formativi e del protrarsi di una situazione che non rende possibile l'incontro fisico tra attori della filiera, c'è da aspettarsi che webinar e incontri online proseguiranno almeno per la prima parte del 2021.

Quasi tutti i player interpellati, però, hanno ovviamente ammesso di voler tornare quanto prima all'organizzazione di corsi in presenza. Appena la situazione epidemica lo consentirà, quindi, si tornerà a incontrarsi di persona.

### UN CALENDARIO INCERTO

Al momento in cui scriviamo (metà novembre 2020), il Paese sta cercando di evitare il secondo lockdown. In questo clima instabile dove l'insicurezza la fa da padrona e dove il contesto è in costante e rapida mutazione è sicuramente difficile fare programmi a breve termine.

Per questo motivo, molti player non hanno definito ancora con precisione le date e gli argomenti dei corsi che terranno nei primi mesi del 2021. Non manca, tra loro, chi ammette di navigare a vista o chi attende la line up dei prodotti così da poter decidere come strutturare un calendario formativo. Sul fronte argomenti, un ruolo da protagonista lo avranno le tematiche di attualità, primi fra tutti il Superbonus 110%, le comunità energetiche, i nuovi

sistemi di accumulo e le tecnologie dei moduli ad alta efficienza. Accanto a questi temi, ci saranno le presentazioni delle novità di prodotto a catalogo.

### NUOVI FORMAT

L'evoluzione digitale che ha spinto le aziende a spostare l'intera attività formativa sul web ha anche incentivato l'ideazione di format originali. Ad esempio LG, accanto a webinar ad ampia partecipazione effettuati in modalità video conferenza, organizza formazioni mirate su argomenti specifici e destinate a singole aziende sfruttando il format della tavola rotonda.

SolarEdge invece arricchisce i webinar con contributi in diretta dalle sue installazioni, così da dare un senso pratico alla formazione teorica. Le esperienze in presenza, quando torneranno possibili, vedranno i clienti impegnati in prima persona con simulazioni di progettazione, installazione e manutenzione dei sistemi SolarEdge.

Altri esempi vengono da Senec che nel 2020 ha pensato a due nuovi format. Il primo è stato quello dei talk-show *EnergicaMente Sostenibile*, condotti da un presentatore, nel caso specifico il mago-motivatore Walter Klinkon. In questi appuntamenti Senec ha affrontato, tra il serio e il faceto, diverse tematiche legate alla sostenibilità, alle energie rinnovabili e alla mobilità elettrica. Il secondo format, denominato *Senec.Aperitime*, ha visto una serie di incontri di formazione online sul marketing per le aziende medio-piccole. La formazione è stata fatta da esperti di online e inbound marketing, di social media e video marketing. Sempre richiamando nel nome un break dall'attività quotidiana, Fimer ha ideato i Solar Coffee Lab che consistono in brevi webinar live per una dose quotidiana di formazione fotovoltaica. In un primo momento, in occasione del primo lockdown, venivano organizzate due pause al giorno, una al mattino e una al pomeriggio, spaziando da argomenti altamente tecnici a tema-

tiche più commerciali. Ora questi Solar Coffee Lab verranno riproposti, considerando i feedback positivi ricevuti, ma con nuove frequenze ancora in via di definizione. Altro format particolare è quello ideato da Elfor che prende il nome "La maratona delle rinnovabili". Si tratta di una live trasmessa su Facebook e della durata di un'intera giornata che coinvolge i partner fornitori dell'azienda per fare formazione e informazione. A questo format si aggiungerà, appena possibile, quello denominato "Elfor Day" che vuole essere una giornata di formazione e informazione ma in presenza. L'idea di MC Energy è invece quella di approcciare un vasto pubblico con webinar gratuiti capaci di attirare in media 2.000/3.000 iscritti. Questi vengono poi invitati a seguire approfondimenti specifici sul tema, che si svolgono a pagamento la settimana seguente. Durante questi approfondimenti vengono presentati casi e soluzioni pratiche. Significativo è infine il concetto promosso da FuturaSun che, con lo scopo ultimo di raggiungere una platea più ampia, ha optato per la collaborazione con settori trasversali. Ne sono un esempio i webinar realizzati in collaborazione con portali del settore edile per offrire corsi che diano crediti formativi anche ad ingegneri e architetti. Insomma, in attesa di capire quando si potrà tornare a incontrarsi fisicamente, non mancano proposte per restare al passo con i tempi e alimentare le proprie conoscenze professionali. Anche con modalità alternative che ben riflettono la creatività e la capacità di adattamento di un mercato in continua evoluzione come quello del fotovoltaico.

CONTINUA NELLE  
PAGINE SEGUENTI



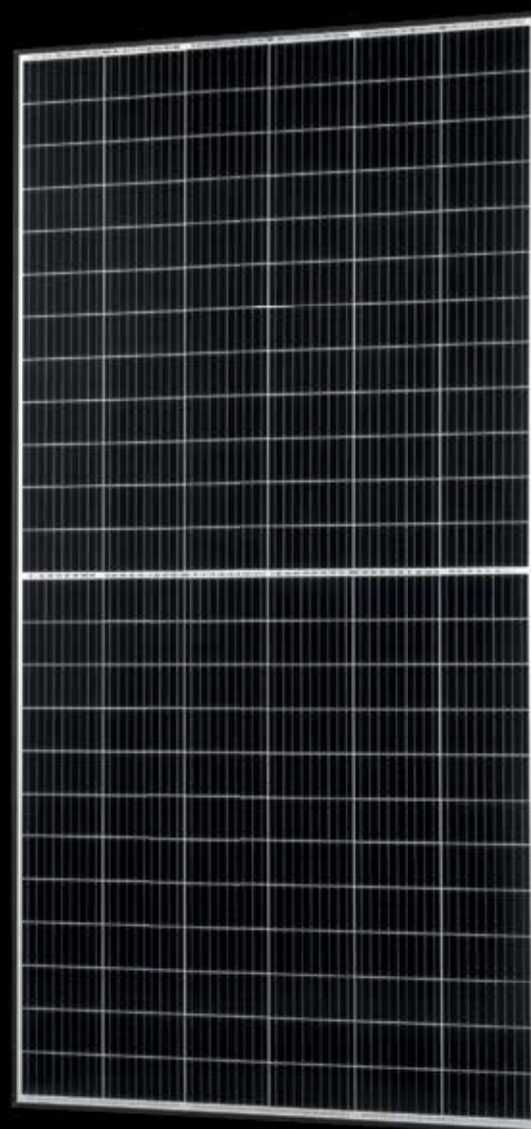
EXE SOLAR

PANNELLI SOLARI PER UN MONDO MIGLIORE

# JUPITER

MODULO MONOCRISTALLINO A 144 CELLE  
POTENZA: 410 - 415 WATT

SCOPRI IL PRODOTTO SU [EXESOLAR.COM/JUPITER](https://www.exesolar.com/jupiter)



La serie JUPITER monocristallino a 144 celle halfcut multibusbar è la più recente serie ad alta efficienza. Le celle sono divise a metà per migliorare la prestazione e sono disposte su stringhe parallele per una migliore gestione delle zone d'ombra. JUPITER con un telaio in alluminio anodizzato nero da 40 mm, unisce alta robustezza e attrattiva visiva ad un rendimento superiore al 20 %.





# I CORSI DEL NUOVO ANNO

## ELFOR

**Nome corsi:** Elfor Academy

**Data svolgimento:** In fase di programmazione. Saranno previsti sei incontri

**Modalità:** Online nei primi mesi dell'anno; se possibile, in presenza nell'arco del primo semestre

**Location:** In via di definizione ma in linea di massima due in Lombardia, due in Emilia Romagna e due in Piemonte

**Costo di partecipazione:** Gratuiti

**Contenuti/argomenti:** Ecobonus, sistemi di accumulo, sistemi di ricarica, pompe di calore

**Target dei partecipanti:** Tutti gli operatori di settore

**Link per registrarsi:** [www.elfor.org](http://www.elfor.org)

## EATON

**Nome corsi:** xStorage Compact – sistema di accumulo in armadio rack fino ai 200 kW

**Data svolgimento:** In via di definizione

**Modalità:** Online e se sarà possibilità anche in presenza

**Costo di partecipazione:** Gratuito

**Contenuti/argomenti:** Presentazione xStorage Compact, sistema di accumulo trifase da 20 fino a 200kW/200kWh. È una soluzione per edifici e fa parte della linea xStorage Building. Il nome Compact deriva dal fatto che è un sistema All-in-One contenuto in un solo armadio rack. Esempi tipici d'applicazione: sistema di accumulo in abbinamento a stazioni di ricarica EV; sistema d'accumulo e Comunità Energetiche o schemi di autoconsumo collettivo (es. condomini, con riferimento ad Ecobonus 110%)

**Target dei partecipanti:** Installatori, system integrator, contractor, progettisti

**Nome corsi:** xStorage Home: training per certificazione installatori autorizzati xStorage

**Data svolgimento:** Corsi calendarizzati ogni 15 giorni

**Modalità:** Online

**Costo di partecipazione:** Gratuito

**Contenuti/argomenti:** Training tecnico di 3 ore come prima formazione alla installazione dei sistemi di accumulo Eaton. Il corso si riferisce a sistemi xStorage Home, soluzioni all-in-one composte da inverter ibrido + batterie per ambito residenziale

**Target dei partecipanti:** Installatori, system integrator



**Nome corsi:** Immergas - Praesidium srl - Evoluzione del concetto di sostenibilità dell'abitare orientata al comfort, al risparmio energetico e all'efficienza

**Data svolgimento:** Gennaio, giorno in via di definizione

**Modalità:** In presenza, nel rispetto delle prescrizioni anti Covid-19

**Località:** Hotel San Domenico al Piano di Matera

**Costo di partecipazione:** Gratuito

**Contenuti/argomenti:** Presentazione dei nuovi prodotti, delle nuove soluzioni e dei servizi avanzati per affrontare i grandi cambiamenti che il settore del clima domestico vivrà nei prossimi anni. Linee guida, di tipo burocratico e tecnico, per le detrazioni fiscali dovute al Superbonus 110%

**Target dei partecipanti:** Progettisti, installatori, rivenditori, ingegneri

**Nome corsi:** Super Bonus 110% - Cessione del Credito – Praesidium srl

**Data svolgimento:** Febbraio e marzo, giorni in via di definizione

**Modalità:** In via di definizione

**Costo di partecipazione:** Gratuito

**Contenuti/argomenti:** Il corso ha l'obiettivo di fornire una linea guida di tipo burocratico e tecnico per le detrazioni fiscali dovute al Superbonus 110%

**Target dei partecipanti:** Ingegneri, commercialisti, amministratori di condominio



**Nome corsi:** Ecobonus 110%: come sfruttare al meglio i vantaggi fiscali con i nuovi moduli ad alta efficienza

**Data svolgimento:** 28/01/2021

**Modalità:** Online

**Costo di partecipazione:** Gratuito

**Contenuti/argomenti:** Approfondimento sul Superbonus 110%

**Target dei partecipanti:** Tutti gli operatori del settore fotovoltaico: installatori, distributori, progettisti, architetti.

**Link per registrarsi:** <https://www.futurasun.com/fiere-eventi/>

**Nome corsi:** Novità sulle comunità energetiche: nuove opportunità per il fotovoltaico

**Data svolgimento:** 18/02/2021 (altre date da definire)

**Modalità:** Online

**Costo di partecipazione:** Gratuito

**Contenuti/argomenti:** Approfondimento sulle comunità energetiche

**Target dei partecipanti:** Tutti gli operatori del settore fotovoltaico: installatori, distributori, progettisti, architetti

**Link per registrarsi:** <https://www.futurasun.com/fiere-eventi/>

**Altri corsi:** In collaborazione con altre piattaforme, FuturaSun offre anche corsi che danno crediti formativi ad architetti e ingegneri.



**Nome corsi:** Programma GoodWe Plus+

**Data svolgimento:** A cadenza settimanale già da inizio anno

**Modalità:** Online

**Costo di partecipazione:** Gratuito

**Contenuti/argomenti:** Presentazione programma GoodWe Plus+ che dà accesso ad un supporto esclusivo, formazione professionale ed estensioni di garanzia

**Target dei partecipanti:** Principalmente installatori ma anche distributori

**Link per registrarsi:** <https://www.goodwe.com/solar-academy.asp>

**Link per consultare il programma:** <https://it.goodwe.com/goodwe-plus-it.asp>



**Nome corsi:** Esperto in gestione dell'energia

**Data svolgimento:** 9/10 febbraio 2021

**Modalità:** Online

**Costo di partecipazione:** A pagamento

**Contenuti/argomenti:** Il corso si rivolge a coloro che hanno intenzione di intraprendere questo percorso lavorativo e desiderano approfondire le loro competenze in materia. Questa figura professionale, definita dalla norma UNI CEI 11339, è necessaria per le aziende energivore, le ESCo e tutte le organizzazioni che hanno implementato un Sistema di Gestione in accordo allo Standard ISO 50001

**Target dei partecipanti:** Professionisti che vogliono diventare esperti in gestione dell'energia

**Link per registrarsi:** <https://www.kiwa.com/it/ricerca-servizi/corso-ege/>

**Nome corsi:** Auditor e Lead Auditor di Sistema di Gestione dell'Energia ISO 50001

**Data svolgimento:** 24-25-26 marzo 2021

**Modalità:** Online

**Costo di partecipazione:** A pagamento

**Contenuti/argomenti:** Il corso ha lo scopo di approfondire le metodologie e le tecniche di conduzione degli Audit in conformità alla norma ISO 19011:2018 e applicate alla ISO 50001

**Target dei partecipanti:** Il corso si rivolge a coloro che operano all'interno di aziende manifatturiere, di servizi, pubblica amministrazione, enti locali e consulenti che possiedono le nozioni di base sui sistemi di gestione dell'energia

**Link per registrarsi:** <https://www.kiwa.com/it/ricerca-servizi/auditor-sistemi-di-gestione-dell-energia/>

**Nome corsi:** Diagnosi Energetica secondo il D.Lgs 102/2014

**Data svolgimento:** 18 marzo 2021

**Modalità:** Online

**Costo di partecipazione:** A pagamento

**Contenuti/argomenti:** Il corso approfondisce gli obblighi del D.Lgs 102/2014 e normative relative in merito alla Diagnosi Energetica per grandi imprese e imprese energivore

**Target dei partecipanti:** Tutte le figure professionali che si occupano di energia

**Link per registrarsi:** <https://www.kiwa.com/it/it/ricerca-servizi/auditor-sistemi-di-gestione-dell-energia/>

**Nome corsi:** Life Cycle Assessment. Dalla teoria alla pratica

**Data svolgimento:** 5 marzo 2021

**Modalità:** Online

**Costo di partecipazione:** A pagamento

**Contenuti/argomenti:** Il corso si rivolge a chi vuole allineare le sue competenze garantendo una corretta gestione dei sistemi di gestione anche in ottica ambientale e di risparmio energetico. Il Life Cycle Assessment (LCA) è uno strumento utilizzato per analizzare l'impatto ambientale di prodotti, attività o processi lungo tutte le fasi del ciclo di vita

**Target dei partecipanti:** Responsabili di sistemi di gestione, auditor e consulenti

**Link per registrarsi:** <https://www.kiwa.com/it/it/ricerca-servizi/lca-marchi-amb-prodotto-servizio/>

**Altri corsi:** in via di definizione. Saranno gratuiti e indicativamente saranno tre lato rinnovabili e tre più generici relativi al settore energetico

## KOSTAL

**Nome corsi:** Kostal Certified Partner Program

**Data svolgimento:** Indicativamente una volta al mese a partire dalla fine di gennaio 2021 e per tutta la prima metà dell'anno. A seguire, una volta ogni due mesi nel secondo semestre dell'anno

**Modalità:** Inizialmente i corsi saranno esclusivamente online. In base alla evoluzione della situazione, si valuterà l'eventuale cambiamento di formula

**Costo di partecipazione:** Gratuito

**Contenuti/argomenti:** Presentazione delle soluzioni tecniche Kostal Solar

**Target dei partecipanti:** Installatori e progettisti di impianti fotovoltaici

**Link per registrarsi:** <https://www.kostal-solar-electric.com/it-it/service-support/seminars-international>



**Nome corsi:** LG Solar Academy

**Data svolgimento:** Mensile

**Modalità:** Online webinar, online conference call

**Costo di partecipazione:** Gratuito

**Contenuti/argomenti:** Presentazione simulatore per le vendite in superbonus con prodotti LG in collaborazione con FV Synchro; tecniche di progettazione impianti a combinazione fotovoltaico e pompa di calore LG in collaborazione con la divisione clima LG; tecniche di progettazione e simulazione extra produzione con moduli bifacciali LG in collaborazione con la piattaforma Insun

**Target dei partecipanti:** Addetti ai lavori

**Link per registrarsi:** Inviare richiesta su [lgbusiness.it](mailto:lgbusiness.it)

## MENNEKES

**Modalità:** Online, piattaforma Go to Meeting

**Costo di partecipazione:** Gratuito

**Target dei partecipanti:** Industria, installatori elettrici

**Link per registrarsi:** In via di definizione, verranno creati un mese prima dell'evento

**Nome corsi:** Power Your Event

**Data svolgimento:** 24/02/2021

**Contenuti/argomenti:** Soluzioni industriali per la distribuzione elettrica per eventi

**Nome corsi:** Power Your Industry

**Data svolgimento:** 5/03/2021

**Contenuti/argomenti:** Soluzioni industriali per la distribuzione elettrica

**Nome corsi:** Power Your Business

**Data svolgimento:** 12/03/2021

ELFOR  
RENEWING YOUR ENERGY

GRAZIE DELLA MARATONA INSIEME

Ripercorri con noi la maratona delle rinnovabili, vai su [www.elfor.org](http://www.elfor.org) e guarda subito!



ELFOR  
RENEWING YOUR ENERGY  
LA MARATONA DELLE RINNOVABILI



**Contenuti/argomenti:** Combinazione di prese Ammax per impianti industriali

**Costo di partecipazione:** Gratuito

**Contenuti/argomenti:** Presentazione mondo Mennekes e sistemi di ricarica, introduzione rete Quality Partner e possibilità di aderire al network

**Target dei partecipanti:** Principalmente installatori, elettricisti, aziende del fotovoltaico

**Link per registrarsi:** In via di definizione

- **Nome corsi:** Mennekes - eMobility Start

**Data svolgimento:** 14/04/2021; 14/10/2021

**Modalità:** Offline

**Località:** Verona; Matera

- **Nome corsi:** Charge up with Mennekes - eMobility Start

**Data svolgimento:** 23/03/2021;

18/05/2021; 20/07/2021; 5/10/2021

**Modalità:** Online, piattaforma Go to Meeting

## REGALGRID

**Modalità:** Online, durata breve di circa 30-45 minuti con 10 minuti dedicati a Q&A

**Costo di partecipazione:** Gratuito

**Contenuti/argomenti:** Webinar di formazione ed educazione alla condivisione energetica. Due eventi al mese a cadenza bisettimanale a partire dalla seconda settimana di gennaio strutturati come un ciclo webinar in cui ogni volta si approfondisce una tematica diversa

**Target dei partecipanti:** Professionisti ma anche clienti finali, per dar loro modo di poter comprendere le potenzialità delle comunità energetiche

**Link per registrarsi:**

<https://www.regalgrid.com/>

- **Nome corsi:** Cosa sono le Comunità Energetiche e Normativa Italiana ed Europea

**Data svolgimento:** 15/01/2020

- **Nome corsi:** Funzionalità, benefici e potenzialità della condivisione energetica: i due schemi della CE

**Data svolgimento:** 29/01/2020

- **Nome corsi:** Come costituire una Comunità Energetica: le documentazioni da presentare

**Data svolgimento:** 12/02/2020

- **Nome corsi:** Il dispositivo Snocu

**Data svolgimento:** 26/02/2020

**Nome corsi:** La Piattaforma e Tecnologia Regalgrid

**Data svolgimento:** 12/03/2020

- **Nome corsi:** Le Comunità Energetiche per PMI e Pubblica Amministrazione

**Data svolgimento:** 26/03/2020

## SAJ

**Nome corsi:** SAJ Product Training (Solar Inverters, Web Portal & APP)

**Data svolgimento:** Ogni trimestre viene organizzata una serie di corsi via Zoom

**Modalità:** Al momento l'attività di formazione è online. Saranno organizzati eventi offline con distributori locali durante l'arco del 2021

**Costo di partecipazione:** Gratuito

**Contenuti/argomenti:** I webinar SAJ in Italia

saranno focalizzati sulla presentazione degli inverter R5. Durante gli incontri saranno presentati anche il portale web e la app SAJ

**Target dei partecipanti:** Installatori, si attendono circa 50-100 partecipanti a ogni incontro

**Link per registrarsi:** Seguire le pagine LinkedIn, Facebook e Twitter di SAJ per conoscere le date e le modalità di iscrizione

## SENEC

**Nome corsi:** Webinar Senec.Tech

**Data svolgimento:** Ogni due settimane (il calendario è disponibile online al link di registrazione)

**Modalità:** Online

**Costo di partecipazione:** Gratuito

**Contenuti/argomenti:** Webinar tecnici su modalità di installazione sistema di accumulo Senec. Home V3 Hybrid, processo di configurazione, verifica installazione, richiesta di assistenza

**Target dei partecipanti:** Installatori impianti fotovoltaici

**Link per registrarsi:** <https://senec.com/it/come-installare-accumulo-fotovoltaico>

**Altri corsi** Periodicamente Senec organizza altri webinar sia sulla soluzione di fornitura energetica Senec.Cloud sia sulle tecniche di vendita. Per questi incontri il calendario è in via di definizione

## solar edge

**Nome corsi:** SolarEdge Installation Tour - In diretta dagli impianti

**Data svolgimento:** Fino a Marzo 2021

**Modalità:** Online

**Costo di partecipazione:** Gratuito

**Contenuti/argomenti:** I corsi vedranno l'alternarsi di sessioni dedicate alla presentazione delle novità SolarEdge per l'offerta residenziale e commerciale, ad interventi in diretta dagli impianti dell'azienda con il contributo di installatori e clienti. La diretta prevederà approfondimenti tecnici sui prodotti utilizzati, la configurazione e installazione del sistema, oltre che sui benefici perseguiti dall'installatore e dal proprietario dell'impianto



NEL PRIMO TRIMESTRE DEL NUOVO ANNO SI TERRANNO QUASI INTERAMENTE ONLINE GLI INCONTRI FORMATIVI PREVISTI DAI PRINCIPALI PLAYER DEL MERCATO DEL FOTOVOLTAICO E DELL'EFFICIENZA ENERGETICA.

**Target dei partecipanti:** Installatori, elettricisti, progettisti

**Link per registrarsi:** <https://www.solaredge.com/it/service/training>

## SUNCITY

**Nome corsi:** Efficiency Tour

**Data svolgimento:** Inizio febbraio - metà marzo. Il tour continuerà poi per tutto l'anno

**Modalità:** Sia online sia offline

**Località degli incontri offline:** I primi appuntamenti saranno a Brescia e Modena

**Costo di partecipazione:** Gratuito

**Contenuti/argomenti:** Per professionisti e installatori saranno organizzati eventi digitali e fisici con training di prodotto, approfondimenti relativi al Superbonus 110% e alla piattaforma SunCity per la cessione del credito.

Per le PMI invece saranno organizzati eventi fisici con approfondimenti per aumentare la loro efficienza aziendale attraverso strumenti innovativi non solo nel settore dell'efficienza energetica.

**Target dei partecipanti:** Installatori e professionisti; Pmi

## Upsolar

**Nome corsi:** Superbonus 110% con gli esperti di settore

**Data svolgimento:** In via di definizione

**Modalità:** Online

**Costo di partecipazione:** In via di definizione

**Contenuti/argomenti:** Come si articola la normativa Superbonus 110%, aree di applicabilità, come funziona la cessione del credito e con quali vantaggi, come si pone Upsolar da partner di vita dei propri clienti

**Target dei partecipanti:** Installatori e medie imprese



## WORK IN PROGRESS

ALCUNI PLAYER SONO ANCORA IN FASE DI DEFINIZIONE DEL CALENDARIO FORMATIVO PER I PRIMI MESI DEL 2021, VOLENDO ATTENDERE L'EVOLUZIONE DELLA SITUAZIONE SANITARIA. TUTTAVIA HANNO GIÀ INDIVIDUATO ARGOMENTI E TARGET. ECCOLI.



Coenergia prevede di mantenere il webinar come unica soluzione per i training che saranno rivolti a installatori, progettisti e professionisti del settore. Gli argomenti saranno di carattere tecnico, commerciale o normativo. Con grande probabilità il Superbonus 110% e i prodotti dedicati alle soluzioni per accedere vi saranno una delle tematiche principali. La scaletta specifica delle proposte verrà predisposta con le effettive novità per il 2021.



Per l'azienda francese EasyLi uno dei focus dei prossimi incontri sarà Storelio, sistema di accumulo all-in-one assemblato e commercializzato dalla sede centrale in Francia, progettato per impianti residenziali lato produzione fino a 7,5 kWp. Il ciclo di webinar

sarà dedicato agli installatori e professionisti del fotovoltaico. Saranno previsti circa quattro incontri gratuiti a cadenza mensile, in cui si approfondiranno gli aspetti tecnici dell'autoconsumo e si potrà capire come sfruttare la tecnologia di Storelio e diventarne partner ufficiali. Per maggiori informazioni visitare il sito:

<https://www.easylibatteries.com>



Per la prima parte del 2021, Energy ha in programma otto corsi, dedicati a installatori e progettisti. In particolare si terranno tre corsi dedicati all'inverter ibrido monofase Zeroco2 small, tre corsi dedicati agli inverter ibridi trifase Solax e due corsi focalizzati sulle batterie Pylontech in alta e bassa tensione.

Per maggiori informazioni visitare il sito:

<https://www.energysynt.com>

Fimer proseguirà l'esperienza digitale con webinar e pause caffè virtuali. Sono molte le novità che verranno svelate e approfondite, dalla nuova gamma di inverter trifase per applicazioni commerciali e industriali ai nuovi sistemi di ricarica per i veicoli elettrici, dalle soluzioni residenziali per usufruire degli incentivi del Superbonus 110% ai vantaggi riservati in tema di revamping. I corsi, a partecipazione gratuita, risponderanno alle esigenze di qualsiasi target. Per restare aggiornati visitare il seguente link <https://www.fimer.com/it>



L'azienda proporrà incontri online alternando approfondimenti tecnici e presentazioni delle nuove soluzioni. Si terranno online

# ESAPRO

— CONTROL —

**ESPERTI**  
IN ATTIVITÀ DAL 2009 SU TUTTO  
IL TERRITORIO NAZIONALE

**SPECIALIZZATI**  
PRIMO ISTITUTO DEDICATO TOTALMENTE  
AGLI IMPIANTI FOTOVOLTAICI

**PRESENTI**  
OLTRE 300 MW DI PORTAFOGLIO  
FOTOVOLTAICO IN TUTTA ITALIA

### Protezione totale

La nostra protezione supera per efficacia quelle più ordinarie. Non ti proteggiamo dal sole, ma permettiamo che il tuo business si illumini in totale sicurezza, di giorno e di notte. Siamo Esapro Control, istituto di vigilanza specializzato nella protezione di impianti e di infrastrutture per la produzione di energia fotovoltaica. Siamo radicati su tutto il territorio nazionale con un portafoglio di oltre 300 MW. La nostra esperienza e competenza tecnica nella gestione degli allarmi e nella videosorveglianza massimizza i risultati e minimizza i costi.

[info@esapro.it](mailto:info@esapro.it) - [www.esapro.it](http://www.esapro.it)





## WORK IN PROGRESS

anche i corsi di qualifica per accedere al nuovo programma Fronius System Partner: sono previsti due pomeriggi di formazione tramite webinar, che saranno poi integrati da una giornata di training frontale presso la sede Fronius quando sarà possibile accogliere gli installatori in sicurezza. Tra i contenuti trattati ci saranno la nuova gamma GEN24 Plus e le soluzioni di accumulo compatibili, le soluzioni Fronius per Ecobonus 110%, integrazione di tecnologie intelligenti per massimizzare l'efficienza energetica in casa e in azienda, aspetti tecnici e normativi del revamping e soluzioni Fronius per grandi impianti. Gli incontri sono indirizzati a installatori e progettisti, ma sono aperti anche ad altre figure professionali come energy manager, ingegneri e architetti. Saranno pubblicati al seguente link <https://www.fronius.com/>



Due gli appuntamenti già organizzati: un webinar sulle ultime novità dei sistemi di accumulo Growatt il 13 gennaio e un incontro sulle ultime novità Growatt relativamente agli inverter residenziali il 21 gennaio. Entrambi saranno gratuiti e si rivolgeranno ai professionisti del settore, installatori e rivenditori in primis. Ulteriori dettagli saranno disponibili online sul sito dell'azienda. In generale nel primo trimestre dell'anno Growatt proporrà eventi online durante i quali presenterà le sue novità in termini di inverter, storage e sistemi di monitoraggio.



I corsi Hoval si sono spostati dalla Sala Climatica di Casa Hoval al web, attraverso la piattaforma <https://www.hoval.it/consulenza/formazione-hoval/formazione-online> alla quale i professionisti possono accedere senza vincoli di date e orari, in qualsiasi momento della giornata. Sono già disponibili i seguenti corsi, che prevedono il rilascio di CFP e che rimarranno online anche nei primi mesi del 2021: Pompe di calore: nozioni, calcolo energetico e dimensionamento degli impianti; Nuovo metodo orario per il calcolo della prestazione energetica degli edifici; Firma energetica; Regolazione e telegestione negli impianti di riscaldamento; Ventilazione e comfort; Diagnosi energetica e interventi negli edifici residenziali esistenti; FER: biomassa, solare termico e pompe di calore; Sistema di termoventilazione per grandi

ambienti; Smart Heating: la digitalizzazione energetica degli impianti; Ventilazione meccanica controllata; Edifici industriali efficienti e sostenibili; Sistemi di riscaldamento a condensazione; Sistemi di riscaldamento a biomassa.



Alla luce delle opportunità che sorgono a seguito del Decreto Rilancio e del Superbonus al 110%, Marchiol organizzerà una decina di corsi presso le filiali più importanti per presentare il servizio che l'azienda darà ai clienti sul tema, a cui si affiancheranno le presentazioni di prodotti e servizi offerti dai partner. Qualora la situazione Covid-19 non permettesse gli incontri in presenza, gli appuntamenti saranno online. Il calendario sarà confermato non appena la situazione permetterà di definire le modalità di esecuzione e partecipazione agli eventi.



MC Energy organizzerà webinar all'incirca una volta ogni due settimane. A ogni webinar gratuito seguirà un approfondimento a pagamento. Al momento sono previsti incontri solo online che tratteranno l'Ecobonus 110% e gli strumenti utili per gli operatori del settore che lavorano con questo incentivo. I corsi sono rivolti a operatori del settore fotovoltaico, efficienza, edilizia e altri. I corsi, una volta definiti, saranno disponibili al link <https://www.mcsmart.it/>



Per tutto il 2021 continueranno a essere proposti webinar riservati ai partner con gli aggiornamenti relativi al Cloud Vcom e le novità a riguardo. Accanto a questi saranno previsti webinar e conferenze aperti a tutti i clienti (EPC, O&M, Investitori, Asset Company, etc) utilizzando le piattaforme più comuni. Questi incontri toccheranno temi della regolazione della potenza, zero feed-in e temi di attualità generale sul mercato insieme all'associazione Italia Solare di cui Meteocontrol Italia è membro. Le date di questi incontri sono in via di definizione. Infine durante il 2021 verrà riproposto la conferenza in presenza "Solar For Future". La data sarà definita in base alla situazione correlata all'emergenza sanitaria. Tutti gli appuntamenti saranno a partecipazione gratuita.



I corsi PM Service si terranno online e approfondiranno le ultime innovazioni tecnologiche, in particolare relative a geotermia, idrogeno, evoluzioni dei sistemi di monitoraggio. Ci saranno incontri anche sulle novità relative ai moduli fotovoltaici in collaborazione con i partner dell'azienda. Altri webinar saranno previsti insieme a Fimer, ZCS, Solaredge, Goodwe e Western. Tutti gli incontri PM Service sono gratuiti e si rivolgono a installatori, studi di progettazione e distributori di materiale elettrico. I webinar avranno cadenza settimanale e si svolgeranno probabilmente il martedì e il giovedì.



PV Data organizzerà corsi di presentazione del portale Enerest 4.0, la nuova soluzione Cloud per il monitoraggio tramite web e App. Ci saranno anche incontri focalizzati sulla presentazione dell'hardware, con indicazioni sul collegamento di contatori MID, pompe di calore, colonnine di ricarica, sistemi di accumulo e ibridi. Infine saranno presentati i servizi PV Data tra cui struttura e personalizzazione dei monitoraggi, nelle funzioni di Smart Energy, Smart Grid e di Zero Feed-In. I corsi, a partecipazione gratuita, saranno principalmente per manutentori e installatori d'impianti fotovoltaici, con particolare riferimento agli impianti che dispongono di un contratto di manutenzione. L'invito sarà comunque rivolto anche a progettisti, ingegneri, investitori e infine proprietari d'impianti.



Già dalla primavera del 2019 Sonnen aveva messo a disposizione di agenti e installatori una piattaforma di e-learning. Al termine del percorso formativo online, il partecipante che supera il test finale riceve la certificazione Sonnen e il materiale didattico di approfondimento. Con l'avvento del Superbonus 110% e l'introduzione sul mercato della nuova proposta Sonnen per la casa a indipendenza energetica, l'azienda ha ampliato l'offerta formativa con l'avvio di corsi sulle pompe di calore presenti nel proprio pacchetto, studiando moduli rivolti agli installatori e agli agenti Sonnen del network Eins. La formazione Sonnen online proseguirà nel 2021 con un programma

## WORK IN PROGRESS

destinato al network dei partner commerciali e tecnici Sonnen Eins.



Sun Ballast organizzerà incontri formativi online che saranno definiti su base mensile. Gli incontri, a partecipazione gratuita, approfondiranno varie tematiche e problematiche riscontrate dai professionisti di settore tra cui problemi di spazio, ombreggiamento, cattiva esposizione dell'impianto, ostacoli in copertura. L'invito è rivolto a installatori, progettisti, distributori ed Epc.



Viessmann proporrà un mix di webinar corti e corsi Zoom sia tecnici sia commerciali. Proseguirà inoltre l'attività digitale

con gli ordini professionali. I dieci incontri realizzati nel 2020 hanno visto la partecipazione di oltre 2000 professionisti, con riconoscimento dei crediti formativi direttamente dai rispettivi Ordini. Viessmann sarà presente con i propri workshop alle versioni digitali delle principali manifestazioni fieristiche tra cui MCE (8-9 aprile 2021), Klimahouse e mcTER. Tra le tematiche ci saranno le novità di prodotto tra cui nuove proposte di climatizzatori e sistemi radianti, cui si aggiunge ViShare, il progetto di transizione verso le comunità energetiche che premia la produzione e il consumo di energia rinnovabile.



VP Solar continuerà a organizzare sessioni di formazione online su argomenti e temi attuali tra cui Superbonus 110%, sconto in fattura e cessione del credito; Comunità Energetiche e vantaggi di questa opportunità per il mercato Italiano; Scenari e tendenze nel mercato delle rinnovabili; Sistemi di accumulo con un'analisi delle principali

soluzioni del mercato compresa la spiegazione di Guida e Mappa Storage di VP Solar. Tra le attività di formazione ci sono i corsi tecnici verso i professionisti dell'efficienza energetica. Questi corsi, realizzati dal team di ingegneri dell'ufficio tecnico VP Solar in collaborazione con i Partner Produttori, hanno la finalità di formare e aggiornare l'installatore su tecnologie e argomenti specifici. Tutti i corsi e le attività di formazione sono nel Calendario Corsi presente al link <https://www.vpsolar.com/calendario-corsi-ed-eventi/>



Western prevede l'organizzazione di un corso di formazione al mese aperto a tutte le aziende del settore. Per ogni corso ci si aspetta la partecipazione di circa 100 partecipanti. I corsi si terranno online e saranno a partecipazione gratuita. Gli argomenti principali saranno correlati ai sistemi di accumulo per impianti esistenti (retrofit), per nuovi impianti e per impianti off grid.



# Higher Energy Density More Reliable Technology

## Ultra V

Power up to 590W+ / Conversion efficiency up to 21.3%

Create the milestone of **V**, upgrade to high energy density

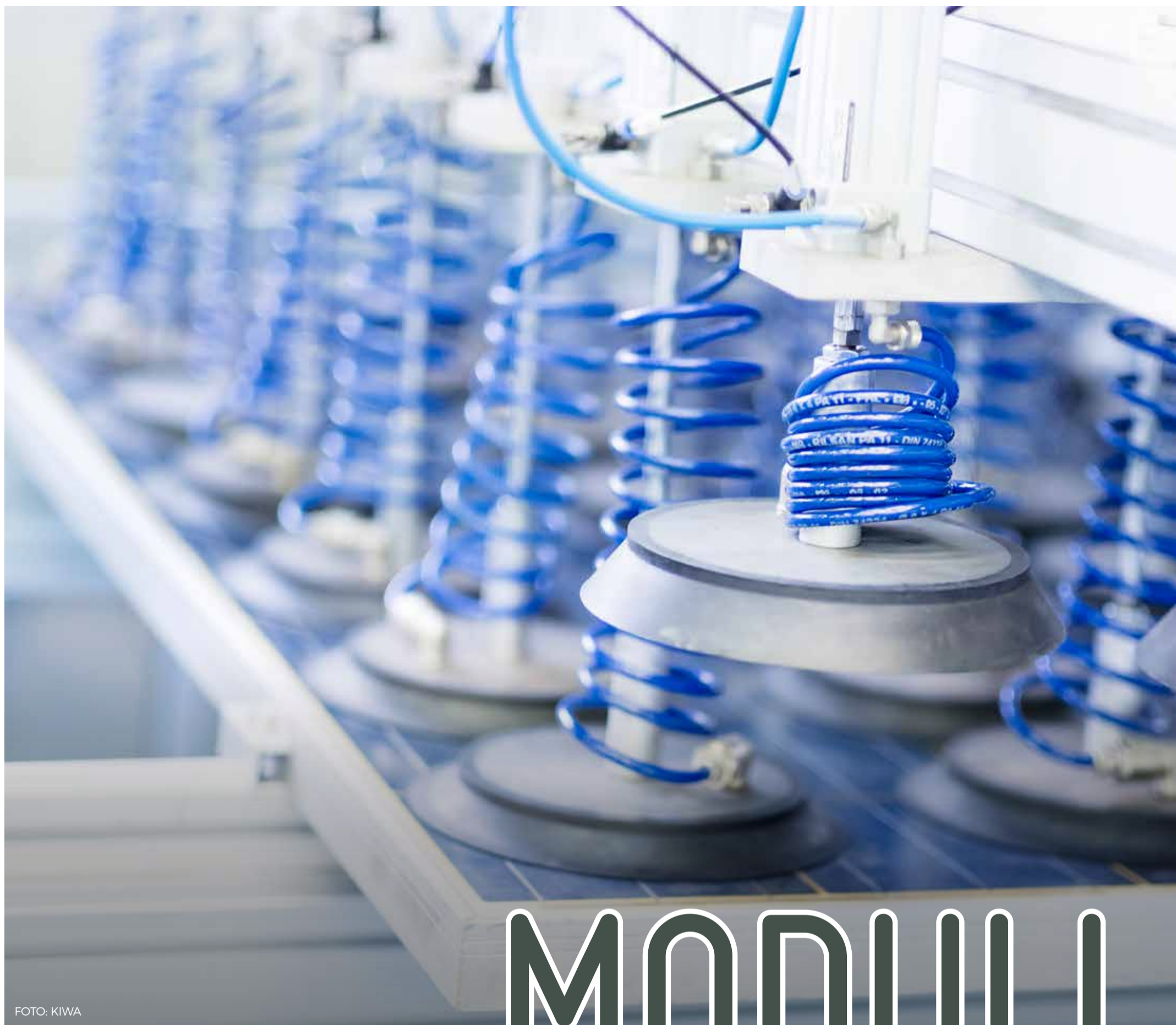


FOTO: KIWA

# MODULI TRA CERTIFICAZIONI E INNOVAZIONE

A MAGGIO 2021 DOVREBBE ENTRARE IN VIGORE LA SECONDA EDIZIONE DELLA NORMA IEC 61215:2016, CHE DEFINISCE GLI STANDARD PER I PANNELLI, MENTRE A GENNAIO 2022 SARANNO AGGIUNTE DELLE CORREZIONI ALLA IEC 61730, CHE STABILISCE GLI STANDARD PER LA SICUREZZA. LABORATORI ED ENTI DI CERTIFICAZIONE SI STANNO ORGANIZZANDO PER RISPONDERE AI NUOVI TEST. INTANTO I PRINCIPALI PRODUTTORI, CHE PER IL 2021 HANNO GIÀ ANNUNCIATO TANTE NOVITÀ, SOTTOLINEANO L'IMPORTANZA DI OFFRIRE PRODOTTI CONFORMI NON SOLO ALLE CERTIFICAZIONI BASE, MA ANCHE A QUELLE ACCESSORIE, PER RISPONDERE COSÌ AI MOLTEPLICI AMBITI DI INSTALLAZIONE

---

DI MICHELE **LOPRIORE**



## CERTIFICAZIONI: ECCO LE PRINCIPALI

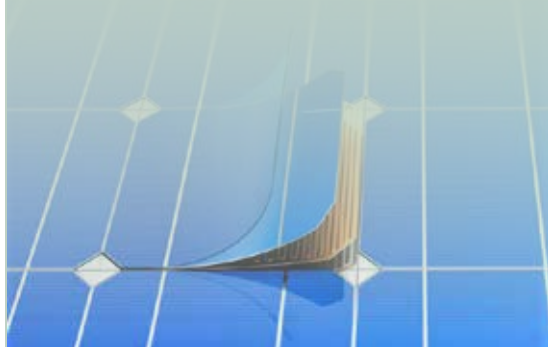
- IEC 61215-1-1:2016 Standard per i moduli fotovoltaici terrestri in silicio cristallino;
- IEC 61730: Standard per la sicurezza dei moduli FV;
- IEC 62716: test di corrosione dell'ammoniaca;
- IEC 61701: test di corrosione in nebbia salina;
- IEC 60068-2-68: test di resistenza alla sabbia soffiata;
- UNI 9177: Classificazione di reazione al fuoco;
- Certificazione CFP: in conformità alle normative PAS 2050:2011 e ISO 14067 (DIS) 2012-01-06, che viene ottenuta una volta verificate le emissioni di gas serra prodotte durante il ciclo di vita dei moduli fotovoltaici.

## LE NOVITÀ IN ARRIVO

ECCO ALCUNE DELLE NUOVE PROVE CHE VERRANNO INSERITE NELL'EDIZIONE NUMERO DUE DELLA NORMA IEC 61215:2016. CHE DEFINISCE GLI STANDARD PER I MODULI FOTOVOLTAICI. DELLA STESURA E DEFINIZIONE DEL DOCUMENTO SI STA OCCUPANDO UN TAVOLO TECNICO COMPOSTO DA ENTI CERTIFICATORI, LABORATORI E PRODUTTORI. TRA QUESTI C'È ANCHE KIWA

- 1) Modifiche su:  
Module Quality Test 20 (cap. 4.19) relativo al carico dinamico;  
Module Quality Test 21 (cap. 4.20) relativo al PID;  
Module Quality Test 22 (cap. 4.22) relativo al Bending Test per i moduli flessibili;
- 2) Introdotta metodo di prova per massima potenza per bifacciali;
- 3) Abbassata a circa 3% l'incertezza di misura permessa ai laboratori di prova per la valutazione del Gate1 (quindi etichette);
- 4) Eliminazione dalla 61215 della Nominal Module Operating Temperature (resterà opzionale);
- 5) Per gli amendment 61730 verranno inclusi nuovi requisiti a livello di certificazione dei singoli componenti (es. certificato per backsheet).

I produttori di moduli a livello globale si preparano a una nuova sfida: quella delle certificazioni. A maggio 2021 dovrebbe infatti entrare in vigore l'edizione numero due della norma IEC 61215:2016, che definisce gli standard per i moduli fotovoltaici. Per quanto riguarda l'IEC 61730, che invece stabilisce gli standard per la sicurezza dei pannelli, saranno aggiunte delle correzioni, anche se la pubblicazione attualmente è programmata per gennaio 2022. Rispetto all'edizione del 2016, dalla seconda versione, ancora in fase di preparazione e sottoposta all'attenzione e allo studio di un tavolo di lavoro tecnico, trapelano alcune importanti novità: innanzitutto quella legata al "campione rappresentativo", che permetterà ai laboratori di testare meno moduli ed estendere poi le analisi a un campione più ampio. Altra novità è legata al carico meccanico dinamico sui pannelli, test che non era presente nella versione del 2016. I laboratori, anziché sottoporre i moduli a questi test per una durata statica di un'ora, li sottoporranno ad analisi che simuleranno gli effetti di carico in ambiente naturale, come ad esempio neve e vento, ogni tre minuti. E ancora, nella nuova versione della normativa verrà inserita la certificazione anti PID come test obbligatorio. Restano invece fuori dalla nuova edizione della



# P.M. Service

High Efficiency Company



**Non perdere l'occasione  
di incontrarci! Ti aspettiamo al  
nostro stand virtuale all'interno di**



Da **mercoledì 9 dicembre e per tutto il 2021 P.M. Service** sarà protagonista alla **fiera virtuale EXCO**, pronta come ogni anno, a presentare seppur virtualmente importanti novità!

Sarà possibile interagire con il team di P.M. tramite una chat istantanea oppure inviando una mail ai contatti che troverete all'interno dello stand.

**È disponibile  
la nuova guida  
di P.M. Service sulle  
comunità energetiche!**

Iscriviti al nostro sito per riceverla gratuitamente in formato digitale!



PER MAGGIORI INFORMAZIONI:

**P.M. Service Srl**  
[pmservicespa.com](http://pmservicespa.com) - [info@pmservicesrl.it](mailto:info@pmservicesrl.it)

Seguici su



norma le certificazioni relative ai test di corrosione dell'ammoniaca, nebbia salina e sabbia soffiata, che non sono obbligatori ai fini dell'installazione dei moduli ma che, come vedremo successivamente, sono ampiamente utilizzati dai principali produttori per allargare il raggio d'azione e installare pannelli in qualsiasi tipologia di ambiente. Ma cosa succederà con la nuova versione della norma? È innanzitutto previsto un impatto sui princi-

pali laboratori ed enti di certificazione, che dovranno aggiornare e adeguare i macchinari, ma anche sull'attività dei produttori di moduli, che dovranno allineare la propria gamma di prodotti alle nuove certificazioni. «Dovremo sostenere investimenti a livello di software e macchinari», spiega Paolo Besone, business sector manager solar & renewable energies di Kiwa. «Ma i laboratori non saranno gli unici a doversi adeguare: questo aggiornamento

toccherà tutta la filiera e in particolare i produttori di moduli. Basti pensare che la maggior parte dei player si sono allineati con la versione 2016 delle due certificazioni tra il 2019 e il 2020. Era stato infatti stabilito un periodo transitorio di tre anni tra il vecchio ed il nuovo standard. In questo caso, il passaggio alla nuova edizione della norma e l'integrazione dei test addizionali dovrebbero essere più rapidi. Ma molte aziende saranno costrette a soste-

## VETRINA PRODOTTI



### VITOVOLT 300 M-WE

**Tipologia:**

tecnologia Perc Shingled

**Numero celle:** 340 (34x10)**Potenza nominale:**

405 Wp

**Tensione nominale:** 38 V**Corrente nominale:** 10,6 A**Efficienza:** 20,7%**Peso:** 22 kg**Dimensioni:**

1.719x1.140x35 mm

**Disponibilità per il****mercato italiano:** disponi-

bile da settembre 2020

**Target:** residenziale

e commerciale

**Tre caratteristiche chiave:**

-Tecnologia shingled:

- grazie al nuovo metodo di

taglio e di saldatura delle celle fotovoltaiche sul pannello, che permette di ridurre lo spazio inattivo tra le celle, il modulo ha una resa fino al 25% superiore rispetto a prodotti standard;

- Prodotto certificato per raggiungere le massime rese anche in condizioni ambientali sfavorevoli (alte temperature od ombreggiamenti);

- Certificazioni IEC 61215-61730, IEC 61701 (nebbia salina), IEC 62716 (ammonia), Classe di reazione al fuoco 1, certificati per revamping.



### VERTEX S

**Tipologia:** modulo monocristallino half cut cells**Numero celle:** 120**Potenza:** 405 Wp**Tensione nominale:** 34,4 V**Corrente nominale:** 11,7 A**Efficienza:** 21,1%**Dimensioni:** 1.754x1.096x30 mm**Peso:** 21 kg**Disponibilità per il mercato italiano:** primo trimestre 2021**Target:** residenziale, commerciale e industriale**Distribuzione:** Baywa r.e., Greensun, Sacchi, Sonepar, VP Solar**Tre caratteristiche chiave:**

- Più potenza in dimensioni ridotte

- Alta efficienza di conversione

- Elevata flessibilità

**Upsolar**

### MONO 166

**Tipologia:** monocristallino half cut cells**Numero celle:** 120**Potenza nominale:** fino a 380 Wp**Tensione nominale:** 34,7 V**Corrente nominale:** 10,9 A**Efficienza:** 20,8%**Peso:** 19,5 kg**Dimensioni:** 1.755x1.038x35 mm**Disponibilità per il mercato italiano:** già disponibili**Target:** residenziale, commerciale e utility**Distribuzione:** Marchiol**Tre caratteristiche chiave:**

- Versatilità

- Ottimo rapporto qualità prezzo

- Tecnologie innovative



### TRIENERGIA STAR FULL BLACK TRI340SM-BB

**Tipologia:** modulo monocristallino Perc

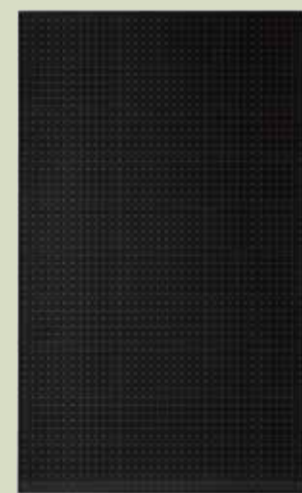
con tecnologia MWT Backcontact

**Potenza:** 340 Wp**Efficienza:** 19,91%**Dimensioni:** 1.680x1.016x35 mm**Peso:** 19 kg**Colore:** nero**Disponibilità per il mercato italiano:** già disponibile**Target:** residenziale, commerciale e industriale**Distribuzione:** Coenergia**Tre caratteristiche chiave:**

- Alta Efficienza

- Estetica

- Design modulare Made in Italy: il modulo, realizzato nello stabilimento in provincia di Mantova, può essere combinato con i moduli triangolari e rettangoli Trienergia Star, per ogni tipo di copertura



### TSC POWERXT

**Tipologia:** modulo monocristallino multi bus bar**Potenza nominale:** 400 Wp**Tensione nominale:** 42,4 V**Corrente nominale:** 9,4 A**Efficienza:** 20,2%**Peso:** 21 kg**Dimensioni:** 1.644x1.204x40 mm**Disponibilità per il mercato italiano:** già disponibili**Target:** residenziale e commerciale**Distribuzione:** VP Solar**Tre caratteristiche chiave:**

- Efficacia in caso di ombreggiamenti parziali

- Alta resistenza al PID

- Classe 1 resistenza al fuoco

**TORRI SOLARE**

Pagine del febbraio del 2021

### REON

**Tipologia:** modulo in versione policristallino

o monocristallino per il revamping

**Numero celle:** 48, 54, 60 o 72 celle**Potenza:** da 160Wp a 320Wp

**Disponibilità per il mercato italiano:** già disponibili nella versione poli da 160Wp a 305 Wp e mono da 220 Wp a 320 Wp

**Target:** revamping**Distribuzione:** vendita diretta a installatori ed elettricisti**Tre caratteristiche chiave:**

- Prodotto performante e duraturo negli anni

- Prodotto certificato che risponde alle richieste del GSE

- Garanzie pari a 30 anni





nere nuovi investimenti per adeguarsi agli aggiornamenti, e in un tempo abbastanza ravvicinato».

### TEMPISTICHE

I produttori di moduli saranno ovviamente i principali interessati di questo cambiamento normativo. Con le nuove edizioni, i player dovranno aggiornare e adeguare le proprie gamme di prodotto. Le certificazioni IEC 61215-1-1:2016 e IEC 61730, che sa-

## MODULO FV: DAL LABORATORIO ALLA COMMERCIALIZZAZIONE

ECCO I PRINCIPALI STEP A CUI VENGONO SOTTOPOSTI I PANNELLI SOLARI, DALLA PRODUZIONE ALLA CERTIFICAZIONE FINO ALLA VENDITA

- MODULO FINITO
- TEST DA PARTE DEL PRODUTTORE (ESEMPIO: TEST DI CIRCA 2 MESI IN CAMERA CLIMATICA)
- SPEDIZIONE CAMPIONE IN LABORATORIO
- TEST PRESSO IL LABORATORIO
- REPORT DA PARTE DEL LABORATORIO
- ISPEZIONE DI FABBRICA DA PARTE DELL'ENTE CERTIFICATORE
- PRODOTTO CERTIFICATO
- AVVIO COMMERCIALIZZAZIONE

## VETRINA PRODOTTI

**SUNTECH**

### ULTRA V-SERIES

**Tipologia:** modulo monocristallino half cut cells

**Numero celle:** 108 celle (6x18) da 182 mm

**Potenza nominale:** 410 Wp

**Tensione nominale:** 31,5 V

**Corrente nominale:** 12,9 A

**Efficienza:** 21%

**Peso:** 22,1 kg

**Dimensioni:** 1.724x1.134x35 mm

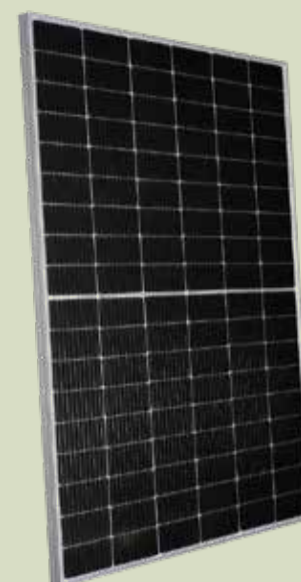
**Disponibilità per il mercato italiano:** primo trimestre 2021

**Target:** residenziale

**Distribuzione:** Coenergia

**Tre caratteristiche chiave:**

- Elevate prestazioni anche in caso di basso irraggiamento
- Adatto per ambienti complessi, come aree desertiche, costiere o agricole
- Alta efficienza raggiunta attraverso l'utilizzo di tecnologie all'avanguardia lato wafer e celle



**Sunerg**  
SOLAR ENERGY

**Tipologia:** modulo monocristallino half cut cells

**Numero celle:** 144 celle

**Potenza nominale:** 410 Wp

**Tensione nominale:** 41,2 V

**Corrente nominale:** 9,9 A

**Efficienza:** 20,3%

**Peso:** 22,5 kg

**Dimensioni:** 2.008x1.002x 40 mm

### X-HALF CUT COOLBACK

**Disponibilità per il mercato italiano:** tra il primo e il secondo trimestre 2021

**Target:** impianti industriali, utility scale e galleggianti

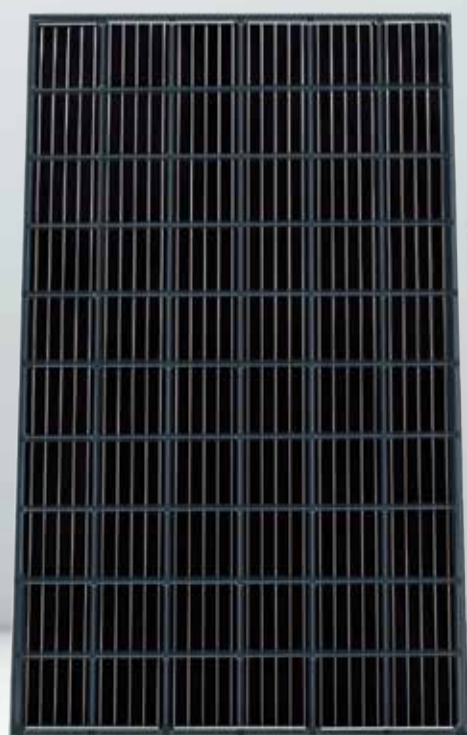
**Distribuzione:** distributori di materiale elettrico

**Tre caratteristiche chiave:**

- Brevettato
- Maggior rendimento in tutti i periodi caldi, +5-8% in base alle temperature ed utilizzo
- Raffreddamento posteriore

**VIESSMANN**

Impianto fotovoltaico?  
**SUBITO** per te lo sconto in fattura del 50%\*



**Contatta l'installatore Partner Viessmann**  
più vicino a te per rendere più efficiente  
il tuo impianto.

[viessmann.it](http://viessmann.it)

Riscaldamento | Climatizzazione | Fotovoltaico

\* I partner Viessmann ti consigliano soluzioni semplici ed efficaci per ottenere i vantaggi dell'Ecobonus 110%, 65% e 50%

Andrea  
Partner Viessmann dal 2017



ranno interessate dagli aggiornamenti, sono anche quelle senza le quali i prodotti non possono essere commercializzati e installati.

E così emerge una prima criticità: quella legata alle tempistiche. Dalla produzione di un modulo alla certificazione possono intercorrere fino a sei mesi, un arco temporale decisamente lungo, soprattutto se si pensa a quanto velocemente l'innovazione tec-

nologica stia correndo. In poche parole, dopo i sei mesi di tempo che passando dalla produzione alla certificazione, un modulo potrebbe diventare "vecchio" e superato da una nuova tecnologia ancora più avanzata. A ciò va aggiunto il fatto che testare e certificare i moduli fotovoltaici richiede nuovi investimenti.

«La nuova edizione della norma sulle certificazioni

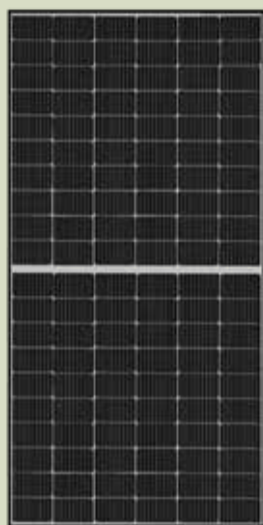
non contiene sostanziali variazioni, se non quelle legate alle modalità con le quali verranno eseguiti alcuni test sui moduli», spiega Nicola Baggio, Cto di FuturaSun. «Ovviamente i produttori dovranno adeguarsi a questo passaggio, e questo richiederà ulteriori investimenti. Basti pensare che per ottenere le certificazioni base sono richiesti circa 70mila euro, mentre per le altre certificazioni bisogna

## VETRINA PRODOTTI



**Tipologia:** modulo monocristallino Perc half cut cells  
**Numero celle:** 120 celle  
**Potenza nominale:** 375 Wp  
**Tensione nominale:** 34,5 V  
**Corrente nominale:** 10,8 A  
**Efficienza:** 20,2%  
**Peso:** 20 kg  
**Dimensioni:** 1.768x1.048x35 mm

### STONE



**Disponibilità per il mercato italiano:** dicembre 2020

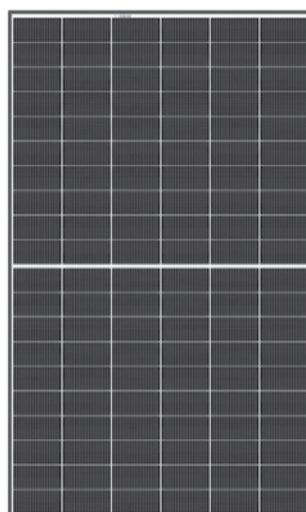
**Target:** residenziale

**Tre caratteristiche chiave:**

- Più potenza con un numero ridotto di moduli
- Tecnologia half cut a 9 bus bar ribbon cilindrico per massimizzare efficienza ed affidabilità
- Prestazioni garantite 30 anni



### ALPHA WHITE BACKSHEET



**Tipologia:** modulo monocristallino con eterogiunzione  
**Numero celle:** 120 celle half cut  
**Potenza nominale:** 375 Wp  
**Tensione nominale:** 37,8 V  
**Corrente nominale:** 9,9 A  
**Efficienza:** 21,4%  
**Peso:** 19,5 kg  
**Dimensioni:** 1.721x1.016x 30 mm

**Disponibilità per il mercato italiano:** dal primo trimestre del 2021 (anche nella versione full black da 370 Wp)

**Target:** residenziale e commerciale  
**Distribuzione:** As Solar, BayWa, Coenergia, Marchiol, Sonepar  
**Tre caratteristiche chiave:**  
- Modulo ad eterogiunzione, con miglior coefficiente di temperatura  
- Tecnologia di connessione avanzata Smart Wire  
- Telaio rinforzato con barre trasversali, per 7000Pa di resistenza meccanica e 92% di garanzia di performance dopo 25 anni.



### ECO 120M



**Tipologia:** moduli vetro/lamina con cornice in alluminio  
**Numero celle:** 120 celle solari half cut Perc  
**Potenza nominale:** fino a 375 Wp  
**Tensione nominale:** 34,1 V  
**Corrente nominale:** 11 A  
**Efficienza:** 19,27%  
**Peso:** 21 kg  
**Dimensioni:** 1.780x1.052x40x mm

**Disponibilità per il mercato italiano:** disponibili  
**Target:** residenziale e commerciale  
**Distribuzione:** rete distributori Premium Partner  
**Tre caratteristiche chiave:**  
- Durabilità  
- Resistenza  
- Garanzia



### TWINPLUS

**Tipologia:** modulo monocristallino half cut cells  
**Numero celle:** 144  
**Potenza nominale:** 545 Wp  
**Tensione nominale:** 41,18 V  
**Corrente nominale:** 13,24 A  
**Efficienza:** 21,02%  
**Peso:** 29 kg  
**Dimensioni:** 2.288x1.133x 40 mm

**Disponibilità per il mercato italiano:** secondo trimestre 2021  
**Target:** utility scale  
**Distribuzione:** Wattkraft  
**Tre caratteristiche chiave:**  
- Ottimizzazione dei costi di trasporto del 8% con quasi 300 kW/CTR;  
- Processo di produzione ottimizzato per prevenire LeTID, la degradazione indotta dalla luce e dal calore;  
- Efficienza massima oltre il 21%



### MODULI SMART

**Tipologia:** modulo monocristallino con celle half cut e ottimizzatore integrato  
**Numero celle:** 120  
**Potenza nominale:** fino a 360 Wp  
**Tensione nominale:** 33,8 V  
**Corrente nominale:** 10,6 A  
**Efficienza:** 19,27%  
**Peso:** 23 kg  
**Dimensioni:** 1.776x1.052x40 mm

**Disponibilità per il mercato italiano:** i nuovi modelli alta potenza (355-365 Wp e 370 Wp), che estendono la gamma di moduli smart di SolarEdge, saranno disponibili

per il mercato italiano a partire dal primo trimestre del 2021  
**Target:** residenziale  
**Distribuzione:** VP Solar, Coenergia e Greensun  
**Tre caratteristiche chiave:**  
- Gamma completa di moduli smart da 300 a 370 Wp con versioni all-black  
- Ottimizzatore di potenza integrato nel modulo per semplificare e velocizzare la progettazione, l'installazione e la manutenzione dei sistemi fotovoltaici e semplificare la gestione del magazzino  
- Moduli, ottimizzatori di



potenza ed inverter forniti da SolarEdge, unico fornitore e referente per garanzia ed assistenza tecnica



### VBHN340SJ53



**Tipologia:** modulo monocristallino con eterogiunzione  
**Potenza nominale:** 340 Wp  
**Tensione nominale:** 59,7 V  
**Corrente nominale:** 5,7 A  
**Efficienza:** 20,4%  
**Peso:** 19 kg  
**Dimensioni:** 1590x1.053x 40 mm

**Disponibilità per il mercato italiano:** disponibile  
**Target:** residenziale e commerciale  
**Distribuzione:** Sacchi Spa, Coenergia, VP Solar  
**Tre caratteristiche chiave:**  
- Garanzia prodotto di 25 anni  
- Migliore comportamento alla temperatura (TC Pmax = -0,258 %/°C)  
- Dimensione ridotta: 203 Wp/mq





considerare 10mila euro per ognuna. E poi bisogna tenere in considerazione le tempistiche: dal momento in cui un modulo viene prodotto e inviato al laboratorio per i test, passano circa sei mesi prima che il prodotto ottenga la certificazione. Si tratta di un periodo troppo lungo, soprattutto se si considera quanto velocemente corre la tecnologia. Una volta ottenuta la certificazione, infatti, il prodotto rischia di diventare obsoleto. Chiediamo quindi che i test siano più rapidi».

### UNA BARRIERA ALL'INGRESSO

Le tempistiche, i numerosi passaggi e gli investimenti richiesti possono diventare una criticità e una barriera all'ingresso soprattutto per quei produttori di moduli meno strutturati e la cui supply chain è molto più articolata. L'intero iter potrebbe diventare un problema ad esempio per quei produttori che chiedono la fornitura di wafer e celle a terzi. Ogni singolo componente è infatti sottoposto a controlli severi. I produttori verticalmente integrati, che possono seguire tutti i passaggi di realizzazione del modulo, quindi dal lingotto al prodotto finito, sentiranno meno questa pressione.

«La nuova edizione delle certificazioni prevista per il prossimo anno può diventare una barriera all'ingresso per i produttori più piccoli, che hanno una supply chain molto più lunga», dichiara Francesco Emmolo, country manager per l'Italia di Longi Solar. «Le tempistiche lunghe legate alle certificazioni e i numerosi passaggi rischiano di limitare la loro attività. Anche perché bisogna considerare che ogni Paese può richiedere specifiche certificazioni. I produttori verticalmente integrati sentiranno molto meno questo passaggio».

### DA ACCESSORIE A NECESSARIE

Finora abbiamo parlato dei cambiamenti che interesseranno soprattutto le certificazioni primarie, quindi quelle relative a standard e sicurezza.

Ma ci sono tanti altri test a cui diversi player non vogliono rinunciare per non ridurre il raggio di installa-

## VETRINA PRODOTTI

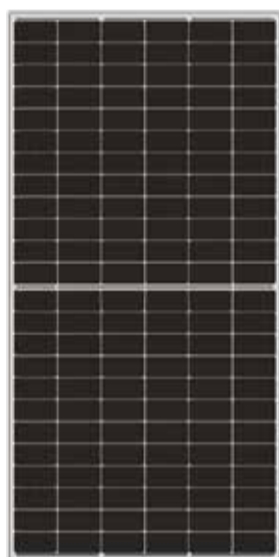
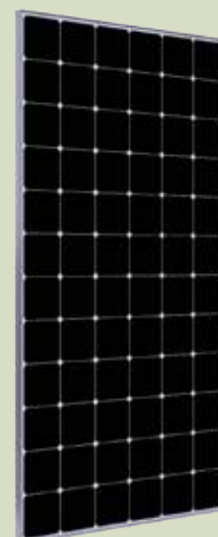
### SUNPOWER

#### MAXEON

**Tipologia:** modulo monocristallino ad alta efficienza  
**Celle:** 72 celle monocristalline Maxeon di generazione 5  
**Potenza nominale:** 450 Wp  
**Tensione nominale:** 44 V  
**Corrente nominale:** 10,2 A  
**Efficienza:** 22,2%  
**Peso:** 21,6 kg  
**Dimensioni:** 1999x1.016x 40 mm

#### MAXEON 5 COM

**Disponibilità per il mercato italiano:** già disponibile a magazzino in Europa  
**Target:** commerciale e industriale, da 10 kW fino a installazioni di alcuni MW  
**Distribuzione:** vendita diretta agli installatori partner SunPower Italia  
**Tre caratteristiche chiave:**  
 - Alta efficienza  
 - Producibilità: fino al 35% di energia in più a parità di spazio  
 - Affidabilità, garanzia "Fiducia Totale" di 25 anni



### LONGI

#### LR5

**Tipologia:** modulo monocristallino Perc half cut cells  
**Celle:** 144 celle monocristalline  
**Tipologia wafer:** M10  
**Potenza nominale:** da 525 a 545 Wp  
**Tensione nominale:** da 41,2 a 41,8 V  
**Corrente nominale:** da 12,75 a 13,04 A  
**Efficienza:** da 20,5 a 21,3%  
**Peso:** 27,2 kg  
**Dimensioni:** 2.256x1133x35 mm

**Disponibilità per il mercato italiano:** da fine ottobre 2020  
**Target:** utility scale  
**Distribuzione:** Baywa r.e., Memodo, GreenSun, PM Service, X-Win, Esse Solar, Volitalia  
**Tre caratteristiche chiave:**  
 - Versatilità di configurazione  
 - Potenze  
 - Drogaggio al gallio

# STONE375

Sun Earth presenta la nuova linea **STONE** Half Cut con tecnologia PERC: più efficienza, maggiore potenza e migliori performance nel tempo



**Sun-Earth**  
**ITALIA**  
 il fotovoltaico dal 1978

Modulo monocristallino  
 Half Cut **Stone 375W**  
**la soluzione pensata  
 per il residenziale**

- 3kW con solo 8 pannelli
- Affidabilità Superiore
- Migliori prestazioni
- in presenza di ombreggiamenti
- Garanzia di 30 Anni



zione dei propri prodotti. Si tratta, ad esempio, dei test di corrosione dell'ammoniaca e alla nebbia salina, e di resistenza alla sabbia soffiata. Queste certificazioni, definite accessorie e non soggette alle modifiche con la nuova versione della normativa prevista per maggio 2021, sono considerate strategiche dai produttori per riuscire a rispondere alla domanda di moduli fotovoltaici in ambienti costieri, fattorie e aree desertiche.

«Non possiamo basarci solo sulle certificazioni primarie: un produttore leader deve offrire prodotti con tutte le certificazioni richieste dal mercato», spiega Antonio Ruta, head of technical service Latam & Italy di JinkoSolar. «Quindi, oltre alle certificazioni essenziali, i moduli JinkoSolar sono anche certificati per essere utilizzati in ambienti ad alta concentrazione salina e di ammoniaca, e possono

essere installati in ambienti desertici che soffrono di fenomeni come le tempeste di sabbia. Uniti ai test che provano l'affidabilità e la sicurezza dei prodotti, riusciamo a rispondere a tutte le esigenze di installazione e possiamo garantire la collocazione dei moduli in qualsiasi tipo ambiente a livello globale. Quelle che, quindi, sembrano certificazioni accessorie, diventano fondamentali per la competitività

## VETRINA PRODOTTI

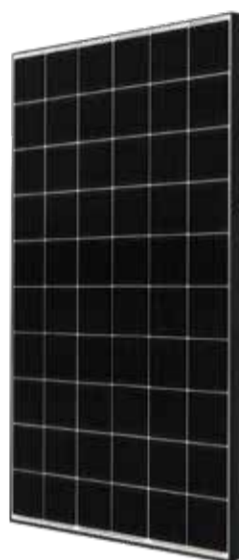


### NEON 2 NIC-N5

**Tipologia:** modulo monocristallino con tecnologia Cello  
**Numero celle:** 60  
**Potenza nominale:** fino a 370 Wp  
**Tensione nominale:** 35,8 V  
**Corrente nominale:** 10,4 A  
**Efficienza:** 21,4%  
**Peso:** 18 kg  
**Dimensioni:** 1.700x1.016x40 mm

**Disponibilità per il mercato italiano:** da febbraio 2021  
**Target:** residenziale e commerciale

**Distribuzione:** AS Solar, BayWare, Solar Systems srl, Coenergia, Marchiol, Nuove Energie Srl, Tecno Lario e VP Solar  
**Tre caratteristiche chiave:**  
- Il modulo fotovoltaico raggiunge il 21,4% di efficienza di conversione  
- Garanzia prodotto di 25 anni  
- Certificazione classe fuoco 1: il modulo è conforme alle norme di sicurezza antincendio italiane e si qualifica per essere installato su tetti che richiedono parametri specifici di protezione al fuoco.



### Q.PEAK DUO G9



**Tipologia:** modulo monocristallino ad alta densità con tecnologia gapless  
**Numero celle:** 132 (6x26)  
**Potenza nominale:** 390 Wp  
**Tensione nominale:** 38,01 V  
**Corrente nominale:** 10,2 A  
**Efficienza:** 20,6%  
**Peso:** 19,5 kg  
**Dimensioni:** 1.840x1.030x32 mm

**Disponibilità per il mercato italiano:** già disponibile  
**Target:** per impianti di taglia residenziale nella versione standard Q.PEAK DUO ML G9 da 390Wp e nelle versioni black Q.PEAK DUO BLK G9 da 340Wp e Q.PEAK

DUO ML BLK da 380 Wp, per impianti di taglia commerciale nella versione Q.PEAK DUO XL G9 da 460 Wp.  
**Distribuzione:** Sonepar, PM Service, VP Solar, Comet, Sime Vignuda, Rema Tarlazzi, Energia Italia, Test Energia, Cameg.  
**Tre caratteristiche chiave:**  
- Nuova tecnologia Q-Antum Duo Z che permette di eliminare gli spazi morti tra le celle (gapless)  
- Miglioramento delle performance e dell'efficienza dei moduli fino al 21,1%  
- Disponibile anche nella versione con 25 anni di garanzia sul prodotto.



### TIGER PRO



**Tipologia:** modulo monocristallino in versione monofacciale e bifacciale  
**Numero celle:** 60 o 72  
**Potenza nominale:** fino a 540 Wp  
**Tensione nominale:** fino a 40,7 V  
**Corrente nominale:** fino a 10,5 A  
**Efficienza:** fino a 20,9%

**Disponibilità per il mercato italiano:** da gennaio 2021  
**Target:** il modello da 60 celle per il residenziale, il modello da 72 celle per la taglia utility scale  
**Distribuzione:** Greensun, VP Solar e PM Service  
**Tre caratteristiche chiave:**  
- Miglior coefficiente di temperatura grazie alla tecnologia mezza celle  
- Ribbon circolari per un miglior comportamento a bassi livelli di irraggiamento  
- Costi di installazione ridotti



### SILK PRO



**Tipologia:** modulo monocristallino con celle half-cut 9  
**Numero celle:** 120  
**Potenza nominale:** fino a 380 Wp  
**Tensione nominale:** 34,6 V  
**Corrente nominale:** 10,9 A  
**Efficienza:** 20,5%  
**Peso:** 20,3 kg  
**Dimensioni:** 1.765x1.048x 35 mm

**Disponibilità per il mercato italiano:** già disponibile  
**Target:** residenziale, commerciale

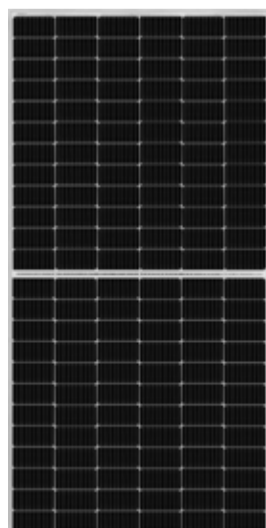
**Distributori:** Elettroveneta, Sacchi Giuseppe, Demo, Mef, Marchiol, Elfi, SitemaE  
**Tre caratteristiche chiave:**  
- Potenza elevata in spazio ridotto  
- Due sezioni indipendenti per garantire rese elevate anche in caso di ombreggiamento  
- Tecnologia a ribbon cilindrico: maggiore rendimento grazie a meno ombre sulla cella e più luce riflessa



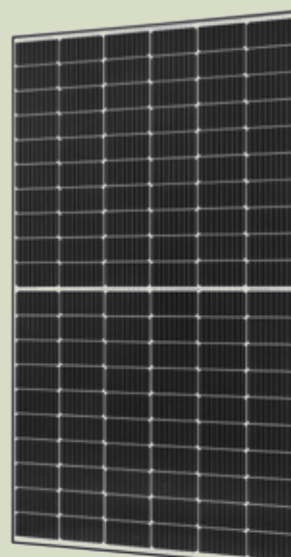
### DEEP BLUE 3.0 JAM72S30

**Sigla:** Tipologia: modulo monocristallino half cut cells multi bus bar  
**Celle:** 72 celle monocristalline  
**Tipologia wafer:** M10 (182x182 millimetri)  
**Potenza nominale:** da 530 a 545 Wp  
**Tensione nominale:** da 41,7 a 42,3 V  
**Corrente nominale:** da 12,7 a 12,9 A  
**Efficienza:** da 20,5 a 21,1%  
**Peso:** 28,5 kg  
**Dimensioni:** 2.279x1.134x35 mm

**Disponibilità per il mercato italiano:** disponibile da ottobre 2020  
**Target:** industriale, utility scale, revamping e repowering  
**Distribuzione:** Coenergia, BayWare, AS Solar  
**Tre caratteristiche chiave:**  
- Massimizza il profitto dell'investimento, riducendo notevolmente i costi BOS  
- Nuova e affidabile tecnologia con wafer M10 (182 mm) e 11 busbar  
- Disponibile con pacchetto completo certificazioni per revamping (IEC, ISO, Factory Inspection)



### MARS




**Tipologia:** modulo monocristallino con tecnologia half cut cells M6  
**Numero celle:** 120  
**Potenza nominale:** 370 Wp  
**Tensione nominale:** 30,4 V  
**Corrente nominale:** 10,7 A  
**Efficienza:** 20,3%  
**Peso:** 19,5 kg  
**Dimensioni:** 1.755x1.038x35 mm

**Disponibilità per il mercato italiano:** gennaio 2021  
**Target:** residenziale e commerciale  
**Tre caratteristiche chiave:**  
- Più potenza  
- Dimensioni ridotte  
- Tecnologia avanzata



dell'azienda». Alberto Nadai, senior area manager di Hanwha Q Cells, aggiunge: «Ci adeguiamo alle nuove certificazioni per essere sempre pronti a rispondere a ogni specifica esigenza. Sebbene non si tratti di passaggi semplici per via delle tempistiche, dei costi, e del fatto che ogni Paese a livello globale può avere delle certificazioni specifiche, riteniamo sia obbligatorio aggiornarci continuamente e adeguarci alle normative. Questa è sicuramente la via necessaria da intraprendere per restare sempre ai vertici del mercato».

Delle tre certificazioni appena citate, ce n'è una che nel 2020 ha subito una variazione in accordo con la nuova edizione dello standard IEC 61701 pubblicata a giugno: si tratta dei test di corrosione alla nebbia salina.

Da ottobre Kiwa ha iniziato ad eseguire su moduli fotovoltaici le prove in nebbia salina in accordo con i nuovi standard. Queste prove vanno ad aggiungersi a un normale processo di certificazione e garantiscono una resistenza del modulo fotovoltaico in atmosfere particolarmente aggressive come quelle saline. Esistono otto metodologie di prova a seconda della località in cui verranno installati i moduli fotovoltaici e quindi a seconda delle caratteristiche atmosferiche della zona in questione nonché della vicinanza dell'impianto fotovoltaico al mare. Lo staff del laboratorio Kiwa è in grado di eseguire internamente i metodi dal numero 1 al numero 6. In attesa della nuova versione della norma IEC 61215:2016 che definisce gli standard per i moduli fotovoltaici e dell'IEC 61730 sulla sicurezza, vediamo alcune delle più importanti novità che i principali produttori hanno lanciato nel corso del 2020 o che verranno presentate nei primi sei mesi del 2021. Nel primo caso, si tratta di prodotti che hanno già ottenuto le più importanti certificazioni. Nel secondo caso, invece, le novità di prodotto potrebbero essere testate e certificate in linea con la nuova normativa, così da poter essere conformi e pronte a rispondere ad ogni specifica esigenza e ambito di installazione. 

## VETRINA PRODOTTI



 **CanadianSolar**

**Tipologia:** modulo monocristallino con tecnologia half cut cells

**Numero celle:** 132

**Potenza nominale:** 665 Wp

**Tensione nominale:** 38,5 V

**Corrente nominale:** 17,2 A

**Efficienza:** 21,4%

**Peso:** 35,7 kg

**Dimensioni:** 2.384x1.303x35 mm

**HIKU7 CS7N-MS**

**Disponibilità per il mercato italiano:** secondo trimestre 2021

**Target:** industriale e utility scale



**DUPLEX**

**Tipologia:** modulo monocristallino con celle half cut

**Numero celle:** 120 o 144

**Potenza nominale:** fino a 455 Wp

**Tensione nominale:** fino a 41,9 V

**Corrente nominale:** fino a 10,8 A

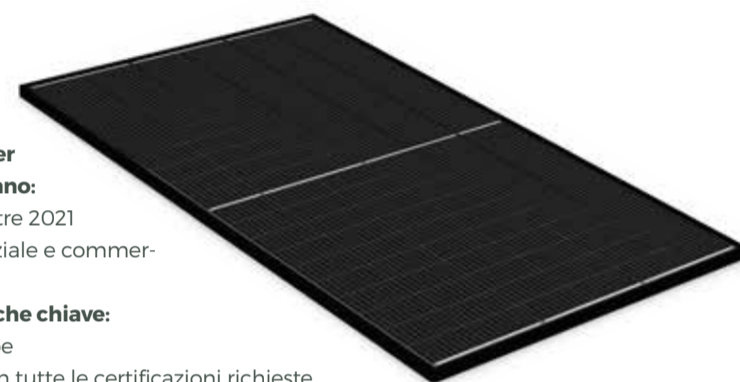
**Efficienza:** fino a 20,5%

**Disponibilità per il mercato italiano:** secondo trimestre 2021

**Target:** residenziale e commerciale

**Tre caratteristiche chiave:**

- Made in Europe
- Disponibile con tutte le certificazioni richieste
- Elevata efficienza di conversione anche nei casi di basso irraggiamento



**CHINT**

CHINT GLOBAL

## PANNELLI FOTOVOLTAICI ASTROENERGY AD ALTA EFFICIENZA

- Estremamente robusti
- Resistenti alle alte temperature e agli agenti atmosferici
- Tecnologia innovativa
- Idonei a numerose tipologie di applicazioni sia in ambito civile che industriale



**ASTROENERGY**  
A CHINT COMPANY

www.chint.it



# ECCO IL FOTOVOLTAICO INTEGRATO DAVVERO TRASPARENTE

ALCUNI RICERCATORI ITALIANI HANNO SVILUPPATO UN MATERIALE INNOVATIVO CHE CONSENTE LA CREAZIONE DI LASTRE DI PLEXIGLASS TRASPARENTI CHE INTEGRANO DISPOSITIVI FOTOVOLTAICI DA MONTARE SU NORMALI TELAI DA FINESTRE. IL SUO IMPIEGO? ABITAZIONI, UFFICI, MA ANCHE SERRE E PICCOLI CARICABATTERIE SOLARI

**U**n team italiano di ricercatori dell'Istituto di struttura della materia (Ism) del Consiglio nazionale delle ricerche di Milano, dell'Università di Milano Bicocca e dell'azienda Glass to Power ha messo a punto un materiale innovativo caratterizzato da basso impatto ambientale e alto rendimento per la realizzazione di concentratori solari a luminescenza (Lsc) e quindi di dispositivi fotovoltaici integrabili nelle costruzioni. L'azienda Glass to Power, che è uno spin-off dell'Università di Milano Bicocca e che quindi ha finalità di ricerca ma anche di commercializzazione di tecnologie, ha realizzato i prototipi per le misure che sono poi state inserite in un articolo pubblicato sulla rivista scientifica *Joule - Cell Press* nel quale è stato presentato lo studio. L'azienda si occuperà dello sfruttamento delle potenzialità del materiale.

## IL FUNZIONAMENTO

La ricerca va verso il building integrated photovoltaics, ovvero il fotovoltaico architettonicamente integrato, che consiste nella progettazione di soluzioni innovative per integrare dispositivi di conversione dell'energia solare in energia elettrica direttamente all'interno degli edifici.

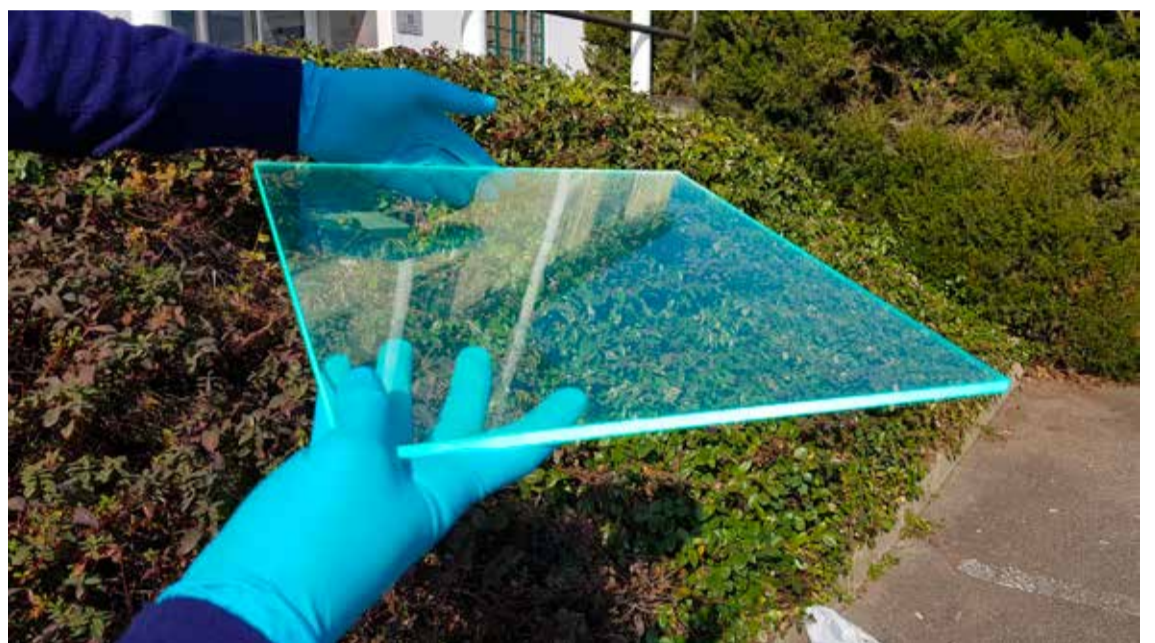
«Il funzionamento si basa su una proprietà intrinseca di molte classi di molecole organiche, cioè la capacità di assorbire la radiazione solare su un ampio spettro di lunghezze d'onda e di rimetterla con rendimento elevato ad una lunghezza d'onda differente e ben separata», spiega Giuseppe Mattioli dell'Istituto di struttura della materia del Consiglio nazionale delle ricerche di Milano. «Molecole che possiedono queste caratteristiche e che risultano altamente stabili al calore ed alla luce vengono disperse all'interno di lastre di plexiglas per finestre: la radiazione solare viene così assorbita e poi riemessa dalle molecole e la lastra fornisce la più economica guida d'onda per intrappolare la radiazione e convogliarla ai bordi».

Queste lastre sono montate in normali telai da finestra dove sottili ed invisibili celle fotovoltaiche provvedono a convertire la radiazione luminosa concentrata in energia elettrica.

## LA NOVITÀ

«Il vantaggio principale di questa innovazione consiste nell'utilizzo di molecole che richiedono una sintesi semplice e rapida, priva di solventi di processo e pertanto green», aggiunge Luca Beverina dell'Università di Milano Bicocca. Il processo produttivo del materiale infatti abbatte di 50 volte lo scarto, rappresentato in massima parte da solventi altamente inquinanti da avviare a costose procedure di smaltimento.

«Inoltre, a differenza dei pannelli fotovoltaici utilizzati finora, che sono opachi e scuri o semi-trasparenti, questo sistema permette di realizzare lastre trasparenti, con benefici dal punto di vista sia estetico sia funzionale», prosegue Mattioli. Infatti il sistema di realizzazione di finestre che producono energia elettrica non è nuovo, ci sono molte realtà produttive che già lo implementano. L'innovazione proposta dal team di ricercatori consiste nell'aver realizzato un materiale per dispositivi trasparenti



IL MATERIALE SVILUPPATO DAI RICERCATORI È INSERITO IN LASTRE DI PLEXIGLASS TRASPARENTI CHE VENGONO MONTATE IN NORMALI TELAI DA FINESTRA DOVE SOTTILI ED INVISIBILI CELLE FOTOVOLTAICHE PROVVEDONO A CONVERTIRE LA RADIAZIONE LUMINOSA CONCENTRATA IN ENERGIA ELETTRICA


con efficienza record, mentre dispositivi semitrasparenti o colorati possono già raggiungere efficienze superiori a scapito però della qualità della luce trasmessa negli ambienti di vita. «Il principio di funzionamento del dispositivo permette di superare gli attuali vincoli di posizionamento, ad oggi particolarmente stringenti in termini di inclinazione ed orientazione rispetto al sole», conclude Mattioli.

## CAMPI D'USO

Data la trasparenza delle lastre di plexiglass di elevata qualità ottica, l'impiego principale previsto è per finestre per uso civile, eventualmente anche in combinazione di doppie lastre (vetro + plexiglass) per fornire la migliore prestazione tra coibentazione termica e generazione elettrica. Non è escluso, dato il basso costo delle lastre, l'impiego nell'ambito delle coltivazioni in serra, come spiega Mattioli: «Ho ricevuto tantissime



FOTO: PHOTONICS HYBRIS AND NANOMATERIALS GROUP, UNIVERSIDAD DE AVEIRO, PORTUGAL

manifestazioni di interesse da parte di professionisti in questo settore, colpiti in particolare dalla somma tra trasparenza delle lastre e schermo della radiazione ultravioletta». Altro utilizzo che i ricercatori non escludono è quello per prodotti al limite dell'usa e getta come piccoli caricabatterie solari, anche se in quest'ultimo caso l'uso di assorbitori colorati consente efficienze di fotoconversione maggiori. 



GIUSEPPE MATTIOLI DELL'ISTITUTO DI STRUTTURA DELLA MATERIA DEL CONSIGLIO NAZIONALE DELLE RICERCHE DI MILANO: «A DIFFERENZA DEI PANNELLI FOTOVOLTAICI UTILIZZATI FINORA, CHE SONO OPACHI E SCURI O SEMI-TRASPARENTI, QUESTO SISTEMA PERMETTE DI REALIZZARE LASTRE TRASPARENTI, CON BENEFICI DAL PUNTO DI VISTA SIA ESTETICO SIA FUNZIONALE»

# ENEL GREEN POWER STUDIA IL FV GALLEGGIANTE

PRESSO L'INNOVATION LAB DI CATANIA, IL GRUPPO HA AVVIATO LA SPERIMENTAZIONE DI UN IMPIANTO SOLARE FLOATING DA 30 KWP CON MODULI MONOFACCIALI E BIFACCIALI

**E** nel Green Power ha avviato la sperimentazione di un impianto fotovoltaico galleggiante presso l'Innovation Lab di Catania. L'installazione ha una potenza di 30 kWp e conta moduli monofacciali e bifacciali. Enel Green Power intende testare il funzionamento di ogni singolo componente dell'impianto e confrontare le performance con quelle dei tradizionali impianti a terra. "Un parco floating presenta potenziali vantaggi rispetto a uno a terra", si legge in una nota del gruppo, "sia dal punto di vista delle prestazioni che dell'impatto sulla biodiversità, poiché può offrire un riparo all'avifauna e non sottrae spazio a terreni coltivabili, pascoli, boschi e foreste. "Un parco galleggiante permette inoltre un notevole risparmio idrico. Nelle zone occupate dagli impianti, l'evaporazione dell'acqua sottostante si riduce anche dell'80%: è quindi possibile risparmiare elevate quantità di acqua da utilizzare per l'agricoltura e per l'uso umano. Infine, abbiamo una maggiore efficienza dei pannelli: le installazioni flottanti su bacini permettono di mantenere i moduli a temperature più fresche evitando il surriscaldamento delle celle. L'energia elettrica prodotta da un sistema galleggiante, rispetto a uno sulla terraferma, può aumentare considerevolmente, anche del 7-12%. Siamo

## CARATTERISTICHE E VANTAGGI DELL'IMPIANTO IN FASE DI TEST

**Potenza:** 30 kWp  
**Moduli:** monofacciali e bifacciali  
*Produzione stimata rispetto a un impianto a terra standard: +7-12%*

**Punti di forza:**

- prestazioni elevate;
- maggiore efficienza dei pannelli: le installazioni flottanti su bacini permettono di mantenere i moduli a temperature più fresche evitando il surriscaldamento delle celle;
- impatto positivo sulla biodiversità, poiché può offrire un riparo all'avifauna e non sottrae spazio a terreni coltivabili, pascoli, boschi e foreste;
- riduzione dell'80% dell'evaporazione dell'acqua nelle zone occupate dai pannelli;
- risparmio dell'acqua

quindi di fronte a un sistema innovativo che presenta caratteristiche e potenzialità in grado di superare molti limiti dei tradizionali impianti a terra".

L'iniziativa fa parte di una serie di progetti innovativi già avviati da Enel, tra cui "Inspire" in collaborazione con il National Renewable Energy Laboratory, che ha l'obiettivo di studiare l'impatto degli impianti solari galleggianti sull'ambiente acquatico e sulla biodiversità. Il programma dura tre anni e include il monitoraggio approfondito di quattro impianti negli Stati Uniti. I dati raccolti verranno utilizzati per migliorare la progettazione e per ottimizzare le fasi di costruzione di nuovi impianti fotovoltaici galleggianti in tutto il mondo.



**FORNITURE  
FOTOVOLTAICHE**



**IMMERGAS**

**110%  
SUPERBONUS**

L'opportunità del bonus, sfruttando i benefici dei migliori prodotti

forniturefotovoltaiche.it



**LEONARDO  
PRO X**

Il miglior sistema di accumulo per la realizzazione di COMUNITA' ENERGETICHE

forniturefotovoltaiche.it

URE FuturaSun EXE SPS istem CELLS LONGi Solar

solar edge

ABB

HUAWEI

solis

**WESTERN CO.**  
ELECTRONIC EQUIPMENTS - SOLAR SYSTEMS

Numero Verde  
**800-822513**

0835 38 35 29

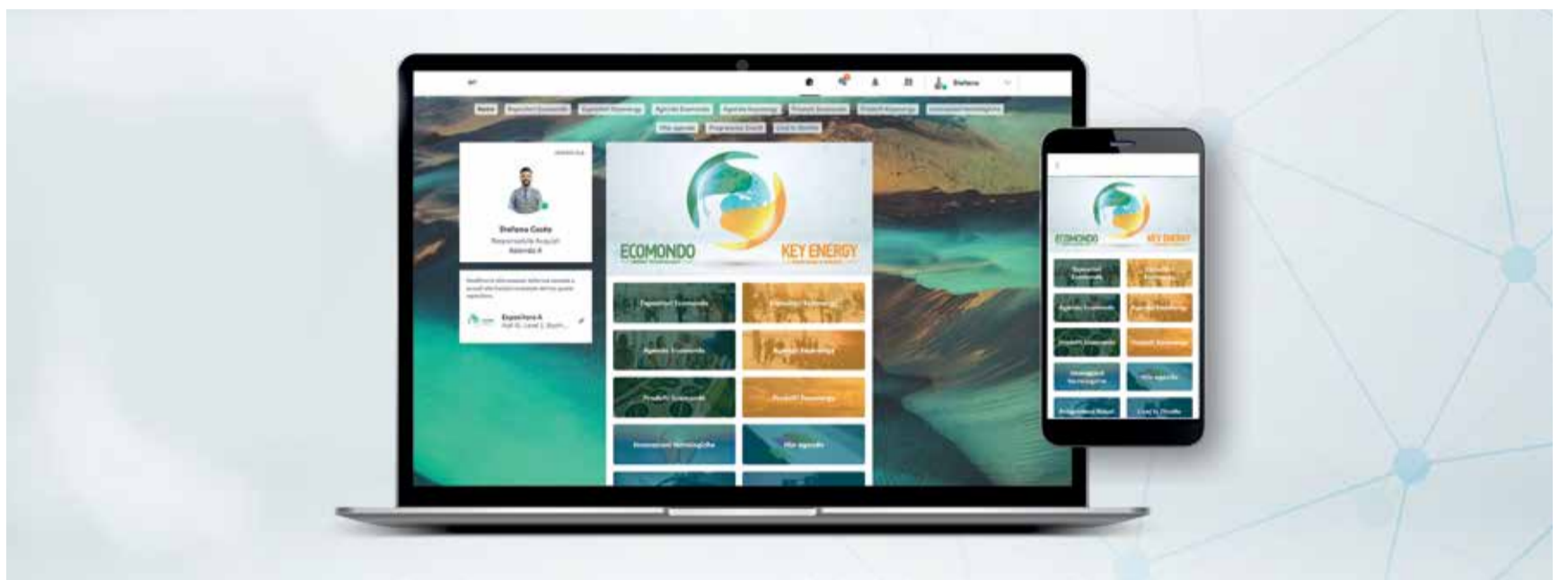
info@fornitureelettrovoltaiico.it





# KEY ENERGY DIGITAL EDITION: BUONA LA PRIMA

L'EDIZIONE 2020 DELLA FIERA SI È SVOLTA SU UNA PIATTAFORMA RIMASTA ATTIVA DAL 3 AL 15 NOVEMBRE. OLTRE 33MILA UTENTI HANNO SEGUITO I 130 WEBINAR IN STREAMING OPPURE ON DEMAND. PIÙ DI 700 LE AZIENDE ESPOSITRICI CON CUI È STATO POSSIBILE INTERAGIRE VIRTUALMENTE. IL PROSSIMO ANNO SI TORNA IN PRESENZA DAL 9 AL 12 NOVEMBRE



**C**alato il sipario sulla prima edizione digitale di Key Energy ed Ecomondo, è tempo di bilanci. E, di primo acchito, sembrerebbe che numeri e feedback dei partecipanti portino a esiti positivi. Tanto che la piattaforma digitale sarà riattivata in corrispondenza dei più significativi appuntamenti nazionali e internazionali della comunità green per moltiplicare nel tempo e nello spazio le opportunità di business per le aziende della Green Economy. Una sorta di road map che condurrà espositori, buyer e istituzioni alla prossima edizione di Key Energy, prevista in presenza a Rimini dal 9 al 12 novembre 2021.

## DOUBLE DIGITAL WEEK

Confermate nella versione in presenza fino all'ultimo, le due kermesse sono state riconvertite in appuntamenti virtuali a seguito del Dpcm firmato nella giornata di domenica 25 ottobre che ha sospeso convegni, congressi e fiere.

Così i due saloni di IEG Italian Exhibition Group dedicati rispettivamente a economia circolare, tecnologie green, energie rinnovabili ed efficienza energetica si sono trasferiti sulla piattaforma digitale già predisposta dall'ente organizzatore. Questa piattaforma non solo ha consentito lo svolgimento delle due fiere virtuali dal 3 al 6 novembre, date nelle quali si sarebbero svolte nella loro versione in presenza, ma è rimasta attiva fino al 15 novembre al fine di facilitare l'incontro tra domanda e offerta.

Sulla piattaforma è stato possibile partecipare in diretta streaming a convegni e workshop, ma si sono anche potuti organizzare incontri e appuntamenti one to one tra espositori e visitatori. Questi ultimi, in particolare, hanno potuto accedere ai profili dei 735 espositori, prendere visione di prodotti, servizi e innovazioni virtualmente presentati e schedare un incontro con i responsabili aziendali. È stato possibile organizzare chat, call o fissare business meeting ne-

## PREVIATI: "EMERGE LA VOLONTÀ DI TORNARE A INCONTRARSI"

### Quali sono i feedback della double digital week?

«È andata veramente bene, il settore delle energie rinnovabili ha dimostrato di essere reattivo e ha aderito di buon grado alla nuova proposta espositiva che, causa stop alle manifestazioni in presenza imposto dal Dpcm del 25 ottobre scorso, Italian Exhibition Group ha dovuto adottare a pochi giorni dall'inaugurazione di Ecomondo e Key Energy: ossia, riconvertire la classica offerta fieristica fisica in una full digital».

### Vi aspettavate un simile risultato?

«Onestamente no, fra l'altro non avevamo parametri di riferimento. Anche per noi organizzatori è stata infatti una prima volta: prima per un'offerta totalmente online,



CHRISTIAN PREVIATI,  
BRAND MANAGER  
DI KEY ENERGY

prima per l'utilizzo della piattaforma, prima per l'estensione del periodo di attività a due settimane».

### Il prossimo anno la fiera si terrà solamente in presenza?

«Sia dagli espositori sia dai visitatori, pur soddisfatti di questa digital edition, è emersa con forza la richiesta di tornare alla manifestazione in presenza e per questo ci siamo già dati appuntamento alla fiera di Rimini nel novembre 2021.

Certo, l'esperienza di quest'anno è stata importante per mettere a punto un'offerta digitale avanzata e complementare, che andrà ad arricchire l'esperienza fieristica. Ma il contatto fisico, dal potersi guardare negli occhi mentre si testa un prodotto alla stretta di mano finale che sancisce un accordo, rimarrà insostituibile».

gli slot disponibili dal 3 fino al 15 novembre: da qui la definizione "double digital week" associata all'edizione 2020 delle due fiere.

## NUMERI E DATI

Già dopo la prima settimana di manifestazione, i feedback raccolti dagli espositori erano positivi. Dal 3 al 6 novembre infatti sono andati in scena circa 130 tra webinar e workshop per un totale di 500 ore e che hanno visto il coinvolgimento di 33.897 partecipanti in diretta streaming. Questi appuntamenti, organizzati in collaborazione

con stakeholder industriali, finanziari, istituzionali e mondo accademico, sono stati registrati e messi a disposizione per la visione on demand durante la settimana seguente.

Al termine della prima settimana di manifestazione, Alessandra Astolfi, group brand manager green technologies division IEG, tirava le prime conclusioni: «La comunità scientifica, degli stakeholder e istituzionale ha espresso grande soddisfazione per il calendario dei quattro giorni di convegni e workshop che abbiamo trasferito su piattaforma digitale, affrontando le temati-



che oggi sono al centro delle agende di tutti i governi, del mondo imprenditoriale, finanziario e della PA». Secondo Italian Exhibition Group, è stata notevole la risposta da parte degli operatori del settore con una presenza complessiva su digitale massiccia. «Anche la partecipazione governativa italiana ci ha dato un grande incoraggiamento, così come l'egida della Commissione europea. Abbiamo rafforzato il dialogo con i decisori pubblici», ha aggiunto Alessandra Astolfi. Anche la seconda settimana ha regalato soddisfazioni agli organizzatori. A conclusione della double digital week, i numeri hanno parlato di 400 aziende molto attive tra le 735 presenti in piattaforma e di oltre 5.000 opportunità di business create.

Le pagine degli espositori sono state visualizzate complessivamente 73.479 volte da più di 21.000 utenti online durante i giorni di manifestazione. Christian Previati, brand manager di Key Energy, ha così commentato l'edizione 2020 della kermesse una volta chiusi i lavori: «La fiera è andata bene, il settore delle energie rinnovabili ha dimostrato di essere reattivo e ha aderito di buon grado alla nuova proposta espositiva che Italian Exhibition Group ha dovuto adottare a pochi giorni dall'inaugurazione di Ecomondo e Key Energy».

#### TEMATICHE CHIAVE

Al centro degli incontri di Key Energy le energie rinnovabili e l'efficienza energetica, con gli approfondimenti sul Superbonus 110%, la mobilità sostenibile e le smart city tra analisi, scenari e aggiornamenti normativi. Con gli eventi online di Ecomondo è stata invece condotta un'analisi dell'impatto della pandemia nei diversi ambiti della manifattura, svolta con il coinvolgimento dei principali attori del settore pubblico e privato nazionali ed europei, dei Ministeri, della Commissione europea e dell'Ocse. Grazie a que-

## L'EVENTO

# KEY ENERGY

**Nome:** Ecomondo & Key Energy 2020

**Date:** 3/15 novembre 2020

**Location:** Online

**Prossima edizione:** 9-12 novembre 2021

**Location:** Rimini e Online

ste conferenze, sono state identificate alcune azioni che potranno consentire una rigenerazione sistemica e inclusiva delle manifatture, delle città, del patrimonio naturale, per un recupero economico, ambientale e sociale del Paese assieme all'Europa e all'area del Mediterraneo. In aggiunta, come ha ricordato Christian Previati, «nella sessione inaugurale di Key Energy abbiamo presentato uno studio preparato dall'Energy Strategy Group del Politecnico di Milano che ha approfondito l'impatto per l'Italia dell'innalzamento degli obiettivi europei di riduzione delle emissioni climalteranti al 2030, dal 40 al 55%. Alcune possibili risposte a questa nuova sfida sono venute dai convegni organizzati dal comitato scientifico presieduto dal professor Gianni Silvestrini.

Solo per ricordare qualche esempio: sull'agrovoltaico, sulle Comunità energetiche e sull'Eco-

bonus 110%, come pure spunti interessanti di riflessione sono giunti dai convegni sull'idrogeno. Un focus particolare ha riguardato la mobilità elettrica, finalmente in forte crescita anche nel nostro Paese e punto chiave per legare mobilità a energia pulita. E grande attenzione l'abbiamo dedicata anche al tema della trasformazione smart e digitale delle città».

#### CRITICITÀ E PUNTI DI FORZA

A chiusura dei lavori, il bilancio positivo degli organizzatori ha tenuto conto sia dei buoni risultati sia delle difficoltà incontrate. In particolare le principali criticità sono rappresentate da elementi tecnici che hanno portato a disfunzioni di fruizione della piattaforma digitale. «Come ogni debutto che si rispetti, anche questo presenta elementi da affinare sia da parte nostra, sia da parte dell'espositore», ha infatti ammesso Christian Previati. «Tuttavia si tratta di elementi puramente tecnici che sono quindi facilmente affrontabili.

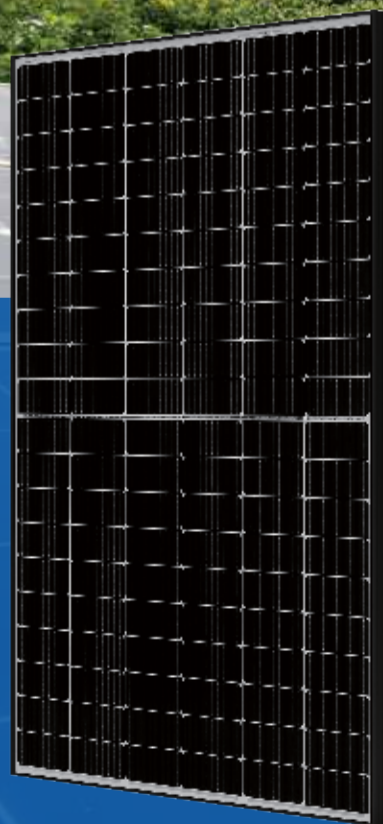
In particolare lavoreremo per rendere più user friendly l'accesso alla piattaforma digitale sia per l'espositore sia per il visitatore». D'altro canto, i punti di forza del format adottato quest'anno sono riassumibili, «dal punto di vista dell'espositore, nella possibilità di avere più tempo a disposizione per allacciare rapporti di business con clienti e buyers e, per il visitatore, nella possibilità di seguire con la massima fruibilità i convegni che lo interessano, grazie alla funzione on demand attivata nella seconda settimana di fiera», ha spiegato Previati. Pur con qualche miglioria da apportare, insomma, il format digitale è stato ben accolto da espositori e visitatori. Tanto che sarà riproposto il prossimo anno, seppur come arricchimento complementare a una fiera in presenza che rispolveri il piacere di un contatto fisico e consenta di tornare a incontrarsi e a stringersi la mano. ☀

# Il futuro c'è JÀ

JA SOLAR

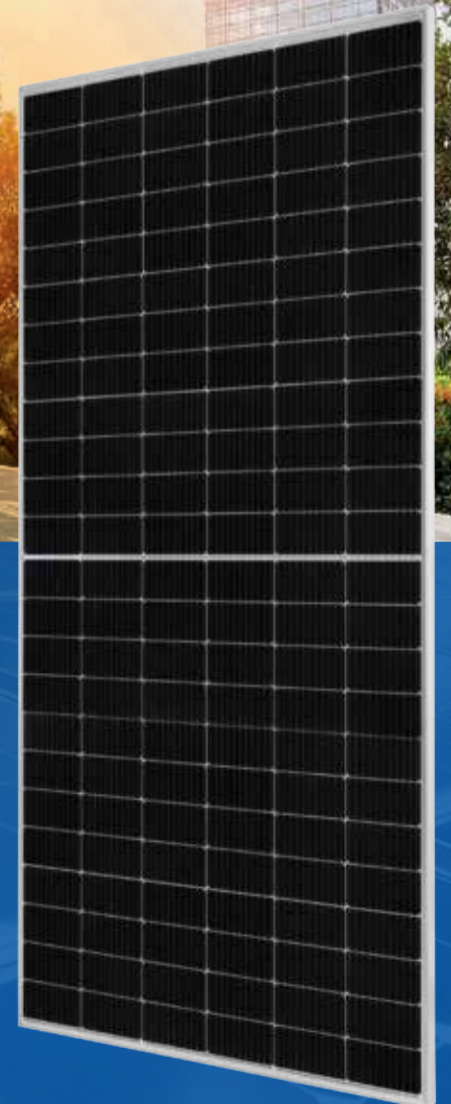
## 60 celle: 375-380 Wp

- Maggiore Potenza con la nuova serie S20
- Ideale per impianti su tetti
- Massima affidabilità con processo 100% JA Solar
- Estetica migliorata con multi-busbar più sottili



## 72 celle: 535-540 Wp

- Prestazioni impareggiabili con la nuovissima serie S30
- Wafer M10 per un nuovo standard su taglia Utility
- Anche in versione bifacciale
- Maggior profitto per il tuo investimento



Qualità ed innovazione tecnologica dal produttore leader globale di celle e moduli fotovoltaici.



JA SOLAR



# MCE LIVE+DIGITAL TRA FISICO E VIRTUALE

L'EVENTO SI SVOLGERÀ L'8 E IL 9 APRILE 2021 IN DUPLICE FORMATO, SIA SUL WEB SIA IN PRESENZA. QUESTA NUOVA MODALITÀ SODDISFA LA VOLONTÀ DI TORNARE A INCONTRARSI E AL CONTEMPO ABBATTE LE BARRIERE PER CHI NON PUÒ O NON VUOLE FISICAMENTE SPOSTARSI. IL FORMAT, CHE RAPPRESENTA UN'EVOLUZIONE FORZATA MA AL PASSO CON I TEMPI, RICHIEDE NUOVE MODALITÀ DI COMUNICAZIONE DA PARTE DEGLI ESPOSITORI E NUOVE CAPACITÀ DI INTERLOCUZIONE DA PARTE DEI VISITATORI



**D**all'8 al 9 aprile 2021 si terrà il nuovo evento MCE Live+Digital, che unirà fisico e digitale e sarà una sorta di edizione straordinaria di Mostra Convegno Expo-comfort.

L'evento segue infatti la cancellazione dell'appuntamento previsto a marzo 2020 a causa dell'emergenza sanitaria da Covid-19. L'ultima edizione della fiera si è svolta a marzo 2018 con numeri importanti: sono state 2.388 le aziende espositrici, di cui più di 1.200 dall'estero, e 162.000 le presenze di operatori professionali da tutto il mondo. A inizio 2020, tutto era pronto per l'appuntamento di marzo che è stato poi annullato e inizialmente posticipato dall'8 all'11 settembre. A seguito poi del protrarsi dell'emergenza sanitaria, la fiera è stata annullata e riprogrammata dall'8 all'11 marzo 2022. In questi mesi, l'organizzazione ha deciso di lanciare un evento ponte con un format ibrido. Nasce così MCE Live+Digital che si svolgerà presso il Mico, Centro Congressi di Fiera Milano e, in contemporanea, su una piattaforma web che faciliterà le connessioni e consentirà a espositori e visitatori di vivere l'esperienza nel modo più completo possibile.

## A PROPOSITO DI PIATTAFORMA

La piattaforma digitale è stata selezionata dal Gruppo Reed Exhibitions, organizzatore di MCE, ed è semplice e intuitiva. Le aziende potranno arricchire il loro stand virtuale con il profilo aziendale, i membri del loro staff, le descrizioni dei prodotti, immagini, video, i link ai profili social e, ancora, scegliere le directory di appartenenza, utilizzare chat e messaggistica per programmare incontri anche one to one o di gruppo, iscriversi ai workshop oppure orga-

## PIERINI: "LE FIERE DIGITALI PERMARRANNO ANCHE NEL POST PANDEMIA"

### Come si è evoluto il concetto di fiera in questo 2020?

«L'impossibilità di svolgere eventi in presenza ha fatto sì che le fiere si riversassero su piattaforme digitali. Abbiamo scelto una piattaforma che potrà riproporre e addirittura migliorare il nostro ruolo di generatore di business. Le aziende potranno avere uno spazio virtuale dove potranno presentare prodotti a molte persone o a un singolo cliente e creare appuntamenti di gruppo o personali. Sarà quindi agevolato il contatto domanda-offerta tra espositori e visitatori. Si tratta di un'evoluzione forzata dalla contingenza in cui ci troviamo ma a nostro avviso, riuscendo ad abbattere le barriere di distanza, costi e tempo, lo svolgimento in digitale delle fiere permarrà anche nel post-pandemia».



MASSIMILIANO PIERINI,  
MANAGING DIRECTOR DI  
REED EXHIBITIONS ITALIA

una nuova attitudine e attenzione all'interlocazione. A differenza di una fiera fisica, dove camminando tra i corridoi ci si può fermare incuriositi in uno stand senza dover necessariamente richiedere incontri, in un evento digitale è necessario chiedere un appuntamento per conoscere meglio un'azienda o la sua proposta. Prevediamo quindi che ci saranno contatti più di qualità ma probabilmente minori in termini numerici. Per il visitatore virtuale d'oltre oceano inoltre c'è anche il limite del fuso orario che però, qualora ci sia reale interesse, può essere superato facilmente».

### Cosa vi aspettate dall'edizione 2021?

«Stiamo raccogliendo un grande interesse per questa nuova modalità che a dire il vero è al passo con i tempi, se consideriamo che negli ultimi decenni le fiere si sono sempre svolte nello stesso modo. Ci sono opportunità di contatto facili da creare e da cogliere. Per questo stiamo raccogliendo feedback positivi. Accanto alla fiera virtuale, azzardando abbiamo previsto anche un'edizione fisica perché notiamo che c'è volontà di tornare a incontrarsi. In termini numerici, non penso che eguaglieremo le scorse edizioni perché un formato innovativo come quello che proponiamo necessita di un rodaggio e di un'andata a regime».

### Quali sono le principali criticità di una fiera virtuale?

«Sicuramente è necessario che cambi la mentalità del visitatore e dell'espositore. Quest'ultimo deve riuscire a presentarsi in un'altra maniera sfruttando ad esempio video, tutorial o presentazioni 3D. Nel nostro caso abbiamo un team di marketing a disposizione delle aziende per supportarle in questa nuova modalità di comunicazione. Anche il visitatore però deve avere





nizzarli all'interno del loro stand. Anche il visitatore, sia fisico che virtuale, potrà disporre di molteplici modi per interagire con gli interlocutori di suo interesse e, tramite un servizio di agenda automatizzato, pianificare incontri oltre ad iscriversi al programma di eventi. Il link per accedere alla piattaforma sarà utilizzabile per gli espositori dal 1° marzo e per i visitatori dal 27 marzo 2021.

#### TECNOLOGIA ALL'AVANGUARDIA

La piattaforma è basata su una tecnologia di Artificial Intelligence che si modula con le nuove esigenze del business fieristico e degli eventi. Questo sistema consentirà un'attività di match-making in grado di elaborare le informazioni inserite da espositori e visitatori in fase di registrazione, tracciare i comportamenti di tutti gli utenti in base alle loro interazioni e suggerire le migliori combinazioni di contatto e di relazione generando un networking efficace. In più, sarà possibile avere una panoramica puntuale su quanto sta avvenendo intorno al profilo aziendale, ai diversi prodotti, all'agenda degli incontri e ai dati delle presenze allo stand, in modo da quantificare facilmente il proprio impatto comunicativo.

«Abbiamo scelto questo tipo di format per continuare ad offrire opportunità di business a tutta la nostra filiera di riferimento, mondo della produzione, della distribuzione e naturalmente alla catena di operatori professionali qualificati che ancor di più, in questa nuova normalità, hanno bisogno di incontrarsi, di confrontarsi e interagire», dichiara Massimiliano Pierini, managing director di Reed Exhibitions Italia. «In questo format misto la componente digitale ha la funzione di integrare e amplificare l'incontro di persona che rimane e rimarrà sempre insostituibile, la socializzazione è intrinseca nella natura umana». La piattaforma digitale di MCE

#### SPAZIO INTERATTIVO

### Accedi al sito

Inquadra il QR Code o clicca sopra per conoscere in dettaglio MCE Live+Digital



#### L'EVENTO



**Nome:** MCE Live+Digital

**Date:** 8 e 9 aprile 2021

**Location:**  
Online e c/o Mico di Milano

**Per info e iscrizioni:**  
sales.mce@reedexpo.it

Live+Digital rimarrà attiva fino al 16 aprile 2021 offrendo quindi ulteriori possibilità di contatto.

#### FORMULE DI PARTECIPAZIONE

A ogni espositore viene garantito un controllo in tempo reale dei dati sull'andamento della propria partecipazione, sull'attività dei team coinvolti e sul ritorno di investimento. Per le aziende espositrici sono state studiate diverse formule di partecipazione e, nonostante la campagna di vendita sia appena partita, gli organizzatori stanno già registrando richieste per tutte le possibili soluzioni: solo stand fisico, che avrà metrature predefinite e allestimento chiavi in mano e sarà personalizzabile; stand fisico e digitale; solo stand digitale, richiesto soprattutto da aziende estere. Numerose aziende iscritte a MCE 2022 hanno già deciso di partecipare anche all'evento del 2021 e, relativamente all'esposizione fisica, l'evento rispetterà le normative di distanziamento sociale, sanificazione e regolamentazione degli accessi alla manifestazione e agli stand, messe a punto con precisi protocolli dal Mico.

#### CAMPAGNA DI COMUNICAZIONE

MCE Live+Digital sarà supportato da una campagna di comunicazione mirata che coinvolgerà tutti i canali online e offline con lo scopo di raggiungere e coinvolgere un target di operatori qualificati italiani e internazionali. Inoltre, grazie ai rapporti di lunga data fra MCE e ICE, Agenzia per il Commercio Estero, e Promos Italia, sono state programmate una serie di iniziative per attivare mezzi di promozione all'estero e selezionare operatori qualificati da tutto il mondo che, qualora non avessero la possibilità di venire, potranno collegarsi online. A oggi questa campagna promozionale estera ha già individuato oltre 300 delegati che prenderanno parte all'evento.



Panasonic Climatizzazione  
**ETHEREA**

Panasonic Riscaldamento  
e acqua calda sanitaria  
**AQUAREA**

# Panasonic

## AFFIDABILITÀ ED INNOVAZIONE DA UN UNICO PRODUTTORE

**Soluzioni per la generazione di energia,  
riscaldamento e raffreddamento da Panasonic**

I moduli fotovoltaici HIT®, i condizionatori Etherea o la pompa di calore Aquarea di Panasonic rappresentano una soluzione completa, efficiente, e sostenibile, nonché comfort all'avanguardia e riduzione dei costi.

Le pompe di calore Panasonic con la funzione SG-ready possono essere facilmente configurate con inverter moderni per ottenere il massimo dall'installazione fotovoltaica.

► Vuoi saperne di più?

Per i moduli fotovoltaici:



eu-solar.panasonic.net/it

Per le soluzioni di riscaldamento e raffreddamento:



aircon.panasonic.eu/IT\_it



# OLTRE 100 GWH ALL'ANNO DAL PARCO FV PIÙ GRANDE D'ITALIA

HA UNA POTENZA DI 103 MWP, OCCUPA OLTRE 1 MILIONE DI METRI QUADRI E CONTA 275MILA MODULI RISEN DA 370 WP E 21 INVERTER CENTRALI SIEMENS. SI TRATTA DELL'INSTALLAZIONE CHE L'EPC DANESE EUROPEAN ENERGY HA REALIZZATO NEL COMUNE DI TROIA, IN PROVINCIA DI FOGGIA



**N**ell'arco di un anno in provincia di Foggia, nel comune di Troia, sono entrati in funzione due maxi impianti fotovoltaici. Il primo impianto, Troia1, è divenuto operativo a dicembre 2019. Il secondo invece, Troia2, è entrato in funzione lo scorso giugno. Congiuntamente le due installazioni danno vita al parco solare Troia che, con una potenza di 103 MWp, è il più grande d'Italia e il diciassettesimo su scala mondiale.

I due impianti sono stati realizzati dallo sviluppatore danese European Energy e occupano una superficie di 1.500.000 metri quadrati. In totale si contano 275mila moduli di marca Risen, modello RSM72-6-370M, con una potenza nominale di 370 Wp. I moduli sono allacciati a 21 inverter centrali Siemens Sinacon da 4,3 MW, in dettaglio a tre modelli Sinacon PV2180 e a 18 Sinacon PV4360. Anche la sottostazione AT è stata realizzata da Siemens che, con l'ausilio di un sistema Statcom di ultima generazione, ha fatto sì che questo impianto fosse il primo a produrre in piena conformità all'ultimo codice di rete nazionale

«L'Italia è un mercato molto importante per noi» ha dichiarato, Knud Erik Andersen, Ceo di European Energy. «Siamo pronti ad investire all'incirca altri 800 milioni nei prossimi anni in progetti nel Paese dove, come noto, i giorni di sole aiutano il ritorno su questo tipo di investimenti. E questo, visto dalla Danimarca, mi affascina molto. Questo campo fotovoltaico da record è un perfetto esempio di sinergia economica europea».

## IL SUPPORTO DELLA MUNICIPALITÀ

Il comune di Troia è quello che ha più energia pro capite in Italia e al momento i pareri di cittadini e municipalità sarebbero molto positivi, inoltre, come si legge in una nota, European Energy ha finanziato sia opere di compensazione sia i lavori di scavo per far rinvenire un sito archeologico nelle immediate vicinanze del parco, dove sono stati scoperti reperti di valore storico. Inoltre European Energy ha collaborato con imprese e maestranze locali e indotto

## Dati Tecnici

**Località d'installazione:** Comune di Troia  
**EPC:** European Energy  
**Potenza di picco:** 103 Mw  
**Produttività impianto:** 150 GWh per anno  
**Numero e tipo di moduli:** 275.000 moduli Risen RSM72-6-370M da 370 Wp  
**Numero e tipo di inverter:** 21 inverter centrali Siemens Sinacon pv (3 Sinacon PV2180; 18 Sinacon PV4360)  
**Moduli fissi o tracker:** fissi  
**Progettista:** BFP  
**Electrical contractor:** Siemens  
**Construction management agreement:** Grencor

**Appaltatore civile:** per Troia1 RCM Costruzioni, per Troia2 Comal  
**Fornitore di strutture di supporto:** per Troia1 Sideredil, per Troia2 ESS/Colliery  
**Superficie ricoperta:** 1.500.000 metri quadrati

## HANNO PARTECIPATO



italiano e ha impiegato oltre 400 persone nella fase di costruzione degli impianti mentre altre saranno impiegate nella fase di mantenimento e operatività prevista per i prossimi 30 anni.

## OSTACOLO AUTORIZZAZIONI

I principali ostacoli incontrati da questo progetto sono stati innanzitutto di tipo amministrativo e soprattutto legati ai titoli autorizzativi. Tali criticità sono state superate solo a seguito della pronuncia del TAR. Per il primo impianto installato, inoltre, hanno rappresentato un ostacolo i tempi stretti di preparazione per la costruzione e la realizzazione. In questo caso, è stata la costante comunicazione con i contractors e la forte presenza di European Energy in sito a consentire la buona riuscita delle operazioni. In riferimento al secondo impianto invece la prin-

cipale criticità è stata rappresentata dall'emergenza sanitaria da Covid-19 che è stata affrontata con l'implementazione di linee guida in accordo con quanto definito dal Governo, focalizzate a proteggere la sicurezza dei lavoratori e di tutta l'area urbana limitrofa. Inoltre, oltre ad aver rispettato tutte le regole della messa in sicurezza, European Energy ha donato alla popolazione locale un carico di mascherine.

## L'INVESTIMENTO

Il progetto è stato realizzato senza il sostegno di finanziamenti statali. L'investimento, la cui cifra non è stata resa nota, è stato finanziato da Natixis tramite formula di project financing e coinvolge diversi attori. La manutenzione tecnica è condivisa tra le società Siemens e Industrie D'Amico Service.

11 novembre 2020

Sulla Gazzetta Ufficiale viene pubblicato un decreto con cui

Il Ministero dell'interno destina ai Comuni Italiani per l'anno 2021 contributi aggiuntivi pari a **497 milioni di euro** per investimenti destinati a opere pubbliche, in materia di **efficientamento e risparmio energetico**

Si apre un nuovo fronte di lavoro per gli impianti da fonte rinnovabile



VUOI FARTI CONOSCERE  
DA PUBBLICA AMMINISTRAZIONE  
ED ENTI LOCALI?



La testata **Energy PA** si rivolge alla pubblica amministrazione ed è dedicata ad approfondire i temi della transizione energetica delle città del futuro con un focus particolare su efficienza energetica, mobilità elettrica, energie rinnovabili e smart city

Il progetto si basa su diversi media: rivista cartacea bimestrale, newsletter settimanale e social. Con una piccola dose di webinar formativi

Contatta il tuo riferimento in **SolareB2B** per avere maggiori informazioni sulle opportunità di essere presenti sulla testata **Energy PA**, beneficiando anche dei vantaggi del Bonus Pubblicità

Per maggiori informazioni  
redazione@energitypa.it - www.energitypa.it

  Segui Energy PA sui social



# FER AL 2030: OCCORRE UNA SVOLTA

SECONDO ANIE RINNOVABILI, CI SONO DIFFICOLTÀ SOSTANZIALI NELLO SVILUPPO DI NUOVI IMPIANTI DA FONTI RINNOVABILI. PER TRAGUARDARE GLI OBIETTIVI DEL PNIEC, SERVONO 3 GW DI FOTOVOLTAICO, 1 GW DI EOLICO E 700 MW DI ACCUMULI ALL'ANNO ENTRO IL 2030. MA SOPRATTUTTO SARÀ NECESSARIO SNELLIRE GLI ITER AUTORIZZATIVI SULLE GRANDI INSTALLAZIONI A TERRA

A CURA DI **ANIE RINNOVABILI**

Il Piano Nazionale Energia e Clima (Pniec) dell'Italia ha definito l'obiettivo al 2030 di soddisfare il fabbisogno elettrico mediante una quota da fonte rinnovabile pari al 55,4%, prevedendo che la quasi totalità del contributo delle fonti rinnovabili elettriche provenga da fotovoltaico ed eolico rispettivamente con 30 GW e 10 GW di ulteriore nuova potenza nei prossimi 10 anni. Trattandosi di fonti rinnovabili intermittenti il Pniec prevede la necessità di installare nuova potenza di sistemi di accumulo pari a 7,5 GW nel prossimo decennio, senza considerare l'accumulo da pompaggio. Tutto ciò è necessario a patto che si preservi il funzionamento in efficienza dell'attuale parco di generazione FER pari a circa 56 GW.

Il trend di crescita nel triennio 2017/2019 è stato per le nuove installazioni fotovoltaiche pari ad una media di circa 0,5 GW/anno costituiti prevalentemente da impianti di piccola/media taglia (P<1MW), mentre il trend dell'eolico è stato pari ad una media di circa 0,4 GW/anno; per quanto riguarda i sistemi di accumulo è stato pari ad una media di circa 0,035 GW/anno. Risulta indispensabile un immediato cambio di ritmo con almeno 3 GW/anno per fotovoltaico, 1 GW/anno per eolico, a 0,75 GW/anno per gli accumuli. Per incidere sulla crescita delle rinnovabili occorre riflettere sulle principali cause del rallentamento riassumibili in:

- Le difficoltà di accettazione degli impianti da parte delle comunità locali, malgrado la stragrande maggioranza degli individui della collettività si dichiarino favorevoli alle FER;
- Il timore di un eccessivo consumo del suolo per impianti fotovoltaici a terra di grande dimensione;
- L'avversione verso gli impianti eolici e fotovoltaici di grande taglia in nome di una indiscriminata tutela del paesaggio.

Per queste motivazioni gli iter autorizzativi durano molti anni e nell'ultimo biennio l'intensità di mortalità dei progetti dei grandi impianti è stata molto elevata. Benché il governo abbia provato a porvi rimedio col DL Semplificazioni, a nostro avviso sussistono tuttora le criticità.

La Direttiva europea delle fonti rinnovabili viene incontro all'esigenza degli stati membri di accelerare il percorso di decarbonizzazione del settore elettrico sancendo all'art. 16:

Non è immaginabile che si riescano a raggiungere gli obiettivi del 2030 se non si interviene per ridurre i tempi autorizzativi. Tale esigenza ora sentita solo dagli operatori, domani lo sarà anche dallo Stato italiano. Le direttrici su cui lavorare sono: in primo luogo la semplificazione della complessa procedura autorizzativa, armonizzandola a livello regionale ed accompagnandola alla definizione di criteri ambientali e paesaggistici chiari, per superare le criticità insite nella definizione delle aree idonee e per consentire agli enti preposti alla valutazione dei progetti di rilasciare più rapidamente i pareri e senza introdurre elementi di valutazione discrezionali; in secondo luogo rafforzando le strutture di suddetti enti. Nell'immediato si potrebbe dare maggior propulsione agli investimenti - dai dati Gaudi è evidente che i settori delle FER e dei sistemi di accumulo stanno dando dimostrazione di poter sostenere la crescita anche in una fase economica molto com-

## Installato in Italia e obiettivi Pniec

	2020 (MW)	PNIEC 2030 (MW)
IDROELETTRICO	19.020	19.200
GEOTERMoeLETTRICO	813	950
EOLICO	10.757	19.300
BIOENERGIE	4.122	3.760
FOTOVOLTAICO	21.124	52.000
<b>TOTALE FER</b>	<b>55.836</b>	<b>95.210</b>
STORAGE DISTRIBUITO ELETTRICHI	80	4.500
STORAGE CENTRALIZZATO ELETTRICHI	60	3.035
<b>TOTALE STORAGE</b>	<b>140</b>	<b>7.535</b>

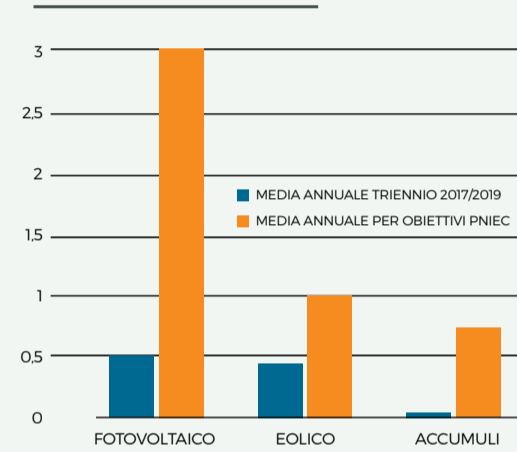
plicata - con l'introduzione di regimi autorizzativi transitori e l'adozione della PAS per le aree a vocazione energetica quali cave e discariche ripristinate, aree su cui prevedere bonifica da amianto, aree industriali non utilizzate, aree agricole inutilizzabili ai fini dell'agricoltura, aree che ospitano già impianti FER per interventi di revamping e repowering diversi da quelli menzionati nell'art. 56 del DL Semplificazioni. Ma non sarà sufficiente agire solo sul versante autorizzativo, perché gli operatori hanno anche l'esigenza di un quadro legislativo stabile almeno nel medio termine per approntare modelli di business in un settore capital intensive. Se da un lato il meccanismo della detrazione fiscale è ben noto al cittadino italiano e con l'introduzione della cessione del credito, anche agli istituti finanziari, o dello sconto in fattura è stato ben congeniato per sostenere lo sviluppo degli impianti residenziali, dall'altro lato c'è da sottoporre ad attenta riflessione i futuri meccanismi per lo sviluppo dell'autoconsumo collettivo e delle comunità energetiche, le policy dell'autoconsumo e soprattutto lo schema delle tariffe incentivanti senza il quale alcune tecnologie e taglie di impianti non potranno essere promosse sul territorio. Con riferimento a quest'ultimo, gli esiti delle procedure previste dal DM FER 4.7.2019 possono fornire alcune indicazioni. La scarsa partecipazione di progetti ai bandi fa sì che le offerte non siano competitive:

## Iter autorizzativi

TIPOLOGIA INTERVENTI	DURATA ITER AUTORIZZATIVO
NUOVI IMPIANTI FER < 150 KW	1 ANNO*
NUOVI IMPIANTI FER > 150 KW	2 ANNI*
REPOWERING	1 ANNO*

(\*) OVE DEBITAMENTE GIUSTIFICATO IN RAGIONE DI CIRCOSTANZE STRAORDINARIE, IL PERIODO DI DUE ANNI PUÒ ESSERE PROROGATO FINO A UN ANNO. I TERMINI SI APPLICANO FATTI SALVI RECLAMI, RICORSI E AGLI ALTRI PROCEDIMENTI DINNANZI AGLI ORGANI GIURISDIZIONALI

## Confronto trend crescita storico e obiettivo Pniec



la maggioranza degli impianti non ha offerto alcuna riduzione rispetto alla tariffa di riferimento; il meccanismo del contract for difference a due vie seppur sia equo e garanzia per la collettività non dimostrerà la sua efficacia. In particolare analizzando l'esito delle aste il fotovoltaico si è aggiudicato 120 MW con 9 impianti, mentre l'eolico 1,1 GW con 47 impianti. È evidente che il fotovoltaico è quasi totalmente assente dalla procedura d'asta, in quanto il mercato è orientato verso lo sviluppo di grandi impianti a terra su area agricola. A sua volta una sana competizione farebbe emergere la persistenza di una struttura di costo del fotovoltaico differente rispetto a quella dell'eolico che non consente alla neutralità tecnologica di esprimere le sue potenzialità. Occorre valutare se insistere sull'attuale schema oppure aggregare solo le tecnologie con strutture di costo realmente analoghe. Ipotizzando che gli impianti eolici verranno autorizzati in due anni e realizzati in tre e quelli fotovoltaici autorizzati in due anni e realizzati in altrettanti, lo schema di incentivazione dovrà concentrarsi in un arco temporale tra i 6 e gli 8 anni prevedendo anche un contingente dedicato agli impianti ibridi, cioè FER non programmabili abbinate a sistemi di accumulo. Al fine di ridurre costi per il sistema e creare maggiore competitività potrebbe essere considerata la possibilità di ammettere alle procedure competitive alcune tipologie di impianti solari di grande taglia a terra in attesa che decolli il mercato dei futures di lungo termine per la stipula di contratti PPA long term. In gran parte dell'Europa è consentita la partecipazione degli impianti fotovoltaici a terra anche su area agricola. Un'altra opzione che potrebbe essere presa in considerazione se la selezione dei progetti non avviene in maniera competitiva è quella di restringere i perimetri per area geografica, segmentando le procedure competitive almeno per il comparto fotovoltaico, la cui risorsa rinnovabile è diffusa su tutto il territorio nazionale anche se con intensità diverse, al fine di evitare di concentrare gran parte della potenza nelle aree a maggior irraggiamento solare, bensì di distribuire la generazione rinnovabile in prossimità dei consumi per ottimizzare l'uso delle infrastrutture di rete.

Anie Rinnovabili sta analizzando i diversi scenari e le opzioni più efficaci per elaborare proposte ai fini del recepimento della direttiva delle fonti rinnovabili.

# DECRETO FER 1 E DL SEMPLIFICAZIONI: LE PROPOSTE DI MODIFICA DI ITALIA SOLARE

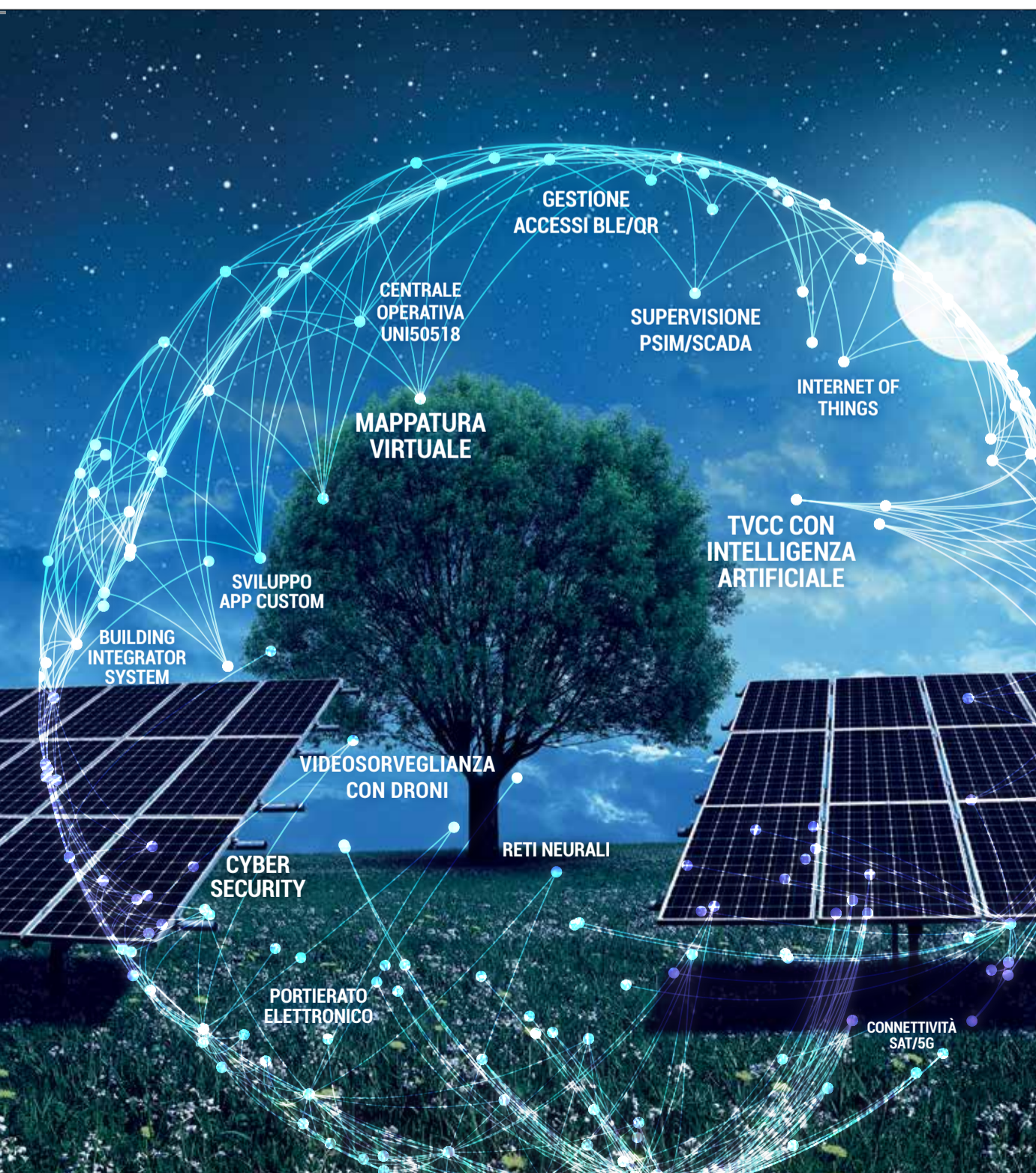
L'ASSOCIAZIONE SCRIVE AL MISE E PROPONE ALCUNI INTERVENTI PER PERFEZIONARE LE DUE MISURE. NEL PRIMO CASO, UNA PROROGA DELLA DURATA DEL PROVVEDIMENTO AL 2025 AIUTEREBBE AD AUMENTARE IL NUMERO DI IMPIANTI DA FER IN ASTE E REGISTRI, E UN INCENTIVO MAGGIORE ALLA SOSTITUZIONE DELL'AMIANTO FAVORIREBBE L'AUMENTO DELLA DOMANDA; NEL SECONDO, VIENE CHIESTA MAGGIORE CHIAREZZA VERSO GLI ENTI TERRITORIALI

A CURA DI **ITALIA SOLARE**

**A** metà novembre, Italia Solare ha inviato al ministero dello Sviluppo Economico due lettere per proporre alcune modifiche al Decreto FER1 e per dare seguito alle previsioni del DL Semplificazioni. Per quanto riguarda il DM FER1, l'associazione chiede di apportare alcune modifiche. Prima tra tutte di prorogare la durata del provvedimento, visti gli scarsi risultati sinora registrati, fino al 2025 incluso, considerando un target da approvare non inferiore ai 2.000 MWp anno. Italia Solare sottolinea inoltre l'urgenza di incrementare ad almeno 50 euro al MWh il premio per gli impianti fotovoltaici che vengono installati in sostituzione di coperture di amianto. Solo in questo modo i proprietari dei tetti saranno adeguatamente incentivati a effettuare gli interventi. Il costo della bonifica deve infatti essere coperto dall'incentivo, se no lo strumento non può funzionare. Con 12 euro al MWh il tempo di ritorno

è superiore ai 20 anni: i risultati registrati dimostrano infatti quanto si è lontani da risultati minimamente soddisfacenti. Parallelamente, si legge nella lettera, è necessario prevedere "un premio anche per gli accumuli, la cui diffusione merita un significativo supporto, in ragione dell'importanza strategica che riveste al fine di sviluppare quella programmabilità tanto necessaria al settore delle rinnovabili. Negli accumuli si raccomanda di includere sia gli accumulatori stazionari sia le tecnologie a idrogeno". Un'ulteriore proposta di modifica, sollecitata dall'associazione, è l'inclusione in registri e aste degli impianti originatisi da potenziamento di impianti esistenti a condizioni specifiche e differenziate e di incentivare con modalità di favore gli impianti abbinati ad accumulo. Italia Solare, con una seconda lettera, chiede di dare seguito alle previsioni degli Articoli 56 e 62 del DL Semplificazioni (76/2020), con opportune informazioni e chiarimenti agli enti territoriali e agli operatori interessati per evitare che le disposizioni siano disapplicate. Molti enti locali, spiega l'associazione, non sono informati

delle nuove disposizioni in materia di dichiarazione inizio lavori asseverata (art. 56) e quindi non la applicano. La dichiarazione, inoltre, deve valere non solo per l'installazione dei moduli sul tetto, ma anche per l'edificazione della cabina dove vengono installate tutte le apparecchiature funzionali all'impianto, ivi compresi gli accumuli. "Sarebbe estremamente importante dare adeguata informazione di tale strumento e informare che, in attesa di adeguamento dei portali e della modulistica necessari, devono essere considerate idoneamente protocollate le pratiche ricevute tramite Pec. A oggi ci sono ingiustificate resistenze da parte di molti enti locali", si legge nella lettera. L'associazione chiede anche un chiarimento sulla previsione dell'articolo 6 bis comma 3 del D. Lgs. 28/2011 riguardo alla esenzione dall'autorizzazione paesaggistica. Tale norma stabilisce che i progetti di nuovi immobili su edifici, al di fuori delle zone A e a esclusione degli immobili tutelati, non sono sottoposti a valutazioni ambientali e paesaggistiche e sono autorizzabili con dichiarazione inizio lavori asseverata. 🚫



## Security Trust

LE TECNOLOGIE PIÙ INNOVATIVE PER LA PROGETTAZIONE, INSTALLAZIONE E MANUTENZIONE DEI SISTEMI DI SICUREZZA.

Costanti investimenti in ricerca e sviluppo ci hanno permesso di raggiungere nel corso dei nostri 25 anni di attività un livello di eccellenza tecnologica rilevante nei principali mercati di riferimento: **Industria, Infrastrutture critiche, Grande distribuzione, Istituti bancari, Pubblica amministrazione, Energie rinnovabili, Beni Culturali, Territorio e ambiente.**



MILANO | ROMA | BARI | LECCE | LUCCA | ENNA | CAGLIARI

Via Industriale traversa III, 15/17 - Cellatica (BS)  
Call center Italia +39 030 3534 080  
info@securitytrust.it - securitytrust.it



# SUPERBONUS 110%: LE FIGURE PIÙ RICERCATE

LA MAXI AGEVOLAZIONE HA SPINTO MOLTE AZIENDE AD AMPLIARE LA PROPRIA RETE COMMERCIALE, INTEGRANDO IL TEAM CON NUOVE RISORSE TRA CUI BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER E RESPONSABILI COMMERCIALI. ECCO I PROFILI PIÙ RICHIESTI

A CURA DI **HUNTERS GROUP**

**HUNTERS**  
GROUP

L'ultimo anno - grazie al supporto dell'importante incentivo legato al Superbonus del 110% - ha visto lo sviluppo o la crescita di aziende e, in alcuni casi, di rami d'azienda focalizzati sulle aree tematiche oggetto dell'incentivo tra cui efficienza energetica, interventi antisismici, installazione di impianti fotovoltaici o delle infrastrutture per la ricarica di veicoli elettrici negli edifici.

Le nuove misure, che si sono aggiunte alle detrazioni previste per gli interventi di recupero del patrimonio edilizio - compresi quelli per la riduzione del rischio sismico e di riqualificazione energetica degli edifici - hanno portato allo sviluppo di nuovi mercati per aziende già operanti in uno o più settori oggetto dell'incentivo. È stato infatti naturale per le società attive in questi business ampliare la portata dei propri prodotti o servizi, integrando quanto mancante al fine di offrire un portfolio completo per l'ottenimento dei benefici fiscali.

Questo ampliamento di prodotto/servizio si è naturalmente tradotto nella necessità di sviluppare al proprio interno o di integrare dall'esterno figure specializzate in settori finora non coperti dalle singole aziende; la corsa "formativa" o all'assunzione per colmare i gap aziendali è stata ed è fondamentale al fine di cogliere appieno i benefici economici offerti dal Superbonus. Una delle prime ricerche attivate in questo ambito - oltre alla figura del preventivista per nuovi progetti già approfondita nei mesi passati - è legata alla ricerca di profili di business development manager in grado di identificare nuovi canali di vendita per un prodotto/servizio integrato.

In molti casi le aziende si trovano nella necessità di identificare nuovi canali di vendita, anche per servire una clientela che da B2B è divenuta essenzialmente B2C, quale primario soggetto del beneficio fiscale.

La figura di responsabile commerciale o BDM per questi canali viene cercata in particolare da EPC contractors, ESCo o utilities, che per prime si sono mosse al fine di aumentare la propria proposizione commerciale.

Le candidature oggetti di interesse vengono ricercate all'interno di società produttrici di prodotti destinati al mondo degli installatori (più raramente dei rivenditori, al fine di non compromettere la marginalità finale sul cliente).

Il focus delle ricerche è incentrato su profili per il 90% legati a ingegneria o economia, che abbiano maturato almeno 5/8 anni di esperienza commerciali nello sviluppo e costruzione di reti commerciali specifiche.

In particolare, il focus è legato al settore degli installatori o agli amministratori di condominio, che mai come oggi sono il miglior veicolo dei prodotti incentivati verso il privato.

L'obiettivo delle figure ricercate è quello di costruire, formare e motivare un pool di installatori che ad oggi abbiano come focus solo alcuni dei prodotti oggetto del beneficio fiscale, al fine di facilitarli nel proporre una vera e propria integrazione di soluzioni, solitamente posizionata sotto il titolo di "risparmio energetico".

## Opportunità aperte

**PER SOCIETÀ CHE OFFRE SOLUZIONI E IMPIANTI TECNOLOGICI CHIAVI IN MANO PER SORGENTE ENERGY FOTOVOLTAICO ED ELETTRICO, SOLUZIONI TECNOLOGICHE ALL'AVANGUARDIA, VOLTI AD ASSICURARE IMPATTI POSITIVI NELLE AREE INTERESSATE (SOLARE, EOLICO, BIOMETANO E GEOTERMIA), RICERCHIAMO UN/UNA: RESPONSABILE SVILUPPO DI INGEGNERIA - FONTI RINNOVABILI ELETTRICO TERMICO**

### Principali responsabilità:

- Inserimento nella Direzione Operativa, con rapporto diretto al Direttore Operativo;
- Sviluppo della progettazione di impianti elettrici industriali, fotovoltaici industriali, fotovoltaici residenziali, cabine di trasformazione MT/BT e quadri elettrici;
- Sviluppo della progettazione e dimensionamento di impianti termici industriali, centrali termiche, pompe di calore residenziali e impianti di cogenerazione a metano;
- Definizione delle specifiche tecniche, dei capitolati di appalto per l'approvvigionamento dei materiali principali;
- Redazione delle tabulazioni tecnico/economiche;
- Supporto alle attività di collaudo in campo attraverso sopralluoghi in cantiere.

### Caratteristiche richieste:

- Ci rivolgiamo a candidati in possesso di laurea in ingegneria triennale e/o specialistica con ottima conoscenza della normativa vigente (anche in termini di sicurezza) e dei processi di ingegneria e degli strumenti informatici per la progettazione elettrica/termica;
- Viene inoltre richiesta una comprovata esperienza di almeno 5 anni in ruolo analogo in ambito impiantistico e/o industriale;
- Il candidato ideale possiede elevate capacità di team working, capacità di problem solving, capacità di innovare e flessibilità, capacità relazionali e decisionali, capacità di gestire attività di multiproject;
- È necessaria una buona conoscenza della lingua inglese;
- È richiesta la disponibilità a trasferte di breve periodo (massimo 2 gg).

### Per candidarsi:

<https://www.huntersgroup.com/2020/11/15/responsabile-sviluppo-di-ingegneria-fonti-rinnovabili-elettrico-termico/>

**PER IMPORTANTE AZIENDA OPERANTE NEL SEGMENTO SOLAR POWER, STIAMO CERCANDO UN/UNA: PROJECT DEVELOPER SPAIN**

### Principali responsabilità:

- Questo ruolo si concentrerà sulle opportunità di sviluppo fotovoltaico su larga scala in Spagna. Il ruolo sarà quello di far crescere la pipeline di svilup-

po dell'azienda e supportare il processo di chiusura finanziaria. L'azienda è in una posizione perfetta per sfruttare le nuove entusiasmanti opportunità in questo mercato e questo nuovo ruolo offrirà al candidato di successo un'opportunità unica per supportare e far crescere tale attività.

- Sviluppo Greenfield: definizione dei progetti di sviluppo della società in Spagna. È necessaria una conoscenza approfondita del processo di sviluppo, compresa la prospezione del territorio e la ricerca sulla disponibilità della rete.
- Co-sviluppo: identificazione di partner di sviluppo locale, negoziazione di accordi di co-sviluppo e gestione del processo di sviluppo.
- Identificazione delle opportunità di progetto e partnership per far crescere la pipeline.
- Ricerca di grandi siti per progetti fotovoltaici a terra.
- Gestione del processo di autorizzazione per progetti protetti.
- Ricerca lo stato e la disponibilità della rete e collaborazione con i DNO.
- Negoziazione di accordi fondiari.
- Negoziazione di ruoli e contratti di subappaltatore.
- Negoziare contratti di progetti di sviluppo chiave.
- Individuazione, negoziazione e gestione di accordi di co-sviluppo.
- Analisi e revisione della fattibilità commerciale in base alla progettazione tecnica e ai costi dei progetti.
- Ricerche di mercato e sviluppo di una conoscenza approfondita della legislazione, dei regolamenti, dei regimi di sostegno del mercato locale, ecc.
- Gestione dei partner di sviluppo locale.
- Gestione e reporting della pipeline interna.
- Analisi finanziaria delle opportunità.
- Presentazione dei progetti al comitato interno per gli investimenti.
- Definizione dei budget di sviluppo.
- Gestione dei costi e del flusso di cassa all'interno del budget di sviluppo.
- Trattative PPA.

### Caratteristiche richieste:

- Il candidato prescelto deve avere esperienza con il processo di sviluppo di centrali solari su larga scala in Spagna, in particolare attraverso le autorizzazioni, la rete e la gestione del territorio.
- Una buona conoscenza del mercato delle rinnovabili, del ciclo di sviluppo del fotovoltaico è essenziale ed è altamente auspicabile l'esperienza nella negoziazione di accordi e contratti.
- L'esperienza nella gestione dei progetti e nello sviluppo del business, i precedenti in termini di consegna e negoziazione e chiusura contrattuale sono fondamentali per questo ruolo.
- Il candidato prescelto idealmente avrà lavorato presso uno sviluppatore eolico o solare e avrà visto una serie di schemi di generazione distribuita da greenfield fino al permesso, chiusura finanziaria e in funzione.

### Per candidarsi:

<https://www.huntersgroup.com/2020/09/01/project-developer-spain/>

Le soft skills ricercate nei profili sono spesso più importanti delle competenze tecniche che le candidature devono aver maturato: serve identificare professionisti che sappiano interloquire sui diversi livelli di clientela richiesti. Approccio consulenziale, voglia e determinazione nella formazione di figure tecniche, capaci-

tà di motivazione nel far uscire i clienti dalla propria "comfort zone" a vantaggio di benefici aziendali comuni sono le competenze maggiormente richieste. Senza ovviamente trascurare la conoscenza maturata su almeno uno dei prodotti/servizi che costituiscono la base del Superbonus 110%.



# RIELLO: L'EVOLUZIONE CONTINUA



GLI INVERTER FV DELLA GAMMA RS SONO SEMPRE SOTTO CONTROLLO GRAZIE AL MONITORAGGIO E ALLE NUOVE APP MESSE A PUNTO DALL'AZIENDA. ECCO LE CARATTERISTICHE E IL LORO FUNZIONAMENTO

Con gli inverter della gamma RS, Riello Solartech garantisce soluzioni flessibili e complete offrendo ai propri clienti il monitoraggio puntuale della produzione e delle prestazioni dell'impianto solare nonché lo stato dell'inverter, tramite smartphone o tablet (con sistemi operativi Android/iOS), attraverso app (RS Connect) oppure con accesso internet browser attraverso il portale di supervisione (RS Monitoring). Con la connessione Wi-Fi a due canali integrata all'inverter è possibile effettuare un collegamento locale al sistema utilizzando l'inverter come access point (canale1) ed eseguire le attività di preconfigurazione, come l'autotest dei parametri prestazionali nonché di analisi delle misure di produzione istantanea e periodica. Il secondo canale Wi-Fi permette la configurazione per il collegamento con il router di casa per la trasmissione dei dati al cloud che verranno visualizzati sotto forma grafica attraverso il portale web di supervisione RS Monitoring.

## RS CONNECT

L'app degli inverter Riello Solartech è scaricabile gratuitamente da Google Play e App Store. Questa applicazione permette agli utenti Riello Solartech di monitorare la produzione del loro impianto solare tramite smartphone e tablet. Con un'interfaccia grafica facile e immediata è possibile effettuare la configurazione del sistema, gestire l'autotest e analizzare le condizioni di funzionamento dell'impianto. Inoltre direttamente dalla homepage si accede al login monitoraggio e cloud. RS Connect diventa fondamentale per l'esecuzione auto-

matica dell'autotest con rilascio del report e per la configurazione dell'indirizzo IP necessario alla connessione Wi-Fi con il proprio router. Infine è possibile visualizzare tutti i parametri DC e i parametri AC di uscita inverter sia istantanee che in specifici periodi storici di riferimento.

## RS MONITORING

RS Monitoring è il portale di supervisione per gli inverter Riello Solartech. È un sistema di monitoraggio professionale che tiene sotto stretto controllo ogni tipo di impianto fotovoltaico e l'ambiente in cui si trova tramite rilevamenti meteo locali.

Utile per piccoli impianti, necessario per impianti di medie e grandi dimensioni, RS Monitoring comunica in tempo reale dati e informazioni sia agli operatori che effettuano il monitoraggio che ai tecnici specializzati preposti, permettendo così di effettuare mirati, puntuali e preventivi interventi di manutenzione.

Regstrandosi al portale web [www.riello-rsmonitoring.com](http://www.riello-rsmonitoring.com) si ha la possibilità di monitorare l'andamento della produzione e dei consumi di uno o più impianti fotovoltaici, accedendo con un unico account. Inoltre, si potrà attivare la ricezione dei messaggi di allarmi di guasto e quelli relativi alla produzione. Le tipologie di messaggio sono mail alert. L'utente avrà la possibilità di modificare i riferimenti degli indirizzi mail ai quali far recapitare i messaggi e gli altri allarmi, scegliendo anche il grado di priorità. Il sistema consente la supervisione in modalità real time delle performance degli impianti che, tramite la connessione



Wi-Fi integrata all'inverter o il datalogger, inviano dati su protocollo Snmp all'unità centrale di calcolo. L'elaborazione di tali dati, oltre quelli inviati da stazioni meteorologiche consentono all'azienda di tenere sotto controllo gli impianti per garantire la massima performance ratio e assicurare un servizio ancora più orientato alla soddisfazione dei clienti. La piattaforma prevede la gestione di una dashboard ordinata e riepilogativa di tutti i campi fotovoltaici monitorati per ciascun cliente con relative indicazioni sullo stato di funzionamento (segnalazione allarmi e lista errori) e sulla produzione dell'impianto.

# SE NON È GREEN CHE FUTURO È?

SORGENIA PRESENTA **GREEN SOLUTIONS**

**SCOPRI GREEN SOLUTIONS DI SORGENIA: IL PROGRAMMA DI CONSULENZA E INTERVENTO CHE PORTA EFFICIENZA ENERGETICA E SOSTENIBILITÀ AD AZIENDE E PRIVATI.**

Come? Con audit energetici gratuiti, una scelta personalizzata delle tecnologie green più evolute e la consulenza necessaria per ottenere sgravi e incentivi fiscali.

**Siamo il partner ideale nel percorso verso la sostenibilità ambientale.**

**Per saperne di più  
800.166.066**

# RIFIUTI DA IMPIANTI? FACILE CON ECOEM SERVIZI



LA PROPOSTA DEL SISTEMA COLLETTIVO NAZIONALE SI TRADUCE IN UN PROCESSO SICURO, RAPIDO ED EFFICIENTE PER RICHIEDERE LO SMALTIMENTO DEI MODULI IN QUALSIASI LUOGO D'ITALIA. IL CONSORZIO GARANTISCE UN SERVIZIO ALL-INCLUSIVE CHE COMPRENDE IL RITIRO, IL TRASPORTO, IL TRATTAMENTO E IL RICICLO NONCHÉ L'EMISSIONE DEI DOCUMENTI NECESSARI ALLA CORRETTA GESTIONE DEL FINE VITA DI TUTTI GLI SCARTI DI UN'INSTALLAZIONE FOTOVOLTAICA



IL TUO PARTNER  
PER IL RICICLO

Attraverso la sua divisione B2B per la gestione dei ritiri professionali in tutta Italia il Consorzio Ecoem, sistema collettivo nazionale accreditato e certificato con oltre 400 aziende aderenti, mette a disposizione un servizio ad hoc per proprietari e installatori di impianti fotovoltaici che sono tenuti a gestire i rifiuti derivanti da funzionamento, manutenzione, costruzioni e/o rinnovamento degli stessi. Il Consorzio Ecoem rappresenta da oltre 10 anni uno dei principali partner per la gestione del fine vita dei prodotti del mondo delle energie rinnovabili. Grazie ad un know-how affinato nel tempo nel settore dei Raee (rifiuti da apparecchiature elettriche ed elettroniche), pile e accumulatori domestici e professionali, Ecoem ha creato un servizio specifico per la gestione del fine vita di un impianto fotovoltaico in tutte le sue parti.

## ECOEM SERVIZI

Da tempo i moduli fotovoltaici seguono un iter di smaltimento e riciclo rigoroso nel rispetto delle direttive nazionali e dei disciplinari tecnici GSE che riguardano la gestione di impianti fotovoltaici incentivati, Ecoem Servizi offre un

## ECOEM SERVIZI IN PILLOLE

Ecoem Servizi significa:

- garanzia di omogeneità di servizio
- copertura nazionale dei ritiri
- riduzione dei tempi di intervento e tariffe competitive
- gestione multi categorie di rifiuti tramite Unico Operatore
- consulenza sartoriale
- garanzia del rispetto delle normative vigenti e Disciplinare GSE

sistema sicuro, rapido ed efficiente per richiedere il ritiro dei moduli in qualsiasi luogo della penisola, garantendo un servizio all-inclusive che comprende il ritiro, il trasporto, il trattamento e il riciclo nonché l'emissione dei documenti e dei certificati necessari alla corretta gestione del fine vita dei moduli fotovoltaici.

## NON SOLO MODULI

I moduli però non sono gli unici potenziali rifiuti che si producono all'interno di un impianto fotovoltaico, per cui il consorzio ha costruito un servizio completo che potesse far evitare al soggetto responsabile di dover valutare diversi operatori, aumentando costi e tempi di intervento. Per questo Ecoem Servizi è abilitato e certificato per tutte le categorie di rifiuti che possono essere generati in questo contesto: inverter, accumulatori per lo storage, apparecchi di illuminazione, imballaggi, quadri elettrici, rifiuti derivanti dalla costruzione o rinnovo degli impianti.

## FEEDBACK DAL MERCATO

Certificata ISO 9001 e ISO 14001, Ecoem Servizi racchiude l'esperienza del Consorzio Ecoem nel mondo dei rifiuti da apparecchiature elettriche ed elettroniche, con un focus specializzato nel settore delle Energie Rinnovabili. A oggi sono oltre 200 le aziende operanti in questo settore che si sono rivolte al team del consorzio per richiedere consulenze su come implementare una corretta ed efficiente gestione degli impianti fotovoltaici a fine vita.

## L'IMPEGNO DI ECOEM

Luca Fasolino, CEO di Ecoem Servizi, ha dichiarato: «Il costante impegno nella ricerca di soluzioni più efficienti in questo settore ci ha reso un punto di riferimento per la filiera del mondo fotovoltaico. Nel tempo abbiamo compreso le necessità dei singoli operatori fornendo loro un'assistenza sartoriale, garantendo un supporto operativo ma anche normativo rivelatosi molto importante per chi opera in questo campo. Siamo un player completamente indipendente e questo assicura ai nostri clienti la massima trasparenza e convenienza, scelte assunte incondizionatamente che riflettono le esigenze dei nostri clienti». Il Gruppo Ecoem ed Ecoem Servizi apportano il loro contributo all'economia circolare dell'Italia: dal 2019 ad Ottobre 2020 sono state raccolte e destinate a riciclo oltre 4.500 tonnellate di rifiuti tecnologici. Così facendo il Gruppo Ecoem ed Ecoem Servizi partecipano attivamente al sostentamento della green-economy, al recupero delle materie prime dai rifiuti e alla salvaguardia dell'ambiente.

## COME RICHIEDERE IL SERVIZIO

È possibile gestire in tutta sicurezza qualsiasi rifiuto generato da questo settore tramite la piattaforma del consorzio: compilando il form disponibile al sito [www.ecoemservizi.it](http://www.ecoemservizi.it) si può richiedere il servizio ed essere contattati per qualsiasi tipo di consulenza.



LUCA FASOLINO, CEO DI ECOEM SERVIZI





# FOTOVOLTAICO SEMPLICE RICERCA PROGETTISTI E INSTALLATORI

LA SOCIETÀ, CHE PROPONE UN KIT COMPLETO PER LE VILLETTE CHE CHIEDONO L'ACCESSO AL SUPERBONUS, È ALLA RICERCA DI PERSONALE QUALIFICATO

Sei un Professionista in efficienza energetica? La nostra energia è anche la tua! Siamo specialisti in efficientamento energetico di ville in tutta Italia e il Kit Fotovoltaico Semplice è sempre più richiesto da migliaia di proprietari di casa che ogni giorno scelgono l'energia del sole per le loro famiglie.

La nostra esperienza e competenza tecnica hanno reso il fotovoltaico non solo la migliore risorsa per la produzione energetica green, ma anche un'imperdibile opportunità professionale.

Oggi Fotovoltaico Semplice ricerca progettisti e installatori qualificati con esperienza nella realizzazione di impianti fotovoltaici, solari e di riscaldamento per clienti residenziali su tutto il territorio nazionale.

Abbiamo stretto importanti collaborazioni con ditte specializzate operanti in tutte le regioni italiane, per offrire servizi sempre più efficienti e innovativi. Adesso stiamo reclutando partner per la progettazione e l'installazione degli impianti fotovoltaici e termici acquistati dai clienti Fotovoltaico Semplice. Se sei un professionista del settore energetico, puoi iniziare a lavorare con noi e avere tutte le garanzie che solo Fotovoltaico Semplice ti offre.

Per avere ulteriori informazioni ed entrare a far parte della nostra realtà, contattaci ora e lascia i tuoi dati; chiama il numero 3511720319 oppure scrivici all'indirizzo email [selezione@imcholding.it](mailto:selezione@imcholding.it). Siamo pronti per vivere l'era più luminosa del solare fotovoltaico. Insieme.

**Fotovoltaico Semplice**  
Il Fotovoltaico per Ville n.1 in Italia



# LA VISIONE IBRIDA DI POWERTRONIC

L'AZIENDA DEL VERONESE HA BREVETTATO I PRIMI MODULI IBRIDI INTEGRATI TERMOFOTOVOLTAICI CHE PRODUCONO SIA ENERGIA ELETTRICA SIA ACQUA CALDA. IL SISTEMA CONSENTE DI CREARE UN UNICO IMPIANTO CON DOPPIA FUNZIONALITÀ. ALL'ATTIVO CI SONO DUE IMPIANTI PILOTA DA 4,5 E 20 KWP ELETTRICI (6,6 E 70 KWH TERMICI) OLTRE AD ALCUNE INSTALLAZIONI CIVILI

Nata per sviluppare il brevetto di un innovativo modulo ibrido integrato fotovoltaico e termico, Powertronic è una società di scopo fondata nel 2017 da due soci amministratori, Daniele Tondelloni e Bruno Jachemet, con elevate esperienze tecniche e commerciali nel settore delle energie e dell'automazione. L'azienda ha sede a Sona, in provincia di Verona, e propone gli unici moduli Made in Italy che nascono ibridi già in linea di produzione. I nuovi sistemi ibridi che combinano il fotovoltaico con il solare termico in un unico collettore stanno infatti prendendo sempre più piede in Europa. In questo ambito, l'ibrido Powertronic denominato PWT300+1100 rappresenta un'importante innovazione: non si parla più di un modulo solare a cui viene applicato uno scambiatore termico, ma di un sistema che nasce due in uno direttamente in linea di produzione grazie a un innovativo processo di colaminazione brevettato nel 2020.

## IL PROCESSO PRODUTTIVO

L'apparente semplicità di questo modulo nasconde un lungo lavoro di ricerca e sviluppo e due brevetti. Il cuore del sistema è un processo che permette di laminare il circuito fotovoltaico direttamente su uno scambiatore di tipo roll-bond, ottenendo un unico sandwich che contiene circuito elettrico e circuito idraulico. Al sandwich vengono poi applicati speciali raccordi per l'allaccio idraulico, e la scatola di giunzione elettrica, per poi andare alla finitura con l'applicazione di cornici, isolamento termico e accessori. Il risultato è un modulo qualitativamente ed esteticamente superiore.

## I MODULI PWT300+1100

Il modulo prodotto da Powertronic è l'evoluzione del prodotto nato nel 2010 come ibrido fotovoltaico e termico e realizzato su lastre di quarzo ricomposto con serpentino integrato. Il modulo ha una potenza elettrica di 300 watt e una potenza termica di 1100 W. Presenta una temperatura massima di 83°C e una portata massima del fluido di 2 litri al minuto. È

## SCHEDA TECNICA

**Nome modulo:** PWT300+1100  
**Potenza elettrica nominale:** 300 Wp  
**Potenza termica nominale:** 1100 Wp  
**Superficie apertura:** 1,67 mq  
**Temperatura max:** 83°C  
**Spessore vetro:** 3,2mm temperato  
**Telaio:** lega di alluminio anodizzato anti-riflesso  
**Carico massimo:** 5200Pa  
**Numero celle:** 60  
**Peso:** 33,5 kg



IN FOTO, UN DETTAGLIO DELL'IMPIANTO PILOTA DA 20 KWP (70 KWH IN TERMINI DI POTENZA TERMICA) INSTALLATO IN EMILIA ROMAGNA.

brevettato e conforme alle normative IEC61215, IEC61730 e CEE. Il modello offre efficienza unita a un'estetica armoniosa. Produce energia elettrica e acqua calda contemporaneamente, con la massima integrazione architettonica e il miglior sfruttamento della superficie disponibile. Il sistema ha un'elevata potenzialità di utilizzo perché consente la creazione di un unico impianto con una doppia funzionalità, risparmiando superficie e permettendo di ottenere la detrazione fiscale fino al 110% se collegato a pompe di calore. I moduli PWT300+1100 sono provvisti di una serie di attacchi brevettati da Powertronic che permettono facilità e rapidità di collegamento agli impianti.

## LE CERTIFICAZIONI

Nel 2018 i moduli ibridi Powertronic sono stati prototipati e testati presso un laboratorio certificato di Zurigo confermando prestazioni maggiori rispetto alla tecnologia standard. A breve saranno disponibili con omologazione termica, attualmente in fase di certificazione presso la società certificatrice Kiwa.

## I PRIMI IMPIANTI

Dopo la realizzazione di due impianti pilota in Emilia Romagna con potenze elettriche rispettivamente da 4,5 kWp e 20 kWp (6,6 kWh e 70 kWh in termini di potenze termiche), sono stati installati a partire da metà giugno 2020 diversi impianti civili. Al momento la società riceve numerose richieste anche dall'estero, sia dai paesi europei sia da quelli medio orientali.

Il prossimo anno, Powertronic ha intenzione di strutturare la propria organizzazione interna al fine di poter gestire vendite dirette e in collaborazione con distributori qualificati. L'azienda sarà inoltre impegnata nella ricerca di partner nei principali Paesi europei, in particolare in Germania dove Powertronic ha in programma di recarsi in occasione della prossima fiera Intersolar prevista a Monaco a giugno 2021.

# EFFICIENZA E RISPARMIO ENERGETICO

L'INSERTO PER I PROFESSIONISTI DELL'ENERGY MANAGEMENT

## E-MOBILITY: A FINE 2020 PREVISTI IN ITALIA 61 MILA PUNTI DI RICARICA PUBBLICI E PRIVATI (+85%)

SECONDO QUANTO EMERGE DALLO SMART MOBILITY REPORT DELL'ENERGY & STRATEGY GROUP DEL POLITECNICO DI MILANO, ENTRO IL 2025 SONO PREVISTI DAI 570MILA (SCENARIO BASE) A POCO PIÙ DI 1 MILIONE (SVILUPPO ACCELERATO) DI COLONNINE PRIVATE CUMULATE. CONSIDERANDO SOLAMENTE LE INFRASTRUTTURE PUBBLICHE E PRIVATE AD USO PUBBLICO, IL REPORT STIMA DALLE 36.000 ALLE 55.000 UNITÀ



Quello che segue è un estratto dall'Executive Summary dello Smart Mobility Report dell'Energy & Strategy Group del Politecnico di Milano. Lo studio focalizza l'attenzione sulle immatricolazioni dei nuovi veicoli elettrici nel mondo e dei punti di ricarica nel corso del 2019 e del 2020, e fornisce alcune previsioni per i prossimi anni. Viene analizzato con particolare attenzione anche il panorama nazionale: secondo quanto emerge dal report, a fine 2020 in Italia si dovrebbero contare 61.000 punti di ricarica totali per auto elettriche, che corrisponderebbe a una crescita dell'85% rispetto al cumulo di fine 2019 (33.000 unità).

Più nel dettaglio, a fine anno i punti di ricarica pubblici e privati ad uso pubblico dovrebbero raggiungere quota 18.000, con una crescita del 40% rispetto a fine 2019. Cresce anche il numero di punti di ricarica privati, che a fine 2020 dovrebbe toccare

quota 43.000, con un incremento del 115% rispetto a fine 2019 (circa 20.000 unità). Questi dati sono legati in particolare alla crescita delle immatricolazioni: nei primi nove mesi dell'anno sono state immatricolate, in Italia, 30.000 auto elettriche (+155% rispetto allo stesso periodo del 2019). Tornando all'infrastruttura di ricarica, il report del Politecnico di Milano ha pubblicato alcune previsioni per i prossimi anni, a partire da tre scenari: base, sviluppo moderato e sviluppo accelerato.

Considerando le previsioni effettuate per l'infrastruttura di ricarica privata, sono previsti dai 570.000 (scenario base) a poco più di 1 milione (sviluppo accelerato) di punti cumulati a fine 2025. Per quanto riguarda invece i punti di ricarica pubblici e privati ad uso pubblico, il report stima, al 2025, dai 36.000 punti di ricarica dello scenario base ai 55.000 di quello a sviluppo accelerato.

EXECUTIVE SUMMARY

L'AUTO ELETTRICA CONTINUA LA SUA CORSA

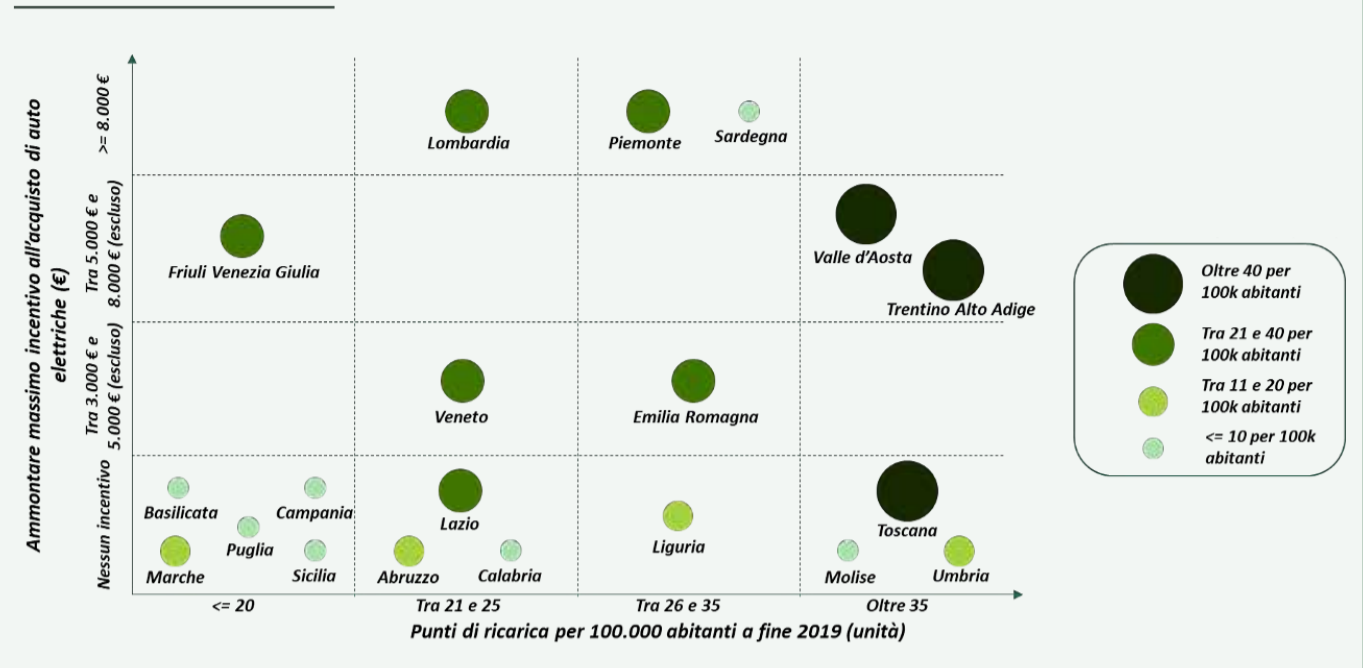
Nel 2019 sono stati immatricolati a livello globale quasi 2,3 milioni di passenger cars e Light Duty Vehicle elettrici (sia BEV che PHEV), registrando un tasso di crescita del 9% rispetto all'anno precedente. I veicoli elettrici pesano per il 2,5% delle immatricolazioni complessive di passenger car e Light Duty Vehicle a livello globale nel 2019, in crescita (+0,3%) rispetto al 2018, seppur in misura inferiore rispetto al trend registrato tra il 2018 ed il 2017 (pari a quasi +1%). Questi numeri portano ad uno stock complessivo di tali veicoli a fine 2019 pari a circa 7,5 milioni di unità.

Prosegue il trend che vede uno spostamento del mix di immatricolazioni da veicoli ibridi plug-in (PHEV) verso quelli full-electric (BEV), i quali guadagnano un ulteriore 5% rispetto al valore registrato nel 2018, consolidando il trend registrato nel quadriennio 2015 - 2018, quando i BEV hanno guadagnato sui PHEV il 3% year-on-year.

La Cina è il più grande mercato mondiale, con quasi 1,2 milioni di veicoli immatricolati nel 2019 (+3% rispetto all'anno precedente), valore circa doppio rispetto all'Europa, che si conferma il secondo mercato con quasi 600.000 unità immatricolate (+44%). Seguono gli Stati Uniti, con quasi 320.000 (-12%) e - a notevole distanza - il Giappone, che con 44.000 veicoli immatricolati registra un -16% rispetto al 2018.

In Europa, la Germania rappresenta il primo mercato, con più di 100.000 auto elettriche immatricolate (+60% rispetto al 2018), seguita da Norvegia (quasi 80.000 auto elettriche immatricolate, +9% rispetto al 2018), Gran Bretagna (oltre 72.000 auto elettriche immatricolate, +21% rispetto al 2018), Olanda e Francia, rispet-

IMMATRICOLAZIONI AUTO ELETTRICHE PER 100.000 ABITANTI A FINE 2019 (UNITÀ)



tivamente con quasi 67.000 (+146%) ed oltre di 61.000 (+34%) auto elettriche immatricolate. [...]

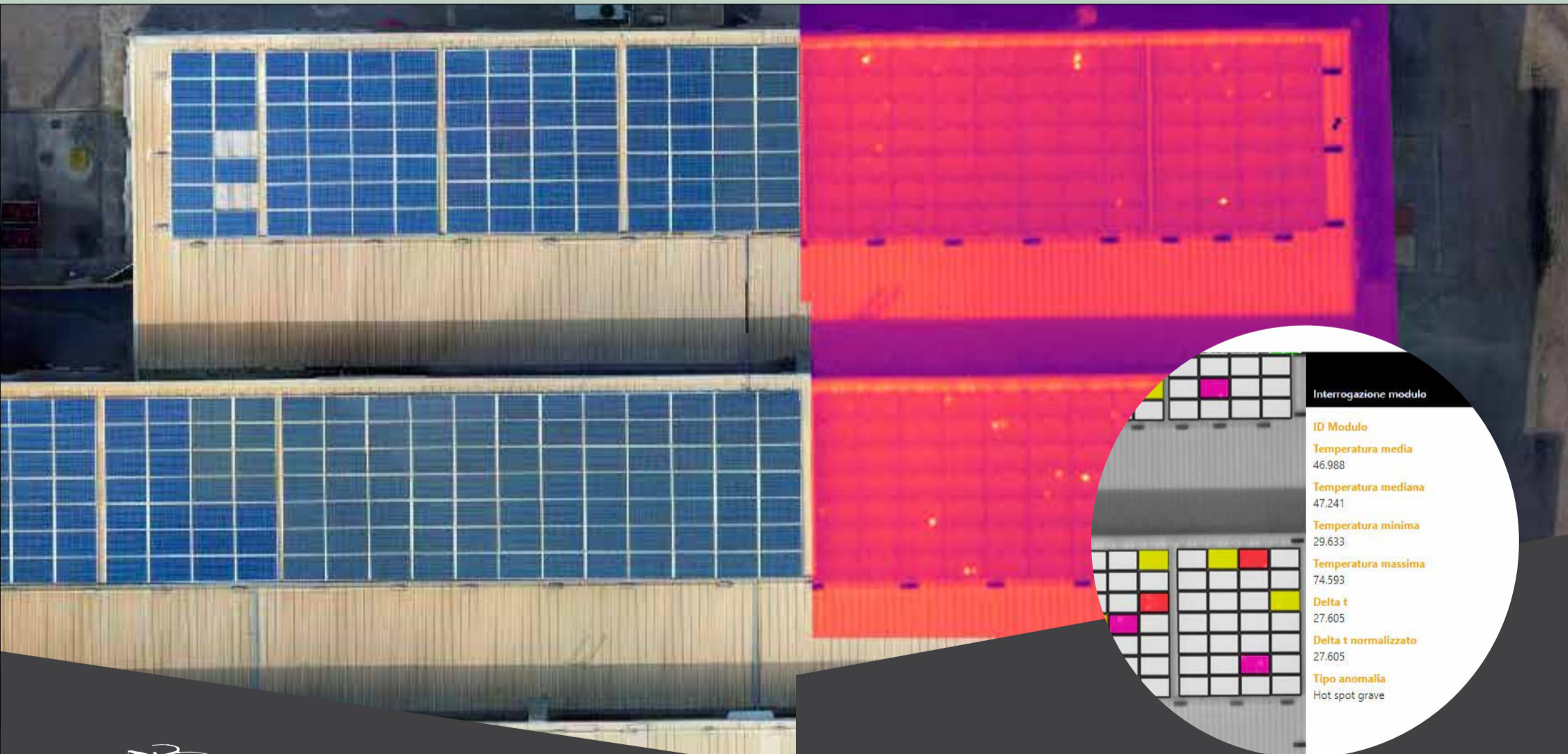
IL MERCATO ITALIANO DELLA MOBILITÀ ELETTRICA: VICINI ALLA "SVOLTA"?

Nel 2019 sono state immatricolate 17.065 auto elettriche (registrando un +78% rispetto all'anno precedente), di cui 10.566 BEV (+111% rispetto 2018) e 6.499 PHEV (+42% rispetto al 2018). In termini relativi, si tratta quasi dello 0,9% sul totale delle immatricolazioni (pari a circa 2 milioni nel 2019), percentuale quasi doppia rispetto all'anno precedente ed in ulteriore crescita nel corso del 2020. La distribuzione delle immatri-

colazioni di auto elettriche effettuate nel 2019 in Italia per zona geografica è piuttosto eterogenea: il Nord Italia che conta per circa il 70% delle immatricolazioni totali di auto elettriche registrate in Italia, seguono Centro Italia e Sud Italia che contano rispettivamente per il 24% e 6% del totale.

Nel contesto europeo l'Italia si colloca all'ultimo posto nella «Top 10» e pesa per poco più del 3% delle immatricolazioni di auto elettriche a livello europeo, a fronte del 12% del totale delle immatricolazioni di autovetture in Europa.

Si conferma e rafforza il ruolo "trainante" per la diffusione dei veicoli elettrici associato alla contestuale presenza di incentivi all'acquisto dei



Interrogazione modulo

ID Modulo	
Temperatura media	46.988
Temperatura mediana	47.241
Temperatura minima	29.633
Temperatura massima	74.593
Delta t	27.605
Delta t normalizzato	27.605
Tipo anomalia	Hot spot grave

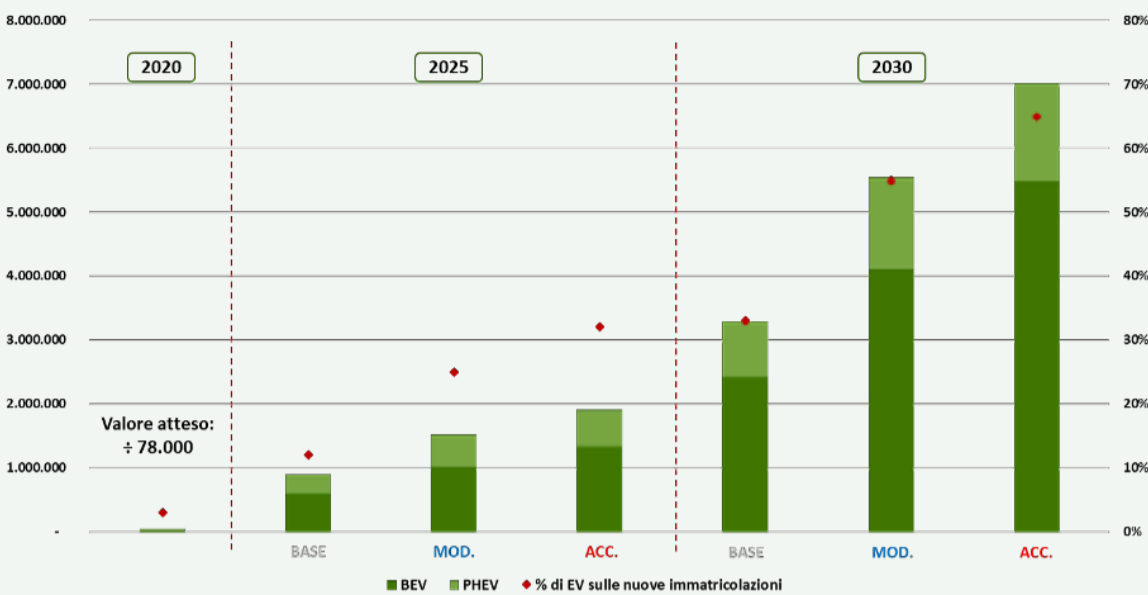


L'utilizzo di droni consente di acquisire rapidamente immagini per l'analisi termografica di impianti fotovoltaici di grandi estensioni o difficilmente accessibili. Archetipo ha sviluppato un sistema innovativo in grado di riconoscere, classificare e geolocalizzare eventuali celle malfunzionanti grazie ad algoritmi di analisi automatica. Una piattaforma web-oriented consente la consultazione e la visualizzazione delle anomalie e la generazione di report e analisi statistiche direttamente da remoto.

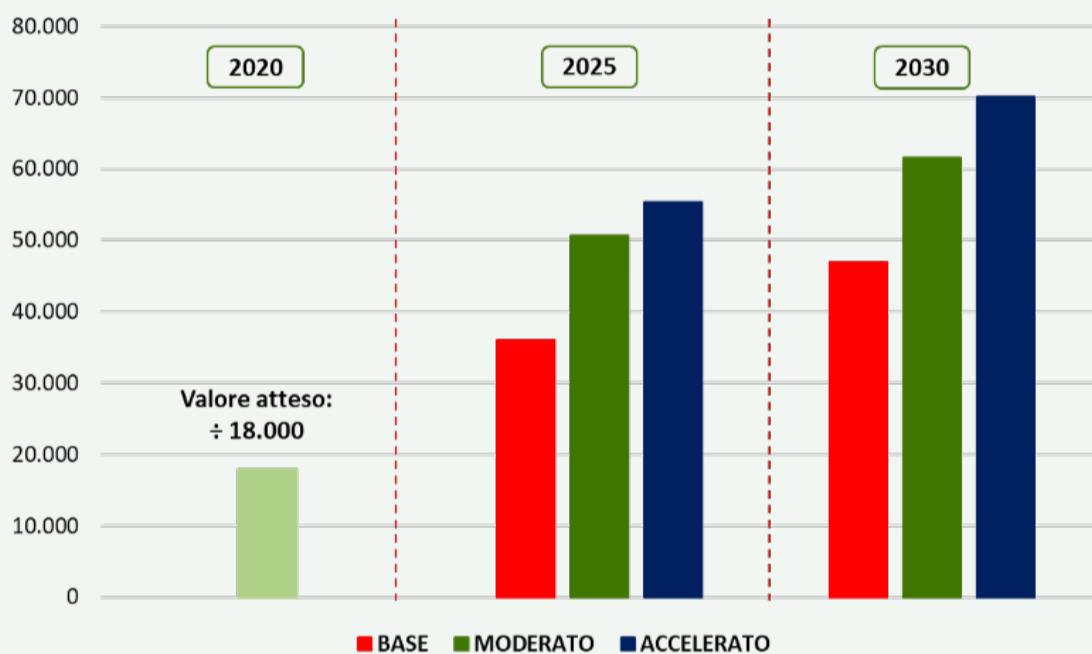
Archetipo è specializzata nella valutazione dell'efficienza di impianti FV multi MwP a terra e installati su grandi complessi industriali.

A RISK IGNORED IS A RISK TAKEN.

### AUTO ELETTRICHE PLUG-IN CIRCOLANTI



### PUNTI DI RICARICA PUBBLICI E PRIVATI AD ACCESSO PUBBLICO



veicoli elettrici e di un'infrastruttura di ricarica «capillare», ove il secondo fattore (infrastruttura) appare essere preponderante. [...]

#### LA DIFFUSIONE DELL'INFRASTRUTTURA DI RICARICA PER I VEICOLI ELETTRICI

A fine 2019, si stimano oltre 860.000 punti di ricarica pubblici disponibili a livello mondiale, in crescita del 59% rispetto all'anno precedente. Oltre il 69% di questi punti è di tipo normal charge (pari a quasi 600 mila punti in valore assoluto), in crescita di oltre il 50% rispetto al 2018, mentre i restanti punti (circa 260.000) sono di tipo fast charge, in crescita dell'83% rispetto al 2018.

La Cina domina lo scenario mondiale, sia con riferimento all'infrastruttura di ricarica normal charge che fast charge, con una quota di mercato, a fine 2019, rispettivamente del 50% (+9% year-on-year) e dell'81% (+4% year-on-year). In Europa, si stimano oltre 210.000 punti di ricarica pubblici (circa un quarto di quelli disponibili a livello mondiale), in crescita di circa il 38% rispetto all'anno precedente. Quasi il 90% di questi punti è di tipo normal charge (oltre 188 mila in valore assoluto), mentre il restante 11% è di tipo «fast charge» (oltre 24 mila punti). [...]

Focalizzando l'attenzione sull'Italia, a fine 2019, si stimano in Italia oltre 9.100 punti di ricarica pubblici, in crescita di quasi il 170% rispetto all'anno precedente (un ritmo di oltre 100 punti percentuali superiore rispetto allo scenario europeo nel suo complesso). Oltre il 90% dei punti è

di tipo normal charge (oltre 8.300 in valore assoluto). Il 9% circa dei punti di ricarica è invece di tipo fast charge (oltre 800 in valore assoluto), in linea con quanto registrato a livello europeo. La crescita dei punti di ricarica fast charge, seppur elevata, è stata più contenuta rispetto a quella dei punti normal charge in termini percentuali, rispettivamente +51% e +191%. Un'ulteriore forte accelerazione si registra nei primi mesi del 2020: ad agosto 2020, si stimano infatti circa 16.000 punti di ricarica pubblici e privati ad accesso pubblico presenti in Italia, con una distribuzione piuttosto disomogenea tra le diverse Regioni. In particolare, Lombardia, Emilia Romagna e Toscana sono le sole regioni con una numerosità superiore a 1.500 punti di ricarica. L'analisi della localizzazione dell'infrastruttura di ricarica pubblica e privata ad accesso pubblico mostra una netta prevalenza di installazioni in ambito urbano (nell'ordine del 60-70%), su strada o in parcheggi pubblici, in lieve calo nel mix rispetto allo scorso anno (-5/10%). Anche i «punti d'interesse» sono ben rappresentati, con circa il 30-35% dei punti di ricarica totali, in crescita di +5/10% rispetto allo scorso anno. Una percentuale inferiore spetta infine ai punti di ricarica in ambito extra-urbano (5%, +1/2% rispetto allo scorso anno). La diffusione attuale dei punti di ricarica «ultra-fast» sul territorio italiano appare ad oggi marginale, seppur si registri un notevole fermento che dovrebbe determinare un incremento cospicuo del numero di punti installati nei prossimi anni.

Per quanto concerne la ricarica privata, a fine 2019 si stimano oltre 6,5 milioni di punti di ricarica privata a livello globale. Questo valore è

### IL REPORT

L'edizione 2020 dello Smart Mobility Report intende affrontare alcuni dei principali macro-trend che stanno ridisegnando il mondo della mobilità verso la cosiddetta «smart mobility», secondo diverse prospettive fra loro complementari, ossia «tecnologica», «normativa» e «di mercato».



pari a circa 7,5 volte il numero di punti di ricarica pubblica e privata ad accesso pubblico disponibili ed a quasi 0,9 volte il numero di veicoli elettrici circolanti (-0,02 rispetto al 2018). La Cina è il Paese che mostra la più ampia diffusione anche nel caso dei punti di ricarica privata, seppur in misura inferiore rispetto a quanto registrato per l'infrastruttura di ricarica pubblica, con una quota di mercato, a fine 2019, del 37%.

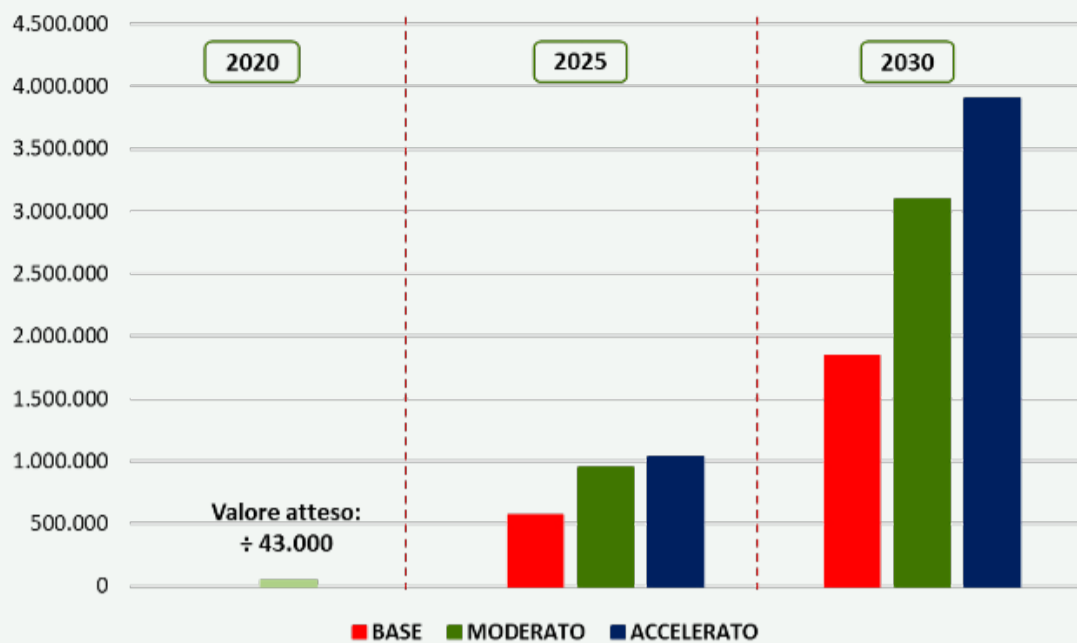
In Italia, si stimano quasi 8.000 punti di ricarica privati installati nel corso del 2019, in crescita del 90% rispetto al 2018. Del totale dei punti di ricarica privati installati in Italia nel 2019 (circa 17-20.000), si stima che oltre l'80% sia rappresentato da wallbox. Dei quasi 8 mila punti di ricarica privati installati nel 2019, si stima che circa il 50 - 60% sia stato installato nel Nord Italia, mentre la restante parte sia suddivisa tra Centro e Sud Italia, che «cubano» rispettivamente per circa il 30 - 40% e circa il 10 - 20%. Considerando la localizzazione dei punti di ricarica privati installati nel 2019 in Italia, la maggioranza delle installazioni di punti di ricarica privati fanno riferimento al settore residenziale (65 - 75%, di cui circa il 5-10% fa riferimento ad installazioni presso condomini), mentre una parte inferiore fa invece riferimento alle installazioni di punti di ricarica privati effettuate presso aziende (25 - 35%). [...]

#### LA PROSPETTIVA DEGLI UTILIZZATORI FINALI

In continuità con le precedenti edizioni del Rapporto, è stata somministrata una survey agli utilizzatori finali della mobilità elettrica con l'obiettivo di analizzare in maniera dettagliata le modalità di utilizzo dei veicoli e delle infrastrutture di ricarica e di evidenziare gli eventuali gap esistenti rispetto alla direzione intrapresa dal mercato. La survey, ha raccolto oltre 250 risposte, tra possessori di un'auto elettrica ed a persone interessate all'acquisto. Ai secondi, è stato chiesto quali siano le principali barriere che finora hanno impedito l'acquisto del veicolo elettrico. Per le persone interessate all'acquisto di un'auto elettrica, la principale barriera all'acquisto di un veicolo elettrico si conferma essere quella economica, relativa all'elevato costo iniziale dell'auto elettrica (indicata dall'89% dei rispondenti), segno evidente di una diffusione non ancora massiva del concetto di Total Cost of Ownership nell'ambito del processo d'acquisto di un veicolo. Seguono le barriere relative alla cosiddetta range anxiety, di entità contenuta ed in ulteriore riduzione rispetto all'anno precedente, tali barriere si distinguono nelle criticità legate all'inadeguatezza della rete di ricarica pubblica (28%) e all'autonomia limitata dei veicoli (26%). La loro bassa entità e riduzione anno su anno, è chiaramente legata al significativo sviluppo di tale infrastruttura cui si è assistito di recente.

Per i possessori di auto elettriche, il driver principale all'acquisto di un'auto elettrica (media 4,27 e mediana 5 su 5) è relativo all'impatto ambientale

PUNTI DI RICARICA PRIVATI



positivo associato veicolo elettrico, seguito dal driver relativo ai minori costi sostenuti lungo la vita utile dell'auto.

L'uso tipico di un veicolo elettrico è caratterizzato da un'incidenza preponderante dei viaggi brevi (ossia che non superano i 50 km): in oltre il 50% dei casi, infatti, almeno la metà dei viaggi non supera i 50 km. Per quanto riguarda invece i viaggi lunghi (>100 km), il 36% del campione li effettua con cadenza settimanale (27%, -6% rispetto al 2019) o quotidiana (9%, -1% rispetto al 2019).

Considerando invece le abitudini di ricarica, si riscontra come il 28% dei possessori di auto elettriche ricarichi la propria auto quasi esclusivamente mediante un punto di ricarica domestico. Per la restante parte, le ricariche si ripartiscono in maniera omogenea tra ricarica sul posto di lavoro e pubblica. [...]

**GLI SCENARI DI DIFFUSIONE ATTESA DELLA SMART MOBILITY IN ITALIA: TRA CONFERME E BUONI PROPOSITI**

A causa della pandemia da Covid-19, un forte calo delle immatricolazioni complessive di auto si è verificato in Italia: nei primi nove mesi del 2020 sono state immatricolate oltre 972.000 auto (-34% rispetto ai primi nove mesi del 2019). Nonostante un mercato auto complessivamente in calo, il mercato delle auto elettriche si è confermato in crescita. Infatti, le immatricolazioni di auto elettriche (BEV e PHEV) hanno pesato per oltre il 3% del totale, (+2% rispetto allo stesso periodo del 2019) pari a quasi 30 mila auto elettriche immatricolate nei primi nove mesi del 2020 (+155% rispetto allo stesso periodo del 2019).

Parimenti, un ulteriore elemento incoraggiante a favore dei veicoli elettrici riguarda il fatto che gli obiettivi fissati dalle principali case automobilistiche attive in Italia, in termini di veicoli elettrici venduti e di nuovi modelli elettrici offerti a livello mondiale, non hanno subito significative variazioni nel corso dell'ultimo anno.

In continuità rispetto alla precedente edizione del Report (cfr. Smart Mobility Report 2019, Capitolo 6), al fine di elaborare le previsioni relative alle immatricolazioni di veicoli elettrici sono stati considerati tre scenari:

- Lo scenario base prevede un'adozione di veicoli elettrici che, seppur in crescita nell'intervallo di tempo considerato, non vada oltre i 3,5 milioni di veicoli circolanti al 2030, con il picco della quota di mercato delle nuove immatricolazioni in quell'anno pari al 33% del totale.
- Nello scenario sviluppo moderato i veicoli elettrici raggiungono il 25% di quota di mercato già nel 2025, per arrivare al 55% nel 2030, anno in

cui quelli circolanti arrivano a 5,5 milioni (oltre il 14% del parco circolante). Un valore (di parco circolante al 2030) prossimo a quello previsto nel Piano Nazionale Integrato per l'Energia e il Clima pari a 6 milioni di veicoli elettrici.

• Infine, lo scenario sviluppo accelerato prevede un rapido aumento delle immatricolazioni di veicoli elettrici.

Con una quota di mercato pari a 32% e quasi 2 milioni di veicoli complessivamente circolanti già nel 2025. Al 2030 le immatricolazioni di veicoli elettrici si attestano nell'intorno del 65%, trainate dai veicoli full electric (l'85% del mix), raggiungendo i circa 7 milioni (quasi il 20% del circolante totale). Anche le previsioni relative all'infrastruttura di ricarica, considerando solamente i punti di ricarica pubblici e privati ad uso pubblico, si differenziano nei diversi scenari di sviluppo.

Al 2025, si passa dai 36.000 punti di ricarica dello scenario base ai 55.000 di quello a sviluppo accelerato, mentre al 2030, invece, il numero di punti di ricarica passa da un minimo di 47.000 ad un massimo di 70.000 (nello scenario a maggior sviluppo). Si tratta di uno spread significativo in valore assoluto tra i diversi scenari (circa 1,5x tra lo scenario base ed accelerato), ancorché meno pronunciato rispetto di quanto previsto per i veicoli. A differenza di quanto stimato nella precedente edizione del Rapporto, si prevede un ritmo molto sostenuto nei primi anni, ossia tra il 2020 ed il 2025, trainato dai piani di sviluppo degli operatori di mercato, che si prevede diano seguito al forte incremento della diffusione di punti di ricarica riscontrato nel 2019 e nei primi mesi del 2020.

Considerando infine le previsioni effettuate per l'infrastruttura di ricarica, considerando solamente i punti di ricarica privati, si riscontra che lo scenario base prevede una diffusione di punti di ricarica privati che, seppur in crescita nell'intervallo di tempo considerato, non vada oltre le 570 mila unità al 2025 e i 1,8 milioni di unità al 2030. Nello scenario sviluppo moderato e nello scenario accelerato i punti di ricarica privati raggiungono rispettivamente quasi 1 milione di unità ed oltre 1 milione di unità già nel 2025, per arrivare al 2030 rispettivamente con oltre 1,8 milioni ed oltre 3,9 milioni di punti di ricarica privati installati in Italia. Similmente a quanto mostrato nelle previsioni di mercato sulle auto elettriche, la diffusione dei punti di ricarica privati mostra una crescita molto sostenuta tra il 2025 e il 2030, con differenze piuttosto marcate tra i diversi scenari [...]

Silk Pro

Efficienza del 20,54%

120 celle half-cut Multi-Busbar

FINO A 380 W

Semplice da configurare

8 x 375 Wp = 3000 Wp = 3 kWp

16 x 375 Wp = 6000 Wp = 6 kWp



8 moduli FU375M Silk Pro, riescono a garantire una potenza di 3 kWp, perfetta in ambito residenziale mentre se ne vengono installate 16, si arriva a 6 kWp, permettendo l'ottimizzazione dell'installazione soprattutto in spazi limitati.

FINO A 460 W

Efficienza del 20,82%

144 celle half-cut Multi-Busbar





# NEWS

## DA VISSMANN I NUOVI SISTEMI IBRIDI HYBRIDCELL



Viessmann arricchisce la sua offerta di sistemi ibridi con la nuova serie Hybridcell. Questa soluzione, che abbina la pompa di calore come generatore principale per riscaldamento, raffrescamento e produzione sanitaria, e la caldaia a condensazione, è in grado di coprire circa l'80% del fabbisogno termico annuo sfruttando il vettore elettrico.

In particolare, l'azienda

ha lanciato ben quattro nuovi modelli, che combinano una caldaia a condensazione serie Vitodens 100/200-W fino a 35 kW, una pompa di calore monoblocco idronica Vitocal 100-A fino a 10 kW e accumulo inerziale ibrido Hybridcell da 40 litri. La pompa di calore Vitocal 100-A è il generatore principale per il riscaldamento, il raffrescamento e per un'eventuale produzione di acqua calda sanitaria. La pompa di calore, posta in modalità riscaldamento, riesce a coprire il fabbisogno termico in modo efficiente fino a una temperatura esterna impostabile, eventualmente con l'integrazione energetica di caldaia per il cosiddetto funzionamento bivalente parallelo; una volta superata la soglia definita, Vitocal 100-A procede avviando automaticamente la caldaia Vitodens in funzionamento bivalente alternato. I prodotti sono stati sviluppati per edifici di nuova costruzione e per interventi di riqualificazione di complessi abitativi già esistenti. Queste soluzioni possono beneficiare del Superbonus al 110%, delle detrazioni fiscali al 50% e 65%, e del Conto Termico.

In relazione agli Ecobonus, Viessmann ripropone anche quest'anno la possibilità di ottenere lo sconto in fattura e la cessione del credito per il 50% e il 65%, rivolgendosi direttamente a un installatore partner Viessmann.

## HOVAL LANCIA LA POMPA DI CALORE BELARIA ECO

Hoval presenta la pompa di calore aria-acqua di ultima generazione Belaria Eco, che ricava energia dall'ambiente esterno per riscaldare, raffrescare e produrre acqua calda sanitaria con la massima efficienza. È costituita da due unità, una esterna e una interna, quest'ultima installata a parete. Nella versione compact è invece disposta a pavimento, con spazi di ingombro minimi. Il circuito frigorifero è collocato nell'unità esterna e funziona con il fluido refrigerante R32, ecologico e sicuro. Hoval Belaria Eco si adatta a un uso residenziale in case mono e bifamiliari, sia nelle nuove costruzioni sia negli interventi di ristrutturazione. Grazie alla funzione integrata CleverCool inside, il sistema garantisce temperatura ottimale d'estate, mentre in inverno fornisce il calore necessario anche in presenza di temperature esterne rigide (fino a -28°C). Garantendo una temperatura di mandata fino a 70° C Hoval Belaria Eco trova il suo naturale complemento nei sistemi di distribuzione a pannelli radianti, ma può essere abbinata anche a corpi scaldanti tradizionali purché adeguatamente dimensionati.



L'utilizzo di tecnologie innovative e di componenti a risparmio energetico, oltre ad una gestione intelligente della modulazione, consentono di ottenere massima efficienza in tutti i periodi dell'anno. Il ventilatore garantisce inoltre silenziosità durante il funzionamento.

Grazie al circuito frigorifero monoblocco, il collegamento tra l'unità esterna e quella interna avviene tramite due tubazioni idrauliche già pronte per l'installazione. Compatta nelle dimensioni, Hoval Belaria Eco è facile da trasportare e da montare: viene fornita già completa di tutti gli accessori necessari. Il funzionamento può essere impostato direttamente dal pannello dell'impianto o attraverso il pannello di controllo installato a parete, user-friendly e dal design sobrio e lineare. Hoval Belaria Eco è adattabile in modo flessibile ad accumulatori sanitari e inerziali, anche in combinazione con altre fonti di calore, a seconda dello spazio disponibile, della capacità, della tipologia di accumulo e del comfort desiderato. Nella versione compact, Hoval Belaria Eco compact, è già integrata la produzione sanitaria con un accumulo da 230 litri e un minimo ingombro. Tutti gli attacchi sono posizionati in alto e il montaggio è rapido e semplice.

## LG PRESENTA LA POMPA DI CALORE ARIA-ACQUA THERMA V HYDROSPLIT



LG Electronics ha annunciato l'introduzione sul mercato di Therma V Hydrosplit, una nuova pompa di calore aria-acqua per il raffreddamento, il riscaldamento e la produzione di acqua calda sanitaria in contesti residenziali, che non necessita di connessioni frigorifere tra unità esterna ed interna, ma solo di tubazioni idrauliche. Sicuro e facile da installare, consente di risparmiare spazio e di integrarsi all'interno degli ambienti domestici, pur mantenendo le prestazioni dei prodotti Therma V di LG. LG Therma V Hydrosplit utilizza l'aria come fonte di calore e si configura come un sistema di unità interna e unità esterna separate ma connesse tra loro da tubazioni idroniche. Lo scambiatore di calore a piastre è collocato all'interno dell'unità esterna, mantenendo il circuito del refrigerante sigillato ed eliminando il rischio di perdite negli spazi interni.

Poiché non necessita di tubazioni frigorifere, l'installazione di Therma V Hydrosplit diventa più facile e veloce e non richiede il rispetto di volumi minimi del locale tecnico interno, che sarebbe stato invece necessario in caso di utilizzo di sistemi split con tubazioni gas contenenti refrigerante leggermente infiammabile. Dotato del compressore R1 di LG, il nuovo Therma V Hydrosplit funziona in condizioni di freddo fino a -25°C e fornisce una temperatura massima dell'acqua in mandata di 65°C. Anche per questo prodotto, così come per tutte le più recenti pompe di calore aria-acqua introdotte sul mercato, LG ha adottato il refrigerante ecologico R32 con un Global Warming Potential (GWP) pari a 675, che si traduce in un riduzione dell'impatto ambientale, che può essere ulteriormente contenuta dalla combinazione di Therma V Hydrosplit con un sistema solare termico. Therma V Hydrosplit è dotato di un comando a filo RS3 con schermo LCD a colori, remotabile a parete e abbinabile all'applicazione LG ThinQ, compatibile con Google Assistant. Il comando remoto permette di visualizzare in tempo reale la portata e la pressione dell'acqua per aiutare a prevenire potenziali malfunzionamenti e facilitare la manutenzione.



## CONTO TERMICO: ALLA PA IL 25% DEGLI INCENTIVI EROGATI DAL GSE (74 MILIONI DI EURO)



Il GSE ha aggiornato il Contatore del Conto Termico che consente di monitorare l'andamento degli incentivi impegnati attraverso questo meccanismo di supporto alla realizzazione di interventi di efficienza energetica e di impianti termici alimentati a fonti rinnovabili presso privati e Pubbliche Amministrazioni.

L'impegno di spesa per il 2020 ammonta complessivamente a 303 milioni di euro, con un decremento di 4 milioni rispetto al mese precedente.

Tale riduzione non è dovuta a una contrazione degli incentivi riconosciuti ma a un aggiornamento delle previsioni di pagamento di alcune rate di saldo per interventi a prenotazione dal 2020 al 2021.

L'impegno di spesa per il 2020 è rivolto per circa 74 milioni a interventi realizzati dalla PA di cui 23 mediante prenotazione e per circa 229 milioni a interventi realizzati da privati.

I tre importi di incentivi impegnati sono compatibili con i limiti di spesa annui previsti per privati, PA e prenotazioni, rispettivamente pari a 700, 200 e 100 milioni di euro. Dal 2013, anno di avvio del meccanismo, al 1° novembre 2020, sono pervenute al GSE oltre 372 mila richieste di incentivi; in tale periodo sono stati complessivamente impegnati incentivi per un ammontare pari a 1 miliardo e 104 milioni di euro, di cui 325 milioni per interventi realizzati dalla Pubblica Amministrazione e 779 milioni per interventi realizzati da privati.

Per consultare le Mappe del Conto Termico (strumento che integra tutte le informazioni necessarie a ottenere un incentivo o un servizio GSE).

## RIQUALIFICAZIONE URBANA: IL PIANO DA 853 MILIONI DEL MINISTERO DELLE INFRASTRUTTURE E DEI TRASPORTI



È stato pubblicato in Gazzetta Ufficiale il Decreto n. 395 del 16/09/2020 del ministero delle Infrastrutture e dei Trasporti (MIT) riguardante il "Programma innovativo nazionale per la qualità dell'abitare". È previsto uno stanziamento di 853,81 milioni di euro per riqualificare e incrementare il patrimonio residenziale sociale, rigenerare il tessuto socio-economico, incrementare l'accessibilità, la sicurezza dei luoghi e la rifunzionalizzazione di spazi e immobili pubblici, migliorare la coesione sociale e la qualità della vita dei cittadini. Gli interventi e le misure finanziati devono mirare a soluzioni durevoli in un'ottica di sostenibilità e densificazione, senza consumo di nuovo suolo e secondo i principi e gli indirizzi adottati dall'Unione europea, secondo il modello urbano della città intelligente, inclusiva e sostenibile (Smart City). I fondi spettano: alle Regioni, alle Città Metropolitane, ai comuni sede di Città Metropolitane, ai Comuni capoluogo di Provincia, alla città di Aosta, ai Comuni con più di 60mila abitanti.

## GSE: ATTRIBUITO IL PREMIO COMUNI SOSTENIBILI A 8 ENTI LOCALI

GSE ha conferito il Premio Comuni Sostenibili a otto comuni italiani che si sono contraddistinti per interventi di riqualificazione di alto profilo su edifici pubblici, incentivati dal gestore stesso. La premiazione si è svolta nell'ambito della XXXVII Assemblea nazionale dell'Anci.

I comuni che sono stati premiati sono: Comune di Chiari (provincia di Brescia), Comune di Cimadolmo (provincia di Treviso), Comune di Collecchio (provincia di Parma), Comune di Miglianico (provincia di Chieti), Comune di Montoro (provincia di Avellino), Comune di Prato e il Comune di Saluzzo (provincia di Cuneo). Una menzione speciale, sempre per interventi di riqualificazione e iniziative nell'ambito della sostenibilità, è stata riconosciuta in particolare al Comune di Milano.

I progetti portati a termine dai Comuni premiati hanno riguardato prevalentemente la trasformazione in Nearly Zero Emission Building di edifici pubblici (scuole, palestre, municipi, case popolari, centri polivalenti, ecc.) e la trasformazione delle città in realtà ecosostenibili, arricchendo le facciate e i tetti dei palazzi con spazi verdi. L'ammontare degli incentivi in Conto termico erogati dal GSE per sostenere i progetti di questi 8 Comuni è stato pari a oltre 9 milioni di euro.

SPAZIO INTERATTIVO

### Accedi al documento

Inquadra il QR Code o clicca sopra per conoscere nel dettaglio i progetti



**EATON**

Powering Business Worldwide



## Ecobonus 110% & Accumulo d'Energia

### Scopri xStorage Home:

- Inverter Ibrido con ingresso da FV fino a 9,6 kWp
- Capacità Batteria fino a 10 kWh
- Potenza di scarica fino a 5,4 kW
- Mai più blackout grazie all'uscita E.P.S.
- Accedi alla detrazione anche su impianto già esistente

### Scopri il Partner Program:

- Garanzia fino a 10 anni
- Assistenza e consulenza dedicata
- Facciamo Marketing insieme



[Eaton.it/Ecobonus](https://Eaton.it/Ecobonus)

Diventa Nostro Partner



## E-MOBILITY: NASCE JOINT-VENTURE TRA FCA ED ENGIE EPS



FCA Italy S.p.A. ed Engie EPS, player tecnologico italiano dell'Energy storage e dell'e-mobility, hanno stipulato un Memorandum d'Intesa volto a costituire una joint-venture finalizzata a creare un'azienda leader nel panorama europeo della e-Mobility che potrà avvalersi delle risorse finanziarie e della consolidata esperienza industriale di FCA e del know-how tecnologico e del portafoglio di proprietà intellettuale di Engie EPS. La nuova società offrirà ai clienti europei di veicoli elettrici una gamma completa di prodotti e soluzioni, come infrastrutture di ricarica residenziali, commerciali e pubbliche e pacchetti di energia verde che consentiranno ai clienti di ricaricare il proprio veicolo a casa, o in qualsiasi punto di ricarica pubblico di tutta Europa, con un semplice abbonamento a canone mensile fisso. L'accordo darà vita a un nuovo player tecnologico italiano dell'e-Mobility, con accesso a un portafoglio di centinaia di brevetti e segreti industriali, un team di progettisti elettrici e di sistemi, e con un'esperienza industriale automobilistica. La joint venture beneficerà del contributo di entrambe le parti in termini di proprietà intellettuale, di risorse umane e finanziarie, e si concentrerà su soluzioni rivoluzionarie per il mercato europeo dell'e-Mobility. L'operazione prevista rappresenterà un'evoluzione strategica dei portafogli di prodotti dei due Gruppi e un passo avanti verso l'eliminazione delle barriere che ostacolano la transizione all'e-Mobility in Europa.

## MINISTERO DELL'AMBIENTE: SBLOCCATI 200 MILIONI PER L'EFFICIENTAMENTO ENERGETICO DEGLI EDIFICI PUBBLICI

Il ministro dell'ambiente Sergio Costa ha firmato il decreto interministeriale che disciplina le modalità di presentazione delle domande e individua i criteri e le modalità di concessione, erogazione e rimborso dei finanziamenti agevolati per la riqualificazione energetica degli edifici di proprietà pubblica (scuole, strutture sanitarie, impianti sportivi) e per l'efficientamento e il risparmio idrico, nonché le caratteristiche di strutturazione dei fondi di investimento immobiliare e dei correlati progetti di investimento. Le risorse a disposizione, che derivano dal mancato esaurimento di quanto stanziato per il Fondo Kyoto Scuole, ammontano a 200 milioni di euro. Gli interventi finanziati devono conseguire un miglioramento del parametro di efficienza energetica dell'edificio di almeno due classi in un periodo massimo di tre anni e garantire un risparmio dei consumi energetici di circa il 25%. Il ministero dell'Ambiente può eseguire sopralluoghi al fine di verificare la regolare esecuzione degli interventi finanziati, nonché richiedere ai soggetti beneficiari ogni chiarimento ritenuto necessario. Come afferma il ministro Costa: «Efficientare, sia dal punto di vista energetico che da quello idrico, le scuole, gli asili nido, le università, gli edifici dell'alta formazione artistica, musicale e coreutica e quelli adibiti a ospedali, policlinici e ai servizi socio-sanitari, così come gli impianti sportivi, significa fare un regalo all'ambiente, all'economia e all'occupazione. Con interventi come questi si incrementa la green economy, già sostenuta dall'ecobonus, e si dà un contributo anche alla grande battaglia contro i cambiamenti climatici che l'emergenza Covid non può far passare in secondo piano».

## CRESCONO LE FER NEL MIX ENERGETICO: AFFIDABILITÀ DELLA RETE A RISCHIO

Con l'aumento della quota di produzione di energia da fonti rinnovabili, in particolare da solare ed eolico, l'affidabilità della rete e la sicurezza dell'approvvigionamento potrebbero essere compromesse.

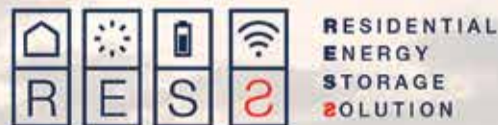
È quanto emerge dalla ventiduesima edizione del World Energy Markets Observatory, report annuale realizzato da Capgemini in collaborazione con De Pardieu Brocas Maffei, Vaasa ETT e Enerdata. Lo studio evidenzia come quest'anno si siano verificate una serie di problematiche sulla rete sia in Europa sia negli Stati Uniti.

Ad aprile 2020, durante il lockdown, con la diminuzione del consumo di energia elettrica in Europa e condizioni climatiche più favorevoli dovute a maggior luce e vento, si è registrato un aumento delle quote di energia rinnovabile all'interno della rete fino al 60-70%. Si sono registrati dei blackout parziali in Germania e nel Regno Unito, a dimostrazione del fatto che le reti e le normative debbano ancora adeguarsi per far fronte all'elevata quota di energie rinnovabili. In California, invece, verso la metà di agosto 2020 si sono verificati diversi blackout. La fornitura di energia elettrica dello stato americano dipende per il 33% da fonti rinnovabili, per lo più da energia solare. Ma d'estate, con consumi di aria condizionata molto elevati, risulta difficile soddisfare i bisogni energetici esclusivamente attraverso l'energia solare. «Numerosi strumenti e risorse digitali hanno raggiunto la maturità e sono disponibili per migliorare prevedibilità, affidabilità e stabilità della rete, oltre alla sicurezza dell'approvvigionamento, accelerando la transizione energetica», spiega Marco Perovani, director di Capgemini in Italia.

Lo studio di Capgemini identifica diversi modi per migliorare l'equilibrio della rete laddove questa presenti un'elevata quota di fonti rinnovabili, in particolare attraverso una migliore previsione della produzione di energia, opzioni di stoccaggio a zero emissioni di carbonio e, soprattutto, sviluppo a breve termine di batterie e altre tecnologie a idrogeno.

Proprio in merito a queste ultime tecnologie, all'interno dello studio emerge come oggi il costo delle batterie per veicoli elettrici e dei sistemi di accumulo stazionario siano nuovamente diminuiti nel 2019, con un calo del 19% per la tecnologia al litio. Al contempo, l'Europa sta compiendo passi in avanti nello sviluppo delle tecnologie a idrogeno, che potrebbero risultare utili nella stabilizzazione della rete.

# FIAMM



RES2  
RESIDENTIAL ENERGY STORAGE SOLUTION

### SOLUZIONE DI ACCUMULO PER IMPIANTI NUOVI ED ESISTENTI

- Installazione semplice e zero manutenzione.
- Sistema completo di inverter da 3 o 5 kW per nuovi impianti.
- Semplice sistema di accumulo per impianti esistenti.
- Monitoraggio remoto con App dedicata.
- Garanzia FIAMM di 5 anni.
- Riciclabile al 100%.

distribuito in Italia da

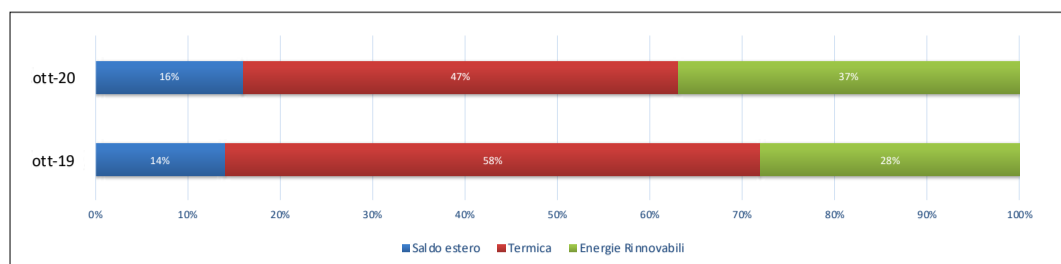
## TECNO-LARIO

Distributore di prodotti per le energie rinnovabili e la mobilità elettrica

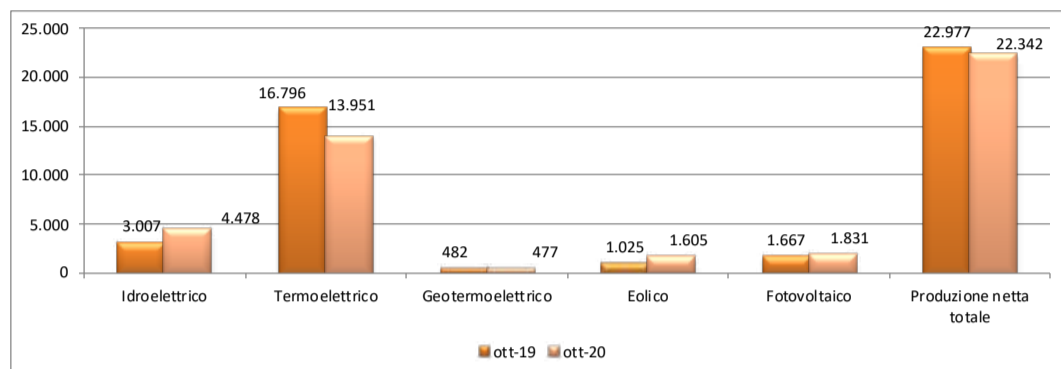


# Numeri e trend

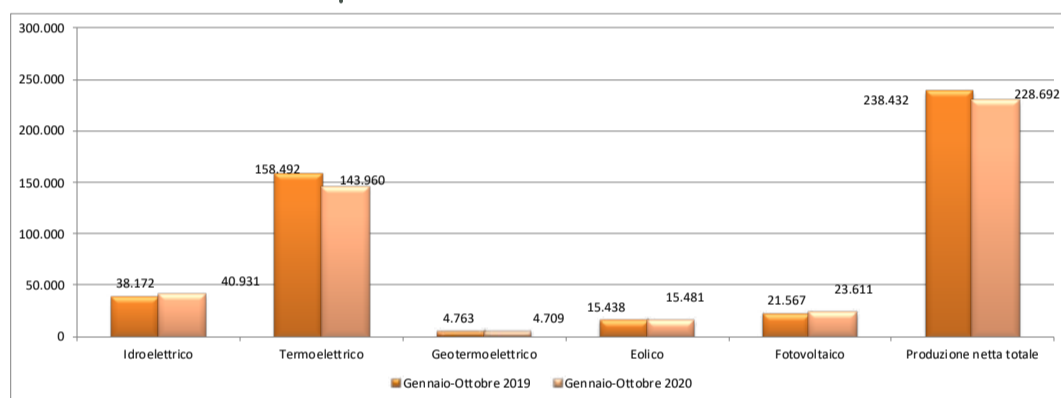
## Composizione fabbisogno energetico in Italia



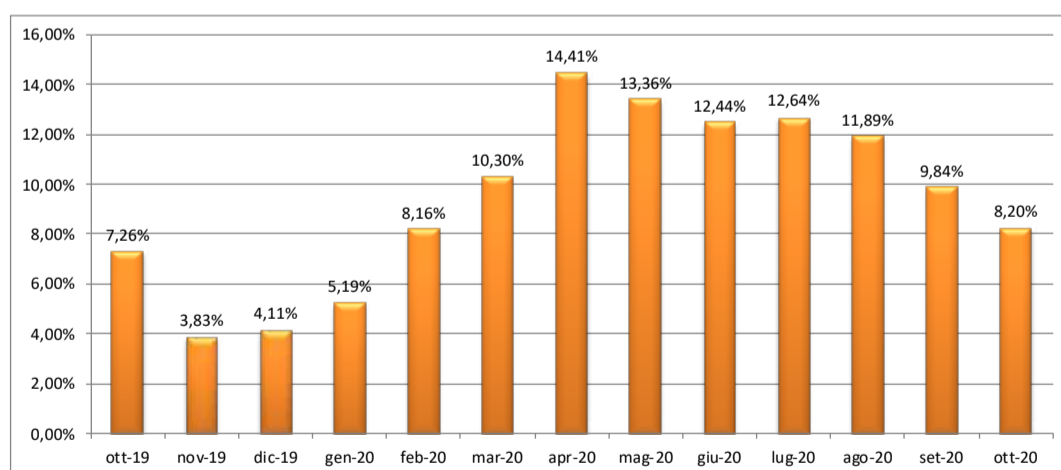
## Mese di settembre: produzione netta di energia elettrica in Italia per fonte



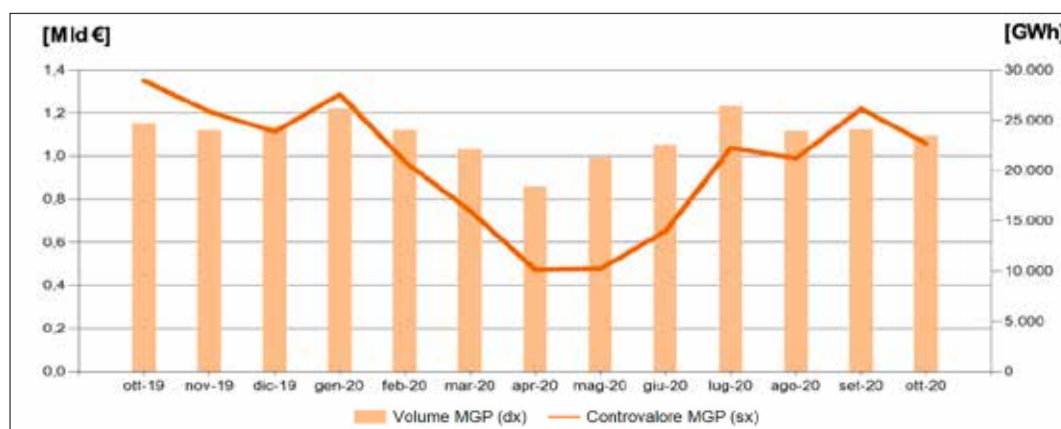
## Gennaio-Ottobre: produzione netta energia elettrica in Italia per fonte



## Peso del fotovoltaico sulla produzione netta nazionale (rapporto annuale)



## Mercato del giorno prima



Fonte: TERNA



**distribuzione specializzata**  
di componenti e sistemi per le energie rinnovabili e il risparmio energetico

vi presentiamo i ns. nuovi prodotti  
POMPE di CALORE



## ARIANEXT PLUS LINK E AQUANEXT PLUS

La combinazione perfetta firmata Chaffoteaux



ARIANEXT PLUS LINK



AQUANEXT PLUS



- > **Massima efficienza** in riscaldamento con COP fino a 5,25
- > **Ottimizzazione dei consumi** grazie alla classe energetica **A+** in acqua calda sanitaria
- > **Soluzione ideale** per abbinamento con solare termico o **fotovoltaico**
- > **Connessione** a internet grazie a **ChaffoLink**

[info@esaving.eu](mailto:info@esaving.eu)  
[www.esaving.eu](http://www.esaving.eu)  
+39 0461 1600050

# Fotovoltaico in Italia – Nuova potenza installata

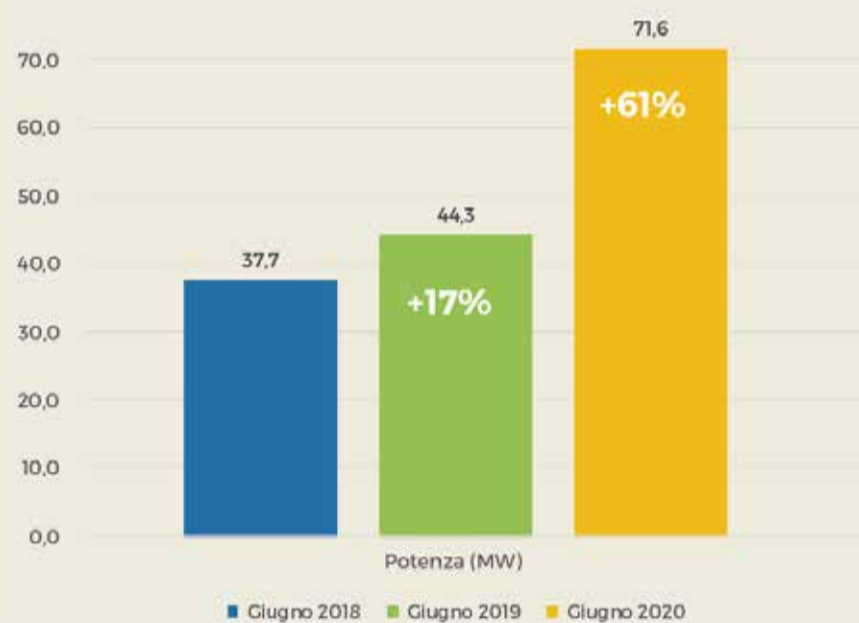
Nuova potenza (MW) e numero impianti FV installati in Italia Gen-Giu 2020 VS 2019 VS 2018



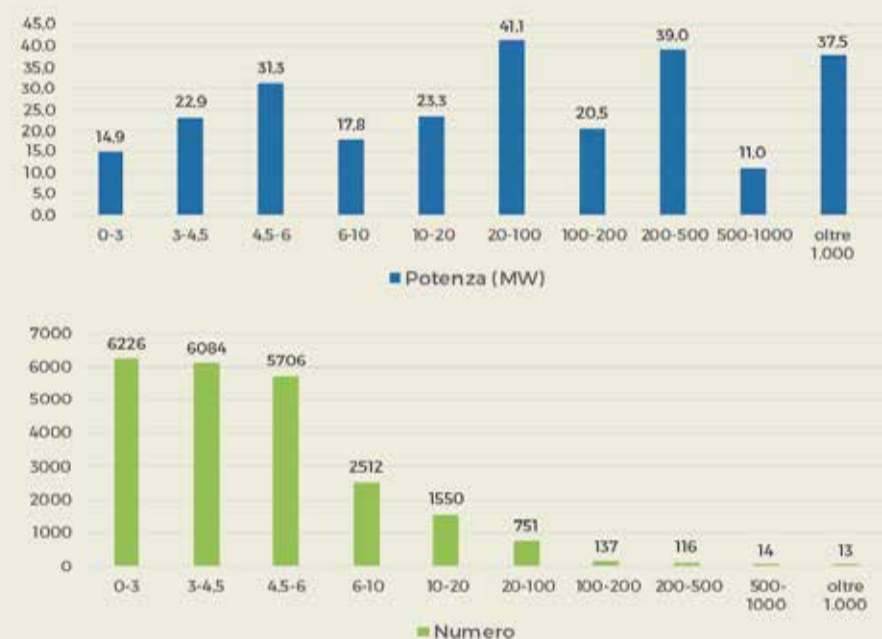
Trend % per taglia e numero di impianti (kWp) Gennaio-Giugno 2020 VS Gennaio-Giugno 2019



Nuova potenza FV installata in Italia (MW) Giu. 2020 VS Giu. 2019 VS Giu. 2018



Nuova potenza (MW) e numero impianti FV installati in Italia per taglia – Gennaio-Giugno 2020



## Storage in Italia

Numero, potenza e capacità sistemi di accumulo per Regione – Al 31 ottobre 2020

	NUMERO	POTENZA (MW)	CAPACITÀ (MWH)		NUMERO	POTENZA (MW)	CAPACITÀ (MWH)
<b>Abruzzo</b>	435	1,9	2,9	<b>Molise</b>	70	0,3	0,4
<b>Basilicata</b>	98	0,4	0,6	<b>Piemonte</b>	2.647	14,4	22,5
<b>Calabria</b>	545	3,1	4,6	<b>Puglia</b>	1.070	4,5	6,9
<b>Campania</b>	1209	5,3	7,5	<b>Sardegna</b>	1.090	6,3	9,2
<b>Emilia Romagna</b>	3.847	19,2	29,6	<b>Sicilia</b>	925	5,3	7,3
<b>Friuli Venezia Giulia</b>	1.386	5,5	9,2	<b>Toscana</b>	1.486	6,7	9,6
<b>Lazio</b>	2.014	9,2	13,7	<b>Trentino Alto Adige</b>	945	5,6	6
<b>Liguria</b>	424	2,1	3	<b>Umbria</b>	388	1,6	2,4
<b>Lombardia</b>	11.366	47,2	78,9	<b>Valle D'Aosta</b>	76	0,4	0,6
<b>Marche</b>	669	3,2	4,8	<b>Veneto</b>	6.206	28,1	47,7



# Fotovoltaico nel mondo - Previsioni

## Nuova potenza installata a livello globale

FONTE	2018	STIMA 2019	PREVISIONI 2020
<b>Solar Power Europe</b>	103,7 GW	116,9 (+25%) <i>Giugno 2020</i>	112 (-4%) <i>Giugno 2020</i>
<b>Bloomberg</b>	109 GW	121 GW (+11%) <i>Gennaio 2020</i>	108-143 GW * <i>Marzo 2020</i>
<b>IHS</b>	100 GW	125 GW (+25%) <i>Giugno 2020</i>	104 GW (-16%) <i>Giugno 2020</i>
<b>Wood Mackenzie</b>			115 GW (+5%) <i>Ottobre 2020</i>
<b>IEA</b>		114,9 GW (+12%) <i>Maggio 2020</i>	

## Nuova potenza installata in Europa

FONTE	2018	STIMA 2019	PREVISIONI 2020
<b>Solar Power Europe</b>	11,2 GW	22,9 GW (+104%) <i>Giugno 2020</i>	21 GW (+25,7%) <i>Giugno 2020</i>

## Nuova potenza installata in Cina

FONTE	2018	STIMA 2019	PREV. 2020	PREV. 2021
<b>China Photovoltaic Industry Association</b>		30 GW (-31,8%) <i>Gennaio 2020</i>	40 GW (+33%) <i>Gennaio 2020</i>	
<b>Asia Europe Clean Energy</b>		30 GW (-31,8%) <i>Gennaio 2020</i>	35-38 GW <i>Gennaio 2020</i>	
<b>Irena</b>	44 GW	30 GW (-32%) <i>Aprile 2020</i>		
<b>Wood Mackenzie</b>			39 (+30%) <i>Ottobre 2020</i>	
<b>Solar Power Europe</b>	44 GW	30,1 GW (-32%) <i>Giugno 2020</i>	39,3 (+31%) <i>Giugno 2020</i>	
<b>Aecea</b>		30,1 GW (-32%) <i>Giugno 2020</i>	34-38 GW <i>Novembre 2020</i>	42-48 GW <i>Novembre 2020</i>

\* I dati con questo simbolo sono stati rettificati dopo l'esplosione dell'emergenza Covid-19



## Nuovi Pannelli TwinPlus Nati per la Grid Parity

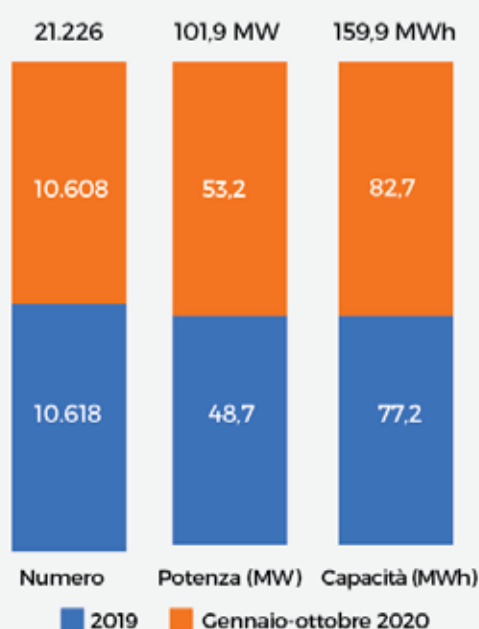
Phono Solar, Leader nella produzione di Pannelli Fotovoltaici di Elevata Qualità, affronta le Nuove Sfide del Fotovoltaico in Italia con una Linea di Prodotti dedicata alla Grid Parity.

Nasce la Serie **TwinPlus**, la nuova Generazione di **Pannelli con Tecnologia Half-Cut**, soluzione ideale per ridurre notevolmente le perdite da ombreggiamento e l'effetto hot spot, garantendo così la Massima Producibilità della Centrale Fotovoltaica.

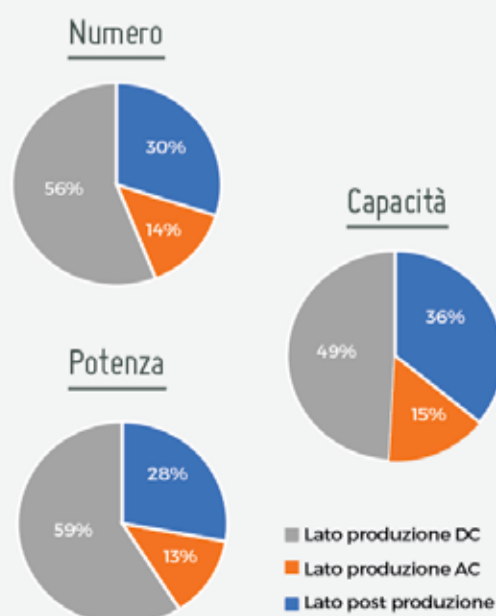
Ottieni di + dal Tuo prossimo Impianto Fotovoltaico assicurandoti un rapido Ritorno dell'Investimento.



## Sistemi di storage installati in Italia - Al 31 Ott. 2020



## Segmentazione storage in Italia per configurazione - Al 31 Ott. 2020



**Phono Solar**

E-Mail: [italia@sumec.com.cn](mailto:italia@sumec.com.cn)

[www.phonosolar.com](http://www.phonosolar.com)



## Nuovo Sistema Trifase ES-T Libera la tua energia!

**Potente e compatto**, fornisce la massima potenza ai carichi e **simultaneamente** ricarica la batteria ad alta tensione. **Scalabile** in potenza e autonomia.



<http://www.hqsol.it>

HQSOL srl  
Piazza Kennedy 59  
19124 - La Spezia  
Italy

Hotline: +39 041 85 20 076

Email: [info@hqsol.it](mailto:info@hqsol.it)  
Phone: +39 0187 14 74 831



EXCLUSIVE PARTNER



# Cronologia articoli

ECCO UN ELENCO DEI PRINCIPALI CONTENUTI PUBBLICATI SUI NUMERI ARRETRATI DI SOLAREB2B, DALLE INCHIESTE DI MERCATO AI PRODOTTI FINO ALLE NORMATIVE

## PRIMO PIANO

Superbonus: iniziative dalla filiera (novembre 2020)  
Superbonus: boom di preventivi (ottobre 2020)  
Ecco il Superbonus (settembre 2020)  
FV e interventi trainanti (luglio/agosto 2020)  
Detrazioni 110% (giugno 2020)  
FV e banche (maggio 2020)  
FV e condomini (aprile 2020)  
Enti locali e fotovoltaico (marzo 2020)  
Revamping piccoli impianti (dicembre 2019)

Aggregatori (novembre 2019)  
Acquisizioni nel FV (ottobre 2019)  
Cessione del credito d'imposta (settembre 2019)  
Efficienza energetica nei Comuni (luglio-agosto 2019)  
Finanziare il FV (giugno 2019)  
Sondaggio installatori (maggio 2019)  
FV a servizio della rete (aprile 2019)  
Edifici Nzeb (marzo 2019)  
Aggregatori (gennaio/febbraio 2019)

## INCHIESTE MERCATO E PRODOTTI

Inverter ibridi (novembre 2020)  
Smaltimento (novembre 2020)  
Moduli: aumento di potenza (ottobre 2020)  
E-mobility (ottobre 2020)  
Caldaie a condensazione (ottobre 2020)  
Medi impianti (settembre 2020)  
Distributori (settembre 2020)  
Sistemi di montaggio (luglio/agosto 2020)  
Smaltimento (luglio/agosto 2020)  
Revamping moduli (giugno 2020)  
Webinar (giugno 2020)  
Storage (maggio 2020)  
Contatori 2G (maggio 2020)  
O&M (aprile 2020)  
Moduli Bifacciali (aprile 2020)  
Sistemi di ricarica mobilità elettrica (aprile 2020)  
Inverter (marzo 2020)  
Sistemi ibridi (marzo 2020)  
PPA (gennaio/febbraio 2020)

Moduli (gennaio/febbraio 2020)  
Grandi impianti (dicembre 2019)  
Smaltimento (novembre 2019)  
Inverter ibridi (novembre 2019)  
Moduli (ottobre 2019)  
Pompe di calore (ottobre 2019)  
Sistemi di ricarica mobilità elettrica (settembre 2019)  
Caldaie a condensazione (settembre 2019)  
Distributori (luglio-agosto 2019)  
Corsi di formazione (luglio-agosto 2019)  
Storage (giugno 2019)  
Grandi impianti (maggio 2019)  
Inverter (aprile 2019)  
PPA (aprile 2019)  
Solare termico (aprile 2019)  
O&M (marzo 2019)  
Moduli (gennaio/febbraio 2019)  
Sistemi ibridi (gennaio/febbraio 2019)

## NORMATIVE, REGOLAMENTI E BANDI

Detrazioni al 50% e al 65% confermate per tutto il 2021 (novembre 2020)  
Terzo bando Decreto FER1 (ottobre 2020)  
Comunità energetiche (ottobre 2020)  
Secondo bando Decreto FER1 (luglio/agosto 2020)  
CEI 0-21 e 0-16 (maggio 2020)  
Fotovoltaico e condomini (aprile 2020)  
Accise Storage (marzo 2020)  
Bando storage Friuli (settembre 2019)

Bando storage Veneto e Lombardia (luglio-agosto 2019)  
Cumulabilità Tremonti Ambiente e Conto Energia (luglio-agosto 2019)  
Nuove norme CEI 0-16 e CEI 0-21 (maggio 2019)  
Credito d'imposta per gli investimenti nel mezzogiorno (aprile 2019)  
FV e Vigili del Fuoco (marzo 2019)  
Piano nazionale per l'Energia e il Clima (gennaio/febbraio 2019)

PUOI CONSULTARE I NUMERI PRECEDENTI DELLA RIVISTA NELLA SEZIONE ARCHIVIO DEL SITO SOLAREB2B.IT OPPURE INQUADRANDO QUESTO QR CODE





# La soluzione SolarEdge

Una scelta intelligente per  
il Superbonus

0422 053709 | [www.solaredge.com](http://www.solaredge.com)

Contattaci ora per maggiori informazioni | [infoita@solaredge.com](mailto:infoita@solaredge.com)



Scansiona il codice o collegati a  
[www.solaredge.com/superbonus](http://www.solaredge.com/superbonus)

**solar**edge



**SUNRACKER®**  
CATCH THE POWER OF SUN



## Insegui il sole con **SUNRACKER®** Progettazione, installazione e manutenzione chiavi in mano

Bilanciato ad elevato momento di inerzia, **Sunracker** è un inseguitore solare con un **preciso algoritmo astronomico funzionante in modo totalmente automatico** e senza necessità di dispositivi GPS e/o servizi di terze parti.

L'inseguitore solare è dotato di un sofisticato sistema di **back tracking ad ombra costante**, caratteristica fondamentale per mantenere la **massima inclinazione** possibile dei pannelli solari **al limite dell'auto-ombreggiamento** tra le file.

Le formule analitiche esatte permettono di ottimizzare la produzione in funzione dell'inclinazione del terreno in direzione est-ovest.

[www.sunracker.it](http://www.sunracker.it)



*La staffa garantisce una elevata tolleranza di montaggio, grazie a una finestra di regolazione di 150 mm.*



*Il Cuscinetto è accoppiato solidamente alla struttura e permette di adattarsi ai terreni più difficili grazie alla possibilità di lavorare con un disassamento fino a 10°.*



*Grazie alla compensazione del baricentro ottenuta con gli stabilizzatori inerziali la vela fotovoltaica non presenta discontinuità e protegge dalle intemperie i componenti più sensibili.*



*Gli stabilizzatori inerziali aumentano il momento d'inerzia della vela smorzando le forze impulsive generate dai moti turbolenti del vento.*